

SETCESP

Ed. 71 • Fev - Mar 2023

Transportadoras mais preparadas, mesmo em um futuro incerto

Pesquisa mostra
que as empresas
do TRC esperam
um ambiente de
negócios ainda
instável para
este ano

Guia de
fornecedores
do TRC **2023**





Pragmáticos, mas resilientes

Caro leitor,

Esta edição é especial, porque traz o **'Guia de Fornecedores do TRC 2023'**, em que é possível consultar serviços e produtos disponibilizados pelas melhores empresas do mercado.

O ano de 2022 foi o primeiro da minha gestão como presidente do SETCESP. Atuamos em várias frentes, lançamos novos serviços e promovemos muito *networking*. Vários destes acontecimentos reunimos em uma retrospectiva fotográfica, que você confere nas páginas a seguir.

Agora, a meta para 2023 é permanecer direcionando o caminho do transportador. Para isso, continuaremos produzindo materiais que norteiam as empresas em ações que possam levá-las a obterem melhores resultados.

Aliás, esta publicação é mais um deles. Aqui você encontra informações exclusivas, de um estudo que encomendamos ao IPTC, que mostra como foi o ano de 2022 para o setor e, quais as expectativas das empresas para este ano.

Obtivemos dados que indicam que a maioria das transportadoras consideram que estamos diante de um cenário incerto. A aposta é de um crescimento contido, mas com recomposição de mercado.

Espera-se um valor de frete mais estável. Estamos mais cautelosos, contudo, preparados para o futuro. Afinal, cautela e canja de galinha nunca fizeram mal a ninguém!

Não deixe de conferir outros dados importantes desta análise que podem impactar o seu negócio.

Boa leitura, e um 2023 repleto de produtividade!

Adriano Depentor



18
serviços



1500
associados



12900
atendimentos*



1900
participantes
em eventos*



450
profissionais
capacitados*

SETCESP



EXPEDIENTE

SETCESP – Sindicato das Empresas de Transportes de Carga de São Paulo e Região
Rua Orlando Monteiro, 21 • Vila Maria • São Paulo • SP • 02121-021
Tel.: (11) 2632-1000 • www.setcesp.org.br

Presidente do Conselho Superior e de Administração: Adriano Depentor
Vice-Presidentes:

- 1º Vice-Presidente: Marcelo Rodrigues
- 2º Vice-Presidente: Roberto Mira
- 3º Vice-Presidente: Antonio Luiz Leite
- 4º Vice-Presidente: Cesar Francisco Pelucio
- 5º Vice-Presidente: Hélio José Rosolen

Secretário Geral: Marinaldo Barbosa dos Reis

- 1º Suplente: Barbara Calderani
- 2º Suplente: Ramon Alcaraz

Tesoureiro: Altamir Filadelfi Cabral

- 1º Suplente: Gylson Ribeiro
- 2º Suplente: Celso Salgueiro

Presidente Executiva: Ana Jarrouge

CONSELHO FISCAL

Titulares: Thiago Menegon, José Maria Gomes e Luis Felipe Machado
Suplentes: Paulo Estevam Scremim, Antonio Tiburcio de Santana Neto e Armando Masao Abe

DELEGADOS REPRESENTANTES

Titular: Adriano Depentor
Suplente: Tayguara Helou

REVISTA SETCESP EXPEDIENTE

Publicação bimestral do Sindicato das Empresas de Transportes de Carga de São Paulo e Região

CONSELHO EDITORIAL

Adriano Depentor, Altamir Filadelfi Cabral, Marcelo Rodrigues, Marinaldo Barbosa dos Reis, Ana Jarrouge e Camila Florencio

Coordenação

Camila Florencio

Produção Editorial

Comunicação SETCESP

Reportagem e Redação

Aline Maciel

Colaboração

Gabrielly Andrade, Gisèle Gomes e Matheus Almeida

Fotografia

Comunicação SETCESP

Direção de Arte e Diagramação

Roberto Cesar Gomes

Circulação: Nacional

Contato: imprensa@setcesp.org.br | (11) 2632-1070

www.setcesp.org.br

Acompanhe as principais notícias do SETCESP



Acesse



Índice

- 4** **MATÉRIA DE CAPA**
Sondagem Econômica do setor de transporte rodoviário de cargas
- 13** **RETROSPECTIVA 2022**
Confira os principais acontecimentos
- 33** **GUIA DE FORNECEDORES DO TRC**
Aqui você encontra os melhores fornecedores do TRC
- 34** **COFIPE**
Novo caminhão IVECO S-Way combina conforto e tecnologia
- 36** **DE NIGRIS**
Grupo De Nigris otimiza tempo, reduz custos e facilita a vida do cliente
- 38** **DIVENA**
Grupo Divena é reconhecido como um dos maiores concessionários da Mercedes-Benz no país
- 40** **FACCHINI**
Conheça o Bitrem Furgão Multiuso Facchini
- 42** **MERCEDES-BENZ**
Mercedes-Benz apresenta linha de caminhões Euro 6
- 44** **GRUPO TORIBA**
Renault Master e Grupo Toriba, campeões de vendas
- 46** **VOLKSWAGEN CAMINHÕES E ÔNIBUS**
VW Constellation: versátil para diversas aplicações
- 48** **AMBIPAR RESPONSE**
Ambipar inova no transporte de poliuretanos
- 50** **GRUPO APISUL**
Torre de Controle: conheça o case da empresa Suzano
- 52** **CONSÓRCIO MAGGI**
De olho no futuro
- 54** **SEM PARAR EMPRESAS**
Sem Parar Empresas ainda mais completa
- 56** **PAMCARY**
Seguro Ambiental mitiga danos com cargas em rodovias
- 58** **SICREDI**
Investir no Sicredi rende um mundo melhor
- 60** **VELOE**
Novo cenário exige gestão de frotas para otimizar ganhos
- 62** **3S TECNOLOGIA**
A segurança máxima na proteção de veículos e cargas
- 64** **BUONNY**
Telemetria para prevenir acidentes e reduzir custos
- 66** **COBLI**
Como reduzir acidentes e custos com a Cobli Cam
- 68** **OMNILINK**
Omnilink mantém histórico de crescimento em 2022
- 70** **SASCAR**
300 mil soluções conectadas e marca global



Sondagem Econômica do setor de transporte rodoviário de cargas

Não dá para dirigir olhando apenas para o retrovisor, no entanto, não o utilizar também pode causar grandes problemas. Se tratando do setor de transportes rodoviário de cargas a dinâmica é a mesma. É necessário estar sempre atento ao que está por vir, sem se esquecer de verificar e aprender com aquilo que ficou para trás. Veja como foi para o setor o ano que passou e saiba o que esperar de 2023.



O panorama do TRC em 2022 e as expectativas para 2023

A pedido do SETCESP, o IPTC (Instituto Paulista do Transporte de Carga) realizou uma pesquisa entre novembro do ano passado e janeiro deste ano, para avaliar o desempenho econômico do setor de transporte rodoviário de cargas em 2022, bem como as perspectivas para 2023.

Aproximadamente 100 empresas responderam a perguntas que revelam o nível de confiança para investimentos, o reflexo das crises externas nos negócios e o sentimento com a política econômica nacional.

As questões foram elaboradas considerando as principais informações econômicas e os balanços de resultados das empresas, além de uma série de tópicos que estão atualmente em discussão, e que podem afetar as operações das transportadoras a curto e médio prazo.

Um Raio X das empresas

Juntas, as pesquisadas têm 9.770 veículos próprios na frota, contam com 12.735 veículos terceirizados e geram mais de 40 mil postos de trabalho. Mais precisamente, 20.492 empregos diretos e 21.930 empregos indiretos.

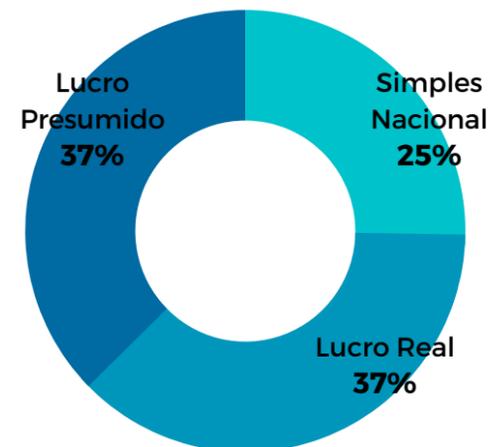
Essa proporção bem próxima demonstra que as empresas têm optado não só pela terceirização da frota, mas também a da mão de obra, talvez como sendo essa uma alternativa devido às incertezas da demanda.

Sem contar que, do total de postos de trabalho ofertados por essas empresas, 42% deles são de motoristas, que representam em números absolutos 17.928 colaboradores.

Outro dado interessante é que a idade média da frota das empresas respondentes é de 6,4 anos, o que está abaixo da média nacional do RNTRC (Registro Nacional de Transportadores Rodoviários de Cargas), que é de 10,96 anos. Os veículos das empresas que operam no transporte interestadual são os com menor idade média, totalizando apenas 6,07 anos.

Os entrevistados apresentaram uma divisão equilibrada entre as opções de regime de tributação disponíveis em nosso país. Cerca de 25% das transportadoras são optantes pelo Simples Nacional e empatados, com 37% cada, estão o lucro presumido e o lucro real.

Regime tributário das empresas pesquisadas



Isso foi uma descoberta interessante apontada pelo relatório, porque geralmente, no TRC a opção pelo lucro presumido é a mais comum depois do Simples Nacional, por conta da facilidade de sua base de cálculo que é de 8% sobre a receita bruta.

FOCO NOS RESULTADOS

Como todo indicador, os resultados operacionais são estratégicos para a organização, a fim de medir o desempenho com o objetivo de reduzir custos. No caso do transporte está ligado também diretamente a qualidade do serviço prestado.

Alguns índices apresentaram variações não tão positivas nesta pesquisa (2022/2023), a qual observou que o volume transportado teve um aumento reduzido em relação à pesquisa do ano anterior, o índice ficou em 13%. No comparativo divulgado o ano passado, havia sido registrado um aumento de 21%. Enquanto isso, o aumento da ociosidade média da frota recém registrado ficou em 9%.

Mesmo assim, das empresas pesquisadas, 81% delas apresentaram faturamento positivo no ano passado, sendo que 56% operaram com lucro, em que o aumento médio do faturamento foi de cerca de 16%.

Apesar disso, os analistas ainda aguardam do setor uma retomada nos moldes anteriores à pandemia em termos de produtividade e aproveitamento. "Mesmo com um lucro ponderado positivo, acreditamos que para isso as empresas diversificaram seu mercado e área de atuação, bem como apertaram os cintos para equilibrar as contas e ainda fechar o ano no azul", afirmam os analistas do estudo.

A economista do IPTC, Raquel Serini, reforça que embora tenha ocorrido um aumento no volume transportado, não foi possível chegar aos patamares de 2019-2020. "A gente não conseguiu avançar para além daquilo que era antes da pandemia", considera.

Reajustes do Frete x Custo

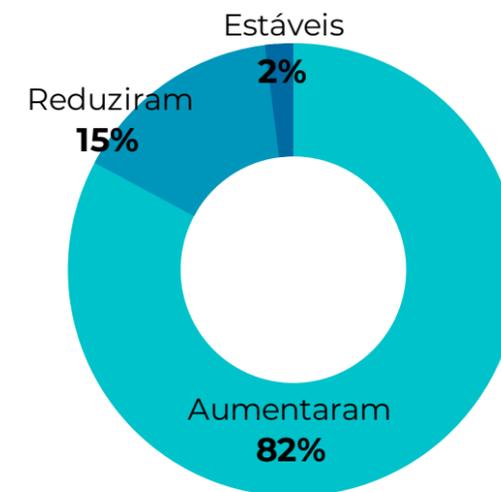
O levantamento indicou um ponto de alerta revelando que 10% das empresas declararam não ter aplicado nenhum repasse de frete aos seus clientes no ano passado. Sendo que, só 14% delas conseguiram repassar a inflação, se comparado aos resultados do IPCA (Índice de Preços ao Consumidor Ampliado), por exemplo, que foi de 5,78% de janeiro a dezembro/2022.

Além disso, 2% informaram ter concedido descontos nos contratos já vigentes, o que gera uma preocupação diante da saúde financeira dos negócios.

Simultaneamente, o estudo traçou um panorama dos custos operacionais das empresas, e constatou que estes aumentaram para 82% das pesquisadas, se mantiveram estáveis para 15% e reduziram para uma pequena parcela que reúne 2% da amostra.

O aumento dos custos está diretamente relacionado à elevação de preços dos principais insumos, além de fatores externos e de políticas públicas envolvidas na atividade. Para entender melhor esta estrutura de custos, a pesquisa também perguntou aos empresários a participação dos centros de custo sobre o faturamento.

Como ficaram os custos na visão das empresas





Dos centros de custos pesquisados, os que apresentaram uma parcela maior das despesas para a maioria dos entrevistados, ambos na faixa acima 30%, foram: o consumo de diesel seguido da contratação de agregados. “Lembrando que os combustíveis chegam a representar até 50% do faturamento para algumas empresas”, alerta o relatório.

Ainda, como se não bastasse, 32% das empresas declararam ter dificuldades de comprar determinados insumos, seja por falta de oferta ou pelos altos valores de mercado.

“Definitivamente, é necessário estar a par de todo o movimento do mercado em que se está inserido, principalmente quando falamos dos custos”, adverte a análise.

Para Serini, uma das responsáveis pelo estudo, houve grande redução de custo nas organizações, para tentar fechar as contas. “Muitas empresas absorveram o custo sem conseguir fazer o repasse e isso estrangula a questão das despesas e a rentabilidade, o que prejudica a saúde financeira”, alerta.

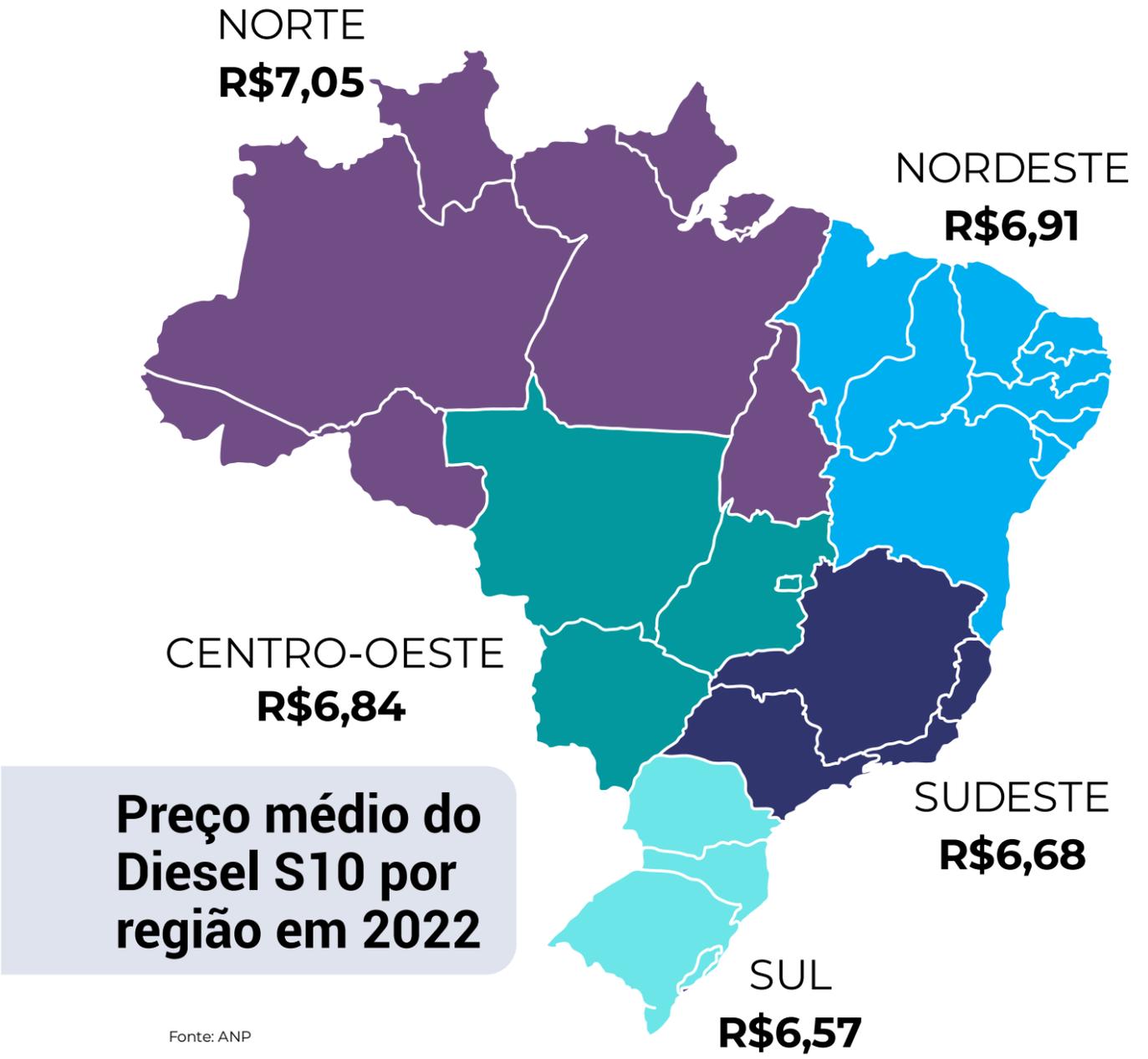
O Diesel: um calcanhar de Aquiles

O cenário de instabilidade nos preços dos combustíveis coloca em xeque o planejamento e a sobrevivência das transportadoras. Por isso, o assunto foi tratado como um capítulo à parte no estudo abordando as variações, políticas e impactos ao longo deste último ano.

Em 2022 a Petrobras, reajustou os preços do diesel 8 vezes, (sendo 4 reduções e 4 aumentos), deixando um saldo de 34,36% de aumento nas refinarias. Elevando os custos do transporte de cargas lotação em 9,55% na média geral, sacrificando mais as operações de longas distâncias (6.000 km) chegando a marca de 13,71% de elevação.

De acordo com os dados coletados através do sistema de levantamento de preços da ANP (Agência Nacional de Petróleo) nas cinco regiões do Brasil em 2022, desde janeiro até dezembro, observa-se um aumento médio na faixa de 16,89% no valor de revenda do óleo diesel S10.

Comparando o cenário nacional, destacamos a região Norte com o maior preço médio de R\$7,05 por litro, apresentando uma variação acumulada de 18,95%. Já a região Sul, teve a menor variação de preços, sendo cobrado em média R\$6,57 por litro,



mas ainda assim acumulando em 12 meses, uma variação de 18,5%.

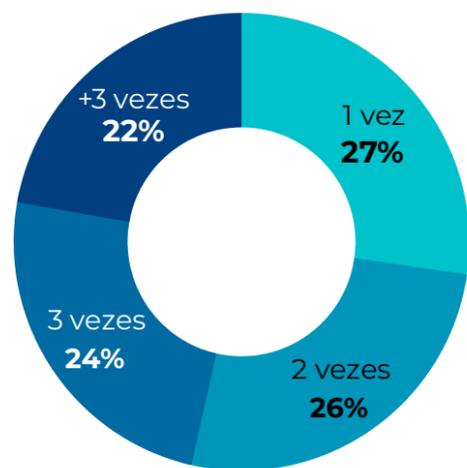
Ao analisar o estado de São Paulo no mesmo período, o preço do óleo diesel S10 teve o seu auge em julho do ano passado com preço médio por litro de R\$7,55 e fechando o ano com variação média de R\$6,47 por litro.

Todo esse movimento fez com que a relação transportadora x cliente ficasse desgastada. Metade das

pesquisadas tiveram que renegociar seus fretes entre 2 ou 3 vezes no ano. Outro percentual, 22% delas, abordaram seus clientes mais de 3 vezes em 2022, a fim de solicitar reajustes. Renegociaram com os clientes apenas uma vez no ano, como de costume, somente 27% das pesquisadas.

O mercado de frete rodoviário no Brasil não sofre nenhum tipo de controle governamental, os preços são

Frequência de renegociação do frete



formados a partir da negociação direta entre a oferta e a demanda, dando espaço às volatilidades.

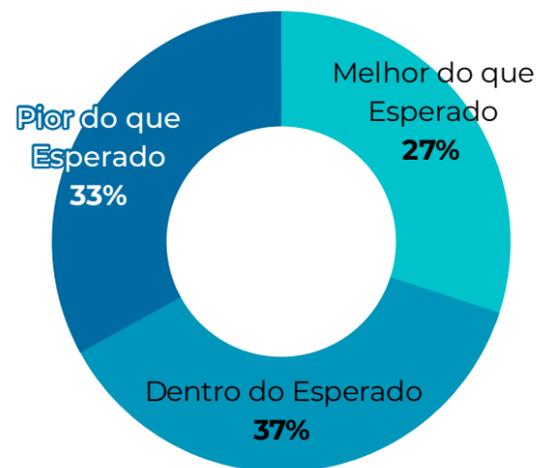
Razão pela qual o relatório mostra que menos da metade dos entrevistados acreditam que o frete se manterá estável neste ano. Uma parcela de 25% acredita que o valor do frete irá melhorar, enquanto 27% acreditam que irá piorar. Mas a maioria, cerca de 47%, acredita que a evolução do frete se manterá estável.

Isso demonstra um cenário mais pessimista, comparado ao mesmo estudo divulgado no ano passado. Uma vez que, as empresas não têm conseguido fazer com que o frete acompanhe na mesma velocidade a escalada de preços do mercado.

“Mesmo que a economia esteja aquecida pelo agonegócio, se a indústria não estiver produzindo a todo vapor, os resultados não serão plenos para o setor de transporte. Precisa haver um equilíbrio em toda a cadeia produtiva para que a percepção de crescimento seja sentida aqui”, diz a economista, esclarecendo que o transporte é impactado por outros setores da economia.

“Em geral os empresários acham que tudo tende a ficar dentro da normalidade, não estão desesperançosos, porém não aguardam grandes avanços”, comenta Serini, indicando que a questão política e global, possivelmente teve um peso maior para extrair essa concepção.

Como estão as expectativas das empresas do TRC para 2023



Um tanto quanto comedido

Também foi questionada a opinião dos empresários sobre as expectativas para o início de 2023, o desempenho do setor e como os acontecimentos internacionais podem afetar a atividade de transporte.

A apuração das respostas levou os analistas a afirmarem que o saldo de 2022 trouxe para esse ano um sentimento de “futuro incerto” e por isso, 2023 será um ano desafiador, no entanto foi notado que as empresas estão mais preparadas para as adversidades.

A maior parte dos empresários, tem a percepção de que este ano será dentro do esperado, um total de 37% deles. Outra parcela considerável, cerca de 33%, acredita que será pior do que esperado e 27% espera que seja melhor. Ou seja, um cenário comedido.

Investimentos

Para 2023 a projeção é de novas contratações pelo regime CLT (Consolidação das Leis do Trabalho) por parte de 51% das empresas respondentes, enquanto 20% preferem terceirizar a mão de obra, mas ainda assim, contratando profissionais para o setor. Infelizmente, 30% das empresas não planejam ampliar o quadro de funcionários.

Uma boa notícia é que 89% das empresas pretendem investir em treinamentos e na capacitação de seus colaboradores, reservando uma fatia de 2,79% do seu faturamento para tal oportunidade.

Em termos de investimentos, a maioria das empresas pesquisadas tem a intenção de investir em tecnologia este ano, mais que no ano passado, aproximadamente 2,65% do seu faturamento está reservado para tanto.

A busca pela redução de custos e mais segurança, profissionalizou o transporte e abriu um imenso mercado para a tecnologia embarcada, sistemas de rastreamento de cargas e de gestão de frotas.

Além de manter as condições do teletrabalho e pronto atendimento online, as empresas têm se preocupado com a compra de equipamentos e sistemas que oferecem informações em tempo real, até para acompanhar as demandas do mercado.

Já com relação a modernização dos terminais, as empresas de transporte perceberam que a estrutura física dos galpões não é mais tão essencial em grande escala. Os empresários do TRC, na sua maioria, cogitam não investir em terminais neste ano.

Perspectivas para 2023

A polarização eleitoral pela qual o país passou ainda reflete no ambiente de negócios, sentido como instável pela falta de previsibilidade do que virá pela frente. Estão pessimistas com os reflexos dos resultados nas urnas 57% das transportadoras pesquisadas, ao passo que 19% estão otimistas e 24% se disseram indiferentes.

“Este pessimismo é compreensível, pois há uma falta de expectativa de novas reformas e também o receio de algum retrocesso na reforma trabalhista”, observa o presidente do Conselho Superior e de Administração do SETCESP, Adriano Depentor.

No entanto, para ele, esse sentimento deve enfraquecer ao longo do ano, quando as situações se mostrarem mais positivas. “Tenho certeza que esse quadro de dúvidas ficará para trás e vamos conseguir resultados melhores do que o ano passado”, acredita.

Desta forma, a economista lembra que, “o novo governo tem focado em melhorar a imagem externa do País, acenando às mudanças nas questões fiscais para manter investimentos e a moeda americana estável, entre outras questões capazes de impactar, por exemplo, no preço do diesel”.

Dito isso, o estudo indica que a economia nacional apresentará juros altos em todo o ano de 2023, mas “com a reabertura e a recomposição do mercado

9% de aumento da ociosidade média da frota

0,5 anos de redução de idade média da Frota Própria

R\$6,68 foi o preço médio do Diesel S10 na região Sudeste

81% das empresas apresentaram faturamento positivo

10% não aplicaram nenhum repasse de frete

2% concederam descontos nos contratos já vigentes

82% afirmam que os custos aumentaram

32% tiveram dificuldade de comprar determinados insumos

de trabalho os empregos devem sustentar a circulação de dinheiro”, embora a massa salarial não esteja nos patamares pré-pandemia.

“Portanto, acreditamos que, do ponto de vista do valor do serviço, vislumbra-se um cenário que continua construtivo, o que permite que as empresas recuperem o repasse de custos restaurando a margem em patamares saudáveis”, sustenta o relatório.

E apesar dos preços dos insumos permanecerem elevados, o mercado de transporte rodoviário de cargas vem se mostrando resiliente e deve crescer, devido ao período de sazonalidade das operações de final de ano puxado pelo consumo das famílias.

“No momento, é a minoria que demonstra que pretende investir e contratar mais, mas claro que a sensação no geral é de que

querem crescer, investir em tecnologia e até na capacitação de mão de obra. Porém, quanto as empresas vão gastar para isso?”, indaga a economista respondendo que, devem ser valores bem cautelosos e até menores do que o ano passado. “Existe a intenção de fazer, porém com muita reserva”.

Mais uma vez, de acordo com a análise, o que se espera para este ano é um valor de frete mais estável. Em termos gerais, investimentos em diversas áreas dentro das empresas, mas que vão despender uma quantia de aquisição menor do que nos anos anteriores, apesar da vontade do empresário de expandir.

Diante disso, o presidente do SETCESP aconselha que cada empresário do setor se estruture e fique atento a recomposição de suas tarifas em suas negociações comerciais.

“Embora a renda esteja aquém do esperado, assistimos a expansão dos empregos e praticamente o fim da pandemia, além disso temos expectativa de uma boa safra. São bons indicadores”, avalia Depentor.

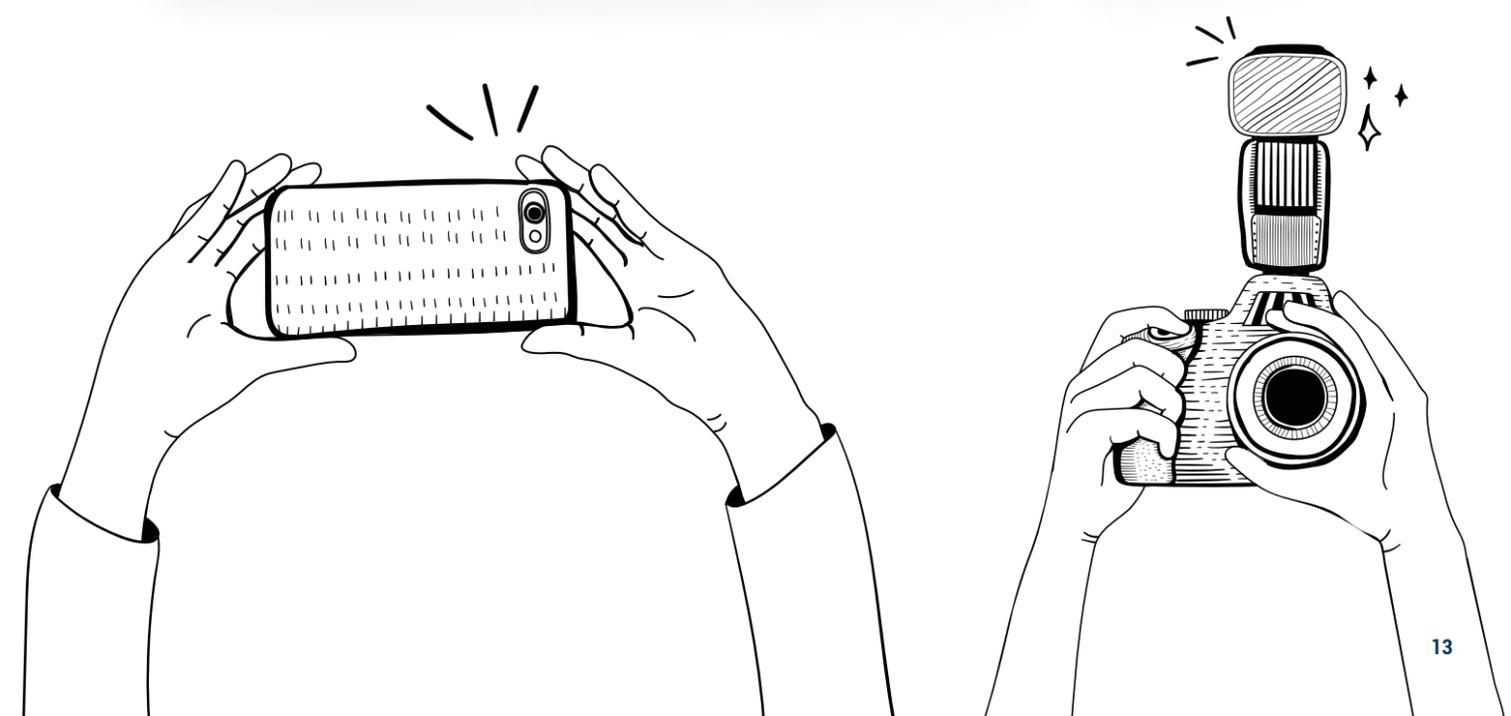
Por fim, “apesar das previsões positivas, 2023 pode ser um ano ainda difícil para o transporte rodoviário de cargas, que está ligado diretamente ao desempenho da economia e de outros setores”, conclui a pesquisa.

Confira o relatório na íntegra

Acesse



Retrospectiva





SETCESP RECEBE VISITA DA RODA VIVA TRANSPORTES

Da esquerda para direita: Lorine Romunhão e Nazaré Cunha, respectivamente supervisora e diretora financeira na Roda Viva Transportes; Ana Jarrouge, presidente executiva do SETCESP; Gustavo Cunha, gerente administrativo na transportadora e Silmára Uva, coordenadora comercial da entidade



MAIS UM PRA CONTA

Em 26 de janeiro o SETCESP comemorou o aniversário de 86 anos



ASSUME A NOVA GESTÃO

Com a presença de Tarcísio de Freitas, na época Ministro da Infraestrutura, o SETCESP realizou a solenidade de posse de seu novo presidente, Adriano Depentor. Na ocasião, o ex-presidente do sindicato, Tayguara Helou, passou a chave da entidade de forma simbólica



DIRECIONANDO O CAMINHO DO TRANSPORTADOR

Durante a solenidade foram apresentados os integrantes da nova diretoria



VISITA DE REPRESENTANTES DA ABR

A presidente da ABR (Associação Brasileira da Reforma de Pneus), Margareth Buzetti e os diretores Giulio Claro, Luiz Coria e o Dr. Luiz Santos, foram recebidos no SETCESP pelo presidente, Adriano Depentor, e demais membros da entidade



ENCONTRO ENTRE SETCESP E CNT

O presidente do SETCESP, Adriano Depentor, recebeu na sede da entidade, o presidente da CNT (Confederação Nacional do Transporte), Vander Costa, acompanhado pela diretora executiva do SEST SENAT, Nicole Goulart e a diretora adjunta do ITL, Eliana Waleria



VISITA TÉCNICA À DE NIGRIS

Os membros da COMJOVEM SP realizaram uma visita técnica na sede da De Nigris, rede de concessionárias da Mercedes-Benz



WIKILOGCARGO E OTM TRANSPORTES

O diretor da Wikilogcargo, Hugo Henderson e o diretor operacional da OTM Transportes, Roberto dos Santos, foram recebidos pela presidência



DIRETORIA DE E-COMMERCE VISITA À MOOVE+

Membros da Diretoria de Especialidade de E-Commerce visitaram, no dia 15 de março, a Moove+, que atua com foco nos meios eletrônicos de pagamento e no transporte de encomendas urgentes



DIA DAS MULHERES TEM SESSÃO PIPOCA

Na data em que se comemora o Dia Internacional das Mulheres, o SETCESP promoveu uma programação especial voltada para todos os colaboradores



INTERMODAL SOUTH AMERICA

Os integrantes do Núcleo da COMJOVEM de São Paulo, juntamente com a equipe do SETCESP participaram da feira Intermodal, em 16 de março



O PRIMEIRO DE MUITOS

O Vez & Voz teve o seu primeiro encontro presencial, com o foco na atuação da mulher no transporte rodoviário de cargas, abordando o empoderamento sem deixar de lado a sensibilidade



O PROTAGONISMO DELAS

O evento contou com palestras e bate-papos que revelaram histórias incríveis de mulheres do setor



11ª CONFERÊNCIA DE TARIFAS DO SETCESP

Realizado em 22 de março, o evento contou com a participação de especialistas e apresentou os impactos da alta do diesel



AUMENTO DO CUSTO

A Conferência também orientou os transportadores sobre o que fazer diante da oscilação no valor dos insumos essenciais ao transporte



HAPPY HOUR COM MUITO NETWORKING

O SETCESP promoveu mais uma edição do evento conhecido como Conexão SETCESP, mas que desta vez ganhou um formato mais descontraído, no estilo happy hour



LIVE SOBRE O DIFAL

Uma transmissão pelo canal oficial do SETCESP no YouTube, abordou as divergências envolvendo o Difal – Diferencial de Alíquota de Imposto



NOVO RH

Evento do SETCESP forneceu subsídios para as empresas realizarem uma boa gestão de quem está trabalhando em home office



MAIO AMARELO

No mês que marca a conscientização do cuidado no trânsito, o SETCESP promoveu um evento sobre a 'Segurança Viária e Prevenção de Acidentes'



16º CONGRESSO PAULISTA DO TRC

Entre os dias 09 e 12 de junho, a FETCESP realizou o 16º Congresso Paulista do TRC e no último dia abordou o tema da Inserção da Mulher nos Negócios, por meio de palestras, uma inclusive, com Ana Jarrouge, presidente executiva do SETCESP e idealizadora do movimento Vez & Voz



VISITA À APISUL

Os integrantes do Núcleo da COMJOVEM de São Paulo e a coordenadora de relacionamento com o transportador do SETCESP, Silmára Uva, participaram de uma visita técnica no Grupo Apisul



NO CLIMA DE FESTA JUNINA

O Conexão SETCESP abriu a vez para um *happy hour* junino. Com a atmosfera da comemoração tradicional do mês, quem esteve no evento pôde fazer *networking*, além de curtir uma boa moda de viola



COMJOVEM SP NA BUONNY

Os membros da COMJOVEM SP realizaram uma visita técnica, no dia 18 de julho, à sede da Buonny, empresa que oferece soluções em gerenciamento de risco e gestão logística



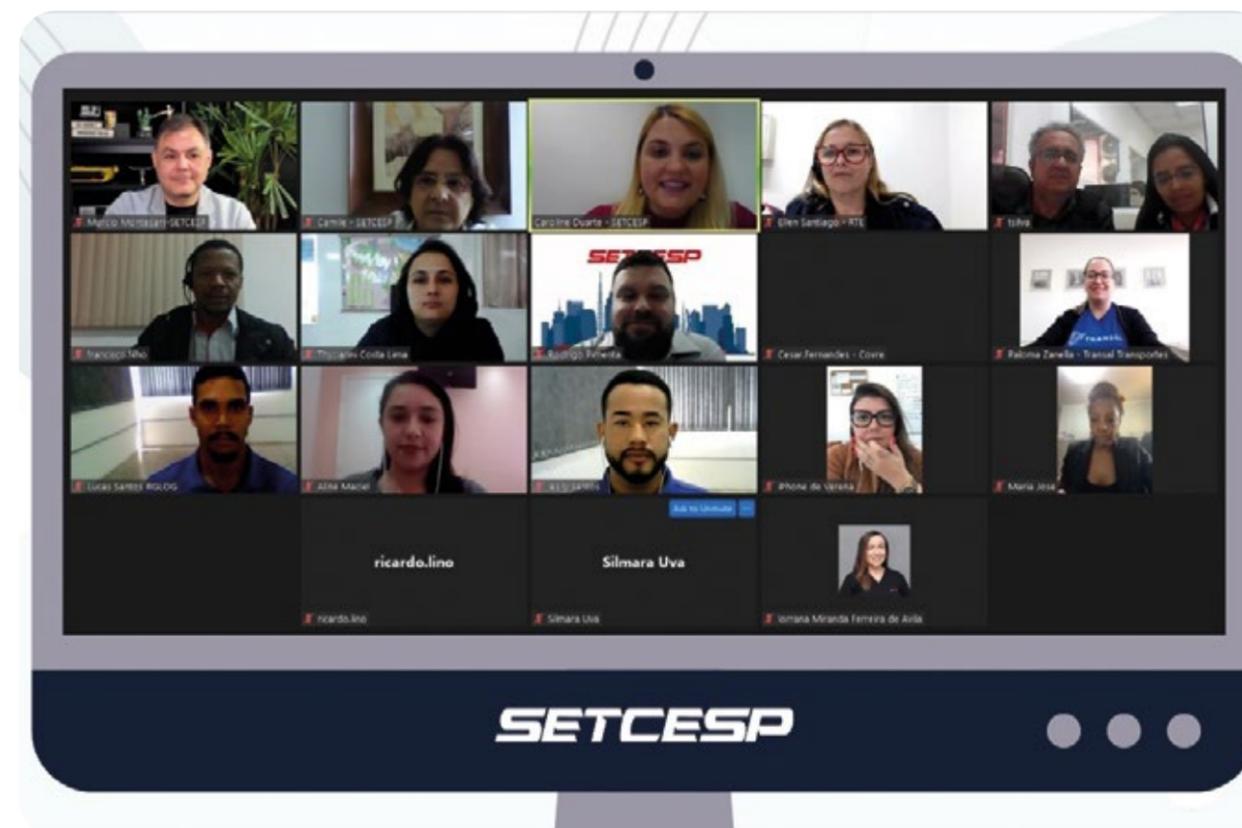
IPTC VISITA CD DAS AMERICANAS

O diretor de Abastecimento e Distribuição da entidade, Marinaldo Barbosa e a economista do IPTC, Raquel Serini, visitaram o Centro de Distribuição das Americanas S.A., em Itapevi/SP



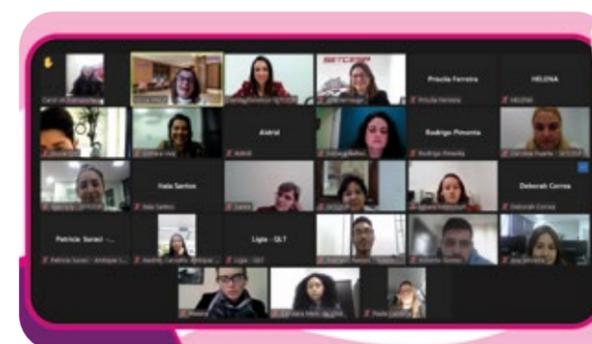
CONEXÃO SETCESP ABORDA LGPD

O encontro contou com a participação da consultoria Palma de Natale, especializada em políticas de tratamento de dados



PARA A PREVENÇÃO DE ACIDENTES

Foi criada pelo SETCESP uma Comissão de Trânsito, coordenada por Caroline Duarte, que é responsável pelo departamento jurídico da entidade. A primeira reunião aconteceu formato online



SÍNDROME DA IMPOSTORA

A Comissão do Vez & Voz discutiu a 'Síndrome da Impostora'. Durante a reunião online, foi explorado o fato de que muitas mulheres descreditam da sua própria capacidade



CURSO DE DIREÇÃO DEFENSIVA

No dia 27 de julho, foi realizado no SETCESP o curso de Direção Defensiva com o instrutor Alexandre Cacovich, especialista em segurança viária



SEST SENAT FERNÃO DIAS

O SEST SENAT reinaugurou as instalações da unidade Fernão Dias, no dia 12 de agosto, e durante a comemoração a diretoria e equipe do SETCESP marcaram presença



PLANO DE CARGOS E SALÁRIOS

O SETCESP realizou uma transmissão ao vivo para falar sobre o mercado de trabalho no setor de transporte

12ª CONFERÊNCIA DE TARIFAS

A Conferência discutiu o desempenho do setor de transporte, o comportamento de preço do frete e o cálculo da defasagem



ENCONTROS COM CANDIDATOS

No mês de setembro, o SETCESP junto com a FETCESP, a NTC&Logística e a ABTLP, organizou encontros com os três candidatos ao governo de São Paulo, mais bem posicionados nas pesquisas para as eleições

FERNANDO HADDAD

No dia 1º de setembro, Fernando Haddad (PT), na época candidato ao governo, foi recebido no Palácio dos Transportes)



RODRIGO GARCIA

Dia 06, foi a vez do ex-governador e então candidato Rodrigo Garcia (PSDB)



TARCÍSIO DE FREITAS

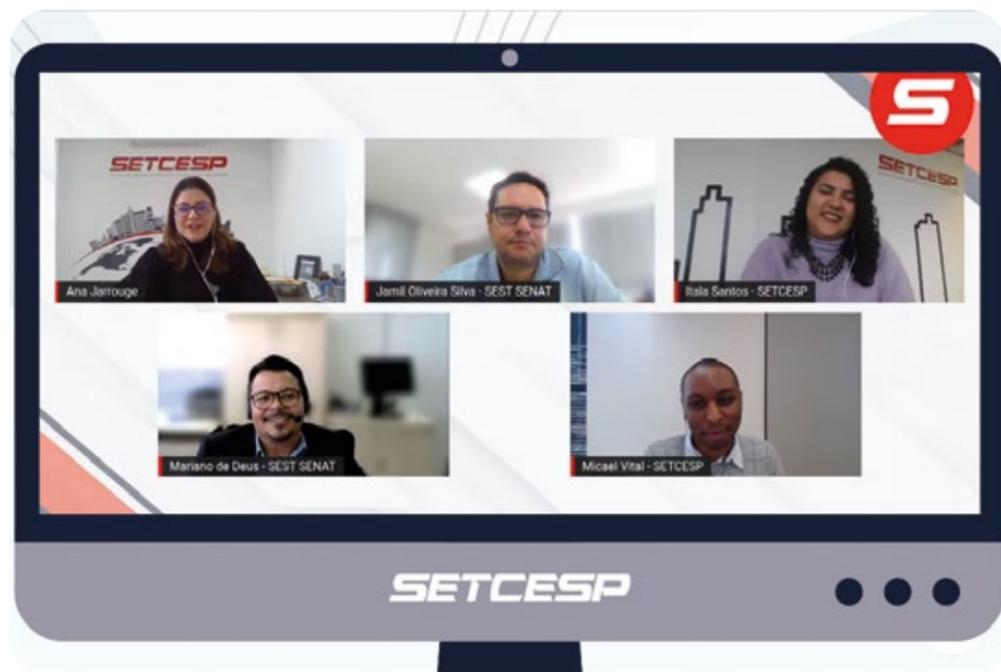
O terceiro e último encontro foi no dia 15 de setembro, com o atual governador quando candidato, Tarcísio de Freitas (Republicanos)





FÓRUM DE TRANSPORTE E LOGÍSTICA

Com a participação do ex-secretário de Logística e Transportes do Estado de São Paulo, João Octaviano Machado Neto, o Fórum promovido pelo SETCESP debateu mobilidade, combustíveis alternativos, abastecimento urbano e a logística no e-commerce



SELEÇÃO DE TALENTOS

O SETCESP apresentou durante uma live o 'Seleção de Talentos', um serviço que auxilia as transportadoras na contratação de novos profissionais



LANÇAMENTO DE LIVRO

No Conexão SETCESP do mês de outubro, foi lançado o livro 'Transporte Sob Encomenda: O Preço da Pressa', escrito pelo diretor comercial da Braspress, Giuseppe Lumare Júnior, mais conhecido como Pepe



OUTUBRO ROSA

O Vez & Voz realizou uma conscientização sobre o diagnóstico precoce do Câncer de Mama em live de estreia do seu canal no YouTube



VIAGEM TÉCNICA À DUBAI

Do dia 31 de outubro a 04 de novembro, a diretoria do SETCESP esteve em uma viagem técnica na maior cidade dos Emirados Árabes; Dubai



A CAMINHO DE UM TRANSPORTE CADA VEZ MAIS SUSTENTÁVEL

8º Prêmio de Sustentabilidade reconheceu o engajamento das empresas na busca por soluções socioeconômicas em equilíbrio com a segurança e o meio ambiente



PATRUS É DESTAQUE NA SEGURANÇA

Na categoria Responsabilidade na Segurança Viária e do Trabalho, a Patrus foi a vencedora pelo desenvolvimento do projeto 'A regra é clara', um programa de saúde e prevenção de acidentes



COOPERCARGA AVANÇA NA RESPONSABILIDADE AMBIENTAL

A Coopercarga foi a vencedora na categoria Responsabilidade Ambiental. A empresa desenvolveu o 'Coopercarga Verde', um projeto que envolve os pilares relacionados ao ESG



SPEED WORK AGE POR UM TRC SEM RACISMO

Com o projeto 'TRC Sem Racismo', a Speed Work levou o troféu na categoria Responsabilidade Social. A empresa fez a abertura de vagas afirmativas voltadas, exclusivamente, para candidatos negros, em prol da diversidade



PLACA POLIMÉRICA GARANTE PRÊMIO À TRANS KOTHE

O troféu de melhor projeto em Gestão Econômica foi recebido pela Trans Kothe que desenvolveu uma 'Placa Polimérica' substituindo a utilização de graxa



VEZ & VOZ NA FENATRAN

Durante todos os dias da Fenatran, o Vez & Voz esteve com um espaço localizado junto ao estande da entidade apoiadora NTC&Logística



UM ESTANDE PRA LÁ DE ESPECIAL

O espaço foi sucesso de visitação. Quem passou por lá, além de ficar por dentro do que acontece no Vez & Voz, também pôde participar de uma campanha do movimento pelas redes sociais e degustar um delicioso sorvete



1º FÓRUM DE MULHERES NA FENATRAN

No último dia da feira, centenas de pessoas acompanharam o Fórum na arena de conteúdo, com os temas levantados por mulheres que estão na liderança do transporte rodoviário de cargas



15 ANOS DA COMJOVEM NACIONAL

A presidente executiva do SETCESP, Ana Jarrouge, esteve presente no Congresso NTC 2022 - XV Encontro Nacional, em Fortaleza/CE, o evento marcou os 15 anos da Comissão Nacional



RECONHECIMENTO PELO EMPENHO

Durante o Encontro Nacional da COMJOVEM, o núcleo da comissão de São Paulo recebeu troféu por seu compromisso com o transporte rodoviário de cargas



ENCONTRO NA ABOL

O presidente do SETCESP, Adriano Depentor e a presidente executiva da entidade, Ana Jarrouge, se encontraram com a diretora executiva da ABOL (Associação Brasileira de Operadores Logístico), Marcella Cunha



HOMENAGEM AO GRUPO COMOLATTI

Parte da diretoria e equipe do SETCESP esteve presente no almoço que marcou o aniversário do Grupo Comolatti. Na ocasião, foi entregue uma placa em homenagem aos 65 anos completados pelo Grupo

Guia de fornecedores do TRC 2023

*O conteúdo do Guia foi produzido pelos próprios fornecedores, empresas parceiras do SETCESP





Cofipe

Novo caminhão IVECO S-Way combina conforto e tecnologia

No ano em que completam 25 anos no Brasil, a Iveco e a Cofipe entram no "Jogo dos Pesados"

Novo caminhão IVECO S-Way é o pesado que promete ser a solução para o transporte rodoviário de cargas. O veículo reúne conforto, segurança, design e tecnologia para garantir não apenas uma viagem tranquila, mas também entregas rápidas e seguras.

Considerado um gigante nas estradas que supera qualquer desafio com potência e alto desempenho, ele traz mais agilidade e menor esforço físico.

Entre suas características técnicas é importante destacar a potência de 480 até 540 cavalos e torque de até 2.550 Nm. O motor FPT Cursor 13, Euro 6 (Proconve P8) com turbo HI-eSCR promete alta eficiência, melhor performance e baixo consumo de combustível.

A Cofipe, concessionária da Iveco no Brasil, que apresenta o lançamento, afirma que as vantagens no novo caminhão se traduzem em:

- ✓ Maior interatividade;
- ✓ Menor custo de manutenção; e
- ✓ Redução de até 15% de consumo de combustível.

Segundo Marcelo Danielli, diretor da Cofipe, "o setor de transporte terá à sua disposição o mesmo nível

de produto recém-lançado na Europa pela Iveco com comprovados resultados operacionais, reduzindo o tempo de caminhão parado e baixo consumo de combustível". O baixo consumo de combustível de acordo com o diretor é atribuído ao novo motor Euro 6 que promete uma redução significativa no gasto do veículo.

O Euro 6 é o modelo de motor que segue as normas de adequações europeias e é equivalente à regra vigente no Brasil chamada de Proconve P8. O objetivo de ambas é incentivar as montadoras a produzirem veículos que poluem cada vez menos o planeta.

Tecnologia

Marcelo Danielli afirmou ainda que: "trata-se de um caminhão completamente novo com tecnologia e design avançados com excelente performance operacional, com destaque para o baixo consumo de combustível, até 15% menor em relação aos demais veículos da marca".

Entre as diversas inovações de tecnologia oferecidas pelo novo modelo, as que mais chamam a atenção são:

- ✓ **Controle seu S-Way de onde estiver e como quiser** - Garantia de assistência remota de última geração, conectividade inteligente, dinâmica e conexão total do motorista com o caminhão.
- ✓ **Avaliação de Estilo de Condução** - Avaliação da performance do motorista por meio do Top Driver Virtual: *um guia de melhores práticas de condução do seu IVECO S-Way.*
- ✓ **Check de luzes** - Acionamento simples direto pela chave.
- ✓ **Faróis Full Led e DRL** - Melhor visibilidade e acionamento automático dos faróis.
- ✓ **Sensor Crepuscular** - Aumenta e melhora a visibilidade em caso de neblina, chuva e variação do tempo.

Transporte rodoviário de cargas no Brasil

Segundo a Confederação Nacional do Transporte, em 2020 a frota de veículos no Brasil chegou a 107,2 milhões. São diversos veículos pesados operando diariamente em todo o território nacional. Além disso, o Relatório Executivo do Plano Nacional de Logística 2025 aponta que algo em torno de 65% de todo transporte de cargas no Brasil é feito por rodovias.

Isso mostra o quanto a economia brasileira está atrelada ao transporte rodoviário de cargas dentro do País, e como é importante o surgimento de novos veículos e novas tecnologias para tornar essa modalidade de transporte cada vez mais eficiente.

O diretor da Cofipe diz que vê a empresa bem posicionada dentro do mercado, e que tem trabalhado para ajudar a atender às demandas do mercado nacional, "sem dúvida, pertencemos a um dos principais grupos econômicos do país [Grupo Comolatti] e estamos alinhados com o crescimento da Iveco no



Brasil para bem atender aos nossos clientes assegurando excelente performance operacional aos nossos parceiros do setor".

25 anos de Iveco e Cofipe no Brasil

O lançamento vem no ano em que a Iveco e a Cofipe completam 25 anos no Brasil, a Cofipe, empresa do Grupo Comolatti, está entre as primeiras concessionárias da marca Iveco no País, tendo sido inaugurada em 1997. "Iniciaremos uma nova etapa do ciclo de crescimento das empresas, Cofipe e Iveco, onde o S-Way passa a ser o protagonista nesta construção", completa Danielli.

Com um foco no trabalho em pós-vendas, a Cofipe oferece o mais amplo estoque de peças originais Iveco, oficinas totalmente equipadas e 56 boxes para atendimento. Além de 127 profissionais treinados pela própria Iveco com certificação.

A Concessionária conta ainda com atendimento de emergência 24 horas por dia e serviços especializados de funilaria e pintura com certificação de qualidade, atendendo todas as seguradoras, com alto padrão.

Cofipe

- ☎ (11) 3475-2375 | Matriz
- ☎ (11) 95437-0085 | Veículos
- ☎ (11) 95437-0086 | Peças
- ☎ (11) 99343-2878 | Pós-venda
- ✉ clientes@cofipe.com.br
- 🌐 www.cofipe.com.br





De Nigris

Grupo De Nigris otimiza tempo, reduz custos e facilita a vida do cliente

Oficina Dedicada oferece comodidade e diminui tempo de manutenção do veículo

O Grupo De Nigris oferece a seus clientes a Oficina Dedicada, que tem por objetivo proporcionar facilidades para a rotina das empresas. O serviço permite que o concessionário faça o atendimento na sede da própria empresa ou cliente, diminuindo assim o tempo de manutenção do veículo. Esse tipo de atendimento é um projeto da Mercedes-Benz.

De acordo com o gerente de Oficina, Fábio Machado, a De Nigris possui hoje três oficinas dedicadas, que atendem grandes clientes como Braspress, Jamef e Conceserv. A primeira empresa a ser atendida foi a Jamef, no início de 2013.

Para prestar esse serviço, os representantes da De Nigris vão até o cliente e fazem toda a manutenção preventiva ou corretiva no local onde a empresa está localizada. "O serviço possui diferentes modalidades, que se adequam com o tamanho das frotas, a natureza das operações e a estrutura do negócio", afirma Machado.

A Oficina Dedicada De Nigris oferece um atendimento ágil e de qualidade aos clientes com o mesmo padrão de excelência das suas oficinas tradicionais. Com esse serviço, é possível identificar oportunida-



des para melhoria da manutenção nos clientes, contribuindo, inclusive, com outras iniciativas, como o desenvolvimento de campanhas motivacionais para os motoristas, entre outras ações.

O serviço inclui mecânico, estoque de peças na empresa e a prestação de serviços *in loco* fazendo com que o cliente não precise deslocar seus veículos e motoristas até o concessionário para manutenções e reparos. Geralmente, é mais utilizado por grandes companhias por conta da estrutura que as empresas precisam apresentar, como oficinas para manutenção própria.

Na Oficina Dedicada, o concessionário disponibiliza a expertise dos seus funcionários para melhorar a produtividade da manutenção da empresa. O trabalho é contratado por temporada, independentemente do volume e tipo de serviço que será realizado, pois faz parte dessa modalidade o apoio técnico e consultivo à equipe de trabalho do cliente.

O serviço possui duas modalidades de atendimento: produtos fixos ou por demanda e a Oficina Volante. Entre as vantagens dos serviços, estão a padronização dos processos de manutenção, o aumento da disponibilidade da frota, a realização dos serviços por técnicos qualificados, entre outros. "Com esse suporte dentro da sua empresa, o cliente terá um

custo operacional menor e maior disponibilidade do veículo, previsibilidade de parada, zero riscos com acidentes de veículos e terceiros", enumera o gerente de Oficina.

Agilidade e qualidade comprovada

A Jamef Transportes é uma das clientes que se beneficia com o serviço há cerca de dez anos. A empresa nacional de carga fracionada com infraestrutura de frota própria utiliza os serviços em 40% de sua frota.

Segundo o gerente de manutenção de frota e tráfego, Juliano Alba, são inúmeros benefícios contar com esse tipo de serviço. "Seriedade, conhecimento do produto, qualidade dos serviços, ferramental adequado, ambiente organizado, capacitação de profissionais eleva o compromisso de uma marca mundial com o cliente. Sem falar da agilidade e qualidade", relatou Alba.

Saiba mais informações sobre a Oficina Dedicada. Entre em contato com o Grupo De Nigris.

De Nigris

- (11) 3933-9000 | São Paulo
- (11) 2461-9000 | Guarulhos



Concessionário Mercedes-Benz





Divena

Grupo Divena é reconhecido como um dos maiores concessionários da Mercedes-Benz no país

Contando com oito unidades no estado de São Paulo, onde são comercializados automóveis, ônibus, caminhões e vans da marca Mercedes-Benz e AMG, além de seminovos nacionais e importados, o Grupo Divena também oferece serviços de locação de veículos, que são cuidadosamente selecionados e blindagem com *expertise* e qualidade, entregando serviços completos para seus clientes.

Nova linha Sprinter Street com motor mais eficiente no Brasil

A Mercedes-Benz Vans lançou a nova linha Sprinter Street 315 CDI com o motor a diesel de quatro cilindros OM654 no mercado brasileiro. Essa motorização é totalmente nova em relação ao antecessor OM651 e nesse aspecto supera todos os requisitos de emissões Proconve L7, atingindo nota "A" do IBAMA. Além disso, o veículo proporciona melhor performance operacional, principalmente em trechos urbanos e mistos, para entregas mais rápidas e seguras.

O novo motor apresenta uma redução de consumo de combustível de 6% em trechos urbanos e 11% em trechos rodoviários com relação a sua última versão. Esses dados são medidos conforme portaria do Inmetro, mas o consumo pode variar para mais

ou para menos, dependendo das condições de uso, como a aplicação do veículo, rota, condição climática, velocidade de condução, combinação de carga e qualidade do combustível.

O modelo também conta com menor emissão de poluentes e maior potência, agora com 150 cv (+5%) e torque de 34,7 kgf.m (+3%), se comparado ao anterior.

A geração de motores OM654 foi desenvolvida com características de melhor desempenho, mais silencioso e com menores vibrações. Visando reduzir o atrito do motor, o bloco é 100% de alumínio e conta com a combinação de pistões em aço com perfil escalonado, além do revestimento da parede do cilindro NANOSLIDE®.

O novo motor apresenta a recirculação dinâmica dos gases de escape por diferentes vias e o pós-tratamento, contribuindo para menores taxas de emissões. O produto também possui qualidade assegurada, visto que já foi testado e aprovado nos mercados mais exigentes.

Além disso, a transmissão manual de 6 velocidades, já conhecida do mercado por sua robustez, permanece inalterada em toda a linha Sprinter.

Em agosto do ano passado, a Sprinter completou 25 anos no mercado brasileiro. O veículo está agora em sua terceira geração e já foram vendidas mais de 150 mil unidades no país, confirmando a consolidação do modelo no Brasil pela sua grande oferta de soluções de mobilidade para pessoas e cargas.

Peças e Serviços

A Divena acompanha seus clientes em todos os momentos e, é justamente por isso, que conta com uma equipe especializada para dar cobertura completa em tudo que for necessário. Possui uma estrutura de peças genuínas Mercedes-Benz, itens Renov com uma série de produtos remanufaturados, lubrificantes e também peças de reposição da Alliance.

As oficinas possuem estrutura adequada, equipamentos modernos e oferecem manutenções preventivas e corretivas com mão de obra qualificada e certificada para garantir, total satisfação de seus clientes. Com localização em pontos estratégicos de São Paulo, visando a facilidade e encurtamento da distância entre o cliente e o concessionário.

Mercedes-Benz Vans oferece o mais completo pacote de serviços e garantia adicional

A Mercedes-Benz Vans tem o compromisso de oferecer as melhores soluções de serviços e conectividade aos clientes da marca. O portfólio da plataforma ServiceCare contempla o Plano Manutenção e o Plano Completo, Vans Connect para o gerenciamento de frota e ainda garantia adicional.

Além disso, a empresa disponibiliza a Revisão Declarada com preço fixo, que reforça a transparência da marca para evitar imprevistos no momento da manutenção regular da Sprinter.

O Mercedes-Benz ServiceCare conta ainda com o Plano Manutenção, que cobre todas as manutenções preventivas recomendadas no manual do veículo. Outra modalidade é o Plano Completo, que contempla as manutenções preventivas e também as corretivas do trem de força e do veículo, itens de desgastes e a mão de obra dos serviços, além de guincho e deslocamento mecânico por meio do Mercedes Service 24h.

'ServiceCare Garantia Adicional' conta com até dois anos de cobertura, fora os 12 meses de garantia disponibilizada pela fábrica. Todos os serviços incluem peças genuínas e mão de obra especializada para assegurar a excelência Mercedes-Benz.

Divena

(11) 97208-2114

vendas.caminhoes@divena.com.br

(11) 4133-4133 | Barueri

(11) 4070-9933 | Diadema

(13) 3295-9933 | Litoral

www.divenacomercial.com.br

Divena
CAMINHÕES





Facchini

Conheça o Bitrem Furgão Multiuso Facchini

Antes, um veículo específico para transporte de latas de bebidas, agora atenderá diferentes tipos de cargas

Com mais de 70 anos, sendo referência no segmento de implementos rodoviários, a FACCHINI S.A. trabalha com um modelo de gestão que preza pelo capital humano, empregando 5.750 funcionários distribuídos em dez unidades industriais, com linhas distintas e integradas, 28 distribuidores próprios no Brasil e mais dez distribuidores exclusivos no exterior.

No estado de São Paulo estão localizadas sete unidades industriais: três em Votuporanga, uma em Cosmorama, duas em São José do Rio Preto e uma em Mirassol. Quanto aos distribuidores são seis, nas cidades de: Guarulhos, Limeira, Ribeirão Preto, Coroados, Marília e Rio da Pedras.

Certificada com o sistema de Gestão de Qualidade ISO 9001 para desenvolvimento, fabricação e comercialização de implementos, a FACCHINI S.A. oferece ao mercado uma linha completa para todos os segmentos de transportes, seja para caminhões leves, médios e pesados. São carrocerias, furgões, terceiro eixos, caçambas basculantes, poliguindastes, caçambas estacionárias, caçambas roll on roll off, guindastes, tanques irrigadores, plataformas socorro, semirreboques, reboques, bitrens, rodotrens, tritrens e ainda, carretas agrícolas.

Sempre se antecipando ao que o mercado precisa, a empresa desenvolveu recentemente, um produto que ajudou os clientes da indústria de bebidas a transportarem latas da fábrica até a área de envase.

“Adquirimos um bitrem de nove eixos com roletes no piso para puxar latas vazias e outros produtos do nosso segmento de bebidas. Estamos rodando com o implemento, já faz uns dois meses, e o resultado que imaginamos está melhor do que esperávamos. Estamos bem satisfeitos, e devemos investir na compra de pelo menos mais 15 equipamentos para nossa operação, ainda este ano”, relata Elieser Casarin, gerente de logística da Cervejaria Cidade Imperial.

O transporte que, normalmente, era feito por semirreboques ou bitrens exclusivos para este trabalho (com a quantidade de eixos reduzida devido ao volume e baixo peso), agora foi otimizado pelo implemento rodoviário que tem uma configuração de Bitrem Furgão Carga Seca com seis eixos para transporte de peso, com o piso roletado articulado no assoalho.

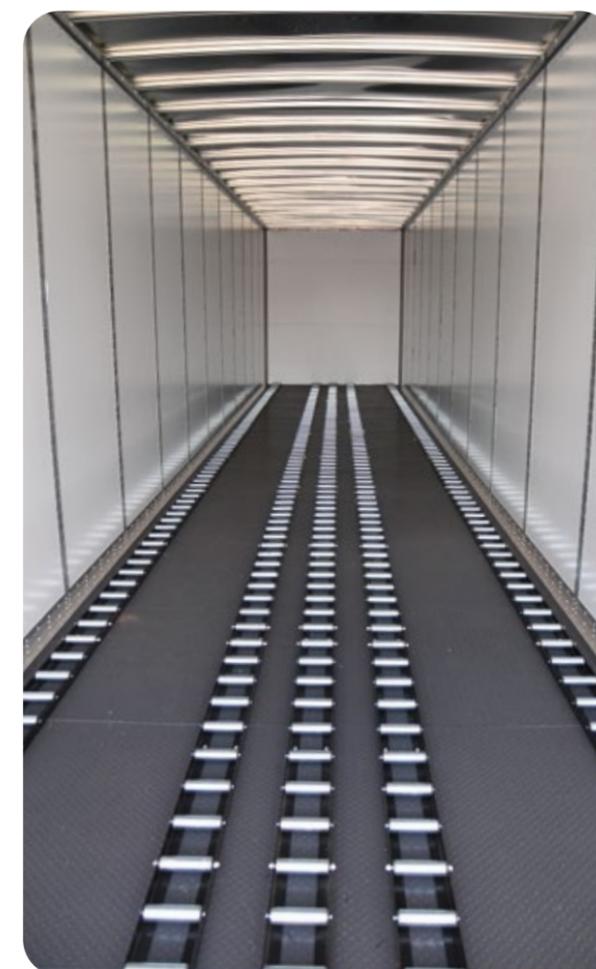
Esse detalhe na parte inferior faz com que o transportador consiga transportar qualquer outro tipo de carga paletizada, com peso ou volume considerável.

Então, além de atender a indústria de bebidas, o novo equipamento está disponível para o todo o mercado.

A caixa de carga do Bitrem Furgão Carga Seca é especial, toda fabricada em Aluplast, com painéis de aço galvanizado e um interior de plástico de alta densidade, que permite um vão livre de até 2,58m, que são necessários para o deslize dos paletes. Por conta da espessura bem reduzida da caixa, toda a amarração de carga é feita diretamente no assoalho.

Já o piso em aço foi projetado para aguentar a carga de empilhadeira e paleteira, é composto pelas fileiras de roletes para a movimentação da carga de latas, e para as demais cargas. Vale lembrar que os roletes podem ser articulados nas laterais.

Outro item que é componente obrigatório no Bitrem Furgão Carga Seca é a consagrada suspensão slider, a primeira composição, onde os eixos correm para frente a fim de possibilitar uma aproximação que dê para encostar nas docas para carregamento e descarregamento.



“Destacamos que esse é um produto versátil, um furgão com alta capacidade volumétrica, e o que antes era exclusivo para o transporte de latas, agora já pode ser utilizado para diferentes tipos de cargas, com carregamento por paleteira ou empilhadeira”, afirma Estéfano Rossi Facchini, diretor comercial da FACCHINI S.A.

O **Bitrem Furgão Multiuso Facchini** já está disponível na versão Semirreboque Furgão Carga Seca 4º eixo com piso roletado. Para mais informações fale conosco.



Facchini

👤 José Carlos Vidoti
☎️ (11) 2714-9800
✉️ guarulhos@facchini.com.br
🏠 www.facchini.com.br

FACCHINI



Actros

Mercedes-Benz

Mercedes-Benz apresenta linha de caminhões Euro 6

Motores BlueTec 6 reduzem emissões, consumo de combustível e custos operacionais

A Mercedes-Benz do Brasil apresenta a nova linha de caminhões que chegará ao mercado a partir de 2023, com motores compatíveis com a norma Proconve P8, equivalente ao Euro 6. A marca introduz a exclusiva tecnologia BlueTec 6 que traz novas faixas de potência e torque para as famílias de motores Mercedes-Benz.

“Os caminhões do novo portfólio asseguram redução de 80% nas emissões de Óxidos de Nitrogênio e menos 50% nas de Material Particulado em relação ao Proconve P7 (Euro 5)”, diz Roberto Leoncini, vice-presidente de Vendas e Marketing Caminhões e Ônibus da Mercedes-Benz do Brasil.

Nova transmissão automatizada PowerShift Advanced

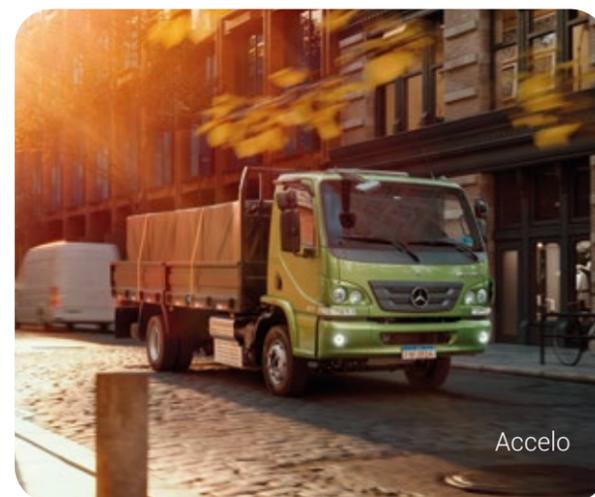
O desempenho dos motores Mercedes-Benz Euro 6 é potencializado com a nova transmissão automatizada PowerShift Advanced. Mais eficiente, possui o comando de embreagem otimizado, com maior inteligência, proporcionando uma redução de até 40% do tempo de acoplamento da embreagem.

Redução de custos operacionais

A tecnologia BlueTec 6 também proporciona aos clientes a redução de custos operacionais. O consumo de óleo lubrificante, por exemplo, é de 10% a 15%

menor, com intervalos de trocas de óleo similares aos dos caminhões atuais Euro 5.

Outra vantagem é a intercambialidade de peças e componentes entre modelos da mesma família de caminhões. Some-se a isso a facilidade de manutenção, com os mecânicos já familiarizados com os veículos e os motores, que trazem apenas as novidades do sistema de pós-tratamento da tecnologia BlueTec 6.



Accelo

ACCELO

O Accelo Euro 6 chega ao mercado com nova denominação: os leves **Accelo 817** e **Accelo 1017** e o médio **Accelo 1317 6x2**. Eles são equipados com o motor mais robusto do mercado.

“O motor OM 924 LA com BlueTec 6 ganhou 5% de potência, oferecendo agora 163 cavalos. Além disso, o torque de 610 Nm se estende aos três novos modelos”, destaca Jefferson Ferrarez, diretor de Vendas e Marketing Caminhões.

O trem de força é um diferencial de mercado. O motor, sem EGR, preserva a robustez que os clientes já conhecem e aprovam. O mesmo se aplica ao novo câmbio Mercedes-Benz G70 de 6 marchas em duas versões: automatizada e manual com trambulação a cabo.

ATEGO

Além de atender aos limites de emissões da norma Proconve P8, a linha Atego traz aumento de potência para os motores OM 926 LA de 6 cilindros, oferecendo versões de 260, 286 e 321 cavalos. O motor OM 924 LA de 4 cilindros segue com potência de 185 cavalos.

“Com as maiores potências, os caminhões Atego asseguram mais produtividade para o motorista, com excelente desempenho e baixo consumo de combustível, otimizando o TCO do veículo. Sem contar o grande diferencial do Atego de ser o mais leve de seu segmento”, ressalta Ferrarez.

ACTROS

Na linha Actros, destaque para a nova cabina Space, versão mais econômica, com suspensão metálica e painel analógico. O cliente conta então com duas opções de cabina: a da linha atual, Top Space, e a nova cabina Space. Assim o Actros atenderá mais aplica-



Arocs



Atego

ções, como cegonheiros e operações em docas mais baixas de centrais de distribuição.

A versatilidade do Actros é acentuada também pelo novo entre-eixos mais curto, de 3.250 mm, disponível para os modelos 6x2 e 6x4.

A terceira geração do motor OM 471 LA para caminhões extrapesados, com potência de 530 cavalos, é um exemplo de eficiência em consumo de combustível, sem afetar o desempenho, a dinâmica do veículo e o conforto de condução.

AROCS

A linha Arocs agora ganha dois novos modelos: Arocs 3351 6x4 versões Plataforma, Basculante e Cavalo Mecânico e Arocs 4151 6x4 Basculante. “Nosso portfólio Arocs passa a oferecer soluções para mais operações da mineração, construção civil, grandes obras de infraestrutura e agora também do agronegócio, como o transporte de cana-de-açúcar e madeira, que passam a contar com a cabina mais confortável para estas aplicações”, afirma Jefferson Ferrarez.

Com a linha 2023, os modelos Axor serão descontinuados. A linha Actros trará então opções para os clientes do Axor no que se refere ao transporte rodoviário, e a linha Arocs para as operações *off-road* do agronegócio, mineração, construção e várias outras aplicações.

Mercedes-Benz

www.mercedes-benz-trucks.com.br/fale-conosco

www.mercedes-benz-trucks.com.br

0800-970-9090





Frota

Renault Pro+



Grupo Toriba

Renault Master e Grupo Toriba, campeões de vendas

Ninguém ocupa o posto de modelo mais vendido por oito anos consecutivos por obra do acaso. Acontece que o Renault Master na categoria dos furgões grandes no mercado brasileiro combina robustez e versatilidade, além de conforto ao dirigir e o melhor desempenho para enfrentar o dia a dia. Esse é um claro sinal de que os utilitários fabricados aqui no Brasil oferecem um pacote completo.

Mas a Renault não se dá por satisfeita 'apenas' com um produto de qualidade reconhecido pelo mercado, com atributos fundamentais que ajudam na eficiência de empreendedores e transportadores autônomos. Ela é uma parceira sólida dos clientes e de seus negócios.

Para o empreendedor ou transportador autônomo, a Renault conta com concessionárias especializadas no atendimento ao frotista, identificadas com a bandeira Renault PRO+. Onde há uma oferta completa como planos de manutenção e financiamento com as melhores taxas do mercado.

O campeão

É fácil entender o sucesso do Renault Master há tanto tempo no mercado brasileiro. Em primeiro lugar, ele é um veículo utilitário versátil, que se adequa às mais variadas necessidades de empresas, frotistas

e autônomos. São sete versões de carroceria e nada menos que 30 configurações disponíveis. Com tantas opções, é difícil dizer que não existe um Renault Master que atenda às necessidades de qualquer negócio, independente do tamanho ou segmento.

O Renault Master pode ser conduzido por quem possui CNH da categoria B, pois não há necessidade de habilitação especial. Além disso, há também uma característica especial que o torna tão querido no mercado: ele oferece conforto ao dirigir similar a um veículo de passeio, o que faz toda a diferença em uma rotina puxada de trabalho.

Melhor custo-benefício

Ainda tem mais. O Renault Master é um produto nacional e tem a maior disponibilidade de peças de reposição. Quem é empreendedor sabe a diferença que um dia perdido faz, na ponta do lápis, no fim do mês. Além disso, os custos de revisões e da cesta básica de peças (tanto de desgaste quanto as que eventualmente precisam ser substituídas após um acidente) têm um valor extremamente competitivo para o cliente. Feitas as contas, o Renault Master tem o menor custo de manutenção da categoria.

Frota



“Desde 2013, nós da Toriba acreditamos no produto Renault Master e investimos na melhor equipe de vendas diretas da Renault. Isso nos levou a ter a maior participação de vendas do segmento junto à marca por seis anos consecutivos”, conta Junior Campos, diretor de vendas diretas do Grupo Toriba.

Ele revela que, cada vez mais, busca a excelência e agilidade no atendimento ao cliente, porque entende suas necessidades. “Sabemos o quanto o veículo é importante para o trabalho e faturamento das empresas. Estamos muito felizes com os resultados e com a parceria com o SETCESP. Esperamos um ano de 2023 ainda melhor, porque acreditamos no crescimento do nosso país”, acrescenta Campos.

Motor atualizado

O Renault Master 2023 recebeu importantes atualizações no motor 2.3 dCi turbodiesel, a fim de aumentar a eficiência e enquadrar o modelo nas regras de emissões do Proconve L7. Entre as modificações estão novo sistema de injeção de alta pressão, com 2.000 bar (400 bar a mais que antes); novo cabeçote; novo sistema de resfriamento do EGR; coletor de admissão redesenhado; pinos e saias dos pistões com revestimento em DLC; anéis de vedação com redução de atrito e sistema AdBlue de injeção de ureia (tratamento de gases com Arla 32).

O pacote de segurança ativa do novo Master 2023 também foi atualizado, com novos itens de série para todas as versões, como controles de estabilidade e

tração, assistente de saída em rampa, sistema anti-capotamento, assistente de tração de reboque, assistente de aderência prolongada em partida (para auxílio em pisos de baixa aderência), controle adaptativo de carga (LAC) e sistema estabilizador de vento lateral.

O futuro está logo ali

Em evento realizado pela Renault e o Grupo Toriba no SETCESP em julho passado, a marca divulgou que em breve o modelo campeão e líder de mercado surpreenderá na versão 100% elétrica. Claro que já existe a expectativa e o mercado está ansioso para receber essa novidade da Renault, que tem como base em sua gestão o pensamento voltado para o movimento de sustentabilidade e responsabilidade ambiental e todos os valores do ESG.

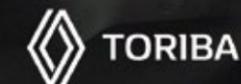
Para o segmento de transportes de cargas, o Renault Master e o Grupo Toriba são os parceiros certos para seu negócio, trabalhando sempre com compromisso e dedicação.

Grupo Toriba

- Daniel Thomaz
- (11) 3469-9000
- daniel.thomaz@grupotoriba.com.br
- www.toribarenault.com.br



Renault Pro+





Volkswagen Caminhões e Ônibus

VW Constellation: versátil para diversas aplicações

A família Constellation é consagrada no mercado brasileiro com a cabine mais confortável e silenciosa da categoria, com flexibilidade para diversas aplicações. Para a sua nova geração, a VWCO apresenta uma identidade visual moderna com luzes de posição em LED, além de luzes de condução diurna (DRL, na sigla em inglês) integradas aos faróis, que também contam com lanternas traseiras em LED.

De maneira geral, os modelos Constellation ganharam capacidade técnica de carga e, com isso, novas nomenclaturas. Assim nascem os novos caminhões VW, como é o caso do Constellation de 18 ton., que substitui os modelos de 17 ton. E o Constellation 26 ton. sucessor do líder de vendas 24 ton. Tudo isso acompanhado também por um novo trem de força, com mais potência e torque.

Todos os modelos com o pacote Prime recebem novidades, como volante multifuncional com conexão ao celular (disponível para o segundo semestre deste ano), computador de bordo, novo painel com funcionalidades inéditas e suporte de celular, item que agora está como opcional para todos os modelos da família.

Com sua ampla gama de aplicações, temos a família VW Constellation Robust que atende aos mais diversos segmentos urbano, rural, rodoviário e

vocacionais. A flexibilidade de aplicação dos modelos se deve às três opções de cabine oferecidas pela montadora para os modelos acima de 18 toneladas – estendida, leito teto baixo e leito teto alto com opções de entre eixos.

Para os modelos V-Tronic, a alavanca de marchas foi reposicionada e ficará na coluna de direção do lado direito, junto com a seletora. Os novos bancos com cinto integrado chegam de série mais modernos e confortáveis. Além disso, os modelos estão com ar-condicionado, trio elétrico e rádio com *bluetooth*.

Novos extrapesados rodoviários VW Constellation: sob medida para médias e longas distâncias

Os novos cavalos mecânicos VW Constellation 19.380 4x2, 25.380 e 25.480 6x2 desembarcam no mercado com grandes novidades que proporcionam maior conforto, produtividade e economia.

Para a cabine, um novo visual com luzes de posições em LED, luzes de condução diurna (DRL, na sigla em inglês) integradas aos faróis, banco do motorista com cinto integrado, atributos que proporcionam mais segurança, comodidade e produtividade a bordo.

Menos você não quer, mais você não precisa

O VW Constellation 25.480 chega com novo motor, mais potente e econômico para surpreender

o mercado: o MAN D26 de 13 litros com 2.400 Nm de torque é produzido no Brasil com sistema de emissões SCR e EGR. Para economia de combustível, o modelo conta com transmissão automatizada V-Tronic, ZF Traxon de 12 marchas, e Predictive Shifting de série, controle eletrônico que cruza dados do sistema de marchas do veículo com as informações de GPS para tornar a estratégia mais eficiente, garantindo uma melhor performance na operação que proporciona até 5% de melhoria no consumo.

“Lançamos em meio à pandemia nossos novos extrapesados, a aceitação foi imediata e temos registrado crescimentos consecutivos nesse segmento, cumprindo sua missão de expandir a presença da montadora neste mercado”, afirma Ricardo Alouche, vice-presidente de Vendas, Marketing e Serviços da VWCO.

Caminhões Volkswagen saem 100% conectados de fábrica

A plataforma de conectividade da montadora, O RIO, continua disponível para todos os caminhões dos leves aos extrapesados. Os veículos equipados com este módulo permitem aos clientes ativarem planos

Ricardo Alouche, vice-presidente de Vendas, Marketing e Serviços da VWCO

de serviços, desde básicos a avançados, com uma modalidade especial para os elétricos.

Com a versão mais simples da assinatura, é possível criar uma política de frotas prevendo as regras de utilização dos caminhões da sua empresa. A contratação possibilita receber informações como localização em tempo real, consumo de combustível, indicadores de ociosidade do veículo, entre outras funcionalidades essenciais para a operação da frota.

Já o pacote mais avançado aproxima o gestor de frotas ao motorista, permitindo fazer o cruzamento de dados entre as informações do veículo e a performance de seu motorista, potencializando ainda mais a rentabilidade do seu negócio.

Volkswagen Caminhões e Ônibus

0800 770 1926 - SAC

www.vwco.com.br



Caminhões
Ônibus





Ambipar Response

Ambipar inova no transporte de poliuretanos

A Ambipar, multinacional brasileira líder em gestão ambiental, segue com o compromisso de enfrentar as mudanças climáticas e de cumprir a meta de liderar, nesta década, a transição para uma economia circular e de baixo carbono.

A companhia por meio da Ambipar Logistics é a principal empresa do mercado a disponibilizar o serviço de transporte de PU (poliuretanos), em termos de volume, globalmente. Os poliuretanos (TDI, MDI e polioli) são as matérias primas utilizadas para a confecção de espumas, na fabricação de eletrodomésticos e itens da indústria automobilística. Atualmente, a Ambipar Logistics trabalha com todos os players no Brasil e na América Latina.

Para otimizar a operação de tanques na linha de PU (poliuretanos), a empresa desenvolveu uma tecnologia que diminuiu substancialmente o número de lavagens dos equipamentos, minimizando o consumo de água e dos resíduos a serem tratados e descartados.

Hélio José Branco Matias, vice-presidente da Ambipar Logistics explica que “o TDI é um produto perigoso, além de tóxico e corrosivo. Deve ser transportado em tanques térmicos e com sistema de serpentina, sob pressão constante do nitrogênio e sem contato nenhum com umidade.”

Sempre buscando melhores indicadores e resultados a Ambipar está construindo uma fábrica de nitrogênio própria, que deve estar em funcionamento já em 2023, “isso vai trazer mais agilidade e redução de custos para nosso negócio”, completa Matias.

Corredor Rosa

Outra iniciativa para o fortalecimento dos pilares ESG (sigla para Governança Corporativa, Ambiental e Social) no segmento logístico, é que a Ambipar reafirma seu compromisso com a diversidade. A empresa está instituindo o projeto Corredor Rosa que prevê a contratação de mulheres para atuar no segmento de transporte de produtos químicos e perigosos.



“Essa ação tem um significado muito importante para o setor, considerando que ainda é um segmento extremamente masculino, onde falta infraestrutura voltada para as mulheres.” Queremos contribuir para valorização dessas profissionais”, afirma o vice-presidente.

Vale esclarecer que a companhia sempre buscou apoiar as iniciativas de sindicatos e fabricantes de caminhões visando inserir a mulher no segmento de transporte. “O Corredor Rosa não é um projeto, é um chamado, uma mobilização. O Corredor Rosa é uma convocação para todas as mulheres, que sonham ingressar no ramo de transporte rodoviário de cargas”, conclui o executivo.



Hélio José Branco Matias, vice-presidente da Ambipar Logistics

Ambipar Response

☎ 0800-117-2020
✉ vendas@ambipar.com
🏠 www.ambipar.com





Grupo Apisul

Torre de Controle: conheça o case da empresa Suzano

Para oferecer soluções com tecnologia embarcada, o Grupo Apisul possui uma equipe de profissionais com expertise de mercado para disponibilizar, no setor em que atua, produtos estratégicos capazes de oferecer resultados positivos aos clientes. A Torre de Controle é um exemplo, um projeto inteligente que permite uma visão completa das operações de transporte, onde todas as etapas do processo de logística são incorporadas dentro de uma única estrutura.

E para que o planejamento logístico tenha sucesso nos resultados, a Torre está alinhada em três pilares:

- ✓ **Processos** - Mapeamento da operação e desenho do escopo técnico;
- ✓ **Pessoas** - Treinamento do corpo técnico para tomada de decisões rápidas; e
- ✓ **Sistemas** - Software de inteligência que gera informações dentro da plataforma de monitoramento e depois transforma em dados para o cliente.

Um case de sucesso do Grupo Apisul é junto da empresa Suzano, unidade de Limeira/SP, que apresenta o potencial da transformação de dados em informa-

ções relevantes, para otimizar o transporte de cargas e logística.

Esse projeto ganha notoriedade a partir do alinhamento de planejamento de estratégia e execução. Nasceu da necessidade da Suzano visualizar a frota dedicada nas operações florestais. A empresa já conhecia seu processo de operação, mas precisava torná-lo mais produtivo, otimizando as etapas a começar pela tomada de decisões mais assertivas.

A parceria entre Grupo Apisul e Suzano iniciou em 2015 e, desde então, quadruplicou o número de pessoas dedicadas exclusivamente à operação. Era preciso ir além do cuidado com a logística, havia a necessidade de aumentar a segurança de ponta a ponta da cadeia produtiva.

O primeiro projeto desenvolvido para a Suzano foi na área de gestão logística para operações florestais, com o mapeamento das atividades, monitoramento completo de 100% dos veículos de transporte de madeira e a elaboração de um plano de ação para as operações da empresa. Em menos de um ano, a



Suzano registrou **aumento de 14% na produtividade** da frota dedicada.

Para se chegar ao modelo atual da Torre de Controle, todos os indicadores foram construídos em conjunto entre as duas empresas. Inicialmente chamado de 'Tracking', o projeto evoluiu até chegar ao modelo atual: uma central de monitoramento com telas que permitem ampla visibilidade e acesso.

Com a implantação do processo, houve ganho nos principais indicadores medidos na operação, como por exemplo, um aumento superior a 17% na eficiência de ciclo e uma redução de tempo de fábrica de 40%.

Além de focar na segurança total da operação da Suzano, as soluções inseridas na Torre de Controle atuam em:

Eficiência no transporte – mede o ciclo dos veículos que fazem o transporte, desde a saída da fábrica com o caminhão vazio até a fazenda, ou seja, do carregamento à descarga. Cada etapa tem uma meta, e todas juntas formam o ciclo logístico. Nesse processo, medido desde 2015, houve um aumento de **17,4%** na eficiência.

Gestão de pátio – mede o tempo em que o veículo fica disponível para fábrica, incluindo, além da descarga em si, os processos de pesagem, cubagem, tempo de espera, limpeza e etc. Cada veículo que chega na portaria da fábrica é destinado para um local de descarga com a orientação de um profissional, de acordo com os procedimentos e fluxos de decisão alinhados com o cliente. Esta gestão foi implementada em 2018, e neste processo houve uma redução de tempo de fábrica de **40%**.

Segurança no transporte – a central está dedicada em monitorar 24 horas a segurança do motorista, com a implementação dos controles de jornada, de cansaço e fadiga, de velocidade e leis de trânsito.

"A Torre de Controle proporciona uma viagem segura e eficiente aos motoristas, além de reduzir custos

aos embarcadores e maximizar a lucratividade das transportadoras. A implantação deste projeto ganha destaque porque alia todos os grandes pilares de uma Torre, e representa um passo importante na parceria entre as empresas. Através de um trabalho de inteligência integrado entre o Centro de Tecnologia e Logística de São Paulo e a equipe de logística florestal-SP da Suzano, desenvolvemos o escopo para a instalação da Torre, com foco em segurança e produtividade", conta Marco Badim, gerente de projetos logísticos do Grupo Apisul.



Marco Badim

Grupo Apisul

(51) 2121-9000 – Matriz

contato@apisul.com.br

www.apisul.com.br





Caminhões: Consórcio Maggi oferece planos e benefícios exclusivos para aquisição de toda linha de caminhões Volkswagen

Consórcio Maggi

De olho no futuro

Com 35 anos de credibilidade no mercado, o Consórcio Maggi inaugurou seu primeiro grupo em 1986, no interior de São Paulo. Já consolidado, expandiu a nível nacional com toda a linha de produtos em parceria com grandes marcas, sendo: caminhões Volkswagen, implementos e máquinas industriais Caterpillar, máquinas agrícolas Valtra e Massey Ferguson, veículos das marcas Fiat, Volkswagen, Toyota, Land Rover, Jaguar, Volvo, motocicletas Harley-Davidson e até o segmento imobiliário.

A ampla sede fica na cidade de Itu/SP e conta com profissionais altamente qualificados para um excelente atendimento aos clientes e parceiros. Com

robustez, o Consórcio Maggi tem um grande potencial para oferecer planos acessíveis e facilitados para todo o Brasil.

Como funciona o sistema de Consórcio?

Poupança e planejamento são os pilares do consórcio. Esse sistema consiste em unir um grupo de pessoas físicas e/ou jurídicas que têm interesse em adquirir um bem de forma fácil e econômica. A função do Consórcio Maggi é administrar o funcionamento deste grupo, garantindo que todos os consorciados sejam contemplados até o prazo de encerramento do plano. O valor do bem é dividido em um número

Sede do Consórcio Maggi, em Itu/SP

Consórcio Maggi

Há 35 anos realizando sonhos em todo o Brasil.



O primeiro consórcio de caminhões elétricos!



e-Delivery: Consórcio Maggi lança o 1º consórcio do novo caminhão 100% elétrico da Volkswagen

de parcelas, de forma que a soma dessas parcelas possibilite contemplar mensalmente um ou mais consorciados por sorteio ou lance. O sorteio é prioritário e realizado com base no resultado da Loteria Federal, exceto as assembleias previstas no aditamento contratual, as quais os resultados são obtidos por globos. Outra oportunidade de contemplação é através dos lances, que podem ser fixos com percentual estipulado, ou livres com um percentual mínimo a ser ofertado. Porém, para participar das assembleias, o consorciado precisa estar com os pagamentos em dia.

Após a contemplação, é liberado o crédito para aquisição do bem com o poder de compra à vista. Como o sistema é movimentado com os recursos dos próprios participantes, é dever do consorciado contemplado manter o pagamento das suas parcelas após a retirada do bem, para evitar que haja desequilíbrio no grupo.

O consórcio não possui juros e nem taxa de adesão, mas toda administradora possui uma remuneração referente ao serviço prestado, chamada de Taxa de Administração. Esse percentual varia de empresa para empresa, mas em geral, é muito mais baixo quando comparado aos juros de financiamento. Além disso, algumas administradoras também consideram o Fundo de Reserva, percentual destinado para cobrir eventuais despesas com inadimplência, assegurando assim a situação financeira do grupo. Quando não utilizado, o valor da reserva é devolvido a todos os consorciados, proporcionalmente, no encerramento do grupo.

O Consórcio Maggi conta com a fiscalização do Banco Central do Brasil, o que traz ainda mais confiança e segurança para todos os consorciados. Além disso, a empresa também é autorizada pela Associação Brasileira de Administradoras de Consórcios (ABAC), entidade representante do sistema de consórcios em todo o território nacional.

Retrospectiva Consórcio Maggi

Em constante melhoria, o Consórcio Maggi desenvolveu soluções para facilitar o contato com os clientes e efetivar as vendas à distância. Para isso, houve a implementação do contrato digital e pagamento da primeira parcela com segurança através do PagConsórcio. O site também foi atualizado, ganhando uma área exclusiva para acesso restrito do consorciado, com todas as informações sobre a cota adquirida.

Mantendo os cuidados necessários, no ano passado, houve a retomada dos eventos presenciais. O Consórcio Maggi participou do lançamento da Volkswagen, do 1º caminhão 100% elétrico fabricado no Brasil, o e-Delivery. Assim foi criado o grupo 7000, com condições incríveis para planejamento e investimento pensando no futuro. O Consórcio Maggi também esteve presente no evento do 8º Prêmio de Sustentabilidade do SETCESP. A sustentabilidade depende da conexão de atitudes conscientes focadas no futuro, assim como é no sistema de consórcio.

Com as facilidades que o Consórcio Maggi oferece, o transportador consegue estabelecer um ciclo de economia e planejando para que seu caminhão esteja sempre rodando e com condições de gerar renda na estrada.

Entre em contato com os representantes comerciais para solicitar uma simulação com benefícios exclusivos para associados SETCESP.

Consórcio Maggi

- Vagner Barroca
- (11) 96081-0218
- vagner.barroca@consorciomaggi.com.br
- www.consorciomaggi.com.br





Serviços



Múltiplas **soluções de pagamento para gestão de veículos e benefícios**, em um só lugar, para a sua empresa não parar.



Sem Parar Empresas

Sem Parar Empresas ainda mais completa

Empresa amplia portfólio de produtos e serviços para facilitar o dia a dia dos clientes corporativos

A Sem Parar Empresas, controlada pelo grupo norte-americano Fleetcor, líder global em pagamentos empresariais, tem em seu DNA a inovação para levar as melhores soluções de gestão corporativa ao mercado. Neste setor, a tecnologia é um diferencial importante e, por isso, a empresa está sempre investindo e incorporando ao negócio novos produtos e serviços visando oferecer ferramentas ágeis e eficientes que facilitem o dia a dia das empresas.

Como parte da estratégia de oferecer às organizações de qualquer tamanho ou porte uma cesta cada vez mais completa de produtos, a Sem Parar Empresas passou a atuar no segmento de gestão de benefícios de RH, com vale-transporte, vale-alimentação e outros. Esse movimento foi possível com a incorporação da VB Serviços, empresa do mesmo grupo especializada na gestão de benefícios e com mais de 25 anos no mercado.

“Queremos simplificar a maneira como os clientes fazem a gestão de veículos e das despesas de seus colaboradores, melhorando controles e gerando

mais economia”, afirma Henrique Freire de Moraes, presidente da Sem Parar Empresas.

Liderança em gestão de frotas

Líder de mercado, com *market share* de 80% e uma carteira de mais de 1 milhão de veículos atendidos, a Sem Parar Empresas é a única do setor no País que oferece soluções completas de gestão de abastecimento, frete e pedágio para qualquer porte de empresa e de maneira integral. Atendendo desde grandes transportadoras, transporte de passageiros, empresas de serviços, comerciantes até microempresas.

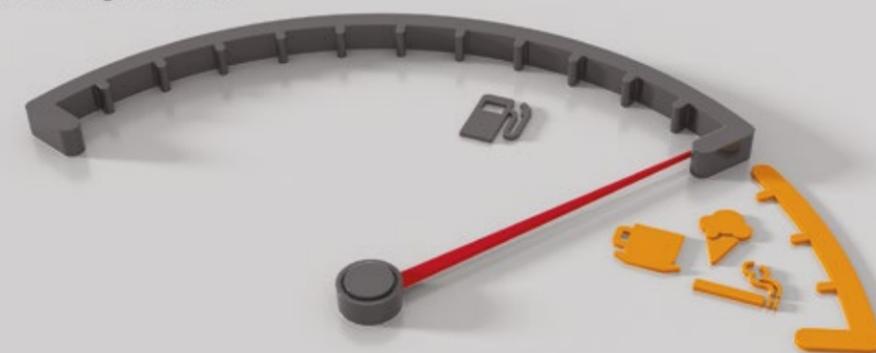
A gestão de abastecimento permite às empresas manter a sua rentabilidade e competitividade, principalmente entre aquelas em que os combustíveis têm forte impacto nos custos. Um levantamento realizado com gestores de frotas corporativas mostrou que a utilização de sistemas profissionais de gestão de abastecimento pode gerar uma redução de mais de 30% nos custos com combustíveis. Esse percentual inclui também os valores economizados com a prevenção de desperdícios e fraudes.

Serviços



PAGUE SÓ PELO COMBUSTÍVEL

Economize com CTF.
A solução de controle de abastecimento à prova de erros e gastos extras.



CTF Abastecimento: controle de combustível à prova de erros e gastos extras

Solução exclusiva e pioneira da Sem Parar Empresas, o Sistema CTF Abastecimento registra, sem interferência humana e de forma 100% automática, a quilometragem do veículo, a quantidade e o valor do combustível abastecido, eliminando assim desvios de combustível.

Sendo o único serviço do mercado que garante a presença do veículo no momento do abastecimento, que o combustível pago entrou no tanque e que o valor pago é somente de combustível. Presente em postos de todas as bandeiras, os veículos contam com uma bomba exclusiva e os motoristas nem precisam descer do caminhão.

Além do CTF Abastecimento, a empresa oferece outras soluções de pagamento, como cartão combustível, Tag ou aplicativo, que podem ser utilizadas combinados ou não com o CTF.

Tag Sem Parar Empresas: comodidade e economia

A empresa vem se destacando pelas parcerias em formatos inovadores como os que têm sido firmados com montadoras, em que os veículos de carga e de transporte de passageiros saem de fábrica com a tag Sem Parar Empresas já instalada.

O sistema de tag traz benefícios que vão além da comodidade e conforto de não ter de pegar filas para o pagamento das tarifas de pedágio, estacionamento e até mesmo do abastecimento. O sistema gera economia no tempo de viagem e diminui o desgaste das peças.

Como não há a necessidade de parar o veículo para realizar o pagamento, o motorista diminui o uso do

freio, do acelerador e do câmbio. “Os usuários das tags chegam a economizar 400 mililitros de óleo diesel, o que corresponde a R\$2,50 por praça de pedágio”, explica Moraes.

Pensando nos diferentes perfis de clientes e nos usos dos serviços, a Sem Parar Empresas desenvolveu diferentes planos de tag que oferecem benefícios adicionais como assistência de reparo de para-brisas com atendimento em rede especializada em todo Brasil e, também, um serviço de saúde que inclui consultas e exames independentemente de onde o motorista estiver.

Motivos para escolher a Sem Parar Empresas

São muitas as razões para escolher as soluções Sem Parar Empresas, que vão desde controle e gestão de abastecimento até gestão de pedágio, frete e vale-pedágio. Toda essa ampla rede de operação levou a Sem Parar Empresas a uma destacada posição de líder do mercado, sendo reconhecida como sinônimo de tradição em gestão de frotas no país.

Entre em contato, saiba mais sobre as nossas soluções e peça uma proposta!

Sem Parar Empresas

Thais Ribeiro Silva – Gerente Regional de Vendas

(11) 3837-4200 / (11) 99139-6065

thais.ribeiro@semparar.com.br

www.sempararempresas.com.br





Pamcary

Seguro Ambiental mitiga danos com cargas em rodovias

Pamcary utiliza expertise e base de dados para ajudar empresas a se alinharem às políticas de ESG

Os danos ambientais provocados por acidentes em transporte de cargas vão muito além de contaminar os ecossistemas. Eles implicam na responsabilidade solidária, tanto por parte do embarcador como da empresa transportadora, que devem assumir mutuamente o ônus da ocorrência e cuidar das providências para mitigar os impactos do sinistro, lidando com as questões processuais, multas e exposição da imagem. Por isso o Seguro Ambiental 3.1.1 da Pamcary é a solução para que a ocorrência, seus danos e despesas sejam bem gerenciados, evitando desdobramentos e incidência de multas.

Ao desenvolver essa modalidade de seguro, a Pamcary coloca toda sua expertise e base de dados a serviço das empresas interessadas em implantar políticas de ESG (*Environmental, Social and Governance*), no cumprimento de: exigências ambientais, responsabilidade social e boa governança corporativa. Essas políticas têm chamado a atenção de transportadores, embarcadores e operadores logísticos. Além de se esforçarem continuamente para reduzir acidentes, caso eles ocorram, essas empresas precisam contar

com soluções emergenciais para evitar, por exemplo, a contaminação de mananciais e solos por produtos derramados em tombamentos de cargas.

O Seguro Ambiental funciona da seguinte maneira: ao ser acionada, a Pamcary assume o papel de representante da empresa segurada e da seguradora, permanecendo durante todo o tempo no local do evento para fazer a gestão do sinistro e gerenciar as despesas dos danos.

“Contamos com uma ampla rede de pronto atendimento, com mais de 70 bases operacionais posicionadas estrategicamente em todo o território nacional, o que proporciona maior rapidez no atendimento ao sinistro”, explica Silvio Bergamo, diretor comercial da Pamcary.

Essa estrutura evita desdobramentos dos danos ambientais e ocorrência de eventos subsequentes. “É fundamental contar com um parceiro como a Pamcary, que traz agilidade e segurança para o atendimento a qualquer sinistro”, declara o CEO da Alesat Combustíveis, Fulvius Tomelin. “Temos a confiança que os procedimentos e tecnologia adotados permitem um

atendimento rápido e eficiente, lembrando ainda que a agilidade num caso de um acidente é fundamental para preservar vidas, o meio ambiente e minimizar os impactos financeiros”, acrescenta.

Mitigação de danos ambientais

As equipes responsáveis pela gestão e providências são altamente especializadas, possuem mais de 20 anos de experiência comprovada e habilitação para fazer o gerenciamento completo de todo o atendimento ambiental. Os profissionais da Pamcary conhecem o grau de perigo do produto, suas propriedades físico-químicas que determinam, por exemplo, com quais elementos tais substâncias reagem, a temperatura em que existe risco de incêndio e etc. Por meio da Torre de Operações da Pamcary, é possível buscar informações complementares e a referência de práticas de sucesso, ocorridas em eventos anteriores.

Os especialistas chegam ao local do sinistro com veículos específicos para cada tipo de evento, além de equipamentos distintos para operação de contenção, recolhimento, descontaminação, entre outras ações.

Enquanto o atendimento é realizado no local, o cliente pode acompanhar toda a operação via internet e em tempo real, por meio do Sistema de Gestão de Sinistros Online - SGS Online Pamcary. O CEO da Transportadora Garbuio, Frederico Garbuio, conta que a parceria com a Pamcary já dura mais de 18 anos. “A empresa está sempre pronta a nos atender em todos os estados que operamos, atuam nos sinistros com o

Torre de Operações da Pamcary



objetivo de resolver rapidamente as ocorrências com o menor custo possível. Muita transparência, rapidez e qualidade nos atendimentos”, assinala.

Integração de contratos

Normalmente, quando as empresas precisam fazer seguros para o transporte de produtos perigosos e poluentes, encontram disponíveis no mercado apenas opções em apólices separadas (danos à carga e danos ambientais). Diante de alternativas inflexíveis, o cliente até então se via obrigado a negociar diferentes contratos e coordenar as ações de diversas empresas, sem a menor integração.

A Pamcary, por desenvolver uma gestão inteligente de riscos, é a única empresa que oferece a integração dessas diferentes modalidades de seguro e assistência ao dano ambiental, em uma solução única, completa e eficiente. “No Seguro Ambiental 3.1.1 são ofertados três serviços, que antes eram contratados isoladamente: seguros, gestão de sinistros e atendimento a emergências; reunidos em um só processo estruturado”, arremata Bergamo.

Pamcary

(11) 3889-1488

comercial@gps-pamcary.com.br

www.gps-pamcary.com.br

PAMCARY®



Invista com o Sicredi.

Aqui seu investimento rende mais do que dinheiro.

Fale com seu gerente ou acesse sicredi.com.br/investimentos

Sicredi

Investir no Sicredi rende um mundo melhor

São muitos os impactos positivos ao aplicar as finanças em uma instituição financeira cooperativa

Uma alternativa para a vida financeira dos brasileiros, o cooperativismo de crédito acredita na força de fazer juntos. Ao escolher um produto e serviço, os benefícios são refletidos não somente no indivíduo, mas na comunidade em geral. É por isso que investir no Sicredi é diferente e ajuda a construir uma sociedade mais próspera.

Atendimento humanizado e personalizado

Antes de tudo, os mais de 35 mil colaboradores do Sicredi espalhados em todos os estados do Brasil buscam entender as reais necessidades dos associados ao realizar um atendimento próximo e, com isso, ajudar nas escolhas das melhores opções de acordo com cada perfil, seja ele conservador, moderado ou arrojado. Afinal, um mundo melhor conta com pessoas conscientes e bem-informadas a respeito das finanças pessoais. O associado é quem mais importa. Por isso, o serviço oferecido tem como

principal objetivo atender às necessidades de forma prática e eficiente, em uma relação próxima, transparente e de respeito para garantir a confiança e a segurança nas operações.

Educação e inclusão financeira

No cooperativismo, pessoas de diferentes níveis socioeconômicos têm a possibilidade de mudar o seu estilo de vida ao ter acesso a diversos produtos financeiros. Criadas para oferecer soluções de acordo com as necessidades dos indivíduos, as cooperativas de crédito são um importante instrumento de incentivo para o desenvolvimento econômico e social. Isto porque utilizam seus ativos para financiar os próprios associados, mantendo os recursos nas comunidades onde eles foram gerados. Esse é o ciclo virtuoso do cooperativismo de crédito, onde todos ganham.

As cooperativas de crédito praticam e desenvolvem diferentes ações e atividades sociais, educativas e culturais. Esses projetos têm como intuito gerar a inclusão e proporcionar a capacitação. Dessa forma, o cooperativismo de crédito contribui para o desenvolvimento social da comunidade em que está inserido, reforçando a importância dos pequenos empreendedores como motor da economia brasileira.

Conectada a missão de agregar renda e de melhorar a qualidade de vida dos associados e da comunidade, a Sicredi Vale do Piquiri Abcd PR/SP criou o Programa Gestão Financeira. Ao compartilhar informação e boas práticas, o programa oferece estratégias e soluções para que as pessoas possam colher os melhores resultados. Além disso, são utilizados fundamentos da economia comportamental para proporcionar uma melhor compreensão dos hábitos em relação às finanças.

Outra iniciativa de educação financeira é o 'Empreenda Sicredi – Conta com a Gente'. O programa foi um alívio para microempreendedores das regiões onde a cooperativa está presente por ser fonte de informação aos empresários. Ao fortalecer os pequenos e médios negócios, o programa atua na consolidação da economia local.

Economia local

O crescimento das regiões é um dos compromissos do Sicredi. Como instituição financeira cooperativa, os investimentos dos associados são reinvestidos em forma de crédito nas regiões de atuação da cooperativa. A iniciativa 'Eu Coopero com a Economia Local' reforça isso, apoiando pessoas e gerando impacto positivo nas regiões.

Participação nos resultados

Um dos principais benefícios do cooperativismo é que os associados são os donos do negócio. Isso permite que todos tenham voz dentro da instituição e que possam contribuir na tomada de decisões. Ser um associado dá o direito de ter participação nos resultados anuais da cooperativa, com o cálculo da distribuição feito de maneira justa e equitativa, com base no relacionamento que o associado tem.



Isto é, o valor é proporcional às operações financeiras que o associado efetivou ao longo do último ano/exercício. Isso inclui os produtos de investimento, como poupança, renda fixa, renda variável e fundos de investimento.

Credibilidade, confiança e solidez

A solidez também é comprovada pelos ratings, com excelente aprovação das principais agências internacionais de classificação de riscos do mercado, que atribuem notas de acordo com a capacidade de pagamento. As avaliações são: Brasil AA pela Fitch Ratings, Brasil Aa1 e Global Ba2 pela Moody's, Brasil AAA e Global BB- pela Standard & Poor's.

Sicredi

(11) 3137-0800 - Agência Fetcoop

www.sicredi.com.br/coop/vale-piquiri/





Veloe

Novo cenário exige gestão de frotas para otimizar ganhos

Dados e parâmetros são aliados na diminuição de custos em mercado que não para de crescer

Por Antônio Carlos Priore

Minimizar riscos, diminuir custos e aumentar a eficiência são pilares fundamentais para o atual cenário da gestão de frotas. Impactado diretamente pelas transformações após a pandemia, o setor passa por uma importante mudança de paradigmas, que exige excelência, agilidade às entregas e um trabalho minucioso em gestão de frotas.

Para termos uma ideia do crescimento da demanda no pós-pandemia, vamos recorrer aos números do e-commerce. De acordo com dados da Neotrust, que monitora mais de 85% das compras online no país, o faturamento em janeiro de 2022 foi de R\$13,8 bilhões. O número representa um crescimento de 21% em relação ao mesmo período de 2021, que, por sua vez, já havia registrado alta de 27% em relação a 2020.

Com a nova realidade, a gestão de frotas ganhou contornos ainda mais estratégicos para praticamente todos os mercados. O momento é de otimizar a mobilidade como um serviço. O conceito de 'Mobility as a Service' (Mobilidade como um serviço) é uma realidade. E quanto mais rápido as empresas se adequarem a esse movimento, menores serão as perdas com gastos que podem ser evitados.

Alguns estudos mostram que o prejuízo causado por problemas como engarrafamentos, práticas inadequadas de direção e manutenção das frotas chegam aos R\$250 milhões por ano. Isso impacta diretamente a atuação de gestores de frotas, frotistas e todos os profissionais envolvidos nessa cadeia de serviços.

Novas soluções para novas demandas

A Veloe está atenta a este movimento de mercado para oferecer serviços que atendam à agilidade

destas mudanças. Com a incorporação do Alelo Frota, em março de 2021, a empresa se transformou em um *player* completo de mobilidade, com uma gama de serviços tanto para Pessoa Física, quanto para Pessoa Jurídica.

Nessa jornada, tecnologia e gestão são as principais aliadas para proporcionar redução de custos e eficiência operacional ao setor. Com o mais completo portfólio do mercado, a Veloe oferece, na mesma plataforma, soluções de telemetria; tag de estacionamento e pedágio - com passagem automática em 100% das rodovias com pedágios no país; canal de atendimento exclusivo; rede de abastecimento cadastrada; gestão de manutenção; recolha de NFs; gestão de documentos e multas e até solução para lavagem dos veículos da frota.

Na prática, isso corresponde a instalação de processos inteligentes e tecnológicos, que auxiliam o gestor de frotas a direcionar suas atividades e diminuir os gastos. Mais um levantamento, desta vez do Instituto de Logística e Supply Chain, aponta que os custos logísticos correspondem a nada menos do que 12,7% do PIB brasileiro.

Economizar combustível é otimizar os custos

A otimização de custos na frota é um compromisso da Veloe. A empresa conta com um time de consultores, responsável por analisar o padrão de consumo do cliente frotista. Por meio do cruzamento dos dados, é realizada uma curadoria de serviços, que proporciona redução de custos ainda maiores aos clientes.

As tecnologias oferecidas podem ocasionar em uma economia de até 25% de combustível. Em um cenário de instabilidade no preço dos combustíveis e guerra na Ucrânia, a gestão é a melhor forma de aliar entrega, eficiência e lucratividade no mercado nacional de frota e frete, que movimenta R\$ 365 bilhões por ano, de acordo com as projeções da Veloe.

Ainda sobre combustível, o custo total chega a R\$300 bilhões por ano no mercado brasileiro. É a principal fonte de gastos para as empresas de frete e frotas. Apesar dessas altas cifras, apenas 15% das empresas no país utilizam soluções em gestão de frotas.

Parceria estratégica

O objetivo da Veloe, em sua frente de gestão de frotas, é ser um parceiro estratégico para que essas empresas possam aperfeiçoar seus processos e colher indicativos de sucesso. Em alguns casos, por

exemplo, a redução de custos com as soluções chega a R\$ 100 mil por mês.

Soluções completas são oferecidas para uma gestão eficiente e concentrada em uma só plataforma. Nela, o gestor pode consultar parâmetros de consumo, criar rotas para sua frota e conferir quais postos apresentam o melhor custo-benefício.

As soluções da Veloe formam um *hub* de mobilidade e logística que atua a favor da eficiência operacional, colocando a empresa de vez no cenário digital em suas operações. Afinal, o produto foi criado para gerenciar todas as despesas automotivas em um só lugar, além de oferecer alternativas para os gastos com os famosos gargalos logísticos do país.

Quem trabalha no ramo sabe que é muito mais eficiente e econômico prevenir do que corrigir. E para isso, o gestor pode contar com a parceria estratégica de uma empresa que conhece suas dores e se antecipa às demandas de um cenário tão promissor quanto complexo no Brasil.



Antônio Carlos Priore, superintendente do Alelo Frota

Veloe

Antonio Carlos Priore

(11) 99704-3510

apriore@alelo.com.br

www.veloe.com.br/empresa

veloe

IMOBILIZADOR 3S 2.0

Nova categoria de tecnologia para proteção de cargas e veículos
Exclusiva Blindagem Reforçada Super Shield.

BLINDADO NO MOTOR



TECNOLOGIA



3S Tecnologia

A segurança máxima na proteção de veículos e cargas

Descubra uma nova categoria de equipamentos para proteção de veículos e cargas com exclusiva tecnologia Super Shield: dupla camada de aço na blindagem no motor

A Fenatran 2022 mostrou caminhões com custos de aquisição que ultrapassam a barreira de R\$1 milhão e incorporam tecnologias extremamente sofisticadas, acrescentando ainda mais atrativos aos bandidos que atuam no roubo de caminhões e cargas.

Uma crescente preocupação dos transportadores é com a proteção de ativos tão valiosos, uma vez que, não somente esses ativos estão mais caros e de difícil reposição, como o roubo de caminhões tem aumentado nos últimos meses.

Os sistemas convencionais de proteção através da interrupção de circuitos elétricos, além de serem facilmente burlados, não são adequados para o atual nível de eletrônica embarcada existente em todas as marcas e modelos de caminhões, exigindo formas de imobilização que sejam compatíveis e integradas aos sistemas eletrônicos.

A Imobilização Eletrônica, desenvolvida e patenteada pela 3S Tecnologia, se consolida como a melhor solução do mercado, com índices inéditos de recuperação que ultrapassam 98,7%. Após seis anos, desde o seu lançamento, tem a sua eficácia comprovada através da ação efetiva em mais de 500 casos de tentativas de roubo de casco e carga, está presente em mais de 2 mil transportadores, com cerca de 40 mil unidades comercializadas e centenas de milhões de reais recuperados.

É a única no mercado sem o uso de relés, que atua diretamente na eletrônica do caminhão de maneira segura e sem comprometer a garantia.

Conforme explica o sócio-diretor da 3S Tecnologia, o engenheiro Clovis Augusto Manfio: "é inquestionável que o roubo de caminhões e cargas é uma ameaça constante ao transporte de cargas no Brasil. A 3S Tecnologia está presente no mercado de redundância

para caminhões e cargas há 17 anos e se diferencia por inovação e excelência nos serviços de combate ao roubo no TRC".

Ele ainda acrescenta que, "o conceito da Imobilização Efetiva de forma automática e segura, foi apresentado ao mercado pela 3S Tecnologia há seis anos e fez uma verdadeira revolução na proteção de veículos e cargas. Trata-se de um sistema de redundância independente do rastreador principal, que proporciona uma imobilização efetiva automática, que não pode ser revertida pelos ladrões sem o uso de peças específicas, ferramentas especiais e muito tempo disponível", afirma.

É consenso no mercado que os bandidos conhecem os processos e as tecnologias utilizadas no Gerenciamento de Riscos e estão preparados para a desativação dos sistemas, utilizando os bloqueadores de sinal – *jammers* e desativando fisicamente os equipamentos. No momento em que um motorista é abordado e o caminhão fica em poder dos bandidos, é fundamental dispor de tecnologias que atuem de forma automática, detectando a ameaça e imobilizando o veículo.

Um caminhão imobilizado de forma efetiva, que impõe aos bandidos horas para a desativação, coloca uma barreira praticamente intransponível para a continuidade do roubo, preservando o veículo e a carga.

Como resultado da evolução tecnológica a 3S apresenta o **Imobilizador 3S 2.0 Super Shield**, que foi desenvolvido baseado na experiência dos milhares de

Clovis Augusto Manfio, sócio-diretor da 3S Tecnologia

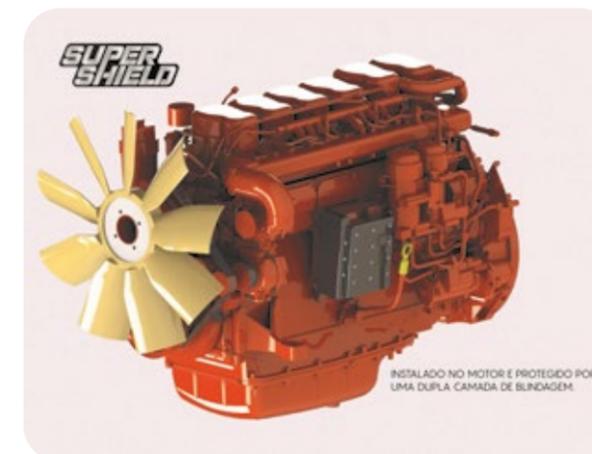


Imagem do protótipo digital do produto

imobilizadores 3S 1.0 instalados e em novas tecnologias desenvolvidas e patenteadas pela **3S Tecnologia**. O objetivo é frustrar tentativas de roubo de cargas e veículos através da imobilização efetiva do motor, protegida por uma dupla blindagem de aço. A imobilização é acionada automaticamente na tentativa de violação da instalação ou fraude, na detecção do uso de *jammer*, remotamente com o envio de comando e na violação de rotas e cercas eletrônicas. A função de detecção do dispositivo é 150 vezes mais precisa que o padrão de mercado, minimizando o impacto nas operações causados por 'falso *jammer*', tão comum nos sistemas convencionais.

O engenheiro Clovis Manfio fala sobre o futuro observando que: "o crescimento sustentado do negócio com a oferta de produtos e serviços de grande retorno para os nossos clientes, norteiam a empresa desde o início e seguirão como base para o futuro. A proximidade com o cliente no dia a dia e o relacionamento com os sindicatos do TRC, aliados ao uso de novas tecnologias e investimentos da 3S Tecnologia em P&D, garantem que nossa oferta ao cliente estará sempre atualizada e entregando o resultado desejado pelos transportadores".

3S Tecnologia

- Clovis Augusto Manfio
- (11) 98333-9720
- clovis.manfio@3stecnologia.com.br
- 3stecnologia.com.br



TECNOLOGIA® 63



Buonny

Telemetria para prevenir acidentes e reduzir custos

Buonny cria soluções de tecnologia embarcada para melhorar eficiência e segurança no transporte

A telemetria embarcada acompanha a operação em tempo real para ajudar gestores de frotas a identificarem situações de risco e tomar decisões com rapidez, assertividade e foco na segurança e gestão dos ativos móveis.

Por esses motivos, a tecnologia ganha cada vez mais espaço no segmento de transporte de cargas, e pode resolver dois grandes problemas ao mesmo tempo: reduzir custos operacionais e prevenir acidentes.

Nesse cenário, a Buonny criou a **Buonny Tech**, divisão responsável por soluções tecnológicas para contribuir com a segurança e eficiência de transportadores e embarcadores. "A prevenção é a melhor ferramenta, sempre, pois acidentes são fatores preocupantes no transporte de cargas. Além disso, empresas precisam usar a tecnologia a favor da redução de custos operacionais para crescerem de

forma saudável e positiva", destaca Eliel Fernandes, CEO da Buonny.

Prevenção de acidentes

O Brasil é o terceiro país com mais mortes no trânsito em todo o mundo, atrás apenas da Índia e China, de acordo com dados do relatório Global Status Report on Road Safety, da OMS (Organização Mundial da Saúde).

Diante desse número assustador, a Buonny Tech desenvolveu o **BSafe**, solução de prevenção efetiva de acidentes. Assim, por meio de soluções de rastreamento, telemetria e prevenção de riscos de última geração, transportadores aumentam a segurança do começo ao fim da operação.

Entre as soluções, estão o MDVR (Monitor Driver Video Recorder) e o sensor de fadiga, que são tecnologias embarcadas para acompanhar as ações, em tempo real, dos motoristas.

Por meio de kit Sensor de Fadiga + ADAS (Advanced Driver Assistance System) instalado nos veículos, é possível detectar fadiga e distração dos motoristas, distinção de sono real e falso e uso de cigarro e celular ao volante, a partir da tecnologia DSM (Driver Status Monitoring), e com a inteligência do equipamento, é monitorado tudo o que acontece no interior do veículo.

Além disso, o kit pode ser integrado ao sistema de gerenciamento da frota para melhorar a gestão de segurança e ajudar a reduzir 90% dos acidentes. A câmera, que integra o kit, funciona o dia todo, sob qualquer clima, e captura a informação mesmo se o motorista estiver usando óculos.

Célula de monitoramento

A Buonny também criou uma célula de monitoramento 24 horas, focada em clientes que não possuem Centros de Controle Operacionais próprios; ou seja, por meio da central que já atua em gerenciamento de riscos a roubos e furtos, será possível acompanhar a frota e os eventos críticos que possam acontecer.

Redução de custos operacionais

A sucessão de alta dos preços dos combustíveis nos últimos meses trouxe uma nova realidade ao brasileiro. Para lidar com o aumento dessa despesa, que representa de 30% a 40% dos custos internos, transportadoras e embarcadores passaram a buscar na telemetria a solução ideal.

O grande diferencial da tecnologia é gerar dados analíticos e então, tomar decisões para que pontos negativos se tornem positivos. Porém, para gerá-los, é necessário ter uma solução embarcada, como o MDVR, câmera que grava toda a viagem para captar o comportamento do motorista no trajeto.

Ao instalar a solução, o gestor de frotas, pela sua central de controle operacional, consegue ter acesso a informações valiosas sobre tudo o que acontece; o sistema emite alertas para eventos que



Eliel Fernandes, CEO da Buonny

comprometem não só a segurança, mas também elevam o consumo de combustível.

Resultados

A partir dos relatórios gerados, o gestor tem um tesouro em suas mãos. É possível, então, entender como um determinado motorista dirige, com base nas vezes em que excedeu a velocidade permitida, acelerou bruscamente, manteve o veículo ocioso por muito tempo, fez curvas de forma arriscada e etc.

Na sequência, ele pode aplicar treinamentos motivacionais para motoristas ou criar campanhas de incentivo àqueles que dirigem dentro dos parâmetros adequados. Assim, com a condução inteligente, as empresas reduzem custos com combustíveis.

Um dos clientes, no primeiro mês de uso da tecnologia, apresentou um resultado surpreendente. Em um de seus veículos, que percorre 7.270 km, em média, e consome 2.158 litros de diesel (com um gasto de R\$14.674,00) reduziu a média de km/litro de 3,45 para 3,37. Isso representa uma economia de mais de R\$11 mil por mês, ou seja, mais de R\$132 mil em apenas um ano.

Buonny

(11) 5079-2500

comercial@buonny.com.br

www.buonny.com.br

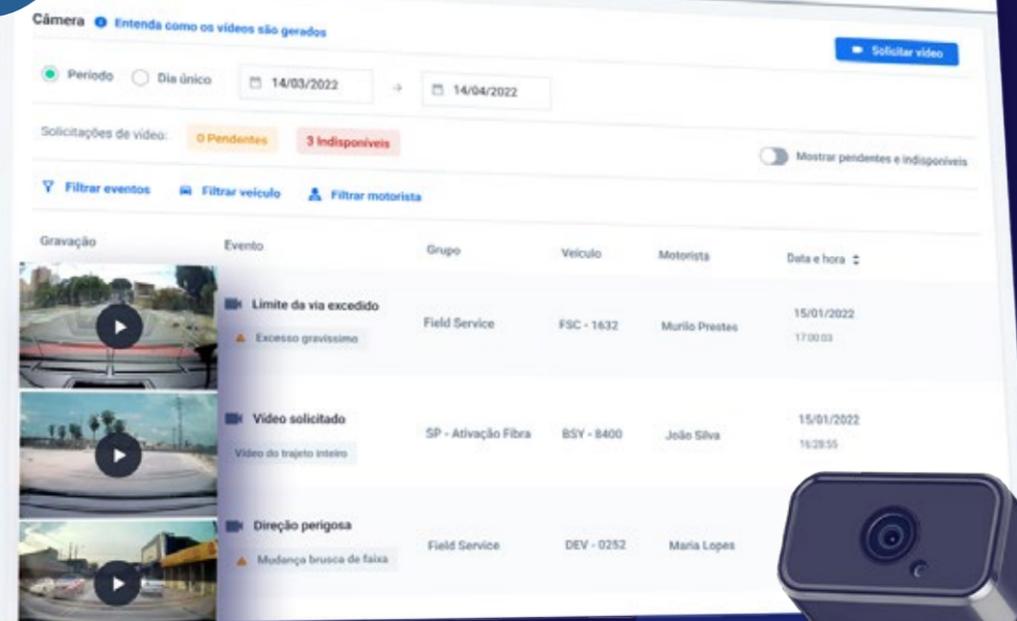




TECNOLOGIA



COBLI



Cobli

Como reduzir acidentes e custos com a Cobli Cam

Para tornar as operações de frota mais seguras e eficientes, a Cobli, FleetTech que descomplica e potencializa a gestão de frota, possui a **Cobli Cam**, solução de videotelemetria composta por tecnologias de IoT, inteligência artificial e Big Data. Câmeras instaladas nos veículos filmam tanto a cabine quanto a via, identificando automaticamente situações perigosas como direção distraída, distância insegura, curvas perigosas e aceleração ou frenagem brusca. Isso pode reduzir o número de infrações que trazem custos para a empresa por meio de multas.

A *Cobli Cam* faz o reconhecimento facial, detecta comportamentos de risco e age em duas esferas: disparo de alertas sonoros em tempo real na cabine, chamando a atenção do motorista e envio da gravação para uma plataforma na qual o gestor é avisado da situação. Com isso, a empresa cria planos de ação e passa *feedbacks* para melhorar o desempenho do time. "O uso de tecnologias e dados é o caminho para a condução mais focada e cuidadosa. Observamos casos de redução de até 50% no número de incidentes", explica Omar Jarouche, CMO da Cobli.

Os vídeos também podem ser evidências para evitar o pagamento de despesas com incidentes nos quais a empresa não foi a responsável pela infração.

Videotelemetria para a segurança e economia da frota. **Veja os dados:**

70%

de aumento do uso do cinto de segurança

60%

de redução no número de colisões

65%

menos eventos de excesso de velocidade

80%

de redução de distrações ao volante

Saiba mais:



Cobli

(11) 2632-1031 / (11) 93229-3299

contato@cobli.co

www.cobli.co



descomplica a gestão, potencializa a frota

EAD



A qualificação profissional do SETCESP está disponível para todo o Brasil

Aprenda com quem entende do assunto, a um clique de distância.



SETCESP



Omnalink

Eduardo Lacet,
presidente da Omnalink

Omnalink

Omnalink mantém histórico de crescimento em 2022

Referência de mercado, empresa traça metas para se consolidar como "one stop shop" do transportador

A Omnalink, líder em tecnologias para toda a cadeia de transporte e logística, mantém o contínuo crescimento estabelecido nos últimos anos, baseado em lançamentos, aquisições e renovações em sua linha de produtos.

Guiada pela missão de "contribuir para um mundo mais integrado, conectado e seguro", a gestão iniciada em 2019 por Eduardo Lacet, presidente, e Cristiane Akiko, vice-presidente, continua a render excelentes resultados percebidos pelo mercado.

A empresa esteve na Fenatran 2022, Salão Internacional do Transporte Rodoviário de Cargas, que figura entre as mais importantes feiras de transporte e logística do mundo, recebendo clientes, fornecedores e visitantes em seu estande. Um dos grandes destaques da Omnalink no evento foi a integração da

comunicação LoRa à sua linha de soluções e lançamentos para 2023.

Muito utilizada no mercado de Internet das Coisas (IoT), a rede de comunicação LoRa (*Long Range*) difere das demais tecnologias disponíveis, como 2G, 3G e 5G, pelo fato de ser mais resiliente à ação do *jammer*, o famoso bloqueador de sinal utilizado por quadrilhas especializadas. Com o *jammer*, os bandidos são capazes de neutralizar o sistema de rastreamento, levar o caminhão para um lugar deserto e roubar a carga. A tecnologia LoRa permanece ativa mesmo nestas situações, bastando a aproximação de uma das 250 mil antenas móveis ou fixas espalhadas pelo Brasil para a informação sobre a localização do caminhão ou da carga ser enviada para o sistema da Omnalink. O Índice de Recuperação Veicular (IVR) com essa tecnologia é de 95%.



Cristiane Akiko e Eduardo Lacet, vice-presidente e presidente da Omnalink

"Outra grande vantagem do LoRa está no consumo muito baixo de energia dos dispositivos, que duram de 12 a 18 meses sem recarga", afirma o diretor comercial e de marketing da Omnalink, Fabrício Fatuch. De fácil instalação e pequeno tamanho, a tendência é que 10 mil dispositivos novos sejam instalados por mês, em veículos que já possuem uma das tecnologias Omnalink ou em produtos recém-adquiridos. "Nossos dados mostram que um veículo que utiliza a tecnologia LoRa leva de cinco a dez minutos para ser localizado e iremos oferecer aos nossos clientes mais esta ferramenta, que amplia a segurança, consolidando a Omnalink como uma empresa de soluções tecnológicas para todo tipo de operador logístico", afirma o presidente da empresa, Eduardo Lacet.

O grupo empresarial sob gestão de Lacet adquiriu recentemente a CEABS Serviços, empresa expoente no mercado de soluções para rastreamento, que tem 250 mil veículos leves equipados com rastreadores LoRa. Agora a meta é expandir para os pesados, com a vantagem das 250 mil antenas já em operação.

Aquisições e lançamentos que visam consolidar a Omnalink como 'one stop shop' (no sentido traduzido: tudo em um único lugar) do transportador, o ponto central que entregará todas as tecnologias e acessos que a cadeia logística precisa, passando pelas soluções de rastreamento, telemetria avançada, iscas eletrônicas, câmeras embarcadas e demais soluções de segurança oferecidas pela companhia.

"A Omnalink possui um conjunto amplo de tecnologias que nos permite buscar essa posição, do rastreamento tradicional a utilização do LoRa e até mesmo com a possibilidade de leitura de placas, detecção do cansaço do motorista, acompanhamento de cargas e carretas e auxílio para a recuperação em casos de sinistro", afirma o diretor de produto, Everton Rosa.

Gestor Omnalink, Sistema Web Unificado para Gestão de Frotas, Gestão de Risco, Telemetria e demais soluções da Omnalink



A companhia vem há quatro anos em uma ascendente de resultados positivos, fechando 2022 com indicadores que confirmam essa solidez, aumentando 21% sua receita bruta e entregando um Ebitda 35% maior que o ano anterior.

Resultados que renderam a inclusão da companhia na 12ª edição do relatório 'Fleet Management in the Americas', elaborado pela Berg Insight, empresa sueca independente de análise e consultoria da indústria nas áreas de IoT e tecnologias digitais, como destaque no setor de gestão de frotas devido a sua representativa base instalada de equipamentos e a parceria com grandes montadoras para prover soluções diretamente da fábrica.

A Omnalink se prepara para um 2023 desafiador, confiando em seus colaboradores na busca por resultados ainda mais expressivos. "A Omnalink é feita por pessoas altamente comprometidas em dar o seu melhor para transformar o setor de transporte e logística. É por isso que somos extremamente gratos por esses profissionais e parceiros que hoje formam a Omnalink", encerra Cristiane Akiko, vice-presidente da companhia.

Omnalink

(11) 4003-6754

@omnilinktecnologia

www.omnilink.com.br





Sascar

300 mil soluções conectadas e marca global

Referência em mobilidade sustentável, Sascar passa a se chamar MICHELIN Connected Fleet

A Sascar é líder no segmento de tecnologia para gestão de frotas na América Latina e aposta no desenvolvimento de soluções para a mobilidade sustentável.

Com 300 mil soluções conectadas, a Sascar celebra o aumento do alcance (agora global) na estrutura de serviços e soluções do Grupo e recebe uma nova marca: MICHELIN Connected Fleet.

A apresentação da nova marca, que unifica sob um mesmo guarda-chuva, todos os serviços e soluções para gestão de frotas dentro do grupo, - sendo representada pela Sascar em toda América Latina, Masternaut na Europa e Nextraq na América do Norte - é sequência dos lançamentos já feitos na Alemanha, Espanha, França e Reino Unido, entre outros países. Até o final de 2023, a nova marca assinará as operações nos demais países onde já atua.

"Essa marca começará a ser mais vista no mercado brasileiro a partir de agora, tendo o 'powered by Sascar' no nome, para não perdermos as origens e manter a responsabilidade construída ao longo dos anos", diz Boanerges Neto.

Com 215 mil cargas monitoradas por ano, a Sascar tem hoje o melhor índice de recuperação de carga do mercado nacional, em torno de 90%, contando com tecnologias 4G, precisão da localização da carga e *Lorawan* - sinal com maior alcance. Além do controle de localização de qualquer tipo de carga, o portfólio de segurança é complementado por soluções de localização e bloqueio do veículo, com alertas que permitem ações rápidas e aumentam a eficiência no processo de recuperação.

Uma das frentes importantes de monitoramento é o comportamento do motorista, por este motivo e focada na prevenção de acidentes, as Smart Câmeras Sascar são uma solução avançada de inteligência embarcada. "Nossa solução conta com até cinco câmeras de alta definição, instaladas dentro e fora do veículo, para o acompanhamento 360º de toda a jornada de motoristas e caminhões. Um algoritmo faz a análise das imagens em tempo real, alertando o motorista e gestor da frota simultaneamente ao detectar aproximação perigosa, mudança de faixa,

sinais de sonolência e desatenção do motorista como: bocejos, olhos fechados, uso do celular, cigarro e olhares frequentes para os lados e para baixo. É uma solução que, além de evitar acidentes em tempo real através dos alertas, gera relatórios de infrações por condutor e ocorrências, permitindo o envio de *feedbacks* e treinamentos personalizados aos motoristas", explica André Moreto, diretor de marketing da empresa.

Reforçando o compromisso com a agenda ESG, a solução de Smart Reports versão 2.0 traz mais dinamismo para os dados capturados por meio da telemetria. Com ele, o gestor de frotas acompanha o desempenho da operação, tem indicadores que demonstram oportunidade de melhoria no comportamento do motorista e define planos de ação que refletem na redução da emissão de CO₂, indicador também disponível no *dashboard* da plataforma.

A melhoria de qualidade na condução reduz o consumo de combustível e, conseqüentemente, melhora indicadores ambientais. Informações do Smart Reports apontam a diminuição de infrações e acidentes, além da redução na emissão de CO₂ de mais de 5%.

Pensando em performance e também redução de custos a Carreta Conectada Avançada permite que o gestor monitore a temperatura e pressão dos pneus evitando perda e prevenindo potenciais acidentes.

A Torre de Controle Sascar permite um melhor monitoramento sob a operação. O controle de jornada e a gestão logística possibilitam aumentar a produtividade, reduzir custos e prevenir acidentes. Com a automatização da rotina, o acesso às informações e a visibilidade da operação em tempo real auxiliam no direcionamento para tomada de decisões.

"A Sascar oferece o portfólio de soluções mais completo do mercado, num conceito 'one stop shop' (no sentido traduzido: tudo em um único lugar). Uma vantagem competitiva da Sascar no mercado é o monitoramento de toda a cadeia de valor, atuando desde a produção até a chegada ao consumidor final. A digitalização do transporte torna a mobilidade mais sustentável a partir do momento em que preserva mais vidas e também desenvolve a produtividade de forma responsável. Trazemos gestão e economia com a otimização desde o agronegócio até o transporte de mercadorias", explica Boanerges Neto, diretor geral da Sascar.

Sascar

- (11) 97601-2845
- 0300-789-6004
- consultores@sascar.com.br
- www.sascar.com.br





A **Melhor Opção** para **Adquirir Insumos** com o **Menor Preço**

Saiba mais



Seleção de Talentos
SETCESP

Sua empresa tem vagas abertas?
Inicie o processo seletivo conosco



Saiba mais



Realização:

SETCESP



Parceiros:



Caminhões
Ônibus

