

SETCESP

www.setcesp.org.br

Ano 10 • Ed. 65 • FEV - MAR 2022

À espera de **mais** **estabilidade**

Segundo a Pesquisa de Sondagem Econômica, o que os empresários do TRC desejam de 2022 é um cenário equilibrado



Guia de
fornecedores
do TRC **2022**



★ ★ ★ ★ ★



★ ★ ★ ★ ★

CLUBE DE COMPRAS

SETCESP

**A Melhor
Opção para
Adquirir
Insumos
com o
Menor Preço**

Saiba mais



EDITORIAL



UM NOVO TEMPO

Caro leitor,

Caso ainda não me conheça, permita-me me apresentar, sou o Adriano Depentor o novo presidente do Conselho Superior e de Administração do SETCESP. A partir de agora, estaremos juntos pelas próximas edições da revista.

Já considero essa publicação excepcional por ser a minha primeira como presidente, mas além disso, ela também é especial por trazer um Guia atualizado com os melhores fornecedores do transporte rodoviário de cargas.

As marcas mais confiáveis do setor estão aqui, para caso você precise: implementar novas tecnologias, ampliar a frota ou se utilizar de serviços que facilitarão a gestão de sua empresa. Vale a pena conferir para fazer negócios mais sólidos e vantajosos.

Convido você a também relembrar em nossa Retrospectiva o que fizemos no SETCESP no último ano, e daqui pra frente acompanhar tudo mais o que faremos. Já pensando no futuro, veja os resultados da nossa pesquisa recente de 'Sondagem Econômica', para descobrir qual é a percepção do transportador em relação ao ano de 2022, saber no que ele mais está voltado a investir e como enxerga os desafios a serem superados.

Da minha parte, posso dizer que acredito em dias melhores. Vislumbro este 2022 como um ano de escolhas, então temos a oportunidade de seguir por uma boa rota. Creio que vamos nos recuperar das dificuldades dos dois últimos anos e avançar em um novo tempo sob perspectivas mais favoráveis.

Lembre-se: para o que for preciso, conte comigo!

Uma excelente leitura!

Adriano Depentor



EXPEDIENTE

SETCESP – Sindicato das Empresas de Transportes de Carga de São Paulo e Região

Rua Orlando Monteiro, 21 • Vila Maria • São Paulo • SP • 02121-021
Tel.: (11) 2632-1000 • www.setcesp.org.br

Presidente do Conselho Superior e de Administração: Adriano Depentor

Vice-Presidentes:

1º Vice-Presidente: Marcelo Rodrigues

2º Vice-Presidente: Roberto Mira

3º Vice-Presidente: Antonio Luiz Leite

4º Vice-Presidente: Cesar Francisco Pelucio

5º Vice-Presidente: Hélio José Rosolen

Secretário Geral: Marinaldo Barbosa dos Reis

1º Suplente: Barbara Calderani

2º Suplente: Ramon Alcaraz

Tesoureiro: Altamir Filadelfi Cabral

1º Suplente: Gylson Ribeiro

2º Suplente: Celso Salgueiro

Presidente Executiva: Ana Jarrouge

CONSELHO FISCAL

Titulares: Thiago Menegon, José Maria Gomes e Luis Felipe Machado

Suplentes: Paulo Estevam Scremim, Antonio Tiburcio de Santana Neto e Armando Masao Abe

DELEGADOS REPRESENTANTES

Titular: Adriano Depentor

Suplente: Tayguara Helou

REVISTA SETCESP EXPEDIENTE

Publicação bimestral do Sindicato das Empresas de Transportes de Carga de São Paulo e Região

CONSELHO EDITORIAL

Adriano Depentor, Altamir Filadelfi Cabral, Marcelo Rodrigues, Marinaldo Barbosa dos Reis, Ana Jarrouge e Camila Florencio

Coordenação

Camila Florencio

Produção Editorial

Comunicação SETCESP

Reportagem e Redação

Aline Maciel

Colaboração

Gabrielly Andrade e Matheus Almeida

Fotografia

Comunicação SETCESP

Direção de Arte e Diagramação

Roberto Cesar Gomes

Circulação: Nacional

Contato: imprensa@setcesp.org.br | (11) 2632-1070

MATÉRIA DE CAPA

No aguardo de um cenário mais estável

4



10

RETROSPECTIVA 2021

Confira os principais acontecimentos



AS IMAGENS QUE MARCARAM O ANO

Veja a retrospectiva fotográfica do SETCESP

14



Frota



38

DIVENA

40

FACCHINI

42

MERCEDES-BENZ

44

SCANIA

46

VOLKSWAGEN CAMINHÕES E ÔNIBUS

Serviços



48

AMBIPAR RESPONSE

50

GRUPO APISUL

52

CONSÓRCIO MAGGI

54

CTF

56

GRUPO DE NIGRIS

58

PAMCARY

60

SICREDI

62

VB

64

VELOE

66

VIPAL

Tecnologia



68

3S TECNOLOGIA

70

AUTOTRAC

72

BUONNY

74

CMS

76

OMNILINK

78

SASCAR

80

VOCÊ AQUI



No aguardo de um cenário mais estável

Pesquisa de Sondagem Econômica indica qual foi a percepção das empresas de transporte em relação ao ano que passou e quais as expectativas para 2022



Gargalos na cadeia de suprimentos, alta dos insumos, ritmo da vacinação, pressão inflacionária e baixos estímulos em investimento de infraestrutura, continuam sendo importantes fatores de incerteza. Foi o que revelou a Pesquisa de Sondagem Econômica 2022, realizada pelo IPTC (Instituto Paulista do Transporte de Carga), a pedido do SETCESP. Outro receio para 2022 é o período eleitoral, que traz certa instabilidade política e pode retrainir a intenção de investimentos por parte dos empresários.

Mas o estudo apontou também uma melhora nos níveis de atividade econômica do setor, que alcançou patamares próximos ao pré-pandemia. Entretanto, esses resultados têm de ser analisados com parcimônia, como adverte a economista do IPTC, Raquel Serini. "Existem pontos de atenção a serem considerados, dentre eles a manutenção do crescimento econômico; a queda do desemprego; a possível escalada inflacionária, que tem guiado uma política de aumento de juros pelo Copom (Comitê de Política Monetária) e a manutenção do quadro de vacinação no país", lembra.

Segundo a economista que acompanhou todo o desenvolvimento do estudo, "a forma de desdobramen-

to dessas e de outras variáveis colocam o cenário econômico em uma posição de neutralidade quanto ao futuro próximo, como se a maioria dos empresários preferisse aguardar novos acontecimentos. Uma espera, inclusive, que é acentuada pela proximidade das eleições," afirma Serini.

Confiantes, mas nem tanto

Em termos gerais, a conclusão do relatório é que existe uma expectativa de investimento em várias áreas dentro das empresas do segmento de transporte, incluindo a contratação de mão de obra, mas que vão despende de uma quantia de aquisição menor, do que nos anos anteriores, apesar da vontade do empresário de sempre expandir os negócios.

Também por isso, o estudo avalia que o transporte manterá o desempenho positivo, mas será desafiado a suportar a pressão dos custos e da redução de margem de lucro diante do incremento dos juros.

Sem esquecer da herança da pandemia, o e-commerce veio para ficar e continuará movimentando o serviço de entregas, especialmente nos grandes centros, além do setor do agronegócio que deve seguir puxando a demanda rodoviária.

"Essa pesquisa é um termômetro para entender as expectativas do setor de transporte rodoviário de cargas em relação ao ano que está se iniciando. Como apuramos, o resultado indicou um cenário de bastante cautela por parte das empresas, algumas estão segurando investimentos preocupados com os reflexos de 2021. Isso em razão do aumento expressivo de custos que elas tiveram. Tudo nos leva a crer que essa estagnação é o reflexo da instabilidade dos anos que passaram", afirma Fernando Zingler, diretor executivo do IPTC.

Perspectivas para novos investimentos

A pesquisa buscou identificar onde o transportador pretende investir esse ano. Em via de regra, o cenário é positivo para investimentos em tecnologia da informação (telemetria e gerenciamento de risco) e também para contratação de novos colaboradores (CLT e terceirizados), além da sua qualificação profissional.

Para 2022 a projeção é de novas contratações pelo regime CLT (Consolidação das Leis do Trabalho) por parte de 53% das empresas entrevistadas. Já 19% delas preferem terceirizar a mão de obra, mas ainda assim, contratando profissionais para o segmento. E infelizmente, 29% das empresas não pretendem ampliar o quadro de funcionários neste ano.

A boa notícia é que 82% das empresas responderam que pretendem investir em treinamentos e

na capacitação desses colaboradores também, reservando uma fatia de 3% do seu faturamento para tal oportunidade.

Mais da metade das empresas pesquisadas (55%) também estão dispostas a aplicar mais recursos em tecnologia, sendo que em média estas planejam investir até 1,12% do seu faturamento. A busca pela redução de custos e mais segurança, profissionalizou o transporte logístico abrindo um imenso mercado para a tecnologia embarcada, sistemas de rastreamento de cargas e de gestão de frotas. Além da adequação do teletrabalho e o atendimento a distância, dois outros fatores que têm levado as empresas a se preocuparem com a compra de equipamentos e sistemas de tecnologia.

Já falando sobre renovação de frota, a pesquisa apurou que 52% dos respondentes querem adquirir novos veículos em 2022, reservando em média 3,32% do seu faturamento para tal.

De maneira geral o mercado de caminhões, apesar de toda dificuldade com os impactos da pandemia e a falta de componentes, absorverá as demandas do agronegócio, construção, mineração e e-commerce preservando as vendas em alta, ou seja, a perspectiva é maior para 2022, projetando uma expansão perto de 9%, de acordo com a Anfavea (Associação Nacional dos Fabricantes de Veículos Automotores).

As empresas contratarão em 2022?



A reserva do faturamento para investir é **3,87%** em média

A percepção sobre os custos operacionais da empresa em 2021, comparado a 2020:



Aumentaram
91%
Ficaram Estáveis
8%
Reduziram
1%

Enquanto isso, 54% das empresas pesquisadas responderam que não estão dispostas a investir em novos terminais. Assim como já havia uma tendência de o comércio trabalhar com menos estoques, e consequentemente, necessitar menos de terminais de apoio, as empresas de transporte perceberam que a estrutura física dos galpões e terminais não são mais tão essenciais (em grande escala). Tendo que administrar uma capacidade ociosa inerente a qualquer atividade, além dos reflexos no momento econômico atual, os empresários do TRC, na sua maioria, não planejam investir em terminais neste ano.

Volume transportado X Ociosidade

Entre os índices que apresentaram variações positivas na pesquisa, o volume de carga transportada se destaca favoravelmente, houve um aumento considerável de 21% em relação à pesquisa anterior, que considerou a movimentação de 2020.

Apesar de apresentar um lucro ponderado positivo, o estudo mostra que as empresas diversificaram seu mercado e área de atuação, bem como apertaram os cintos e reduziram os custos operacionais

drasticamente, para equilibrar as contas e ainda fechar o ano no azul.

Afinal, mais da metade das empresas participantes da pesquisa operaram com capacidade ociosa no ano de 2021. A média de ociosidade foi de 16,44%, mesmo assim, apresentando um indicador menor do que em 2020. Esta margem de ociosidade para as empresas que fazem o transporte intermunicipal foi de 41%, enquanto aquelas que operam no transporte internacional foi somente de 15%. Uma das explicações para isso, se dá por conta do aumento do comércio exterior que cresceu 35,8% em relação ao ano de 2020, segundo informações do Ministério da Economia.

Mapeamento das empresas

Uma das perguntas da pesquisa buscou caracterizar como as empresas preferem atuar em relação à frota de caminhões, seja com veículos próprios ou de terceiros. Neste caso, foi computado 19.111 veículos pertencentes à frota própria destas empresas, enquanto 19.375 veículos são terceirizados.

Outro dado interessante é que a idade média da frota das empresas respondentes é de 5,92 anos, o que

está abaixo da média nacional do RNTRC (Registro Nacional de Transportadores Rodoviários de Cargas), que é de 10,8 anos. Os veículos das empresas que operam no transporte internacional são os com menor idade média, totalizando apenas 5,17 anos.

O que mais pesou no caixa em 2021

A pesquisa traçou um panorama dos custos operacionais das empresas, e constatou que estes aumentaram para 91% das empresas pesquisadas, se mantiveram estáveis para 8% e reduziram para uma pequena parcela, reunindo 1% da amostra.

Dos centros de custos pesquisados, os que apresentaram maior participação no faturamento foram a contratação de agregados ou autônomos, seguido da folha de pagamento, gerenciamento de risco e por último, mas não menos importante, a variação de preços dos seguros e insumos no geral. Chamando a atenção para os combustíveis que chegaram a registrar alta de 45,59% de janeiro a dezembro de 2021.

De acordo com Serini, para equilibrar as contas é preciso que as empresas de transporte, definitivamente, estejam a par de todo o movimento do mercado em que se está inserido, excepcionalmente, quando falamos dos custos. "Isso foi apenas uma amostra dos itens mais relevantes de consumo dos transportadores. Ainda como se não bastasse, 49% das empresas declararam ter dificuldades de comprar determinados insumos, seja por falta de oferta ou pelos altos valores de mercado", revelou.

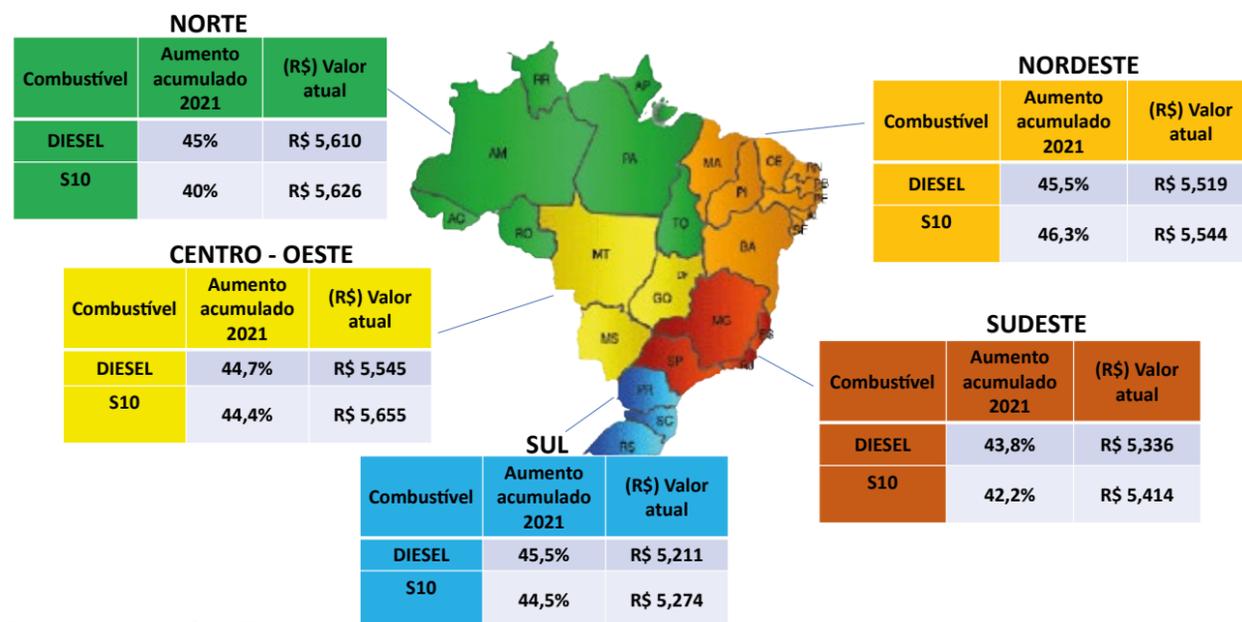
A disparada do diesel

Os sucessivos reajustes do diesel, principal insumo do transporte rodoviário brasileiro, e a falta de previsibilidade na política de preços da Petrobras colocam em xeque o planejamento das empresas transportadoras.

No estudo divulgado, um capítulo à parte tratou exclusivamente das oscilações de preço dos combustíveis ao longo deste último ano. Desde janeiro de 2021, a Petrobras reajustou os preços da gasolina 16 vezes, (sendo 5 reduções e 11 aumentos) e do diesel 12 vezes, (sendo 3 reduções e 9 aumentos). Acumulando uma alta em 12 meses, nas refinarias, de 77,03% e 78,80% respectivamente. Elevando os custos do transporte de cargas lotação em 22,33% na média geral, sacrificando mais as operações de longas distâncias (acima de 6mil km) em 32,21%. Isso porque, nem sempre esse repasse é integral para o bolso do consumidor na bomba, mas que de qualquer forma são números impactantes, que refletem o preço de outros produtos pressionando a inflação.

Dados coletados através do sistema de levantamento de preços da ANP (Agência Nacional de Petróleo) mostram que o estado de São Paulo encerrou o ano com o preço médio do diesel cobrado nos postos de abastecimento no valor de R\$5,32, incluindo o S-10. Em comparação com o cenário nacional, a média de preços do óleo diesel no estado está 1,54 % abaixo da brasileira.

Comportamento do diesel nas regiões brasileiras



Nova Tabela do Piso Mínimo

Como previsto no calendário, a ANTT publicou em 20 de janeiro a nova Resolução nº 5.959/2022 sobre o Piso Mínimo de Frete, reajustando os valores praticados pelo IPCA (Índice Nacional de Preços ao Consumidor Amplo) em 5,86%, sem mencionar qualquer oscilação no preço do diesel S-10 para o mesmo período.

Neste sentido, houve a atualização dos valores dos coeficientes de deslocamento (CCD, que é baseado no quilômetro rodado) o que gerou uma variação de 8,73%, passando de R\$ 4,130 para R\$ 4,491 por Km na média geral. Já o coeficiente de carga e descarga (CC, que é baseado nas despesas fixas) apresentou uma oscilação média de 8,20%, passando de R\$245,80 para R\$265,94. Mas no contexto geral, podemos avaliar um impacto médio de 7,88% em relação à tabela anterior.

Lembrando que, todas as alterações e reajustes passaram a vigorar na mesma data da publicação no Diário Oficial da União.

Quando o assunto são as eleições

O ano de 2022 tem se mostrado uma nova chance para o país reavaliar as suas escolhas, colocando as finanças, saúde pública e economia em um momento decisivo. Os dados colhidos apontam para um cenário equilibrado entre o senso de esperança e o otimismo, no qual 28% dos transportadores estão indiferentes com os resultados nas urnas, 39% estão otimistas e 33% estão pessimistas. O que talvez sugere, que o empresário brasileiro aprendeu a tocar o seu negócio sem olhar para Brasília.

“Foi possível verificar as empresas bem divididas sobre o que esperar deste ano eleitoral, reflexo da polarização estabelecida no país, que reverbera obviamente nos transportadores, que estão incertos sobre o futuro não apenas em relação às eleições, mas também quanto a pandemia e a crise econômica”, destacou o diretor executivo do IPTC.

39%
Otimista

28%
Indiferente

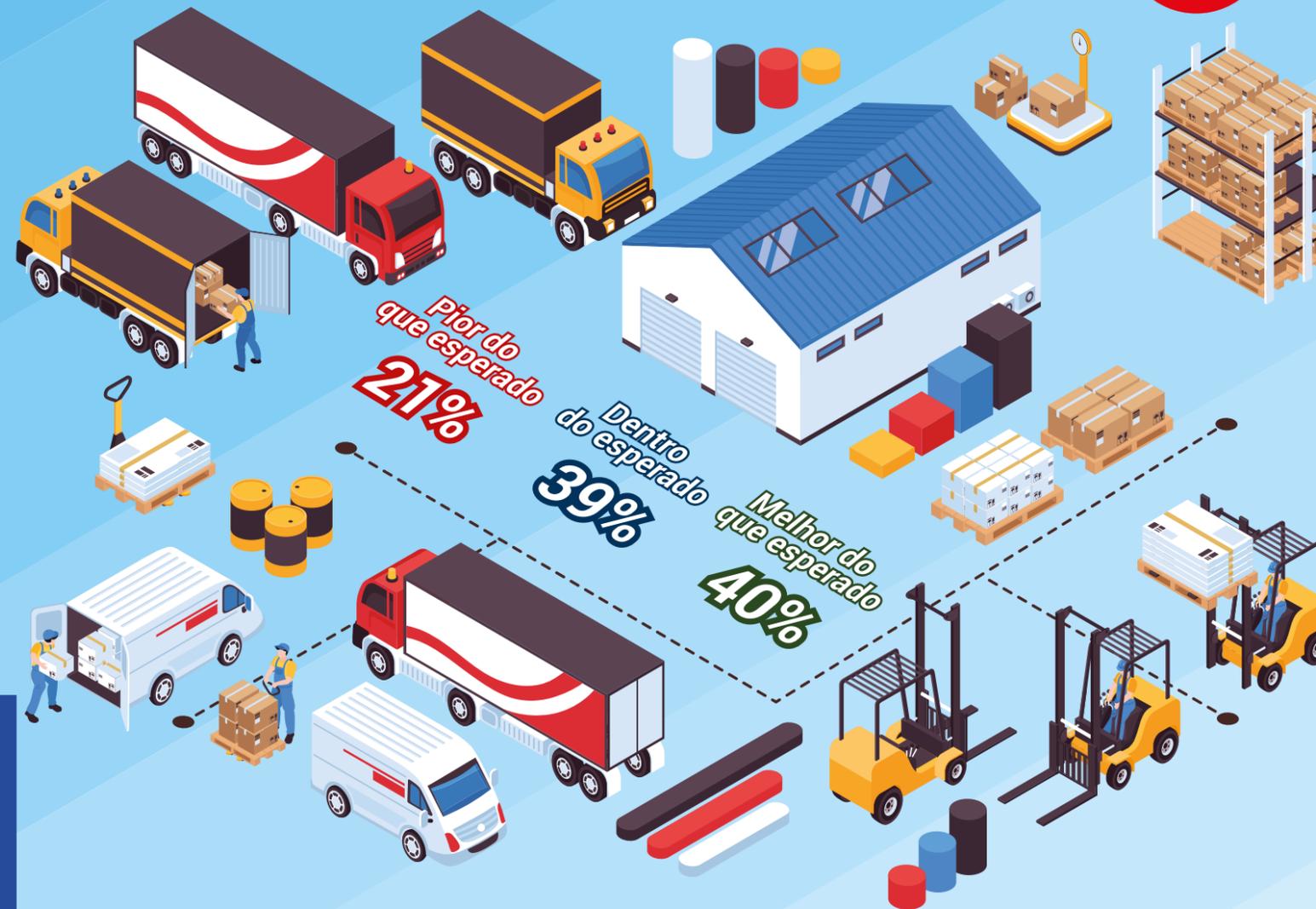
33%
Pessimista

ELEIÇÕES
Presidenciais



2022

Expectativas para o TRC em 2022



Expectativas para 2022

Quando perguntados se este ano será melhor do que esperado, 40% disseram que sim, outra grande parcela acredita que será dentro do esperado (39%) e 21% acreditam que será pior, e não demonstram muita confiança para o mundo dos negócios.

Estes números já eram esperados, visto que a economia ainda vive momentos turbulentos, decorrentes da pandemia de Covid-19 e a espera pela finalização do ciclo vacinal da população. “Vai ser um ano mais de reorganizar as operações, e de se tentar reequilibrar os custos enquanto se espera por uma definição política e maior confiança no mercado”, afirma Zingler.

Diante da escalada de preços dos insumos, principalmente do diesel, que afetam diretamente a ativi-

dade transportadora e que comprimem as margens de lucro, o que o TRC pode esperar neste 2022 é que os empresários do setor queiram de fato virar a página da pandemia, revigorar suas operações e seguir em frente.

A Pesquisa de Sondagem foi realizada com quase 100 empresas de transportes de cargas entre os dias 9 de dezembro a 11 de janeiro, que pertencem à base territorial do SETCESP. As entrevistas foram feitas através de um questionário on-line estruturado com 28 perguntas objetivas.

Para mais informações entre em contato com o IPTC:

+55 11 2632-1079 | 2632-1023

contato@iptcsp.com.br

Acesse





Retrospectiva 2021

Avanço da vacinação, retomada econômica, vigência das sanções previstas pela LGPD, Prêmio de Sustentabilidade e Eleições no SETCESP. Confira os fatos que marcaram a entidade no ano.

2021 foi marcado amplamente pelos efeitos da pandemia, entretanto o avanço da vacinação indicou sinais de um futuro mais favorável. Um ano de grandes desafios e avanços com resultados positivos para o SETCESP. Em meio a adversidade, a solidariedade foi o grande destaque, com o TRC contribuindo no transporte gratuito de vacinas e insumos essenciais, além de permanecer operando sem deixar nenhuma região do país desabastecida.

Aproximadamente, em 2021 foram transportadas em São Paulo de forma gratuita 100 milhões de doses de vacinas, que equivalem a mais de R\$6 bilhões em mercadorias.

85 anos de história

Em janeiro, o SETCESP completou 85 anos e para marcar a data foi inaugurado o novo Auditório do Palácio dos Transportes, muito mais moderno e confortável para receber o público. Durante a celebração para comemorar essas oito décadas e meia de lutas e conquistas, os quatro últimos ex-presidentes da casa recordaram em seus discursos aquilo que de melhor vivenciaram na entidade.

“Tive o enorme prazer de ter sido o 13º presidente do SETCESP. As entidades de classe têm um papel fundamental na interlocução com os órgãos governamentais, esse é o momento de valorizá-las e nos reunirmos em torno delas para fazer a promoção de temas, que podem levar o País para uma situação melhor no futuro”, disse na ocasião Urubatan Helou, que foi presidente do SETCESP entre os anos de 2004 e 2006.

Foco na retomada econômica

No primeiro semestre do ano foram realizados pela entidade dois grandes eventos bastante importantes na área econômica. Um deles a Conferência de Tarifas de Frete, que orientou o transportador sobre a composição do valor de cobrança dos seus serviços prestados, e o outro o de Conjuntura Econômica, que nesta edição contou com a participação do economista Samy Dana.

Inclusive, em atendimento às novas demandas de mercado, o SETCESP criou, em abril, a diretoria de Especialidade de E-commerce para suprir as necessidades dos transportadores do segmento. Em razão das medidas de isolamento por conta da pandemia, notada-

mente as vendas do comércio eletrônico aumentaram, e por consequência, o transporte de carga fracionada.

Antes da crise sanitária que obrigou o fechamento das lojas físicas, o e-commerce representava, em média, 9,2% da receita do mercado varejista. Mas, em junho de 2021, este índice já estava em 21,2%.

Aliás, por sempre acompanhar as demandas do mercado, ao longo do ano houve várias divulgações feitas pela entidade de análises e estudos como: a de Sondagem Econômica, a de Cargos e Salários e também sobre a qualidade dos serviços prestados ao setor. Dados obtidos por meio de pesquisas realizadas pelo IPTC (Instituto Paulista do Transporte de Carga).

A Vez Delas

Durante todo o ano, foi percebido o fortalecimento do movimento Vez & Voz, com encontros on-lines, quase que mensais, abordando assuntos que permeiam o universo feminino em convergência com o transporte rodoviário de cargas. Especialmente em março, mês no qual se comemora o Dia Internacional da Mulher, a entidade divulgou o Manifesto 'Vez de dar Voz a elas', documento que aborda as conquistas das mulheres e mostra a posição da entidade em favor da causa feminina no setor de transporte de cargas.

O projeto alcançou parcerias importantes com apoio de outras entidades como a NTC&Logística, a FETCESP, a Anfir, a FETRANDESC e o Sindipesa; de empresas como a Mercedes-Benz do Brasil e a Fabet; e de transportadoras como a Pizzatolog e a Transjordano.

Trabalho e reconhecimento

Já na outra metade do ano, a LGPD (Lei Geral de Proteção de Dados) foi algo que esteve no radar da entidade, em agosto de 2021 as organizações que descumpriram a legislação ficaram passíveis de receber punições e multas. No SETCESP, todos os colaboradores da entidade fizeram o curso para se adequarem às novas regras e a entidade contou com a parceria de uma consultoria especializada para realizar um *webinar* voltado a orientar os transportadores sobre o assunto.

Desde que entrou em vigor, a LGPD deu origem a 584 decisões judiciais no Brasil, em todas as instâncias jurídicas. Em muitas decisões, a Lei foi utilizada como reforço a outras normas, como o Código de Defesa do Consumidor ou o Marco Civil da Internet, segundo o levantamento Painel LGPD nos Tribunais.

Outros esclarecimentos por meio de *lives* e *webinars* também estiveram na pauta da entidade, os temas foram a respeito das obrigações das empresas de transporte em relação ao exame toxicológicos, as atualizações do CTB (Código de Trânsito Brasileiro) e as mudanças que foram firmadas pela mais recente Convenção Coletiva de Trabalho com os sindicatos profissionais.

A entidade produziu também três conteúdos de orientação em forma de e-books. Um deles mostra como recorrer de uma multa da ANTT, outro o jeito certo de fazer o desbloqueio de veículos no Detran, e



Retrospectiva 2021

também um com dicas de sustentabilidade para as empresas colocarem o ESG em prática.

Além do mais, tradicionalmente aconteceu no mês de novembro a mais importante premiação de Sustentabilidade no Transporte Rodoviário de Cargas. Desta vez, o Prêmio que chegou a sua 7ª edição e mostrou que as transportadoras estão engajadas com projetos que promovem a segurança viária ou do trabalho e, ainda com os três pilares do ESG: gestão econômica sustentável, responsabilidade ambiental e social.

Aproximação

O SETCESP nunca esteve tão próximo do transportador, entre as visitas feitas e recebidas a diretoria da entidade esteve em várias empresas do setor e recebeu em sua sede muitas delas também. A intenção é entender quais as principais demandas das empresas para atendê-las com maior propriedade.

Aproximação também com o poder público. A diretoria da casa participou de diversas reuniões com o governo do Estado e com a prefeitura, sugerindo melhorias para o setor e mostrando estudos que viabilizam a mobilidade urbana em equilíbrio com o crescimento do TRC. Um dos resultados dessa boa relação

com o poder público foi a inauguração da Praça da Cidadania em Guarulhos, cujo projeto foi financiado pelo SETCESP e outros empresários do setor, e que trouxe para a comunidade do entorno um importante espaço de profissionalização, lazer e cultura.

Eleições

Se no início do ano o foco esteve voltado para área econômica, no final do segundo semestre as atenções se voltaram à mudança de gestão da casa.

Foram seis anos, em que Tayguara Helou esteve à frente do SETCESP como presidente da entidade. "Trabalhei com afinco e austeridade e realizei minha missão: proteger e cuidar dos interesses do transporte rodoviário de carga, um dos setores mais importantes para o desenvolvimento econômico do país", resumiu ele.

Para registrar toda a sua trajetória de sucesso dentro do SETCESP foi lançado, no encerramento de sua gestão, o livro "A onda da Transformação", que conta a história de como ele conseguiu transformar a entidade em um núcleo de prestação de serviços e informações para o setor de transporte rodoviário de cargas.



E para fechar com chave de ouro, o último lançamento do SETCESP em 2021 foi o filme "Da primeira à última milha", uma megaprodução cinematográfica que mostra como o transporte é essencial para que toda a matéria prima, da mineração ao agronegócio, chegue à indústria, assim também, como o transporte é necessário para distribuir os alimentos, as roupas e medicamentos da indústria até o varejo ou à porta de cada consumidor.

O futuro é agora

As eleições do SETCESP definiram em novembro Adriano Depentor como o novo presidente do Conselho Superior e de Administração. Indicado pelo

Conselho de Administração da entidade, Depentor foi eleito em chapa única.

Sobre o que virá pela frente, ele diz estar otimista. "Eu acredito que nós estamos vivendo um momento de crises sucessivas de forma global, desencadeadas pela pandemia. Mas acreditem, isso está passando e nós vivemos em um país maravilhoso. Vislumbramos 2022 como um ano de escolhas, então que a gente faça boas escolhas", afirmou.

Claro, que esses acontecimentos se somam a muitos outros que ocorreram no SETCESP em todo o ano de 2021. Como gostamos de compartilhar em detalhes, separamos a seguir as imagens com os principais acontecimentos do ano. Veja!



TRC INICIA TRANSPORTE GRATUITO DAS VACINAS

No dia 20 de janeiro, o setor de transporte rodoviário de cargas começou a distribuição das vacinas, em uma operação que levou 57 milhões de doses da CoronaVac para os centros de distribuição



SOLIDARIEDADE EM FOCO

Tayguara Helou, ex-presidente do Conselho Superior e de Administração do SETCESP participou da reunião virtual do Comitê Empresarial Solidário. Na ocasião, ele revelou que o setor transportaria, de forma gratuita, cerca de 50 toneladas de vacinas contra a Covid-19



REPORTAGEM NO SPTV

Presidente executiva do SETCESP, Ana Jarrouge, falou sobre os preparativos para o transporte da vacina contra o Coronavírus na TV Globo



CONJUNTURA ECONÔMICA 2021

O economista Samy Dana e os empresários do setor discutiram os caminhos possíveis, para uma retomada das atividades comerciais e industriais no país



EXPECTATIVAS

Na ocasião, Samy apontou que o bom desempenho do setor no ano, depende de manter o câmbio sob controle, o que seria um reflexo da diminuição da dívida externa



EQUIPE DE TRABALHO

Parte do time de colaboradores do SETCESP, que esteve envolvido na preparação do evento: Conjuntura Econômica



SETTRIM NA SEDE DO SETCESP

O presidente do SETTRIM (Sindicato das Empresas de Transporte de Cargas do Triângulo Mineiro), Cleiton César da Silva, e o diretor executivo, Leonardo Antônio, em visita a sede do SETCESP



INAUGURAÇÃO DA PRAÇA DA CIDADANIA

Construída com recursos doados pelo SETCESP e por empresários do setor de transporte, a Praça da Cidadania foi inaugurada no dia 20, em Guarulhos-SP, em um evento com a participação do governador João Doria



VISITA DA REUNIDAS PAULISTA DE TRANSPORTE

Humberto Guimarães e Jorge Beskow, que são respectivamente, diretor geral e gerente comercial das Empresas Reunidas Paulista de Transporte, foram recebidos na entidade



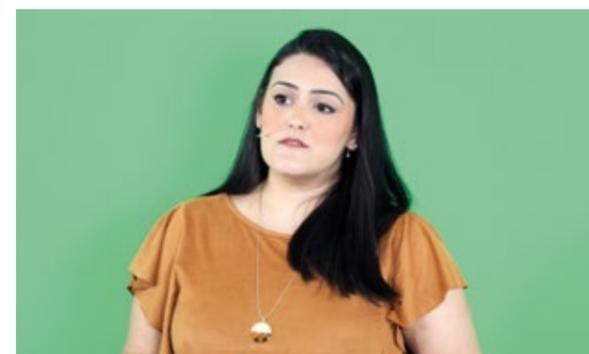
85 ANOS DE HISTÓRIA

O aniversário de 85 anos do SETCESP, completado em janeiro, foi celebrado em 10 de fevereiro com a participação de quatro ex-presidentes da casa e a reinauguração do auditório do Palácio dos Transportes



9ª CONFERÊNCIA DE TARIFAS DE FRETE

Mais uma edição da Conferência que apresenta os índices de mercado para orientar o empresário do TRC a estipular adequadamente a cobrança do frete



REAJUSTES E PERSPECTIVAS

O evento, transmitido pela plataforma EaD do SETCESP, contou com a participação da economista Raquel Serini, que revelou os dados da Pesquisa Sondagem Econômica 2020



MANIFESTO EM FAVOR DA EQUIDADE DE GÊNERO

No Dia Internacional das Mulheres, o SETCESP lançou um Manifesto em que incentiva as empresas do TRC a se tornarem um ambiente mais inclusivo e favorável ao trabalho baseado em competência, independente de gênero



REUNIÃO COM A EMBAIXADA DA ÍNDIA

A diretoria do SETCESP se reuniu virtualmente, com a Embaixada da Índia no Brasil, para debater possíveis parcerias no setor de transporte

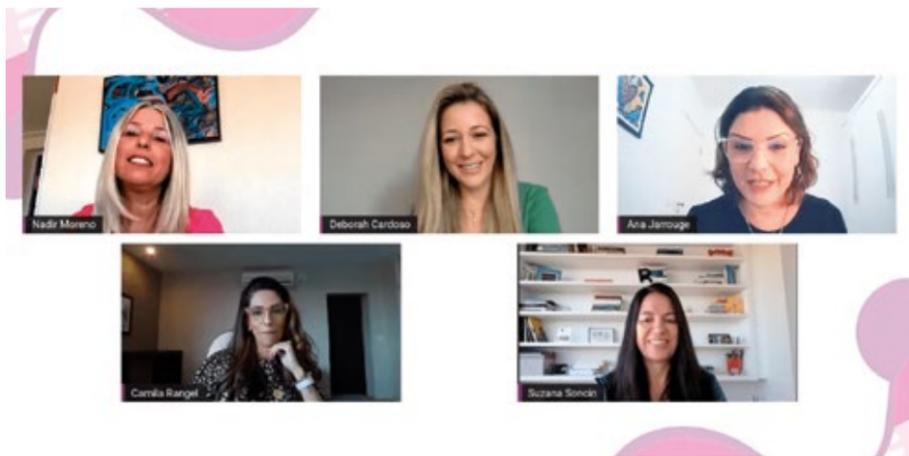


ENCONTRO NA PACÍFICO LOG
Ana Jarrouge, e as gestoras da entidade, Camila Florencio e Silmára Uva visitaram a sede da Pacifico Log, empresa que é especializada em transporte para as regiões Norte e Nordeste



DE OLHO NA LGPD
Nos dias 23, 24 e 25 deste mês, todos os colaboradores do SETCESP participaram do curso: 'LGPD Descomplicada', lançado pelo SEST SENAT

MULHERES DO TRC COMPARTILHAM SUAS HISTÓRIAS
Suzana Socin, CEO da InoveExperience, Camila Rangel, gerente executiva do SETCEPAR, Nadir Moreno, presidente da UPS Brasil, Deborah Cardoso, gerente nacional da Pizzatolog e Ana Jarrouge partilham suas experiências e inspirações na live do Voz & Voz



DIRETORIA DE ESPECIALIDADE DE E-COMMERCE
Dia 19 aconteceu a primeira reunião que oficializou a criação da diretoria de transporte de E-commerce no SETCESP, realizada de forma on-line

CAMPANHA "QUEM INDICA, AMIGO É!"
Neste mês, o SETCESP lançou uma promoção especial: "Quem indica, amigo é!", em que as transportadoras associadas puderam indicar aquelas que ainda não são, para que as duas ganhassem desconto na mensalidade



TIRA-DÚVIDAS SOBRE O EXAME TOXICOLÓGICO
Durante a live transmitida pelo canal oficial do SETCESP no YouTube, os especialistas Dr. Narciso Figueiróia Jr. e a Dra. Caroline Duarte, esclareceram pontos relacionados aos aspectos trabalhistas do Exame Toxicológico



MAPA DO EMPREGO

O SETCESP e o IPTC apresentaram em uma transmissão ao vivo, um relatório sobre os Cargos e Salários com detalhes sobre a remuneração e o perfil das 200 principais ocupações no setor

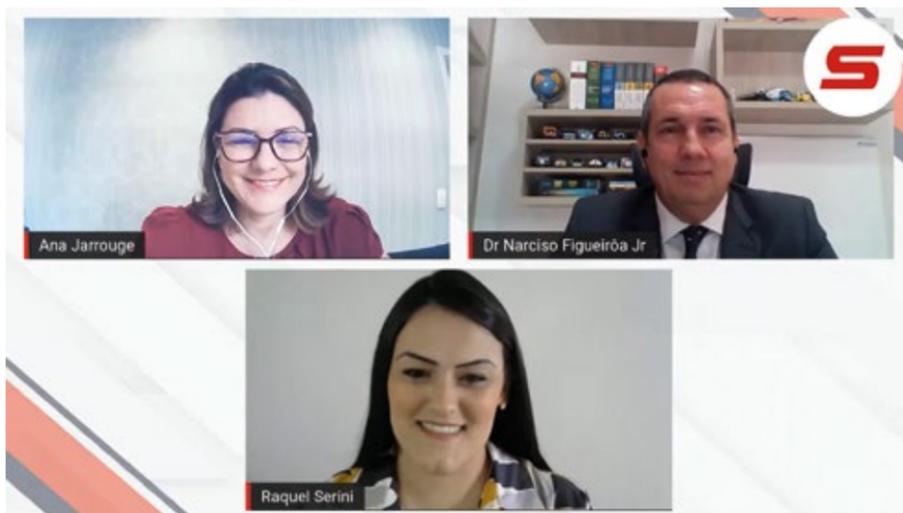


ELAS SÃO TECH

O bate-papo deste mês, do Voz & Voz foi sobre a presença de mulheres profissionais do TRC em uma das áreas que mais cresce no país: a de tecnologia

ASPECTOS LEGAIS DO CONTRATO INTERMITENTE

Para esclarecer dúvidas a respeito desta modalidade de trabalho, a live apresentada contou com a participação do Dr. Narciso Figueirôa Jr., da economista Raquel Serini, e de Ana Jarrouge



BOAS PRATICAS E O ESG

A reunião da diretoria de Sustentabilidade que aconteceu no dia 22, mostrou que ações simples podem fazer a diferença em uma empresa e abordou também o ESG e os índices que medem as práticas sustentáveis



COMJovem THE REUNION

A Comjovem São Paulo se reuniu, em um encontro virtual com os núcleos do Vale do Paraíba, ABC, Campinas, Porto Ferreira, Araraquara e São José do Rio Preto para debaterem sobre gestão e indicadores



REFORMA TRIBUTÁRIA

Tayguara Helou participou de uma reunião promovida pela FIESP (Federação das Indústrias do Estado de São Paulo) com outras entidades, para discutir o Projeto de Lei (PL) nº 2.337/2021, denominado "segunda fase da Reforma Tributária"



A ESTRADA TAMBÉM É DELAS

O universo das mulheres motoristas e a rotina delas nas estradas foi mostrado durante a live do Vez & Voz



SEST SENAT ATIBAIA

Vander Costa, presidente da CNT (Confederação Nacional do Transporte), Tayguara Helou e Carlos Panzan, presidente da FETCESP (Federação das Empresas de Transporte de Cargas do Estado de S. Paulo) na inauguração da unidade do SEST SENAT em Atibaia/SP



PAINEL LOGÍSTICA 4.0

Fernando Zingler, diretor executivo do IPTC (Instituto Paulista do Transporte de Carga) foi um dos painelistas do evento "Intermodal Digital Series Agro", ele comentou sobre Logística 4.0



WEBINAR SOBRE AS CCTS

Um webinar com os especialistas jurídicos da entidade foi ao ar para esclarecer algumas questões sobre a Convenção Coletiva de Trabalho 2021/2022



FÓRUM DE MOBILIDADE DA RÁDIO BANDEIRANTES

Tayguara Helou, integrou o segundo painel do Fórum Mobilidade da rádio, falando a respeito das ações que vêm sendo realizadas pelas transportadoras para mais segurança nas estradas



E-BOOK: DEFESA E RECURSO DE MULTAS

Lançamento do e-book que ensina em etapas, como ingressar com defesa ou recurso das multas expedidas pela ANTT



VOLTA PRESENCIAL

As reuniões do corpo diretor da entidade voltaram a ser realizadas na sede do SETCESP. A primeira presencial, depois da pandemia do Coronavírus, aconteceu no dia 10



EM PAUTA: A VIOLÊNCIA CONTRA MULHER

'Agosto Lilás'. O mês é tradicionalmente marcado por ações de combate à violência contra a mulher e, para tratar desse tema, o Vez e Voz apresentou a live Violência Contra Mulher: não vamos nos calar!

GESTÃO DE IMPACTOS

A Diretoria de Sustentabilidade, se reuniu de forma remota, para falar sobre a importância de cada organização entender sua própria cadeia de impacto



10ª CONFERÊNCIA DE TARIFAS

Reunindo especialistas e empresários para comentar os dados da pesquisa Nacional de Transporte Rodoviário de Cargas realizada pela NTC&Logística, a 10ª Conferência de Tarifas do SETCESP aconteceu no dia 19



NA ESTREIA

Tayguara Helou foi o convidado especial para estreiar a versão streaming da revista Transpodata



SETEMBRO AMARELO

Os profissionais do SETCESP acompanharam a palestra 'Todos juntos pela valorização da vida'. O mês marca a campanha de conscientização de prevenção ao suicídio



REUNIÃO COM OS SECRETÁRIOS DO MINFRA

Tayguara Helou, esteve em Brasília no dia 16, com o secretário do Ministério da Infraestrutura, Marcelo Sampaio, e o chefe de gabinete, Felipe Queiroz



MEDALHA DE MÉRITO DO TRC

Carlos Panzan, presidente da FETCESP conferiu a Tayguara Helou, a 'Medalha de Mérito do TRC Adalberto Panzan' na categoria líder classista



HOMENAGEM AO VICE-PRESIDENTE

O vice-presidente do SETCESP, Hélio Rosolen, também foi reconhecido com a 'Medalha de Mérito do TRC Adalberto Panzan', pelos importantes serviços gratuitos na distribuição de vacinas contra a Covid-19



REUNIÃO COM PREFEITO DE SÃO PAULO

O prefeito de São Paulo, Ricardo Nunes, recebeu em seu gabinete a diretoria do SETCESP em um encontro em que se discutiu formas para se fomentar um transporte de cargas sustentável



UM TIRA-DÚVIDAS SOBRE A LGPD

Para orientar os transportadores sobre os principais riscos e penalidades da Lei Geral de Proteção de Dados, um time de especialistas foi convidado a participar de um webinar promovido pelo SETCESP

VISITA DA DIA E NOITE TRANSPORTES

Ana Jarrouge e a coordenadora de relacionamento com o transportador, Silmára Uva, receberam a visita do presidente da Dia e Noite Transportes e Logística, Célio Alves, juntamente com a gerente comercial Roseli Bonifácio, e coordenadora administrativa, Beatriz Souza



IDA A TERRA NOVA TRANSPORTES

Ana Jarrouge e Silmára Uva fizeram uma visita aos gestores da Terra Nova Transportes, no dia 22



Desbloqueio de veículo de aluguel no site do Detran

Confira o passo a passo

BAIXE AGORA

DESBLOQUEIO DE VEÍCULOS DE ALUGUEL

Mais um e-book lançado: com essa publicação é possível aprender as etapas de como solicitar e acompanhar o desbloqueio de veículos de aluguel no site do DETRAN



CENTRAL TRC

A COMJOVEM SP recebeu o troféu 'Projeto Comjovem 2021' pelo desenvolvimento do 'Central TRC', que pretende ser um portal de busca e compartilhamento de informações. A premiação aconteceu no Congresso NTC 2021 – XIV Encontro Nacional da Comjovem



EM CLIMA DE ELEIÇÕES

O dia 09 ficou marcado no SETCESP pelas eleições que elegeram o novo presidente do Conselho Superior e de Administração da entidade



ADRIANO DEPENTOR É O NOVO PRESIDENTE DO SETCESP

Eleito em chapa única, Adriano Depentor sucede Tayguara Helou e assume a gestão 2022-2024



BLACK FRIDAY DO SETCESP

Na última semana do mês, foi realizada uma super campanha com descontos em diversos cursos, na ULT (Universidade Corporativa de Logística e Transporte) e para as transportadoras que se associaram durante o período



7º PRÊMIO DE SUSTENTABILIDADE

O reconhecimento às melhores iniciativas sustentáveis praticadas por transportadoras



OLHAR AO REDOR

Com um projeto em Responsabilidade Social, a Patrus Transportes garantiu o troféu. Da esquerda para a direita: Katia Rocha, diretora de gente e gestão e ESG; Olga Mendes, gerente de responsabilidade social; Marcelo Patrus, CEO e Adriana Heringer, gerente de comunicação e marketing



INSTALAÇÃO DE PLACAS SOLARES

Pelo projeto de instalação de placas solares em seus veículos, a Ativa Logística foi a vencedora na categoria Responsabilidade Ambiental. Da esquerda para a direita: Ubiraci Vicente, gerente de marketing; Alex Nunes, gerente de inovação e Laco Santana, diretor de tecnologia e projetos na Ativa Logística



4º EIXO NA CARRETA

A Transpanorama Transportes ganhou o prêmio na categoria Gestão Econômica por fazer a adaptação dos veículos com a inclusão de mais um eixo na carreta. Da esquerda para a direita: Lincoln Sousa, gerente de comunicação; João Augusto, gerente comercial; Valdecir Adamuccio, diretor comercial; Claudio Adamuccio, diretor administrativo e Marcos Scioli, gerente jurídico



'SPINNER' INTELIGENTE

A Cesari levou o troféu na categoria Responsabilidade na Segurança Viária e do Trabalho, graças à implantação do 'Spinner', que é um sistema automatizado de limpeza de isotanques. Da esquerda para a direita: Sergio Sukadolnick, executivo de relações institucionais; Patrícia Iglesias, encarregada de qualidade; Thamires de Lima, coordenadora de operações e Giulio Borlenghi, gestor da Cesari



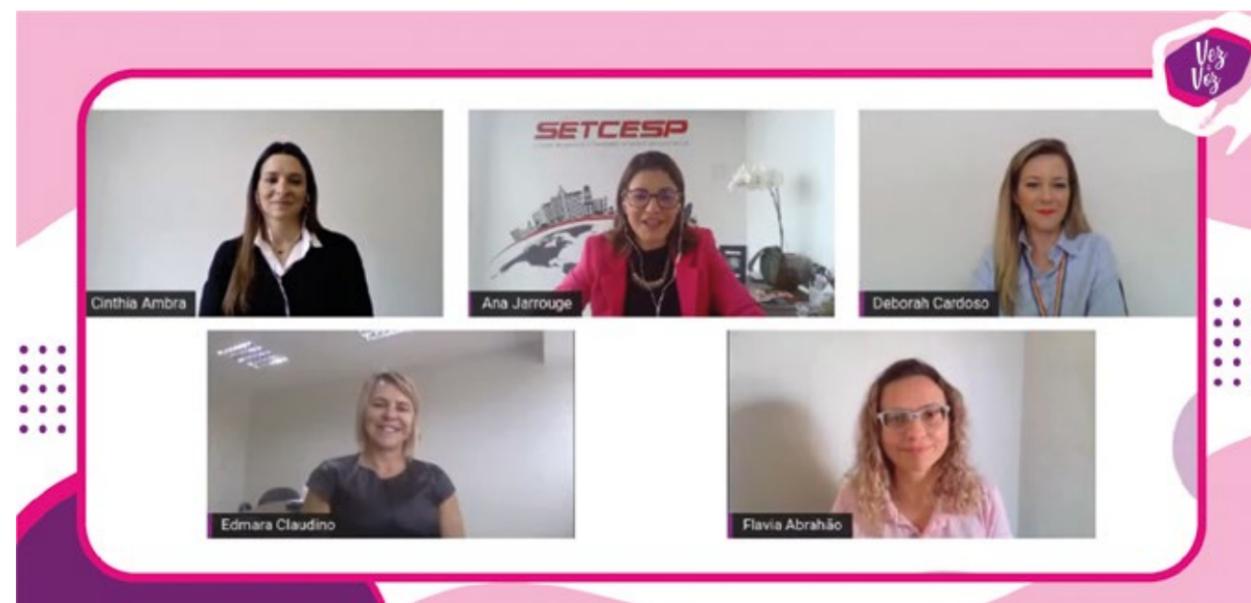
LÍDER CLASSISTA DO ANO

Tayguara Helou foi homenageado durante a premiação promovida pela OTM Editora, 'Maiores e Melhores do Transporte', como o líder classista do ano. O evento aconteceu na sequência do 7º Prêmio de Sustentabilidade



E-BOOK: BOAS PRÁTICAS DE SUSTENTABILIDADE

Também no 7º Prêmio de Sustentabilidade foi lançado um material digital gratuito, que reúne dicas de ações, já testadas e aprovadas por diversas transportadoras, para que outras empresas possam se inspirar e colocar as iniciativas sustentáveis em prática



A PARTICIPAÇÃO DA MULHER NO TRC

A série final de lives do Vez & Voz em 2021, proporcionou uma reflexão a partir de dados revelados por uma pesquisa do IPTC, que mostrou como está a participação das mulheres no setor, segundo o RH das empresas de transportes



DA PRIMEIRA À ÚLTIMA MILHA

Em uma Avant Première no Cinemark do Shopping Iguatemi, foi lançada pelo SETCESP a megaprodução "Da primeira à última milha", um filme que apresenta em detalhes o transporte rodoviário de cargas no Brasil



« FORMANDOS DE 2021

Mais uma turma da ULT formada com sucesso. Esses são os mais novos especialistas em Gestão de Logística e Transporte



» ENCERRAMENTO DA GESTÃO «

O último Menu SETCESP do ano, marcou o encerramento da gestão Tayguara Helou à frente da entidade. Desde 2016 ele presidia a casa



« A ONDA DA TRANSFORMAÇÃO

Durante o cerimonial de encerramento, lançou o livro 'A onda da transformação', que conta a história de como ele conseguiu fazer da entidade um núcleo de prestação de serviços e informações para o TRC

Guia de fornecedores do TRC 2022

*O conteúdo do Guia foi produzido pelos próprios fornecedores, empresas parceiras do SETCESP





Divena

Grupo Divena é reconhecido como um dos maiores e mais tradicionais concessionários da Mercedes-Benz no país

Contando com oito unidades no estado de São Paulo, onde são comercializados automóveis, ônibus, caminhões e vans da marca Mercedes-Benz e AMG, além de seminovos nacionais e importados, o Grupo Divena também oferece serviços de locação de veículos, que são cuidadosamente selecionados e blindagem com expertise e qualidade, entregando serviços completos para seus clientes.

CONHEÇA A TECNOLOGIA NASCIDA DA FORÇA

A Arocs é a tecnologia que nasceu da força e chegou para trazer inovação e muito mais robustez para as operações mais pesadas. O novo caminhão 8x4 da Mercedes-Benz possui PBT (Peso Bruto Total) de 58 toneladas, capacidade de carga dos eixos dianteiros de 9 toneladas por eixo e na traseira 20 toneladas por eixo. Veja a seguir todos os detalhes que tornam esse veículo especial para o transporte de cargas:

Cabine

A cabine do veículo possui 2 porta-objetos, pistola de ar comprimido, painel moderno, display com tela de 10,4 cm, volante multifuncional, banco pneumático com regulagem, cinto de segurança, freio de

estacionamento eletrônico, chaves com controle remoto, alavanca de marcha na coluna de direção, ar-condicionado, preparação para câmera de ré entre outros acessórios.

Itens de segurança: EBS + ABS + ASR + EBD

O EBS (Electronic Brake System) é responsável pelo gerenciamento de controle e monitoramento do sistema de freio, no qual estão integrados o ABS (Anti-travamento das rodas), o ASR (Controle de tração) e o EBD (Distribuição eletrônica da força de frenagem entre os eixos).

Além disso, o caminhão conta também com o HSA (Assistente de Partida em Rampa), que é uma tela no painel que aciona o freio por até 3 segundos, para que o motorista possa tirar o pé do freio e iniciar a aceleração sem que o caminhão ande no sentido oposto.

E mais, o Freio de Estacionamento Eletrônico com acionamento automático por botão e alavanca para quando o motor é desligado ou a porta do motorista for aberta com o veículo em movimento. Atua no 2º eixo dianteiro e nos 2 traseiros.

Pneus OTR e rodas reforçadas

A roda desse veículo foi produzida com liga de aço de alta resistência e com capacidade de carga de 5 toneladas por roda. Além disso, os pneus OTR na medida 325/95 R24 possuem sulcos mais profundos para maior aderência ao solo e tração aos eixos.

Suspensões

A dianteira é composta por molas parabólicas de 4 lâminas, com capacidade de carga de 9 toneladas em cada conjunto. Já a traseira conta com apoios de borrachas nas extremidades, além de barras estabilizadoras mais reforçadas.

Motor e câmbio

O motor OM 460 de 13 litros com 6 cilindros em linha possui 510 cv de potência e torque de 2.400 Nm. Enquanto isso, o câmbio G 340 de 12 marchas, sem anéis sincronizados, apresenta 3 modos de operações: *standard*, *economy* e *power off-road*.

DIVENA PEÇAS E SERVIÇOS

A Divena acompanha seus clientes em todos os momentos e é justamente por isso, que conta com uma equipe especializada para dar cobertura completa em tudo que for necessário. Possui uma estrutura de peças genuínas da Mercedes-Benz, itens Renov com uma série de produtos remanufaturados, lubrificantes e também peças de reposição da Alliance.

As oficinas possuem estrutura adequada, equipamentos modernos e oferecem manutenções preventivas e corretivas com mão de obra qualificada e certificada para garantir total satisfação de seus

clientes. Com localização em pontos estratégicos de São Paulo que visam a facilidade e o encurtamento da distância entre o cliente e o concessionário.

PLANOS DE MANUTENÇÃO

Essa é uma modalidade de serviços na qual a Mercedes-Benz oferece manutenções preventivas e corretivas dos caminhões e ônibus em toda a sua rede de concessionários no território nacional, com mão de obra qualificada e peças homologadas para garantir o melhor custo operacional de seus clientes. Conheça os planos abaixo que oferecem alguns serviços:

- ✓ **BestBasic:** trocas de óleo dos agregados, filtros e manutenções preventivas.
- ✓ **Select:** trocas de óleo dos agregados, filtros e manutenções preventivas, manutenções corretivas do trem de força, guincho e deslocamento mecânico.
- ✓ **Select Plus:** trocas de óleo dos agregados, filtros e manutenções preventivas, manutenções corretivas, guincho e deslocamento mecânico.
- ✓ **Complete:** trocas de óleo dos agregados, filtros e manutenções preventivas, manutenções corretivas de itens de desgaste, guincho e deslocamento mecânico.

Divena

(11) 4133-4133

vendas.caminhoes@divena.com.br

www.divenacomercial.com.br

Divena
CAMINHÕES





FACCHINI

Uma novidade que já vem carregada de vantagens: Consórcio FACCHINI

Com o objetivo de oferecer soluções mais vantajosas e abrangentes aos transportadores, a Facchini S.A. e a Scania Consórcios firmaram uma parceria para ampliar, ainda mais, a oportunidade dos clientes obterem produtos com qualidade de forma descomplicada e acessível.

Os melhores Implementos Rodoviários e as melhores soluções para o seu negócio com condições que só o Consórcio Facchini pode oferecer.

FACCHINI S.A.

Um dos maiores fabricantes de Implementos Rodoviários do país, oferece uma linha completa de produ-

tos e soluções técnicas com qualidade, durabilidade e segurança para melhor atender a logística de todos os segmentos de transportes para caminhões leves, médios e pesados. Fundada em 1950, com 5.000 funcionários, produção média de 3.000 produtos/mês, a Facchini conta atualmente, com 10 fábricas em linhas distintas e integradas, 29 distribuidores exclusivos no Brasil e 09 distribuidores também exclusivos no exterior, responsáveis pelo desenvolvimento, produção e distribuição dos implementos. Produção verticalizada de aproximadamente 80% de todos os componentes e peças dos produtos. Certificada com o Sistema de Gestão de Qualidade ISO 9001 para desenvolvimento, fabricação e comercialização de Implementos Rodoviários.

Mês a mês, seu produto mais perto de você

No Consórcio você paga todo mês um percentual do produto que está sendo adquirido, e no final do plano não existem diferenças ou resíduos a serem pagos. E todo mês pode ser contemplado nas assembleias por sorteio ou por lance. Essa é uma vantagem que já proporcionou o aumento e a renovação da frota de milhares de transportadores por todo o Brasil.



Quando menos esperar você estará com seu veículo rodando. Tudo isso sem pagar juros, com uma pequena taxa de administração diluída ao longo do plano e algumas outras vantagens. Veja só:

- ✓ Consórcio de fábrica;
- ✓ Planos até 100 meses, sem juros e sem entrada;
- ✓ Taxa de Administração diluída ao longo do plano;
- ✓ Plano para diversos tipos de Implementos;
- ✓ Cadastro ágil, simplificado e sem burocracia;
- ✓ Entregas por sorteios, lance livre e lances fixos de 50% e 30%;
- ✓ Possibilidade de descontar até 30% do crédito para pagamento do lance vencedor;
- ✓ Isenção de diversas taxas: abertura de cadastro, aprovação de crédito, transferência simples, substituição de garantia e cessão de direitos;
- ✓ Assembleia transmitida via internet e Facebook.

SCANIA CONSÓRCIOS

Uma das mais tradicionais Administradoras de Consórcio do segmento de transporte, com mais de 100 mil cotas vendidas e mais de 80 mil clientes contemplados. Oferecendo sempre as melhores soluções para aquisição de produtos no mercado. O Consórcio faz parte do portfólio de soluções financeiras da Scania há mais de 36 anos.

A Scania Administradora de Consórcios é uma das mais premiadas e reconhecidas do país, com um longo histórico de parceria com os transportadores, permitindo o aumento ou a renovação da frota de forma segura e sustentável.

Atendimento especializado

Além dos 29 Distribuidores espalhados pelo Brasil, o Consórcio possui uma equipe de profissionais

especializados para tirar dúvidas e passar todas as informações através da Central de Atendimento: 0800-55-79-00, ligação gratuita de qualquer lugar do território nacional.

No website você encontra, também, informações sobre a Administradora, os planos e taxas. Basta se cadastrar para ter acesso aos extratos de suas cotas e outros serviços..

Assembleias

As Assembleias da Scania Administradora são transmitidas ao vivo, o que garante a confiança e credibilidade, mostrando todos os seus processos de forma transparente.

O calendário das datas das Assembleias está disponível no site: www.consorciofacchini.com.br

Para acompanhar ao vivo acesse o site: tvconsorcio.com.br e torça pela sua contemplação.

Procure um Distribuidor FACCHINI mais próximo de você e saiba como adquirir a melhor opção para o seu negócio!

FACCHINI

- 👤 Sérgio de Mei
- 📞 (17) 4009-6993
- ✉ sergiomei@facchini.com.br
- 🏠 www.facchini.com.br

FACCHINI



Frota



Mercedes-Benz

Extrapesados: Novo Actros e Arocs

Novo Actros se destaca pela inteligência e eficiência; Arocs chega como melhor opção para mineração

O time de extrapesados da Mercedes-Benz está ainda mais forte. Além do Novo Actros, que já se tornou uma grande estrela entre as transportadoras brasileiras, a marca lançou, em 2021, o Arocs 8x4, dedicado ao segmento *off-road* (fora da estrada).

Novo Actros: maior pacote de itens de segurança de série

A chegada do Novo Actros, em 2019, estabeleceu padrões ainda mais altos de segurança, economia, conforto, conectividade e robustez no segmento de caminhões extrapesados.

“Trouxemos o caminhão mais inteligente, seguro, conectado e eficiente de todos os tempos”, destaca Roberto Leoncini, vice-presidente de Vendas e Marketing Caminhões e Ônibus da Mercedes-Benz do Brasil. “Nenhum dos nossos concorrentes tem tantos recursos tecnológicos reunidos num só caminhão”.

O Novo Actros é oferecido em 3 versões de tração, com potências de 450 cv a 530 cv. São 6 modelos: 2045 (4x2), 2548 e 2553 (6x2) e 2648, 2651 e 2653 (6x4). O extrapesado trouxe para o Brasil inéditas tecnologias de segurança ativa que evitam acidentes e protegem vidas. “É o único caminhão do mercado

brasileiro que freia sozinho quando identifica pedestres à sua frente”, lembra Leoncini.

Confira os 16 itens de série da avançada tecnologia do modelo:

- ✓ Exclusivo ABA 5 – Active Brake Assist (assistente ativo de frenagem) com reconhecimento de pedestre;
- ✓ Side Guard Assist (assistente de ponto cego);
- ✓ Attention Assist (assistente de fadiga);
- ✓ Assistente de parada Hold;
- ✓ ESP (controle eletrônico de estabilidade);
- ✓ Piloto automático adaptativo com limitador de velocidade
- ✓ Proximity Control (assistente ativo de proximidade);
- ✓ EBS (sistema eletrônico de frenagem);
- ✓ ASR (sistema de controle de tração);
- ✓ ABS (sistema antibloqueio);
- ✓ Sensor de chuva e iluminação;
- ✓ Alarme de ré com luzes intermitentes;
- ✓ Lane Warning System (sensor de faixa de rolagem);
- ✓ Hill Holder (auxílio de partida em rampa);
- ✓ Farol para auxílio em manobras; e
- ✓ Farol alto inteligente.

O extrapesado destaca-se ainda como o primeiro caminhão sem retrovisor externo da América Latina, o MirrorCam, câmeras digitais que oferecem melhor visibilidade ao redor do caminhão e do implemento, oferecendo mais segurança. A cabina é outro diferencial do Novo Actros. A área interna apresenta dois painéis digitais - um multimídia e um multifuncional *touch screen*. No 6x4, o destaque fica para o eixo traseiro DLT, em que o caminhão se transforma em um 4x2 quando trafega vazio, trazendo economia de pneus, combustível e pedágios.

O extrapesado também apresenta inovações nos serviços, com o Mercedes-Benz Uptime. Ele reúne ações preditivas que monitoram continuamente vários módulos e indicadores do caminhão, fazem a gestão da manutenção e evitam paradas não programadas do veículo.

Arocs 8x4: mais força, robustez e tecnologia no segmento *off-road*

A mais nova estrela do portfólio de caminhões da Mercedes-Benz é o Arocs 8x4, caminhão extrapesado basculante. Ele é especialmente indicado para a mineração, construção civil pesada e grandes obras de infraestrutura.

Com muita força e robustez, o Arocs foi projetado para suportar situações extremas de operação, caracterizadas por topografias exigentes e rotas desafiadoras. Mesmo sob temperaturas extremas, mantém excelente padrão de desempenho e produtividade, devido também aos avanços em tecnologia e conforto para os motoristas.

Desenvolvido no Brasil e com cabina global da família Arocs, o caminhão tem capacidade técnica para até 58t de PBT (Peso Bruto Total) e 150t de CMT (Capacidade Máxima de Tração). É um veículo preparado para receber básculas de 20 a 24m³ de capacidade volumétrica de carga.

O Arocs oferece aos clientes a maior disponibilidade e a maior produtividade por tonelada do seu segmento.



Roberto Leoncini, vice-presidente de Vendas e Marketing Caminhões e Ônibus da Mercedes-Benz do Brasil

Frota



Ele possui um trem de força potente, muito robusto e resistente, com motor Mercedes-Benz OM 460 LA de 13 litros, potência de 510 cv.

Outros destaques do Arocs:

- ✓ Câmbio totalmente automatizado Mercedes PowerShift G340 de 12 marchas;
- ✓ Suspensão otimizada para maior durabilidade e confiabilidade;
- ✓ Pneus OTR e rodas de aço reforçadas;
- ✓ Para-choque e faróis desenvolvidos para evitar danos e reduzir custos de reparação;
- ✓ Freio a tambor nos eixos dianteiro e traseiro;
- ✓ Sistema de freio eletrônico com ABS e ASR, além de freio de estacionamento eletrônico e função Hold;
- ✓ Retarder a óleo;
- ✓ Tanques de combustível de 400 litros e de ARLA de 25 litros, ambos fabricados em material plástico de alta resistência; e
- ✓ Maiores intervalos de troca de óleo e menor demanda de manutenção.

Rede de Concessionários

O Novo Actros, o Arocs e toda a linha de caminhões Mercedes-Benz estão à venda na Rede de Concessionários da marca – a maior rede de veículos comerciais do Brasil.

Mercedes-Benz

☎ 0800-970-9090

🏠 www.mercedes-benz.com.br/fale-conosco/email

🏠 www.mercedes-benz.com.br

🏠 www.showroommercedes-benz.com.br





Scania

Nova Geração de Caminhões Scania

A Scania tem sempre a solução mais completa e sob medida para o seu negócio

A nova geração de caminhões Scania redefine o significado de uma linha premium. Com soluções customizadas para a necessidade de cada cliente, é possível combinar o caminhão ideal com soluções em serviços conectados, proporcionando grandes evoluções nos âmbitos de economia de combustível, segurança, conforto para o motorista e disponibilidade e rentabilidade para as operações de transporte.

Através dos Serviços Conectados Scania, é possível acompanhar várias funções do veículo e sua condução em tempo real, possibilitando uma gestão mais inteligente e produtiva da frota, com informações reais para tomada de decisão.

A conectividade também proporcionou uma nova direção ao futuro do transporte e, com mais de 430 mil veículos conectados, transformando dados operacionais em rentabilidade, a Scania permitiu que soluções individualizadas e personalizadas fossem oferecidas de acordo com a necessidade de cada veículo, para atender de forma ideal a operação de cada cliente.

Um dos serviços presentes nesse portfólio é o Programa de Manutenção Scania com Planos Flexíveis que, por meio da conectividade e da inteligência artificial, permite uma leitura e análise contínua dos

dados operacionais do uso do veículo, trazendo redução de até 25% dos custos de manutenção e aumentando a disponibilidade da frota. E o PMS com Planos Flexíveis, que já era completo, evoluiu.

A grande novidade fica para o Programa de Manutenção Scania Premium Flexível *Uptime*, o programa de manutenção que foca na alta disponibilidade, garantindo eficiência nos processos de manutenção para que o veículo volte a operar com máxima agilidade, garantindo uma redução de até 30% de tempo de parada. Para isso, a marca conta com a exclusiva *Control Tower*, uma solução exclusiva que integra Scania e Concessionárias para que ambas atuem de forma compartilhada e ativa na gestão da eficiência do fluxo de oficina e os processos de manutenção.

Além disso, com a modalidade *Pay Per Use* é possível incluir novos itens no seu programa, beneficiando-se dos descontos exclusivos PMS (Programa de Manutenção Scania) e garantindo maior agilidade nos processos e aprovações. Tudo isso, pagando apenas pelas manutenções que realizar no veículo. Esse novo caminho para colocar os caminhões rodando novamente nas estradas em um intervalo mínimo de tempo alia inovação, tecnologia e investimento a

favor da disponibilidade dos veículos e rentabilidade de cada operação.

Ao entregar máxima eficiência energética para o transporte brasileiro, os caminhões Scania garantem até 20% de economia de combustível aos negócios dos clientes que são divididos da seguinte forma: motor com sistema de injeção de alta pressão (8%), pacote aerodinâmico para a parte externa da cabine (2%), inovações no layout da cabine (2%), Scania Actcruise, tecnologia para gravar rotas via GPS e aproveitar aclives e declives de maneira eficiente (3%) e a nova ferramenta do Controle de Aceleração (5%). Além disso, com foco nas mudanças climáticas, a Scania busca desenvolver cada vez mais tecnologias que não se limitam apenas a entregar benefícios relacionados aos negócios e ao setor, mas também à natureza e à sociedade. A lógica é simples: se o caminhão é econômico, é consequentemente menos poluente por consumir menos combustível e mais rentável a curto, médio e longo prazo, o que faz com que a Scania seja parte ativa da solução para o problema do segmento em que atua.

Após percorrer 2 bilhões de quilômetros, o equivalente a 50 mil voltas na Terra, a Nova Geração de Caminhões Scania já alcançou grandes resultados para o meio ambiente. Desde o início das entregas,



Liderando a mudança para um sistema de transporte mais sustentável

já deixaram de ser emitidas 289 mil toneladas de gás carbônico, o que equivale ao trabalho de 1,73 milhões de árvores, de acordo com os dados da fonte SOS Mata Atlântica, além da redução de 110 milhões de litros de Diesel, correspondente a economia do valor de R\$352 milhões.

Scania

(11) 4344-9333

www.solucoes SCANIA .com.br



PMS Premium Flexível *Uptime*.
Manutenção personalizada para máxima disponibilidade e eficiência do seu negócio.





Volkswagen Caminhões e Ônibus

VW Meteor conquista o país e cresce em vendas

O segmento de pesados é o que mais cresce entre os novos caminhões e, lançada há pouco mais de um ano, a família de extrapesados Meteor acompanha esse movimento. O maior Volkswagen do mundo, o Meteor 29.520, já figura entre os caminhões extrapesados mais vendidos do país.

“O segmento é o que mais se expande no Brasil e temos acompanhado esse movimento, como uma das marcas com maior percentual de aumento, consolidando nossa marca junto ao cliente do mercado extrapesado, graças também à uma forte parceria com nossa rede de concessionárias com mais de 150 pontos espalhados por todo o país”, destaca Ricardo Alouche, vice-presidente de Vendas, Marketing e Serviços da VWCO.

Seja para o agronegócio, para a mineração ou para cruzar o país, a nova família Meteor chegou ao mercado no fim de 2020, orgulhosamente feita para os motoristas brasileiros, trazendo o que há de mais inovador em termos de design e atendendo sob medida às necessidades dos campos e estradas Brasil afora.

Para estar à altura do segmento que puxa as riquezas do Brasil, a linha VW Meteor foi projetada para proporcionar aos motoristas uma verdadeira viagem de primeira classe, de acordo com os atuais requisitos de design do Grupo Volkswagen: satisfazer às

necessidades dos clientes com soluções detalhadas para a funcionalidade perfeita e a qualidade visual.

E a família não para de crescer também em oferta. A VW Caminhões e Ônibus acaba de lançar diferentes versões dos maiores VW do mundo com opções de suspensão pneumática e novos entre-eixos, ampliando sua versatilidade com oito novas configurações.

Os caminhões VW Meteor 28.460 e o 29.520 podem ser adquiridos com oito bolsões de ar em ambos os modelos, seja no 6x2 ou no 6x4. Ao mesmo tempo, o cliente também pode escolher a distância entre os eixos nas seguintes opções: 3.200, 3.400 ou 3.600 mm, de acordo com o implemento mais indicado para a melhor distribuição de carga na sua aplicação, que vale ainda para a versão com suspensão metálica. Assim abrangem, de maneira mais eficiente, a maior parte dos nichos em que os extrapesados atuam no Brasil.

A suspensão pneumática vem com um sistema inteligente de leitura da carga transportada por eixo e com a possibilidade para redistribuição de forma a equilibrar o peso em cada eixo. O motorista também tem a opção de programar os bolsões de ar para ajustar a altura do implemento durante o carregamento ou o descarregamento do veículo. Tudo executado por controle remoto, a partir de dentro da cabine.

As vantagens vão além do conforto e refletem também na integridade e segurança da carga. Mais do que isso, permitem um melhor custo operacional já que otimizam a capacidade de transporte para cada cliente.

Sucesso de vendas

Lançados em setembro, os modelos VW Meteor alcançaram as primeiras mil unidades vendidas em maio de 2021. Apenas quatro meses depois, a VW Caminhões e Ônibus já superava o marco de dois mil veículos da família entregues a clientes. Em dois meses adicionais, chegou a 2.800 caminhões, em um crescimento de 25%. O VW Meteor 29.520 já está entre os dez pesados mais emplacados no Brasil.

Muito além dos números

Um dos pilares da satisfação dos clientes com o VW Meteor é a sua experiência de uso nas rotinas de operações. Por isso, a Volkswagen Caminhões e Ônibus disponibiliza o treinamento ProfiDriver à sua rede de concessionárias, buscando formar motoristas especialistas em condução econômica.

O curso apresenta veículos, como o VW Meteor, e orienta os condutores sobre sua correta operação e utilização, além de realçar atitudes defensivas e proativas no trânsito.



Durante a formação são abordados temas como a apresentação técnica do veículo, equipamentos, inspeções e manutenções diárias, procedimentos de entrega técnica, contrato de manutenção e garantia. A parte prática conta com a condução do veículo em condições reais de trânsito na Rodovia Presidente Dutra (BR-116), finalizando com a elaboração e apresentação de um plano de trabalho de “Treinamento de Condução” no cliente, a ser elaborado pelos participantes conforme as regiões de atuação.

“A forma como percebem os atributos de economia, durabilidade e rentabilidade dos caminhões e ônibus, aliado ao adequado atendimento de pós-vendas e prestação de serviços de assessoria diferenciados os levam a novas compras e, por consequência, à fidelidade à marca”, diz Ricardo Alouche.

Volkswagen Caminhões e Ônibus

Glauco Juliato

(11) 99427-6338 / 5582-4834

glauco.juliato@volkswagen.com.br

www.vwco.com.br



Caminhões
Ônibus





Ambipar Response

Ambipar Response tem mais de 200 bases no mundo para atendimento de emergências ambientais

Trabalhos são elaborados sob uma robusta plataforma de geoprocessamento

A Ambipar, ao longo de seus 25 anos de fundação, investe de forma sustentável e inovadora nas áreas de pesquisa e desenvolvimento para oferecer as melhores soluções para gestão total de resíduos, com foco na economia circular, e para resposta a acidentes ambientais.

O segmento Ambipar Response é especialista em gerenciamento de crises e atendimento a emergências ambientais, químicas e biológicas que afetam a saúde, meio ambiente e o patrimônio, além do combate a incêndios e desastres naturais. Em 2020, frente à nova realidade estabelecida pela pandemia de Covid-19, inseriu em seu portfólio soluções para

desinfecção de ambientes para contenção do vírus como um dos serviços.

Nos últimos anos, o Grupo Ambipar ingressou em um ciclo acelerado de aquisições, no Brasil e no exterior, investindo em mais de 27 aquisições, aumentando a atuação da Ambipar Response no mundo. Atualmente, a Ambipar Response conta com mais de 200 bases distribuídas estrategicamente por 18 países localizados na América do Sul, América do Norte, Europa, África e Antártida.

Além disso, conta com uma Central de Controle e Gerenciamento de Emergências (CECOE), certificada sob a Norma UNE-ISO 22320, composta por especialistas em gerenciamento de crises, que subsidiam os tomadores de decisões com informações detalhadas dos cenários emergenciais e asseguram a comunicação e a logística de recursos de forma rápida e eficaz.

A central possui atendimento 0800 com plantão 24 horas por dia, 365 dias por ano, equipamentos tecnológicos de última geração e utilização de técnicas baseadas nos mais importantes protocolos de segurança do mundo, a fim de contribuir com a excelência nos atendimentos.

CECOE – Central de Controle e Gerenciamento de Emergências com atendimento 0800 e plantão 24 horas, 365 dias por ano



Profissionais altamente capacitados, equipamentos de última geração e utilização de técnicas baseadas nos mais importantes protocolos de segurança do mundo

A empresa atua no atendimento a emergências ambientais ocorridas em rodovias, ferrovias, aeroportos, portos, terminais portuários, indústrias, mineradoras e dutos.

Prevenção de acidentes

O corpo técnico da Ambipar é composto por doutores e mestres em Ciências Naturais, engenheiros (Ambientais, Químicos e de Segurança do Trabalho), oceanógrafos, biólogos e gestores em meio ambiente para elaborar os estudos de engenharia para prevenção de acidentes nos diferentes modais de transporte, plantas industriais, barragens e terminais portuários.

Os trabalhos são elaborados sob uma robusta plataforma de geoprocessamento, com a utilização de sistemas de informações geográficas (SIG) e webmapping.

Treinamentos

A Ambipar Response tem um portfólio com diversos tipos de treinamentos focados na especialização em atendimento emergencial, prevenção de riscos ocupacionais e segurança do trabalho, além da realização de simulados de acidentes com cenários reais de emergência. A companhia possui centros de treinamentos localizados no Chile, Peru, EUA e o maior centro de treinamento multimodal da América Latina, localizado no Brasil, na cidade de Nova Odessa em São Paulo.

Com estes treinamentos, promove a qualificação das pessoas, garantindo a qualidade e a segurança em acidentes com produtos químicos, e dispõem de um corpo técnico altamente capacitado com certificações nacionais e internacionais.

Campo de treinamento – Maior Centro de Treinamentos a Emergências Químicas da América Latina, localizado em Nova Odessa – SP



Desinfecção de ambientes

A desinfecção de ambientes é uma medida eficiente para acabar com vírus, bactérias e fungos, e garante a proteção das pessoas que utilizam o local. Os técnicos especialistas da Ambipar utilizam produtos específicos à base de amônia. A substância é um desinfetante industrial forte capaz de quebrar a camada externa de gordura do vírus para eliminá-lo.

Serviços Industriais

Modernos equipamentos com tecnologia agregada para a realização de serviços de limpeza, mecanizada ou manual, transferência entre tanques, descomissionamento, demolição e remediação de solo.

Equipamentos de Combate a Incêndios

Por conta de uma necessidade crescente, a Ambipar trouxe ao mercado brasileiro o que há de melhor na área de combate a incêndios industriais: a empresa americana Williams Fire and Hazard Control. A parceria faz com que os melhores equipamentos do mundo e, também, a mão de obra especializada cheguem ao Brasil de forma conjunta em qualquer situação emergencial.

Ambipar Response

☎ 0800-117-2020
✉ vendas@ambipar.com
🏠 www.ambipar.com





Serviços



Grupo Apisul

O ecossistema de segurança que integra o transporte

Soluções desenvolvidas para transformar a produtividade das operações logísticas

Como deixar o transporte de cargas mais seguro e produtivo? Essa é uma preocupação de quem atua no segmento que movimenta mais de 65% de tudo que é transportado no Brasil. Com mais de 36 anos no setor, o Grupo Apisul acredita que a cultura da segurança tem que estar inserida no DNA da empresa.

“Apostar em um plano de gerenciamento de riscos, seguros e no planejamento logístico deixa de ser custo e passa a ser investimento. Somente com a inserção dessas estratégias é possível ter uma operação mais produtiva e eficiente no transporte de cargas”, afirma o presidente do Grupo Apisul, Paulo Cunha. É esse mercado tão dinâmico e a necessidade dos clientes em aperfeiçoar os negócios, que impulsionaram a empresa a oferecer um modelo de gestão integrado para o transporte: o ecossistema do Grupo Apisul.

Apesar do aumento da demanda no setor, impulsionado pelo e-commerce, a economia tem retomado aos poucos os números pré-pandemia. Os constantes reajustes dos preços de combustíveis geram grande impacto nas operações e, cada vez mais, as empresas buscam alternativas para reduzir custos. Para o diretor comercial do Grupo Apisul, Marcus Cunha, as transportadoras têm percebido a importância de se ter sistemas parametrizados para os negócios. “A proteção de ponta a ponta permite simplificar, planejar, controlar e fazer ajustes na jornada do cliente. É isso que o ecossistema faz ao reunir soluções inteligentes em seguros, gestão logística e de riscos”.

INOVAÇÃO

Mesmo com as adaptações dos últimos anos, o Grupo Apisul seguiu investindo em inovações como a modernização da filial São Paulo e a implantação do Centro de Inteligência Logística e Tecnologia. Hoje, o Grupo conta com mais de 2 mil clientes ativos, dez filiais comerciais, 360 mil viagens monitoradas/mês, banco de dados do Multicadastro com 1,6 milhão de motoristas e certificação ISO 9001:2015, além de ter diversos prêmios que reconhecem a credibilidade no mercado.

CONHEÇA O ECOSISTEMA DO GRUPO APISUL Apisul Seguros

Soluções para transportadores, frota (casco + RCF), embarcadores, pessoa física e jurídica em parceria com excelentes seguradoras e resseguradoras nacionais e internacionais. Entre os benefícios estão software próprio para gestão, análise periódica dos resultados e acompanhamento de prêmios e sinistros; equipe especializada e sistema integrado de gestão de averbações e emissão de faturamento mensal.

Multicadastro

Com o Multicadastro, a transportadora encontra o motorista mais compatível para a sua operação. São mais de 1,6 milhão de profissionais cadastrados e o retorno da pesquisa pode ocorrer em até 45 minutos. Devido à integração dos sistemas de monitoramento, regulação de sinistros e gerenciamento de riscos, a base de dados recebe atualizações constantes.

Serviços



Também disponibiliza o reconhecimento facial para combater a falsidade ideológica, evitando transportes realizados com documentações falsas ou irregulares.

Meios de Pagamentos

Solução em gestão de meios de pagamentos, o ApisulCard é um cartão multifunções desenvolvido em parceria com Bradesco Cartões e VISA. Realiza gerenciamento da conta frete, pagamento do vale-pedágio, despesas e combustível, além da roteirização das viagens e geração do CIOT, tudo com completos relatórios gerenciais.

Gerenciamento de riscos

Com soluções customizadas, o Grupo Apisul oferece análise de cenário e implantação de projetos para prevenção de roubos, furtos e acidentes. O 'Integra', sistema próprio, garante que as regras exigidas pelo GR estejam ativas, reúne as principais tecnologias de rastreamento e faz o controle de jornada. Já a Multisat, que opera de forma ininterrupta em bases na Central de Monitoramento Apisul ou na estrutura do cliente, garante a maximização da segurança.

Inteligência logística

A inteligência logística permite que a operação possa ser controlada com dados em tempo real utilizando o

ApisulLog. Com o sistema é possível o gerenciamento estratégico da logística e do risco em cadeias de abastecimento multimodal, por meio de parametrizações do sistema e automatização da operação do cliente. Já o Centro de Inteligência Logística e Tecnologia do Grupo Apisul monitora os projetos de Torres de Controle, gerenciando indicadores com a implementação das plataformas de Business Intelligence, Qlik e Power BI.

Reguladora de Sinistros

A Excel Reguladora tem a maior estrutura operacional do Brasil com mais de 180 pontos de apoio e uma equipe especializada para comunicação e investigação 24h por dia. Oferece equipe de pronta-resposta com tempo de chegada de até 2h (região Sul e Sudeste) e 3h (demais regiões e Argentina).

Apisul

(51) 2121-9000 – Matriz

(11) 3646-6500 – Filial São Paulo

sac@apisul.com.br

www.apisul.com.br



Ecossistema do Grupo Apisul é composto por produtos e serviços para todas as etapas do transporte de cargas





Caminhões: Consórcio Maggi oferece planos e benefícios exclusivos para aquisição de toda linha de caminhões Volkswagen

Consórcio Maggi

De olho no futuro

Com 35 anos de credibilidade no mercado, o Consórcio Maggi inaugurou seu primeiro grupo em 1986, no interior de São Paulo. Já consolidado, expandiu a nível nacional com toda a linha de produtos em parceria com grandes marcas, sendo: caminhões Volkswagen, implementos e máquinas industriais Caterpillar, máquinas agrícolas Valtra e Massey Ferguson, veículos das marcas Fiat, Volkswagen, Toyota, Land Rover, Jaguar, Volvo, motocicletas Harley-Davidson e até o segmento imobiliário.

A ampla sede fica na cidade de Itu/SP e conta com profissionais altamente qualificados para um excelente atendimento aos clientes e parceiros.

Sede do Consórcio Maggi, em Itu/SP

Consórcio Maggi

Há 35 anos realizando sonhos em todo o Brasil.

Com robustez, o Consórcio Maggi tem um grande potencial para oferecer planos acessíveis e facilitados para todo o Brasil.

COMO FUNCIONA O SISTEMA DE CONSÓRCIO?

Poupança e planejamento são os pilares do consórcio. Esse sistema consiste em unir um grupo de pessoas físicas e/ou jurídicas que têm interesse em adquirir um bem de forma fácil e econômica. A função do Consórcio Maggi é administrar o funcionamento deste grupo, garantindo que todos os consorciados sejam contemplados até o prazo de encerramento do plano. O valor do bem é dividido em um número de



parcelas, de forma que a soma dessas parcelas possibilite contemplar mensalmente um ou mais consorciados por sorteio ou lance. O sorteio é prioritário e realizado com base no resultado da Loteria Federal, exceto as assembleias previstas no aditamento contratual, as quais os resultados são obtidos por globos. Outra oportunidade de contemplação é através dos lances, que podem ser fixos com percentual estipulado, ou livres com um percentual mínimo a ser ofertado. Porém, para participar das assembleias, o consorciado precisa estar com os pagamentos em dia.

Após a contemplação, é liberado o crédito para aquisição do bem com o poder de compra à vista. Como o sistema é movimentado com os recursos dos próprios participantes, é dever do consorciado contemplado manter o pagamento das suas parcelas após a retirada do bem, para evitar que haja desequilíbrio no grupo.

O consórcio não possui juros e nem taxa de adesão, mas toda administradora possui uma remuneração referente ao serviço prestado, chamada de Taxa de Administração. Esse percentual varia de empresa para empresa, mas em geral, é muito mais baixo quando comparado aos juros de financiamento. Além disso, algumas administradoras também consideram o Fundo de Reserva, percentual destinado para cobrir eventuais despesas com inadimplência, assegurando assim a situação financeira do grupo. Quando não utilizado, o valor da reserva é devolvido a todos os consorciados proporcionalmente, ao encerramento do grupo.

O Consórcio Maggi conta com a fiscalização do Banco Central do Brasil, o que traz ainda mais confiança e segurança para todos os consorciados. Além disso, a empresa também é autorizada pela Associação Brasileira de Administradoras de Consórcios (ABAC), entidade representante do sistema de consórcios em todo o território nacional.

Retrospectiva Consórcio Maggi

Em constante melhoria, no ano de 2020, foi essencial estar presente no meio digital e, por este motivo, o Consórcio Maggi desenvolveu soluções para facilitar o contato com os clientes e efetivar as vendas à distância. Para isso, houve a implementação do contrato digital e pagamento da primeira parcela com segurança através do PagConsórcio. O site também foi atualizado, ganhando uma área exclusiva para acesso restrito do consorciado, com todas as informações sobre a cota adquirida.



O primeiro consórcio de caminhões elétricos!

Consórcio Nacional e-DELIVERY Caminhões Elétricos

e-Delivery: Consórcio Maggi lança o 1º consórcio do novo caminhão 100% elétrico da Volkswagen

Em 2021, ainda mantendo os cuidados necessários, houve a retomada dos eventos presenciais. Em outubro, o Consórcio Maggi participou do lançamento da Volkswagen, do 1º caminhão 100% elétrico fabricado no Brasil, o e-Delivery. Assim foi criado o grupo 7000, com condições incríveis para planejamento e investimento pensando no futuro. Logo em seguida, em novembro, o Consórcio Maggi também esteve presente no evento do 7º Prêmio de Sustentabilidade do SETCESP. A sustentabilidade depende da conexão de atitudes conscientes focadas no futuro, assim como é no sistema de consórcio.

Com as facilidades que o Consórcio Maggi oferece, o transportador consegue estabelecer um ciclo de economia, planejando que seu caminhão esteja sempre rodando e com condições de gerar renda na estrada.

Entre em contato com os representantes comerciais para solicitar uma simulação com benefícios exclusivos para associados SETCESP.

Consórcio Maggi

- Carlos Passini
- (11) 98157-0300
- carlos.passini@consorciomaggi.com.br
- Vagner Barroca
- (11) 96081-0218
- vagner.barroca@consorciomaggi.com.br
- www.consorciomaggi.com.br



Soluções com a inovação Sem Parar Empresas

A força da liderança em gestão de frotas e de pedágio no Brasil!

O Sem Parar Empresas é uma nova unidade de negócio do grupo FLEETCOR, criada a partir da união, em 2020, da CTF Technologies, líder em gestão de combustível e frota, e a unidade de B2B, do Sem Parar, líder em pagamento automático de pedágios.

A partir dessa união, o Sem Parar Empresas oferece ao mercado e aos clientes com diferentes necessidades, várias soluções inovadoras para o controle total da gestão da frota, onde o cliente pode realizar de forma centralizada e integrada, a gestão das suas despesas.

Com a maior cobertura do país, o Sem Parar Empresas está presente em 100% dos pedágios do Brasil, em 1.800 estacionamentos e em mais de 16 mil postos, além de oferecer atendimento personalizado ao cliente.

Soluções completas e integradas que representam ganhos para as empresas

O Sem Parar Empresas possui em seu portfólio soluções de pedágio, vale-pedágio, frete, gestão de abastecimento via *hardware*, cartão ou TAG.

É a única empresa que oferece soluções completas de abastecimento e gestão de frotas para qualquer porte de empresa e de maneira integral.

Pedágio e Vale-Pedágio

Sem Parar TAG é a solução pioneira e líder do Brasil em pagamento automático de pedágio, com a maior cobertura do país é reconhecida no mercado como sinônimo da categoria no Brasil. Já no **Vale-pedágio**, o Sem Parar Empresas é a única que oferece três meios de pagamento: Tag, Cupom e Cartão, todos homologados pela ANTT, permitindo ao embarcador maior flexibilidade no pagamento de pedágio ao terceiro.

Gestão de abastecimento

O **Sem Parar Empresas** oferece o mais eficiente suporte para gestão de abastecimento das frotas com soluções via *hardware*, cartões, TAG e APP (QR Code) para o controle de combustível.

Sistema CTF Abastecimento

Solução exclusiva e pioneira, o **Sistema CTF Abastecimento** registra, sem interferência humana e de

forma 100% automática, a quilometragem do veículo, a quantidade e o valor do combustível abastecido, eliminando assim desvios de combustível.

Sendo o único serviço do mercado que garante a presença do veículo no momento do abastecimento, que o combustível pago entrou no tanque do veículo autorizado e que garante que o valor pago é somente de combustível.

Cartões de combustível

O Sem Parar Empresas disponibiliza **dois modelos** de cartões exclusivos e adequados para os tipos de frota: leve, pesada, urbana ou rodoviária.

Para frotas leves e urbanas, o ideal é o **cartão Sem Parar Empresas Combustível** com a bandeira **Goodcard**, que conta com mais de 16 mil postos, representando a maior rede credenciada do Brasil.

Já para frotas pesadas, o **cartão Sem Parar Empresas** com a **bandeira CTF** é uma solução inteligente que oferece preços de combustível negociados e possibilidade de acordo de preços entre frota e posto, com recuperação de até 30% das despesas, através da conciliação e recolha on-line da Nota Fiscal.

Negociação de preço com os postos

Os clientes também contam com uma equipe dedicada na negociação comercial direta com os postos, para negociar um melhor preço de combustível para os clientes Sem Parar Empresas.



Cartão Sem Parar Empresas Combustível

Cartão Sem Parar Frete

Complementando a linha de produtos voltada ao mercado de transporte, o Sem Parar Empresas oferece uma solução para pagamento eletrônico de frete. Com ela, os contratantes contam com uma

ferramenta para a gestão completa da operação, desde a programação das rotas, pontos de parada, como a emissão de todos os documentos obrigatórios à viagem e controle dos custos, totalmente integrada ao Vale-Pedágio.



Cartão Sem Parar Empresas Frete

Serviços Adicionais

Além de todas as facilidades, o **Sem Parar Empresas** oferece serviços de assistência no reparo de para-brisas da Autoglass, serviço de consultas e exames on-line com Dr123 para os motoristas das frotas e parcelamento dos débitos veiculares em até 12 vezes com a Zapay, ampliando assim, suas razões de uso e trazendo mais facilidades para os clientes.

Motivos para escolher o Sem Parar Empresas

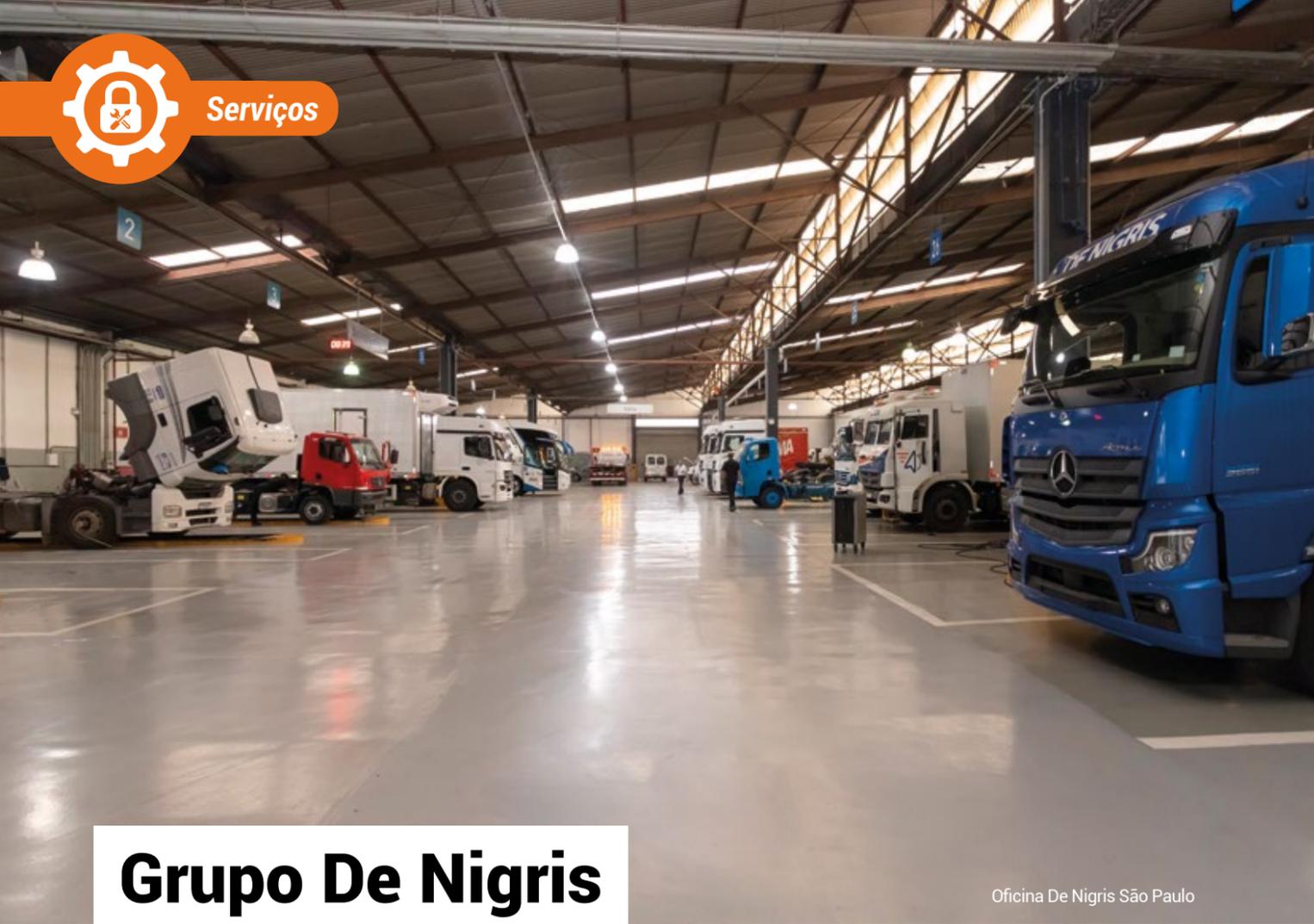
São muitas as razões para escolher as soluções Sem Parar Empresas, que vão desde controle e gestão de abastecimento até gestão de pedágio e frete. Toda essa ampla rede de operação levou o **Sem Parar Empresas** a uma destacada posição de líder do mercado, sendo reconhecido como sinônimo de tradição em gestão de frotas no país.

Entre em contato conosco, saiba mais das nossas soluções e peça uma proposta!

CTF

Thais Ribeiro Silva – Gerente Regional de Vendas
(11) 3837-4200 / 99139-6065
thais.motkoski@ctf.com.br
www.ctf.com.br





Oficina De Nigris São Paulo

Grupo De Nigris

Uma empresa sólida, que trabalha com o setor que movimenta o país

Manter o alto padrão dos serviços e humanizar cada vez mais a relação com os clientes, fiéis à marca Mercedes-Benz e a De Nigris, tem sido a tônica de trabalho do Grupo

A importância do setor de transporte no Brasil impulsionou a chegada de caminhões menos poluentes, eficientes, seguros, econômicos e conectados. Toda a tecnologia embarcada nos caminhões Mercedes-Benz entrega maior valor ao cliente, transformando o dirigir na arte de pilotar e colher o melhor resultado na estrada.

O Grupo De Nigris, há mais de 57 anos no mercado, presente em São Paulo, grande São Paulo e interior paulista e próximo às principais rodovias do estado; trouxe a missão de oferecer o melhor atendimento, análise minuciosa da operação do cliente para oferecer o veículo mais adequado, quase que "customizado", a fim de obter os melhores resultados no dia a dia, e ainda a excelência técnica no pós-vendas.

Muitos foram e são, os desafios enfrentados nos últimos anos por uma empresa deste tamanho, com ramificações de setores, mais de 800 funcionários e milhares de clientes atendidos. Somente uma cultura organizacional bem definida possibilita bons resultados.

José Luís Bertoco, diretor da De Nigris São Paulo, Guarulhos e Van Center, destaca a tradição, o profissionalismo, a expertise da equipe, a excelência no atendimento e o respeito aos clientes. "Nossos resultados estão demonstrados nas conquistas ao longo dos anos, como as reiteradas certificações Ouro no Star Class, um programa de qualidade da Mercedes-Benz, que demonstra o nosso trabalho direcionado pela satisfação e valorização de nossos parceiros", ressalta ele.



Para facilitar o dia a dia das operações das empresas de transporte, a De Nigris coloca à disposição dos clientes o que há de melhor na Mercedes-Benz, como o **Novo Actros**; o primeiro caminhão digital do mercado brasileiro, o **Novo Arocs**; a tecnologia que nasceu da força para as operações mais pesadas, a chassi **Sprinter Truck**; com inovações em segurança e interatividade, o **Accelo** automatizado e a versatilidade do **Atego**. Além disso, a De Nigris dispõe de uma equipe técnica de vendas altamente treinada para ser cada vez mais assertiva, especializada em veículos comerciais.

Também oferece os serviços da **Oficina OAP** (Oficina de Alta Performance), de forma personalizada com a **Oficina Dedicada**, montada dentro da empresa do cliente e a **Oficina Volante** que vai aonde o cliente precisa. E ainda, tem à disposição um amplo estoque de **Peças Genuínas, Linha Renov e Alliance Truck Parts** a pronta entrega, isso se traduz em menos tempo do veículo parado na oficina.

Soma-se a tudo isso, a **borracharia** e a **linha completa de pneus** para veículos comerciais e, desde 2018, a **Recapadora de Pneus De Nigris** com selo de qualidade Michelin. Vale destacar também a implantação da primeira recapadora na De Nigris em Sorocaba, atendendo todas as marcas com o fornecimento de recapagem de pneus para todos os concessionários do Grupo. E ainda, a **Funilaria e Pintura multimarcas**, tão tradicional quanto a própria De Nigris com o serviço corretivo e a personalização da frota.

Outra inovação do Grupo De Nigris para atender as necessidades do cliente é a opção de aluguel de frota com a **De Nigris Locadora de Veículos Comerciais**. Para os clientes que veem no aluguel de frota como uma modalidade de negócio mais rentável na avaliação custo-benefício. Contratos por períodos de 36, 48 ou 60 meses, em que também é possível incluir serviços como planos de manutenção, seguro, troca de pneus, telemetria e documentação. Do Grupo De Nigris também fazem parte o **Consórcio, a Seguradora Mercabenco e a Seminovos De Nigris**.

Um Grupo completo, tradicional, que busca inovação e a melhoria contínua com a credibilidade Mercedes-Benz, para oferecer todo suporte necessário aos clientes. **"Todo nosso trabalho é voltado para atender esse segmento que ganha em agilidade e eficiência, e nós na produtividade e fidelização dos clientes"**, complementa Bertoco.

Grupo De Nigris

- Luciano Pereira – Gerente de Vendas de Caminhões
- (11) 3933-9001
- luciano.pereira@denigris.com.br
- www.denigris.com.br

De Nigris

Concessionário Mercedes-Benz

De Nigris São Paulo, novo showroom totalmente reformado para atender os clientes com mais conforto



De Nigris

Concessionário Mercedes-Benz



Pamcary

Rapidez no atendimento de sinistros evita danos de imagem

Pamcary com sua presença nacional e estrutura própria no atendimento em caso de sinistro, minimiza a perda e protege a marca do cliente

O sinistro no transporte de cargas é preocupante por diversas razões. Além de perdas de vidas humanas, danos físicos, econômicos e ambientais, ele impacta na exposição negativa de embarcadores, operadores logísticos e transportadores. Para evitar esse problema, a Pamcary atua com a inteligência de gestão de riscos em qualquer tipo de carga que pode causar danos potenciais em caso de acidente. O foco é sempre minimizar prejuízos, sejam em vidas humanas, físicos, ambientais e econômicos, como os de imagem.

Essa agilidade é fundamental porque, quando a imagem de uma empresa fica exposta em um acidente de carga, é preciso agir rapidamente implantando ações simultâneas e seguindo os protocolos de qualidade do fabricante, para que a reputação da marca seja preservada, enquanto as autoridades policiais e equipes socorristas são prontamente acionadas, e os danos físicos e ambientais mitigados.

“Várias providências precisam ser tomadas imediatamente após um acidente com carga nas rodovias, por isso o trabalho antecipado de predição de riscos ajuda não apenas a evitar sinistros, como também agiliza os desdobramentos pós-ocorrência”, alerta Ricardo Monteiro, gerente executivo de riscos da Pamcary.

“Algumas empresas possuem um departamento de proteção de marca dentro da estrutura corporativa. O atendimento a sinistros que a Pamcary faz na estrada se transforma em dados que retroalimentam o trabalho de predição de riscos e a melhoria contínua junto ao cliente”, esclarece Monteiro.

Mapeamento de sinistros e uso de dados

A partir de uma Torre de Operações, centro de inteligência com central de dados e tecnologia aprimorada para controlar e atuar sobre riscos logísticos, a Pamcary consegue prever os principais tipos de ameaças durante as viagens e antecipar ações de neutralização. Com isso, as empresas ficam menos expostas. A Torre permanece sempre atualizada e dinâmica com dados de todos os sinistros que acontecem nas estradas, bem como o local onde elas ocorrem.

“Na predição de riscos, o cliente é orientado em fatores diversos, entre eles como proceder na direção defensiva, situação física das estradas e alertas preditivos normalmente emitidos pela Torre”, explica Karine Dornelas, gerente de contas da Pamcary. “Um comitê de acidentes discute todos os eventos, as causas são apuradas e apresentadas ao segurado, com dados e

análises essenciais para o atendimento pós-evento e evita reincidências”, complementa.

Atendimento customizado dos Sinistros

Adilson Cavali, diretor de sinistros, explica que para possibilitar a agilidade na assistência, a Pamcary se apoia na capilaridade da sua rede de atendimento com mais de 40 bases fixas, situadas em locais estratégicos em todo o país, próximos dos pontos onde a incidência de eventos é mais elevada, o que só é possível definir com assertividade por quem atende quase 6.000 sinistros por ano.

Também contribui para a rapidez, segundo Cavali, contar com comissários de avarias disponíveis para atendimento exclusivo da Pamcary, que chegam ao local do sinistro em um prazo médio de uma hora e meia. São profissionais treinados e capacitados para atender as ocorrências, além de especialistas na reconstituição dos fatos. Eles tomam conhecimento, antes de iniciarem o seu trabalho, das peculiaridades, perfil e prioridades de cada segurado ou usuário atendido, informações valiosas que estão armazenadas em um banco de dados, com acesso direto do local do evento.

Sergio Jorge de Freitas, gerente de qualidade da Pamcary, destaca que se o cliente precisar que a assistência ao sinistro, ou pós-ocorrência, seja feita de maneira específica, com procedimentos particulares, a empresa atende essas especificidades de maneira customizada. “Ou seja, temos a flexibilidade necessária para cada situação, se assim for a necessidade”, esclarece.

Ele explica que quando a Pamcary começa a prestar serviços para um cliente, são levantados todos



Visibilidade e gestão do sinistro na Torre de Operações

os procedimentos operacionais de atendimento de sinistro e o protocolo de conduta fica estabelecido numa ficha operacional, considerando as características e peculiaridades de cada um.

Essa agilidade de comunicação ganha força com o exclusivo SGS Online (Sistema de Gestão de Sinistros), que possibilita ao segurado acompanhar de maneira online e de qualquer local o atendimento da Pamcary, podendo interagir em tempo real. Além do atendimento mais rápido, o sistema possibilita transparência e interatividade entre todos os envolvidos.

Pamcary

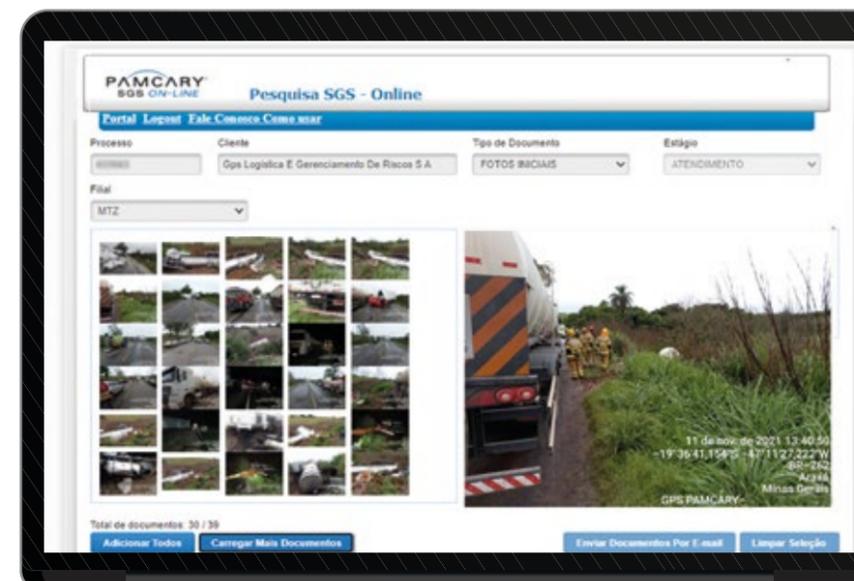
(11) 3889-1488

comercial@gps-pamcary.com.br

www.gps-pamcary.com.br



Tela do exclusivo Sistema de Gestão de Sinistro SGS Online





Sicredi

Energia solar ajuda na preservação do meio ambiente e diminui gastos na conta de luz

Sistema conta com uma série de vantagens e pode ser financiado pelo Sicredi

Uma fonte de energia amiga do meio ambiente e que ainda pode ajudar na diminuição de custos. A energia solar fotovoltaica, produzida a partir do calor e da luz solar, é uma excelente alternativa para residências e espaços comerciais, além de ser uma saída inteligente aos constantes reajustes na cobrança da luz elétrica tradicional.

Esse tipo de energia é uma opção limpa, renovável e sustentável, que garante um rápido retorno financeiro, já que há economia na conta de energia elétrica. Funciona assim: o sistema envolve a instalação de placas fotovoltaicas que captam a luz do sol e de um conversor da irradiação que vai transformar a corrente contínua em alternada, que será direcionada para o local e utilizada normalmente. Essa geração necessita apenas de área para instalação dos painéis de coleta, que pode ser em estruturas já existentes, como telhados.

Uma dúvida comum é referente às sobras de energia elétrica, ou seja, quando o sistema de energia solar produz mais energia do que é utilizada. As conces-

sionárias de energia elétrica trabalham com o sistema de crédito, assim, a sobra de energia será creditada na rede da concessionária e o consumidor poderá utilizar esse crédito para abater na fatura nos meses que o consumo for maior.

Esse recurso vem ao encontro do que o Sicredi acredita e fomenta. Para facilitar o acesso e incentivar os associados a adotarem esse sistema, a Sicredi Vale do Piquiri Abcd PR/SP conta com uma linha de crédito específica para energia solar. Ao levar em consideração a economia mensal em relação à conta de luz e aproveitar as taxas reduzidas, o associado pode pagar o financiamento praticamente com a própria economia gerada mensalmente.

Recursos para fomentar o uso de energia solar

Para atender à crescente demanda por crédito destinado à instalação de sistemas de energia solar, o Sicredi buscou recursos fora do Brasil e firmou acordo de parceria para captação com a International Finance Corporation (IFC), integrante do Grupo Banco Mundial, para estimular projetos de energia solar.

A linha de crédito internacional é de US\$120 milhões (cerca de R\$600 milhões) e está financiando projetos de energia solar dos associados em todo o país.

Esta é a primeira operação de uma instituição financeira cooperativa brasileira a receber certificação emitida pela Climate Bonds Initiative (CBI), organização internacional que atua para promover investimentos na economia de baixo carbono, estabelecendo as melhores práticas para o mercado em termos de integridade ambiental dos produtos de economia verde. A operação também detém certificação pelo Green Loan Principles (GLP), que atesta que os projetos oferecem benefícios ambientais claros e verificáveis e que os processos de avaliação e seleção, assim como a gestão dos recursos e o seu monitoramento, seguem padrões internacionais. É também a primeira operação do IFC para uma instituição brasileira com certificação GLP.

Integrante do Pacto Global proposto pela Organização Mundial das Nações Unidas (ONU), o Sicredi é comprometido com os 17 Objetivos do Desenvolvimento Sustentável (ODS). Na operação junto à IFC estão sendo atendidos os objetivos 7, 9, 13 e 17, que tratam, respectivamente, de energia acessível e limpa; indústria, inovação e infraestrutura; ação contra a mudança global do clima; e parcerias e meios de implementação. Internamente, o Sicredi segue uma



Política de Sustentabilidade e Responsabilidade Socioambiental que tem entre seus pilares a difusão da sustentabilidade, a gestão de riscos socioambientais e operação com eficiência.

No Sistema Sicredi, já foram liberados mais de R\$3,5 bilhões em crédito para energia solar, em mais de 75 mil operações, o que representa 6,4% da potência nominal da Usina Hidrelétrica de Itaipu. Isso evitou que 361.998 toneladas de dióxido de carbono ao ano deixassem de ser emitidos na atmosfera, e que 2.585.965 de árvores fossem cortadas.

Sicredi

 Thiago Rodrigues
 (11) 95464-2032 / (11) 3137-0800
 www.sicredi.com.br/coop/vale-piquiri





VB

A pandemia e os impactos na vida financeira do brasileiro

Entenda como a falta de educação financeira potencializou a inadimplência da população

A pandemia causada pelo vírus Covid-19 trouxe problemas financeiros para muitas famílias no último ano, e isso aproximou as pessoas de um tema chamado: Educação Financeira. De acordo com dados do Banco Central (BC), divulgados em setembro de 2021, cada vez mais os brasileiros estão endividados. Segundo informações do Serasa, em maio de 2021, o Brasil estava com 62,5 milhões de pessoas inadimplentes.

Não é de se espantar, já que grande parcela da população não tem nenhum conhecimento sobre saúde financeira, muito menos sobre investimentos. Cerca de 45% da população brasileira não tem controle financeiro, dentre os que fazem, mais de 20% utilizam a própria memória para gerir as suas finanças, de acordo com a última pesquisa do SPC (Serviço de Proteção ao Crédito), de 2020.

A partir desses levantamentos, conseguimos notar o quanto a educação financeira para jovens tem uma importância enorme para a formação de cidadãos mais conscientes com o próprio dinheiro. A construção de uma consciência financeira nas escolas e universidades é primordial para a rotina da família, pois

os jovens costumam levar o conhecimento adquirido na rua para dentro de casa.

Um passo importante para essa evolução da população é introduzir o estudo de educação financeira visando mudar a mentalidade do consumo.

Pensando nisso, a VB criou o Programa de Relacionamento +VB para que todos os seus clientes possam utilizar os serviços da Credits. Além de educação financeira, os funcionários das empresas clientes também contam com Credits Store, antecipação salarial e Crédito Consignado Privado. Além disso, o Programa +VB também dá vantagens e descontos nas compras realizadas nas drogarias São Paulo e Pacheco. Ambos os benefícios para o colaborador e sua família visando trazer economia, e o melhor, sem nenhum custo para a empresa cliente.

É o time todo mais produtivo, com melhora na saúde financeira familiar, além de mais qualidade de vida. Vale lembrar que as políticas de crédito são de acordo com a customização proposta pela empresa cliente, com crédito livre de tarifas e seguros para os colaboradores.

CONHEÇA OS SERVIÇOS FINANCEIROS OFERECIDOS

Credits Store

Plataforma para compras com condições diferenciadas para o seu colaborador:

- ✓ Maior parcelamento com valores menores;
- ✓ Produtos e serviços com menores preços;
- ✓ Desconto direto do salário; e
- ✓ Compras sem cartão de crédito e crediário.

Antecipação salarial:

- ✓ Antecipação de salário diário;
- ✓ Dinheiro na conta em 1 dia útil;
- ✓ 2 saques gratuitos por ano; e
- ✓ Valor descontado em folha.

Crédito seguro

Para viabilizar suas conquistas e evitar o uso de empréstimo pessoal e crediário, com a melhor taxa do mercado:

- ✓ Sem cobrança de taxas administrativas ou adicionais (TAC e Seguro Prestamista);
- ✓ Cálculo de taxa: Score Serasa e data de admissão do colaborador; e
- ✓ Política de Crédito Personalizada: Fluxo de Caixa de 20 dias.



Educação financeira

Webinar com especialistas de educação financeira:

- ✓ 45min. de palestra + 15min. para dúvidas;
- ✓ Ao vivo via videoconferência;
- ✓ Destinado a todos os colaboradores; e
- ✓ E-book pós palestra.

Que tal conhecer esses e outros benefícios que a VB oferece? São mais de 25 anos de experiência no mercado de benefícios, levando serviços de qualidade para milhares de empresas brasileiras. Venha entender como podemos te ajudar, solicite agora a sua proposta e comprove.

VB

 (11) 3004-4210 – Capitais e Regiões Metropolitanas

 0800-725-4210 – Demais localidades

 comercial@vb.com.br

 www.vb.com.br





Veloe

Tecnologia é chave para gestão de frota eficiente

Veloe é opção para o mercado com solução focada em eficiência, agilidade e redução de custos

Com a pandemia, a forma de consumo e comportamento da sociedade mudou muito. Quando falamos de mobilidade, por exemplo, o que antes era apenas o deslocamento e o 'ir e vir', se tornou um debate que envolve outros pontos importantes como segurança, praticidade, qualidade e eficiência. Cada vez mais, a mobilidade se tornou um serviço e o 'Mobility as a Service', uma realidade. A ideia desse conceito é ser um facilitador e deixar a experiência da mobilidade mais simples, fluida e eficiente. Alguns estudos

mostram que o prejuízo causado por problemas de mobilidade e engarrafamento chegam a até R\$250 milhões por ano. E esses empecilhos impactam não só a vida dos brasileiros como indivíduos, como dos gestores de frotas, frotistas e todos os envolvidos nessa cadeia. Pensando nisso, a Veloe atua nas duas frentes e desenvolve soluções pensadas para a mobilidade e também para a gestão de frota, com a incorporação do Alelo Frota. "Nosso objetivo é ser um parceiro estratégico para o cliente realizar uma gestão de frotas eficiente", afirma Mauro Telles, superintendente de produtos B2B da Veloe.

Pesquisas de mercado mostram que as deficiências nas redes de transporte encarecem os custos logísticos. Segundo Mauro, "um dos pontos que dificulta muito a vida de quem trabalha com transporte de carga são esses gargalos de infraestrutura. Alguns indicativos trazem que, aqui no Brasil, esse custo chega a 12% do PIB brasileiro. Então, para conseguir fechar a conta é preciso investir numa boa gestão e em tecnologia. Essa é a saída mais prudente".

O mercado nacional de frota e frete movimentado em torno de R\$365 bilhões por ano, segundo projeções

feitas pela Veloe. E tem um custo total de 300 bilhões com combustível. Soma-se a isso o balanço do IBGE, que mostra que o etanol encareceu 32,6%, o combustível vegetal, 785%, a gasolina, 19,5% e o diesel, 18%. Mas apesar dos números altos, apenas 15% das empresas utilizam soluções de gestão. "Nosso produto Alelo Frota foi criado para ajudar com os desafios do mercado. Funciona como uma plataforma inteligente para gestão, focada em gerenciar todas as despesas automotivas, de combustível e muito mais. Temos casos de clientes que chegam a economizar até 25% nos gastos com combustíveis", explica Mauro.

A solução ofertada pela Veloe é personalizada e modular, contendo ainda vários serviços adicionais que podem ser contratados de acordo com a necessidade, tipo de frota, carga e demanda de cada cliente. "Outro ponto bastante importante é que os parâmetros de utilização, controle, estabelecimentos em que os cartões podem ser utilizados ficam a cargo do gestor. Dessa forma, ele consegue ter uma visão mais completa para reduzir os custos na operação e melhorar a performance da frota", complementa.

Falando sobre abastecimento, um dos serviços da Veloe é a gestão e negociação dos preços, que possibilita um desconto no custo de combustível por meio da negociação direta entre o cliente e o posto e com esse valor negociado já entrando automaticamente no momento do *checkout*. Além disso, para empresas que contam com bomba interna, o aplicativo Meu Abastecimento permite o controle de modo automatizado do abastecimento interno da frota, ajudando a otimizar o consumo. "Hoje, além de conseguirmos efetuar a captura da transação da bomba interna, também fazemos o controle de estoque desse cliente", conta Telles.



Mauro Telles, superintendente de produtos B2B da Veloe

Outro ponto que é bastante importante para o gestor de frota é a manutenção dos veículos. "Nosso serviço de Gestão de Manutenção tem como objetivo promover os cuidados preventivos dos veículos e ajudar a reduzir custos. É muito mais eficiente e econômico prevenir do que corrigir", resalta o executivo. Um levantamento feito internamente pela Veloe indica que as empresas que contratam soluções de gestão de manutenção de frota conseguem alcançar índices de até 31% de economia. E essa solução oferece diversas vantagens aos clientes, como gerenciamento das ordens de serviços, *dashboards* com visibilidade e previsibilidade de gastos, apontamento de motivos e o tempo de manutenção da frota, agendamento de manutenção preventiva, além do controle de garantias de serviços e peças.

Por fim, a tag Veloe, que também pode ser usada para facilitar a passagem de caminhões e frotas durante o caminho, é aceita em todas as rodovias pedagiadas do país e em mais de 600 estacionamentos. Além disso, a rede credenciada que aceita Alelo Frota como pagamento já conta com mais de 29 mil estabelecimentos, o que traz ainda mais facilidade e agilidade para as atividades do cotidiano dos gestores e motoristas.

Veloe

- Antonio Carlos Priore
- (11) 99704-3510
- apriore@alelo.com.br
- www.veloe.com.br/empresa





Vipal

Treinamento On-line - Univipal

Reforma de pneus: beneficiando o transporte e a sociedade

Vipal Borrachas aposta em difundir conhecimento sobre gestão de pneus e o processo de reforma

É comum aquela expressão que diz que “o Brasil é transportado de caminhão”. A essencialidade do transportador para o abastecimento de toda a sociedade é inegável. Porém, para que estes profissionais atuem, um elemento é essencial: o pneu. Por isso, se faz tão importante o papel de empresas como a Vipal Borrachas e suas reformadoras parceiras. Juntamente com sua Rede Autorizada, a Vipal conta com uma gama de soluções adequadas para o segmento de carga e de passageiros em suas mais variadas aplicações. Além disso, a empresa busca constantemente difundir seus conhecimentos, orientando e acompanhando seus parceiros, bem como destacando os benefícios sustentáveis da reforma de pneus.

Pneu certo para cada aplicação

Estradas asfaltadas, chão batido, vias urbanas e terrenos agressivos. Não são poucos os tipos de superfície onde ônibus e caminhões precisam rodar para cumprir suas rotas. Ciente disso, a Vipal Borrachas disponibiliza

ao setor o produto certo para cada tipo de aplicação, fazendo com que o transportador obtenha, através da reforma dos pneus, o máximo possível de economia.

Com soluções completas, desenvolvidas com tecnologia própria e a partir de investimento constante em pesquisa, a Vipal oferece ao transportador um amplo portfólio de produtos, como bandas de rodagem com desenhos exclusivos. Ainda, *camelback*, manchões, reparos e bandas especiais, como as Bandas ECO, que proporcionam economia de combustível devido a seu composto de borracha de alta tecnologia.

Compartilhando conhecimento

Mas não basta conhecer os produtos certos sem saber a melhor maneira de aproveitá-los. Por isso, a Univipal, universidade corporativa da Vipal, deu mais um passo importante na direção de uma maior democratização do conhecimento dentro do segmento de transporte. Sempre atenta às necessidades do mercado, em

2021 a Univipal lançou uma série de lives abertas ao público pelo seu canal do Youtube em que conversou diretamente com os profissionais da estrada. Em dez encontros, com mediação dos instrutores técnicos da Vipal, foram abordados temas que dialogam com quem vive no “trecho”, como: Reparação de Pneus de Passeio e de Carga, Danos e Desgastes; Processo de Reforma de Pneus, Sustentabilidade no Transporte e Montagem e Desmontagem de Pneus.

Gestão dos pneus

Operar com prevenção e acompanhar o desenvolvimento dos pneus para saber do seu desgaste e situação é muito importante para os transportadores, pois diminui custos desnecessários e mantém um equilíbrio interno na gestão da empresa de transporte. Desta maneira, “com emprego de metodologia e indicadores, a gestão de pneus dá uma visão que oferece um olhar amplo dos gastos de uma frota, tendo em vista que o pneu funciona como um agente fiscalizador do veículo, apontando o que está funcionando e onde pode-se economizar”, explica Guilherme Rizzotto, Diretor Comercial e de Marketing da Vipal Borrachas.

Tanto é fundamental este tema que a Univipal dedica um de seus treinamentos para isso. Dirigido a proprietários de transportadoras, controladores de frota e equipe de manutenção, o curso tem por objetivo proporcionar maior conhecimento sobre pneus, o processo de reforma e cuidados básicos com a manutenção dos mesmos.

“Por isso, ressaltamos a todo transportador a importância de se ter um bom reformador e um bom produto,

Diretor comercial e de Marketing da Vipal Borrachas, Guilherme Rizzotto



Pack de bandas Vipal

de modo a não se iludirem apenas pela tentação do preço e saber extrair o máximo de economia que os pneus podem gerar a uma frota”, sinaliza Rizzotto.

Ajuda para o bolso e para a natureza

Mais do que o benefício econômico, a reforma de pneus proporciona uma outra vantagem que atinge a toda a sociedade: o aspecto sustentável. Capaz de reduzir o impacto ambiental, a reforma é uma prática de respeito à sustentabilidade por si própria. Conforme dados da ABR (Associação Brasileira do Segmento de Reforma de Pneus), a reforma emprega apenas 20% do material utilizado na produção de um pneu novo, economizando 57 litros de petróleo por pneu na linha caminhão/ônibus. Isso gera uma expressiva economia de petróleo e de emissão de CO₂ emitido na atmosfera.

Tudo isso resulta na maximização do retorno sobre o investimento em pneus. Com o mesmo desempenho de um novo, o custo do pneu reformado é 73% menor ao consumidor, vantagem que se soma ao fato de poder ser reformado, em média, duas vezes, gerando três vidas para carcaça. “A reforma faz com que um ciclo positivo se feche: prolongando-se a vida útil do pneu, gera-se redução de custos para o transportador. Uma combinação que é boa para o caixa e para natureza”, observa Rizzotto.

Vipal Borrachas

- Diego Antonietti
- (51) 99949-8361
- (51) 3004-0505 – Capitais e Regiões Metropolitanas
- 0800-750-1515 – Demais localidades
- diego.antonietti@vipal.com.br
- www.vipal.com





TECNOLOGIA

IMOBILIZADOR 3S 1.0



Imobilização veicular efetiva
Proteção Avançada para caminhões e cargas

VEJA O VÍDEO:



100% ELETRÔNICO



ROTASEMARCADAS

3S Tecnologia

Imobilização Eletrônica: uma revolução na proteção de veículos e cargas!

Tecnologia comprovada, exclusiva e realmente eficaz contra o roubo e furto no TRC

A Imobilização Eletrônica se consolida como a melhor solução do mercado, com índices inéditos de recuperação que ultrapassam a 98,7%. Após 05 anos desde o seu lançamento, tem a sua eficácia comprovada através da ação efetiva em 400 casos de tentativas de roubo de casco e carga, está presente em mais de 1.400 transportadoras, tendo mais de 30 mil unidades comercializadas e centenas de milhões de reais recuperados.

Quem explica essas informações e relata esses dados é o diretor técnico da 3S Tecnologia, o engenheiro Clovis Augusto Manfio, de acordo com ele essa "tecnologia resulta em um sistema de redundância independente do rastreador principal, que proporciona uma imobilização efetiva e automática, que não pode ser revertida pelos ladrões sem o uso de peças específicas, ferramentas especiais e muito tempo".

A imobilização é acionada automaticamente na tentativa de violação da instalação ou fraude, na detecção do uso de **Jammer**, remotamente com o envio de comando, na violação de rotas e cercas eletrônicas.

A função de detecção de **Jammer** é 150 vezes mais precisa que o padrão de mercado, minimizando o impacto nas operações causados por "falso **Jammer**", tão comum nos sistemas convencionais.

A Imobilização Eletrônica, presente no Imobilizador 3S, é patenteada pela 3S Tecnologia, sendo a única no mercado totalmente eletrônica e sem o uso de relés, que atua diretamente na eletrônica do caminhão de maneira segura e sem comprometer a garantia.

Com 16 anos de experiência, a 3S Tecnologia é especializada em soluções de rastreamento e monitoramento de veículos pesados e frotas, recuperação de veículos roubados e painéis de gestão logística.

3S Tecnologia

 Clovis Augusto Manfio
 (11) 98333-9720
 clovis.manfio@3stecnologia.com.br
 www.3stecnologia.com.br



Saiba mais



TRANSPORTADOR, O SEU CERTIFICADO DIGITAL ESTÁ AQUI! E PARA ASSOCIADO SETCESP ELE É GRATUITO.



**Faça seu certificado
via videoconferência,
de onde você estiver!**

SETCESP



AUTOTRAC

Com o foco na geração de resultados

Nestes quase 30 anos de operação, a AUTOTRAC continua se reinventando com soluções inteligentes para aumentar a produtividade, reduzir os custos operacionais e liderar a transformação digital no mercado de transportes e logística

A AUTOTRAC segue firme na sua meta de contribuir com a transformação digital do setor de transporte e logística. São mais de 40 mil clientes, entre transportadoras, operadores logísticos, embarcadores e caminhoneiros autônomos, cerca de 300 mil equipamentos comercializados e muitos casos de sucesso.

“Estamos em plena evolução e focados em melhorar o resultado dos nossos clientes. Somos uma empresa muito saudável do ponto de vista econômico-financeiro. Embora pareça algo óbvio, é raro neste segmento. Em função dessa estrutura sólida, durante o ano de 2021, lançamos mais produtos, aprimoramos

os já existentes, investimos no treinamento do nosso time e expandimos a rede de concessionárias exclusivas AUTOTRAC. Estamos prontos para auxiliar o mercado a evoluir cada vez mais na tecnologia de rastreamento e na gestão logística”, explicou Nelson Piquet, fundador e presidente da AUTOTRAC.

Uma ação estratégica importante foi a expansão da rede de concessionárias autorizadas AUTOTRAC. Em 2021, foram inauguradas 12 novas concessionárias, uma no estado de São Paulo, em Marília, e outras 11 espalhadas estrategicamente pelo Brasil. Agora, a rede de concessionárias exclusivas conta com mais de 55 unidades, com uma estrutura padronizada e uma equipe especializada para atendimento de pós-vendas, suporte técnico, instalação e assistência técnica. A empresa está trabalhando para completar um total de 70 unidades nos próximos anos, o que aumentará ainda mais a cobertura de atendimento aos clientes. “Nossa meta é trabalhar junto do transportador, trazendo mais economia, garantindo uma gestão eficiente e fazendo a diferença no gerenciamento de riscos e na logística das empresas de transporte”, comentou Márcio Toscano, Diretor Comercial e de Marketing da AUTOTRAC.

Central da Nova HUB localizada em Anápolis-GO



Outra área que teve atenção especial da AUTOTRAC no último ano foi a de prevenção de acidentes e a proteção do meio ambiente (SSMA). A empresa disponibilizou ao mercado um sistema de telemetria totalmente integrado à eletrônica do caminhão (pelo barramento CAN) que permite controlar, a distância, a forma de condução do motorista e os parâmetros de funcionamento do veículo. Com o controle da velocidade, RPM, uso de freio motor, banguela, medição de consumo, alertas de defeitos mecânicos, dentre outros parâmetros, os clientes têm reduzido bastante os acidentes, além dos custos operacionais. Como resultado, a AUTOTRAC recebeu da RAÍZEN, um dos maiores embarcadores de carga do país, a premiação de melhor tecnologia de telemetria em seu programa de premiação denominado “Ranking 5 Estrelas”, em cerimônia *on-line* realizada em junho de 2021.

“Concentrei muito dos esforços da AUTOTRAC na parte de engenharia e desenvolvimento tecnológico. São quase 100 engenheiros, analistas e técnicos responsáveis por um portfólio de mais de 30 produtos diferentes, entre equipamentos de comunicação, acessórios de segurança e *softwares* das mais variadas aplicações”, comentou Piquet. Só nos últimos 2 anos, a empresa lançou novas versões para seus *softwares* de telemetria, controle de jornada, além de um completo sistema de *Business Intelligence* (BI).

Uma grande novidade é a ferramenta de *ciclo operacional* incorporada ao seu software principal de monitoramento (SuperVisor Web) que automatiza todo o processo de rastreamento, garantindo maior

Valdecy Evangelista e Nelson Piquet recebendo o prêmio ‘Maiores & Melhores do Transporte’



HUB localizada em Anápolis-GO.

eficiência na gestão logística e de risco e reduzindo a dependência de intervenções manuais. Na parte de equipamentos, a empresa lançou recentemente um novo sistema de rastreamento híbrido baseado em uma recém-lançada rede de satélites de baixa órbita como mais uma opção para os clientes que já contavam com a consagrada tecnologia PRIME.

E para fechar 2021 com chave de ouro, a AUTOTRAC venceu a premiação *Maiores & Melhores do Transporte* em sua categoria, e ainda foi eleita *A Melhor das Melhores* no segmento de serviços, cujo prêmio foi recebido pessoalmente por Nelson Piquet em cerimônia realizada em São Paulo, no dia 30 de novembro.

“Não vamos parar por aqui! Estamos disponibilizando novos planos comerciais para facilitar a aquisição ou a locação de toda a linha de produtos AUTOTRAC e para garantir uma forte conexão com os nossos clientes. Trabalharemos juntos para que eles atinjam novos níveis de eficiência e segurança, prezando sempre pela qualidade e pelo menor custo” finalizou Piquet.

AUTOTRAC

☎ (61) 3307-7000 – sede corporativa

☎ 0800-70-12345 – call center

✉ autotrac@autotrac.com.br

🏠 www.autotrac.com.br





Buonny

O Futuro já chegou na Buonny

A Buonny entrou em uma nova fase que é um marco na história da empresa. Com a promessa de oferecer mais segurança e eficiência ao transporte rodoviário de cargas, a Buonny se reinventou e reestruturou sua

marca e seu posicionamento, além de lançar novas soluções para o mercado, que a colocaram em um novo patamar.

Com amplo investimento em tecnologia e inovação, a empresa com mais de 26 anos, pioneira e líder no mercado em gerenciamento de riscos, saiu na frente e introduziu uma nova forma de fazer GR, com produtos e tecnologia de ponta que entregam mais segurança e agilidade ao dia a dia de quem trabalha com transporte de cargas no Brasil.

“Com a marca renovada e uma nova sede em um ambiente horizontalizado, colaborativo, flexível e disruptivo que encoraja a inovação e a troca de experiências entre os profissionais, melhoramos a produtividade, e principalmente, aumentamos a satisfação dos nossos colaboradores. Lançamos tecnologias baseadas em inteligência artificial e *machine learning*, com uma

nova forma de oferecer serviços para gerenciamento de riscos e eficiência logística. As novas soluções visam transformar os negócios dos nossos parceiros e clientes em empresas mais rentáveis, eficientes e sedutoras para os seus mercados, possibilitando ganhos relevantes em segurança e produtividade para todo o setor de logística e seguros de transportes”, afirma Eliel Fernandes, CEO da Buonny.

CONHEÇA AS PRINCIPAIS NOVIDADES QUE A EMPRESA OFERECE AO MERCADO

Buonny Check, a evolução do cadastro e consulta de motoristas

Com inteligência artificial e tecnologias de automação, o Buonny Check traz os resultados de consultas de status dos motoristas de forma instantânea, 100% on-line pelo site, e as pesquisas em até 90 minutos. Isso significa que o transportador terá mais agilidade na operação, sem abrir mão da qualidade de análise que garante toda a segurança que a carga precisa.

O maior banco de dados de profissionais, com quase 2 milhões de motoristas cadastrados, também é o que mais evita fraudes e clonadores de documentos com o *CheckId*, tecnologia de reconhecimento facial da Buonny, que já evitou mais de 1.300 tentativas de fraude.

E como a segurança é prioridade para a empresa, essa solução é totalmente adaptada à LGPD (Lei Geral de Proteção de Dados) e auxilia as empresas de transportes no tratamento adequado dos dados dos profissionais.

Telemetria: tecnologias para eficiência e segurança

Outra nova solução que a Buonny oferece é a telemetria. Criada pela Buonny Tech, unidade de tecnologia da Buonny, é uma solução que combina *hardware* e *software* para coletar informações do veículo em tempo real e transformá-las em dados para melhorar a gestão.

A telemetria, que é tecnologia também utilizada nos carros de Fórmula 1, ajuda os transportadores a



Eliel Fernandes, CEO da Buonny

identificarem situações de risco, possibilitando a tomada de decisão com mais rapidez.

Com o objetivo de aumentar a segurança e gerar economia, é possível reduzir a ociosidade das operações de transporte com o controle da marcha lenta, antecipar falhas com o diagnóstico remoto, monitorar o comportamento dos indicadores do motor com manutenção preventiva e configurar alertas que podem ser enviados em tempo real.

BSafe: quando a prioridade é proteger vidas

Na intenção de minimizar os riscos e tornar as viagens mais seguras, a Buonny inovou mais uma vez e criou o BSafe. Também uma solução da Buonny Tech, o BSafe reduz as exposições das frotas aos riscos, como excesso de velocidade, curvas bruscas, excesso de tempo de direção contínua, fadiga do motorista e uso do celular, por exemplo, e toma medidas preventivas com rapidez e precisão para reduzir prejuízos e proteger vidas, fazendo a gestão dos indicadores, por meio das tecnologias mais avançadas.

Para se ter uma ideia, as viagens podem ser gravadas do início ao fim, com armazenamento do áudio e imagens para a fácil apuração dos fatos. Com o sensor de fadiga, que pode ser integrado ao *software* de gerenciamento de frotas, é possível detectar as reações do motorista, diferenciando o sono real do falso, melhorando a gestão da segurança e reduzindo a possibilidade de acidentes.

Buonny

(11) 5079-2500 / (11) 3443-2500

comercial@buonny.com.br

www.buonny.com.br





CMS

Conheça a CMS, empresa pioneira em segurança definitiva para caminhões

A CMS – Caminhão Mais Seguro, é uma empresa catarinense, com sua matriz sediada na BR 101, Km 116,5 em Itajaí, e que possui filiais em Garibaldi no Rio Grande do Sul, no estado de São Paulo em Guarulhos e na cidade de Rondonópolis, que fica localizada no Mato Grosso.

A matriz da CMS conta também com um PPD (Ponto de Parada e Descanso) homologado pelo MINFRA (Ministério da Infraestrutura) o qual possui um estacionamento com capacidade para 80 caminhões, que conta com banheiros limpos e higienizados, ducha quente e segurança 24h.

A empresa é uma pioneira em segurança definitiva para caminhões no Brasil e desenvolveu o Sistema CMLaser de Codificação, tecnologia que consiste na identificação de peças através do laser, seja com o número da placa ou o chassi do caminhão. Para se ter uma ideia, são até 300 pontos codificados de maneira definitiva (com até 1mm de profundidade) sem possibilidade de remoção ou adulteração. O sistema inibe em até 99% o roubo do veículo e 100% a comercialização ilegal das peças, com investimento único e livre de mensalidade.

A tecnologia assegura a precisão e calibragem do laser para variados tipos de materiais, garantindo assim a perfeição na gravação sem danificar a peça e preservando a estética do caminhão.

Com o registro permanente, caso o veículo seja roubado o ladrão ficará impossibilitado de vender as peças no mercado comum, já que as marcações acusam claramente que se trata de um veículo fruto de roubo.

Os benefícios do Sistema CMLaser de Codificação são muitos:

- ✓ Proteção do motorista e patrimônio;
- ✓ Inibe o roubo e furto;
- ✓ Impossibilita a clonagem e comércio ilegal de peças;
- ✓ Possibilita o controle e rastreabilidade das peças;
- ✓ Investimento único;
- ✓ Livre de manutenção;
- ✓ Preserva a estética do veículo; e
- ✓ Auxilia na valorização do veículo no ato da revenda.

O sistema CMLaser de Codificação é a evolução da vacina e marcação de caminhão!



CMS

 Leandro Coelho
 (47) 9932-1774
 marketing@caminhaomaisseguro.com.br
 www.caminhaomaisseguro.com.br/



EAD

A qualificação profissional do SETCESP está disponível para todo o Brasil

Aprenda com quem entende do assunto, a um clique de distância.





Da esquerda para a direita: Alexandre Ferreira, diretor financeiro; Joelcio Silveira, diretor de operações; Eduardo Lacet, presidente; Cristiane Akiko, vice-presidente; Fabricio Fatuch, diretor comercial e de marketing e Bruno Barreto, diretor de supply chain

Omnilink

Omnilink fecha 2021 em alta e prepara lançamentos

Referência em inteligência embarcada, empresa faz retrospectiva de ano repleto de conquistas

Com o processo de retomada pós-pandemia de Covid-19, a Omnilink, referência em soluções de inteligência embarcada para localização de veículos de transporte e gestão de risco de cargas, celebra um período de crescimento e estuda o lançamento de mais produtos em breve.

Para alcançar os resultados positivos nos últimos dois semestres, com crescimento total de 24% na receita bruta, a empresa realizou uma série de movimentos buscando uma gestão ainda mais eficiente, processo que teve início ainda em 2019, com a entrada de Eduardo Lacet como presidente e Cristiane Akiko, vice-presidente.

As ações implantadas, inclusive com a redução de custos, deixaram a operação mais efetiva e mostraram ao mercado uma Omnilink sólida e financeiramente saudável, onde os executivos de alto escalão realizam uma gestão personalizada, vivenciando de

maneira muito próxima os principais temas do cotidiano da companhia.

“Essa forma de trabalhar impacta diretamente nos resultados e na performance do nosso negócio”, diz Joelcio Silveira, diretor de operações.

Reflexo direto foi que em fevereiro a Omnilink recebeu o prêmio Top Of Mind como a marca mais lembrada na categoria “rastreador” por quem vive, pensa e decide sobre transporte, segundo apuração realizada pelo Grupo TranspoData. A pesquisa envolveu empresários do transporte, embarcadores e motoristas profissionais de todo o Brasil.

Em maio, a empresa participou de mais uma ação importante, o movimento Maio Amarelo, que em sua 8ª edição teve como tema “Respeito e Responsabilidade: Pratique no Trânsito”. O projeto contou com suporte do SEST SENAT (Serviço Social do Transporte e Serviço Nacional de Aprendizagem do

Transporte), ligado à CNT (Confederação Nacional do Transporte).

A Omnilink desenvolve soluções focadas na redução de acidentes e no aprimoramento dos motoristas, com destaque para a linha Omnitelemetria, que vem colaborando na melhoria das práticas de condução, já que sua implantação possibilita aos usuários uma redução média de 46% nos índices de acidentes e 50% na gravidade das ocorrências.

Basicamente, o serviço identifica o comportamento do motorista, como em casos de direção agressiva e mau uso do veículo, gerando alertas em tempo real.

A Omnitelemetria oferece indicadores de risco de tombamento, ambientais, de acidentes, velocidade elevada, frenagens e curvas bruscas em diferentes intensidades, e faz alertas mecânicos e de controle do nível de combustível para evitar desvios, permitindo que os gestores de frotas atuem diretamente nos focos de irregularidades.

Para Eduardo Lacet, o uso do sistema é essencial na melhoria das práticas do trânsito. “A Omnitelemetria é uma solução sofisticada, utilizada pelos transportadores, e que vem demonstrando resultados expressivos, por meio da coleta de informações detalhadas dos veículos e da maneira de condução dos motoristas”.

Outro destaque da Omnilink no ano, dentro de sua estratégia de ampliação da atuação no Brasil e mercados onde têm presença forte, como os países do Mercosul e os Estados Unidos, foi o recorde do setor de televendas no primeiro semestre de 2021, com receita 62% maior na comparação com o mesmo período do ano passado. Só em junho, por exemplo, o aumento foi de 28% em relação a maio.

Gestor Omnilink - Sistema Web Unificado para Gestão de Frotas, Gestão de Risco, Telemetria e diversas outras soluções da Omnilink



Cristiane Akiko e Eduardo Lacet, vice-presidente e presidente da Omnilink

O setor, que em 2014 se chamava prospecção dentro da Omnilink, acompanhou as tendências do segmento e quintuplicou seu número de colaboradores desde então, efetuando vendas diretamente por telefone. Nos primeiros seis meses deste ano, o canal de televendas da empresa abriu 1.700 clientes.

Segundo o diretor de vendas e marketing da Omnilink, Fabricio Fatuch, a companhia vem há três anos em uma ascensão de resultados e indicadores positivos. “Neste ano em especial devemos entregar resultados nunca feitos do ponto de vista de vendas e produtividade, aumentando 24% na receita bruta e entregando um Ebitda de R\$40 milhões”, diz.

E na esteira do bom momento, o ano de 2022 terá novidades, já que novas demandas do mercado serão atendidas com o lançamento de soluções e produtos, em processo de finalização.

“O mais relevante não são exatamente nossos números, mas a regularidade de crescimento. O que impressiona é o engajamento, comprometimento e motivação do nosso time e gestores, certamente eles são os protagonistas de toda essa transformação”, encerra Fatuch.

Omnilink

(11) 4003-8006 / 0800-604-4016

www.omnilink.com.br



Mais Integrado, conectado e seguro.



MOBILIDADE SUSTENTÁVEL

PARA AS PESSOAS, PARA O PLANETA E PARA MELHOR PERFORMANCE.

Sascar

O futuro da tecnologia no mercado de transportes

Soluções para desenvolver de forma sustentável os negócios dos nossos clientes

O grupo Michelin acredita que a mobilidade é essencial para o desenvolvimento humano. Com base nos valores integrados ao ecossistema, o Grupo busca torná-la mais segura, eficiente e sustentável. "Nossa visão de sustentabilidade se baseia na busca constante pelo equilíbrio entre 3 P's que direcionam e impulsionam todo o Grupo Michelin: Pessoas, Planeta e Performance financeira. Trabalhamos contribuindo para uma mobilidade mais sustentável, sob o aspecto ambiental, social e econômico, sempre comprometidos em tornar o transporte mais seguro, mais limpo e mais eficiente", reforça Boarnherges Neto, diretor geral da Sascar, empresa de tecnologia do grupo, que atua no desenvolvimento de soluções para gestão de frotas no Brasil, América Latina, Europa e África do Sul. Com mais de 280 mil veículos conectados, é marca líder na América Latina.

A inovação é a prática constante e permeia todas as áreas da empresa. Como resultado disso, em 2021 foram lançadas as Smart Câmeras Sascar, uma solução avançada de inteligência através de imagens, que identifica comportamentos inadequados dentro

da cabine do motorista e atitudes à direção que são potencialmente perigosas, como mudança de faixas e aproximação de outros veículos.

A solução possibilita visualização inteligente das imagens, painel completo com os indicadores de gestão da operação, alertas e relatórios de infrações. Foram anos de desenvolvimento e aperfeiçoamento da tecnologia, que precisou de vários estudos, prototipagem, desenvolvimento de algoritmos e testes de rodagem controlada.

"Nossa solução conta com até cinco câmeras de alta definição, instaladas dentro e fora do veículo, para o acompanhamento 360° de toda a jornada de motoristas e caminhões. Um algoritmo faz a análise das imagens em tempo real, alertando o motorista e gestor da frota simultaneamente ao detectar aproximação perigosa, mudança de faixa, e sinais de sonolência e desatenção do motorista como: bocejos, olhos fechados, uso do celular, cigarro e olhares frequentes para os lados e para baixo. É uma solução que, além de evitar acidentes em tempo real através

dos alertas, gera relatórios de infrações por condutor e ocorrências, permitindo o envio de *feedbacks* e treinamentos personalizados aos motoristas", explica André Moreto, diretor de marketing da Sascar.

A frente de parcerias também foi reforçada com o lançamento do Fleetboard Powered by Sascar, solução de telemetria e gestão de risco disponível para os novos Actros e Axor da Mercedes-Benz do Brasil. "Aliamos a excelência dos veículos Mercedes-Benz com a tecnologia e a experiência da Sascar, trazendo mais segurança no planejamento do transporte para gestores de frotas e motoristas, durante e pós-viagem. Com a tecnologia embarcada Sascar, os transportadores acompanham todo o trajeto do veículo em tempo real, podendo atuar remotamente caso seja necessário e reduzindo o risco de roubo da carga e veículo. Somamos aos clientes Mercedes-Benz toda a modernidade das soluções Sascar, para atuarem com análises estatísticas, dentro dos pilares de segurança, pessoas, processos e tecnologia. Não basta ter a tecnologia certa. É preciso também contar com inteligência, time bem preparado e experiente para atuar em um dos principais problemas do transporte: o roubo de veículos e cargas", diz André Moreto.

Além dessa parceria para veículos pesados, a Sascar também assina a solução Vans Connect, disponível para todas as Sprinters 20/21. Os veículos já saem

de fábrica com o *hardware* instalado e basta os clientes optarem por ativar a plataforma de conectividade. Com isso, os usuários têm em mãos uma ferramenta para personalizar rotas e pontos de interesse, analisar o comportamento do motorista e gerar alertas de velocidade. Tudo isso contribui para uma melhor tomada de decisão e redução dos custos operacionais.

Por fim, reforçando o compromisso com a agenda ESG, a Sascar lançou os novos Smart Reports versão 2.0, que trazem mais dinamismo para os dados capturados por meio da telemetria. Com ele, o gestor de frotas acompanha o desempenho da sua operação, tem indicadores que demonstram oportunidade de melhoria no comportamento do motorista e define planos de ação que refletem na redução da emissão de CO₂, indicador também disponível no *dashboard* da plataforma. O time de consultores da Sascar apoia os clientes para que extraiam o máximo dos benefícios oferecidos.

Sascar

(11) 97601-2845

0300-789-6004

consultorespremium@sascar.com.br

www.sascar.com.br



SAIBA MAIS: WWW.SASCAR.COM.BR | 0300 789 6004 | WHATSAPP 11 97601-2845





VOCÊ AQUI

Prezados,
 Parabenizamos o Senhor Adriano Depentor, pela conquista (na eleição do dia 09/11) ao cargo de presidente do Conselho Superior e de Administração do SETCESP, para o triênio de 2022-2024.
 Desejamos sucesso ao futuro presidente.
Claudio Borelli – Presidente do Setrans ABC



Regiane,
 Obrigado pelo carinho e cuidado que teve desde o início com toda turma da ULT 2021. Que Deus abençoe sua vida e sua família.

Marcelo Moraes – Aluno da ULT e colaborador na Lira Transportes e Logística



Pessoal de Treinamentos,
 Eu queria agradecer e elogiar o curso oferecido. Foi muito bom aprender mais sobre o assunto, toda a equipe está de parabéns.
Daniele Kathleen Efigênia Araújo – Aluna do Curso de Gerenciamento de Risco para Motoristas e Administrativos



Escreva para a Revista SETCESP

 imprensa@setcesp.org.br

Teste de Opacidade

Controle a emissão de poluentes e evite multas ambientais



Solicite seu agendamento



DESPOLUIR
 Programa Ambiental do Transporte
 CNT | SEST SENAT

SETCESP

Realização:

SETCESP
SINDICATO DAS EMPRESAS DE TRANSPORTES DE CARGA DE SÃO PAULO E REGIÃO



Parceiros:

