

SETCESP

www.setcesp.org.br

Ano 7 • Ed. 47 • FEV - MAR 2019

RETROSPECTIVA «2018

SETCESP ENCERRA O ANO COM GRANDES RESULTADOS E CONQUISTAS

2019

Guia de
fornecedores
do TRC



SETCESP

SINDICATO DAS EMPRESAS DE TRANSPORTES DE CARGA DE SÃO PAULO E REGIÃO

Associe-se ao SETCESP e tenha acesso a serviços especializados desenvolvidos para a sua transportadora ampliar os negócios, reduzir custos, capacitar funcionários e ter uma gestão mais eficiente.

CLUBE DE
COMPRAS

CAS Jundiaí

TREINAMENTO

Economia e
ESTATÍSTICA

Consultoria
JURÍDICA

CCP - Comissão de
CONCILIAÇÃO PRÉVIA

SEREM
Setor de Elaboração de
RECURSO DE MULTA

Diretorias de
ESPECIALIDADES

DAU
Departamento de
Abastecimento Urbano

Janela de
NEGÓCIOS

Para mais informações
entre em contato conosco:

(11) 2632 1072

comercial@setcesp.org.br



Bem-vindo 2019!

Caro leitor,

O ano de 2018 encerrou a minha primeira gestão à frente do SETCESP e também um ciclo de muito trabalho, aprendizado e conquistas. Diante do cenário político e econômico enfrentado no país, a premissa de que "associado ao SETCESP é mais rentável" norteou todas as iniciativas e ferramentas desenvolvidas no período.



A entidade fechou o ano com a incrível marca de 2.562 empresas associadas e mais de 20 serviços especializados para melhorar as operações das mesmas. Entre alguns resultados, que serão detalhados no levantamento que compõe essa importante edição de retrospectiva, destaco a consolidação das nossas mídias sociais alcançando mais de 800 mil pessoas, a participação de mais de 600 alunos em nossos treinamentos, as mais de 1.100 empresas cadastradas no RNTRC, entre os tantos outros significativos números que demonstram o nosso trabalho.

Conquistas como a não obrigatoriedade de um farmacêutico por unidade empresarial, a redução do custo do PAE (Plano de Atendimento de Emergência) e do produto ONU relacionado que significou em uma redução de 70% para obtenção da LETPP - Licença Especial de Trânsito de Produtos Perigosos, a exclusão do ICMS e do ISS da base de cálculo do PIS/COFINS e a inclusão do VUC - Veículo Urbano de Carga nas exceções do rodízio municipal na cidade de São Paulo significaram um grande avanço para as atividades do TRC e servem como motivação para alcançarmos ainda mais bandeiras do setor em 2019.

Em novembro, fui eleito para um novo triênio (2019-2021) como presidente dessa importante casa e me comprometi a continuar inovando com "continuidade sem continuísmo" e assim manter a entidade no lugar de destaque no setor de transporte rodoviário de cargas ao qual ela sempre pertenceu.

Nas próximas páginas, apresentamos uma retrospectiva fotográfica de todos os acontecimentos que nortearam o trabalho do SETCESP em 2018 e o Guia de Fornecedores do TRC com os serviços e produtos oferecidos pelas melhores empresas do mercado.

Boa leitura e um 2019 repleto de produtividade para os nossos negócios! ■

Tayguara Helou



EXPEDIENTE

SETCESP – Sindicato das Empresas de Transportes de Carga de São Paulo e Região

Rua Orlando Monteiro, 1 • Vila Maria • São Paulo • SP • 02121-021
Tel.: (11) 2632-1000 • www.setcesp.org.br

Presidente: Tayguara Helou

Vice-Presidentes:

1ª Vice-Presidente: Hélio José Rosolen
2ª Vice-Presidente: Roberto Mira
3ª Vice-Presidente: Antonio Luiz Leite
4ª Vice-Presidente: Roberto Mira Junior
5ª Vice-Presidente: Marcelo Rodrigues

Vice-Presidente Extraordinário de Governança:

Adriano Lima Depentor

Secretário Geral: Marinaldo Barbosa dos Reis

1ª Suplente: Luís Felipe Machado
2ª Suplente: Luís Alexandre Duarte

Tesoureiro: Altamir Filadelfi Cabral

1ª Suplente: Barbara Pereira Calderani
2ª Suplente: Celso Rodrigues Salgueiro Filho

CONSELHO FISCAL

Titulares: Thiago Menegon, José Maria Gomes e Antonio Tibúrcio de Santana Neto

Suplentes: Armando Masao Abe, Paulo Estevam Scremim e Celso Masson

DELEGADOS REPRESENTANTES

Titular: Tayguara Helou
Suplente: Manoel Sousa Lima Junior

CONSELHO SUPERIOR

Aristóteles de Carvalho Rocha, Romeu Natal Panzan, Rui César Alves, Urubatan Helou, Francisco Pelucio e Manoel Sousa Lima Junior

REVISTA SETCESP EXPEDIENTE

Publicação bimestral do Sindicato das Empresas de Transportes de Carga de São Paulo e Região

CONSELHO EDITORIAL

Tayguara Helou, Hélio José Rosolen, Adriano Lima Depentor, Marinaldo Barbosa dos Reis, Altamir Filadelfi Cabral, Aduino Bentivegna Filho e Camila Florencio

Coordenação

Camila Florencio

Produção Editorial

Comunicação SETCESP

Reportagem e Redação

Carolina Machado

Colaboração

Isabela Almeida

Fotografia

Comunicação SETCESP

Direção de Arte e Diagramação

Fabricio Picone

Circulação: Nacional

Tiragem: 8.000 exemplares

Distribuição: Treelog S.A Logística e Distribuição

Contato: revista@setcesp.org.br • (11) 2632-1070

4 **PRÊMIOS**
SETCESP em prol da sustentabilidade

10 **MATÉRIA DE CAPA**
2018: Muito trabalho e grandes feitos!

18 **RETROSPECTIVA**

59 **GUIA DE FORNECEDORES DO TRC**

 **COMBUSTÍVEIS**
Petrobras 60
Pró-Frotas 62

 **FROTA**
Auto Sueco 64
De Nigris 66
FACCHINI 68
MAN Latin America 70
Mercedes-Benz 72
Scania 74

 **SEGUROS**
Apisul 76
Pamcary 78

 **SERVIÇOS**
bluecorp 80
Consórcio Maggi 82
CTF 84
Motul 86
Move Mais 88
Repom 90
Rodobens 92
TNB Group 94
VB 96
Vipal 98

 **TECNOLOGIA**
3S Tecnologia 100
Autotrak 102
Buonny 104
Omnalink 106
Pósitron 108
Praxio 110
Sascar 112
WisePro BI 114

116 **ESPAÇO DO LEITOR**
Onde você fala com gente!

RETROSPECTIVA

<<< 2018

**2019**

Guia de fornecedores do TRC

As melhores marcas e serviços do TRC, divididos por categorias



SETCESP EM PROL DA Sustentabilidade

Prêmio da entidade em parceria com a Revista Transporte Moderno chega a sua quarta edição e reconhece, em três categorias, práticas sustentáveis de empresas de transporte rodoviário de cargas e homenageia personalidade de destaque em 2018

No dia 27 de novembro foi realizada a quarta edição do Prêmio de Sustentabilidade SETCESP & Transporte Moderno, que tem como seu principal objetivo reconhecer e homenagear as empresas de transporte rodoviário de cargas, associadas ao SETCESP, que reduzem os impactos socioambientais causados por suas operações, tendo a sustentabilidade como um valor essencial em sua gestão.

A premiação, que mais uma vez foi realizada em parceria com a OTM Editora, aconteceu no Hotel Transamérica Nações Unidas em São Paulo e reuniu importantes personalidades do setor. Durante o evento, foram premiados os melhores projetos nas categorias – Responsabilidade Ambiental, Responsabilidade Social e Gestão Econômica Sustentável. Além disso, o Prêmio também home-

nageou, com a categoria Menção Honrosa, a personalidade que se destacou por suas ações e iniciativas em defesa do tema sustentabilidade no transporte rodoviário de cargas.

Tayguara Helou, presidente do SETCESP, em seu discurso de abertura, agradeceu a parceria com a OTM Editora e por todos os presentes no evento e afirmou a importância do mesmo.

“O nosso Prêmio é de grande relevância para o setor, mas gostaria de ressaltar a categoria de Gestão Econômica Sustentável, porque toda iniciativa que uma empresa promove passa pela gestão financeira e precisa trazer resultados positivos, pois é através do lucro que é possível reinvestir nos negócios, contratar mais pessoas e tornar o TRC mais eficiente para alavancar a economia brasileira,” disse.

“Em primeiro lugar parabeno a reeleição do Tayguara, reafirmo essa parceria que está dando muito certo. É impressionante como o evento tem evoluído a nível de importância e visibilidade”, declarou o presidente da OTM Editora e editor da Revista Transporte Moderno, Marcelo Fontana.

Para o secretário de mobilidade e transportes da cidade de São

Paulo, João Octaviano Machado Neto, encontros como esse são muito necessários. “Discutir sobre a distribuição de carga na cidade de São Paulo e a sustentabilidade do setor é fundamental. Agradeço a parceria do SETCESP com a prefeitura para juntos promovermos o Plano Diretor de Cargas para a cidade e com ele melhores resultados para a logística”, afirmou.

O diretor do departamento de operações do sistema viário de São Paulo, Edson Caram, também falou na abertura do evento. “Gostaria de parabenizar a todos pelas iniciativas e dizer que trabalhando juntos, setor público e privado, podemos tornar São Paulo um lugar melhor para se viver”.

No total, foram 23 projetos inscritos por 13 empresas de transporte rodoviário de cargas nessa edição do Prêmio de Sustentabilidade SETCESP & Transporte Moderno.

Os vídeos dos projetos finalistas e vencedores do 4º Prêmio de Sustentabilidade SETCESP & Transporte Moderno estão disponíveis aqui.



FINALISTAS

Foram finalistas na premiação as empresas: **Expresso Mirasol, FEMSA Logística, Patrus Transportes Urgentes, Transporte Rodoviários Letsara e a Cesari Logística.** ▶

Assista aqui a transmissão ao vivo da entrega dos troféus





Responsabilidade Ambiental
TRANSPORTES RODOVIÁRIOS LETSARA



Conheça o projeto

Eliminação de 2.500 kg de graxa ao ano

Vencedora da categoria Responsabilidade Ambiental com o projeto "Inovar e Renovar - LETSARA ECOSOCIAL", a empresa defende que uma gestão inovadora, econômica e sustentável é unir os pilares ambiental, financeiro e social, e assim possibilitar menor impacto ao meio ambiente e ganhos econômicos criando mecanismos que melhorem a qualidade de vida dos cidadãos.

Lançado em 2018, o projeto apresentado e premiado busca a modernização de recursos nos quais se destacam a 5ª roda ecologicamente correta instalada em 36 veículos da frota e que dispensa lubrificação por meio de graxa; a implementação de biodigestores por toda a matriz da empresa e também o programa de direção econômica. Entenda melhor:

5ª RODA ECOLOGICAMENTE CORRETA

Trata-se de uma 5ª roda seca revestida por placas poliméricas, que agrega ao veículo uma solução confiável e segura. O grande diferencial é o fato de eliminar o uso da graxa, reduzindo o desgaste do pino rei, além de ter placas de maiores espessu-

ras, que garantem uma maior vida útil e resistência comparada às demais do mercado. **Números:** Eliminação de 2.500 Kg de graxa ao ano, redução



VAGNER TOZI - gerente comercial da Transporte Rodoviários Letsara

de 1.200 horas/ano de veículos em manutenção, o que significa aumento de 300.000 Km de vida útil do veículo e traz menor risco e maior segurança para a operação.

PROGRAMA DE DIREÇÃO ECONÔMICA

Através de estudos internos a Letsara avaliou formas de melhorar a eficiência dos seus veículos reduzindo o consumo de combustível e a emissão de CO². Para isso focou as ações em três pilares: condução econômica (fazer mais com menos), treinamentos específicos (capacitar e treinar colaboradores) e gestão. **Números:** Economia de 192.299 litros de diesel e redução de 653 toneladas de CO².

BIODIGESTORES

Sistema ecologicamente correto que reduz custo com limpeza de fossas. O biodigestor possui um sistema de tratamento de esgoto mais eficiente

que em uma fossa convencional, pois só ele trata o esgoto e descarta o efluente sem impactar no meio ambiente, de maneira simples, rápida e eficiente. **Números:** Durabilidade de 20 anos, retorno do investimento em 1,3 anos e economia de 100% no descarte de efluentes.

"A importância de ganhar esse prêmio é mostrar para cada pessoa da Letsara, cada colaborador, que ele faz parte desse sucesso também, pois um pedacinho da ajuda de cada um nos levou a esse resultado. É o terceiro ano que nós participamos e o quarto troféu que ganhamos", falou o gerente comercial da Transportes Rodoviários Letsara, Vagner Tozi.

Responsabilidade Social
CESARI LOGÍSTICA



Conheça o projeto

229 treinamentos realizados

A Cesari Logística foi a vencedora na categoria Responsabilidade Social com o projeto "UCC - Universidade Corporativa Cesari", que capacita os colaboradores do grupo e, também, a comunidade.

A UCC é um projeto inédito na baixada santista, em São Paulo, e tem como seus objetivos tornar o treinamento algo agradável e positivo; disponibilizar conteúdo alinhado com a estratégia organizacional; causar impacto positivo na vida do aluno e gerar comprometimento com seu autodesenvolvimento e com as suas entregas, avaliações e indicadores.

A metodologia de ensino da Universidade se baseia na andragogia, na qual define-se que a aprendizagem destinada a adultos deve possuir relações com o dia a dia das pessoas. O aprendizado acontece através da cooperação e trabalhos em grupos, nos quais experiências e dinâmicas proporcionam discussões e trocas de práticas.

Nas aulas, os alunos são convidados a atingir um determinado resultado vivenciando-o e assim posteriormente analisar todo o seu processo de tomada de decisão e correlacionar quais mudanças nas suas atitudes, comportamentos e até habilidades serão necessárias para obter novos resultados. ▶



GILSON SABINO DE OLIVEIRA
gerente de recursos humanos na Cesari Logística

RESULTADOS

2018: 1.768 colaboradores treinados; 229 treinamentos realizados; 11.820 horas de treinamento, tudo isso com uma economia de mais de R\$ 87 mil em relação aos custos anteriores com contratações de treinamentos terceirizados.

"Para nós esse prêmio é de grande valia, ele reforça que enquanto empresa estamos cumprindo o

nosso papel de responsabilidade social, mas que também estamos no caminho de juntar isso ao elo da sustentabilidade olhando os três aspectos, não só o social, mas o econômico e o ambiental também", falou o gerente de recursos humanos na Cesari Logística, Gilson Sabino de Oliveira, após a cerimônia de premiação.

Gestão Econômica Sustentável CESARI LOGÍSTICA



Conheça o projeto

R\$ 2,5 milhões em economia e aumento na aderência da entrega e da coleta

A Cesari Logística levou o seu segundo troféu no Prêmio vencendo a categoria Gestão Econômica Sustentável com o projeto "**Central de Gerenciamento Operacional - CGO**", que é uma metodologia de gestão com foco na visibilidade e informação em tempo real de toda a operação de transporte através de monitoramento online.

A implementação desse projeto surgiu da necessidade de informações confiáveis e pontuais, do uso da telemetria como ferramenta de prevenção, do

monitoramento do controle eletrônico de jornada, entre outros aspectos do cenário interno e externo da operação que foram levantados pela empresa.

Após a análise desses dados a Cesari decidiu criar o CGO com um modelo de trabalho baseado em uma torre de controle, iniciativa pouco difundida no mercado. A metodologia de gestão aplicada tem como objetivo primário agilizar o processo de tomada de decisão em transportes, disponibilizando à equipe operacional informações de forma rápida, objetiva e em tempo real, integrando os três níveis de decisão: operacional, tático e estratégico.

A missão do projeto é tornar a Cesari Logística uma empresa reconhecidamente mais segura no transporte de produtos químicos, além de agregar valor por meio da gestão de alta performance e aumento do nível de serviço.

RESULTADOS

O projeto já conta com 310 veículos monitorados via GPS, o que torna as operações mais seguras e previne acidentes. No total, foram R\$ 2,5 milhões em economia e um aumento na aderência da entrega e da coleta, respectivamente 34% e 25%, e, também, redução de 19% na emissão de CO² com o uso da telemetria.

Além disso, houve redução de 14% no índice de excesso de velocidade, de 56% na taxa de seguro de cargas, de 28% no índice de violações de jornadas e também diminuição na taxa de seguro de respon-

sabilidade civil e armazéns, nos custos com apólices de frota e com tecnologia de rastreamento.

"A torre de controle é um instrumento tanto de logística como também de aprimoramento de indicadores de performance, através dos números gerados por ela nós conseguimos identificar falhas para providenciarmos a correção e alavancar os resultados da empresa", explicou Sérgio Sukadolnick, executivo

de relações institucionais na Cesari Logística.

"Foi um prazer enorme estar nesse evento e foi uma honra ser premiado diante de tantas boas iniciativas que acompanhamos concorrendo ao Prêmio. Para nós, é muito importante o reconhecimento do SETCESP e do corpo de jurados que esteve presente", finalizou Gideon Domingues de Goes, gerente operacional da Cesari Logística.

Menção Honrosa SANDRA CARAVIERI

20 anos trabalhando em prol do setor de transporte rodoviário de cargas

O troféu "Menção Honrosa" foi entregue a supervisora regional do SEST SENAT de São Paulo e assessora técnica para assuntos de produtos perigosos da FETCESP - Federação das Empresas de Transporte de Carga do Estado de São Paulo, Sandra Caravieri. A escolha foi feita em reconhecimento ao desempenho profissional sempre exemplar e pelo importante trabalho realizado por Sandra há mais de 20 anos em prol do setor de transporte rodoviário de cargas.

Em sua trajetória, Sandra esteve presente em diversos fóruns para debater as principais regras para o transporte de produtos perigosos e contribuiu com sua expertise para compatibilizar os normativos com a dinâmica operacional do transporte rodoviário. Foi instrutora do Curso para Condutores no Transporte de Produtos Perigosos por 10 anos e treinou mais de 12 mil motoristas. Com o apoio do SETCESP realizou inúmeras palestras voltadas às empresas de transporte rodoviário de cargas do segmento, esclarecendo tópicos sobre a legislação vigente e normas de segurança.

Sandra Caravieri também atuou como coordenadora estadual do DESPOLUIR pela FETCESP, programa que visa a redução de emissões de poluentes por motores a diesel e uso racional de combustíveis no TRC. Atualmente ela apoia 14 sindicatos da Federação desenvolvendo esse importante trabalho de consultoria.

"Receber essa homenagem foi uma honraria muito grande para mim. Estou muito feliz, pois trabalho

para o setor há muitos anos e fico extremamente grata por ter sido reconhecida por toda a diretoria do SETCESP e pelo presidente, Tayguara Helou", falou Sandra Caravieri.

O 4º Prêmio de Sustentabilidade SETCESP & Transporte Moderno teve o patrocínio de Buonny, Scania, Veloe, Consórcio Maggi, KIA Motors, MAN Latin America, Mercedes-Benz e Pósitron. ■



SÉRGIO SUKADOLNICK executivo de relações institucionais na Cesari Logística





2018: MUITO TRABALHO E GRANDES FEITOS!

O ano de 2018 foi muito significativo em vários aspectos, à frente do SETCESP, Tayguara Helou, completou a sua primeira gestão (2016-2018) com grandes resultados e conquistas. No último ano, o lema “transportador associado ao SETCESP é mais rentável” se sobressaiu em diversas ações da entidade e

norteou todo o trabalho desenvolvido no período.

No ano, foi registrado um aumento de 56% no quadro associativo da entidade chegando à marca de 2.562 novos associados, número muito expressivo que demonstra a posição de destaque do sindicato no setor. Também foram registrados:

631 alunos em 64 treinamentos realizados, 1.147 empresas cadastradas no RNTRC, 358 atendimentos da Comissão de Conciliação Prévia nos quais 56% dos casos obtiveram sucesso. Também foram realizados mais de 5.300 atendimentos da consultoria jurídica, mais de 2.400 atendimentos do setor de eco-

nomia e estatística e foram recebidos mais de 600 participantes em 48 reuniões das Diretorias de Especialidades. Além disso, ainda houve crescimento de 33% no número de seguidores nas mídias sociais chegando, no total, a mais de 800 mil pessoas alcançadas. Em relação aos atendimentos à imprensa 82 en-

trevistas foram concedidas. Já o Minuto do Transporte teve 552 milhões de ouvintes na campanha de rádio em 2018.

No ano, diversas conquistas impactaram diretamente na rentabilidade das transportadoras como: a não obrigatoriedade de um farmacêutico por unidade empresarial, a redução do custo do PAE (Plano de Atendimento de Emergência) e do produto ONU relacionado que significou em uma redução de 70% para obtenção da LETPP - Licença Especial de Trânsito de Produtos Perigosos, a exclusão do ICMS e do ISS da base de cálculo do PIS/COFINS e a inclusão do VUC - Veículo Urbano de Carga nas exceções do rodízio municipal que limitam a circulação de veículos de acordo com o final da placa na cidade de São Paulo, grande avanço para o abastecimento urbano do município.

“Nesse ano consolidamos ainda mais a nossa atuação pelo setor, ampliamos os nossos serviços para efetivamente auxiliar nas operações das empresas associadas ao SETCESP e tor-

ná-las mais rentáveis. É muito importante ressaltar todas as conquistas, pois não existe entidade sem elas, por isso eu sempre defendo expor os nossos resultados para que todos saibam o que o sindicato vem fazendo pelo TRC”, ressaltou o presidente do SETCESP, Tayguara Helou.

CAS JUNDIAÍ: No início de sua gestão, Tayguara Helou, se comprometeu a aproximar os transportadores rodoviários de cargas dos serviços prestados pela entidade e é isso que foi feito com o lançamento da **CAS - Central de Atendimento SETCESP em Jundiaí**, interior de São Paulo. O escritório da Central foi inaugurado no dia 16 de janeiro com a primeira reunião de 2018 da Diretoria Executiva da entidade.

A CAS atende, além da cidade de Jundiaí, mais nove municípios: Cajamar, Campo Limpo Paulista, Francisco Morato, Franco da Rocha, Itatiba, Itupeva, Jarinu Louveira e Várzea Paulista. Segundo estimativas do Instituto Paulista do Transporte de Carga - IPTC, na região estão estabelecidas mais de 1.500 empresas do TRC. ▶



CAS JUNDIAÍ prédio que abriga a central

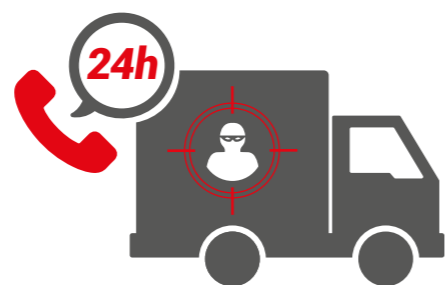
NOVOS SERVIÇOS: Durante o ano, sempre com o objetivo de disponibilizar ferramentas que possam tornar as operações de seus associados mais rentáveis, o SETCESP lançou os seguintes serviços:

Exame Toxicológico SETCESP – Foi lançado em março, o convênio com um laboratório, em parceria com a FETCESP, para a realização de exames toxicológicos de admissão e demissão com custos reduzidos para os associados.

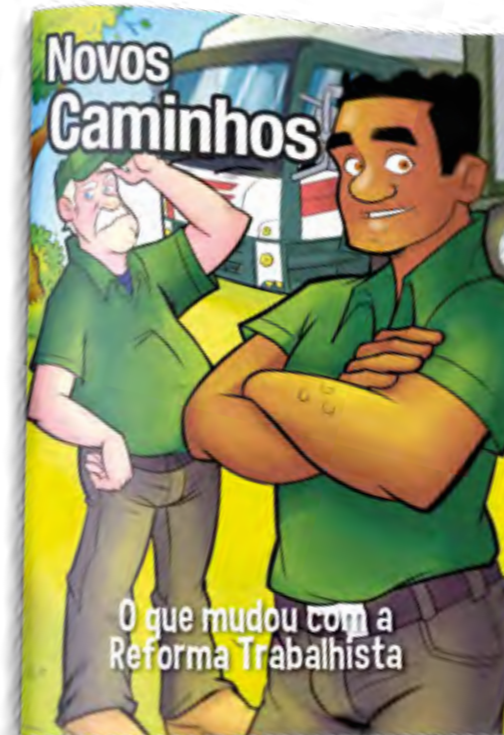
Suporte ao Transportador Roubo de Carga – Esse exclusivo serviço, lançado em abril, tem como objetivo apoiar os associados do SETCESP na delegacia e na condução do Boletim de Ocorrência em caso de roubo ou furto de carga.

Multas NIC: Não Identificação de Condutor – Em junho, a entidade ampliou a atuação do Setor de Elaboração de Recurso de Multa – SEREM e começou o atendimento das transportadoras associadas para o ingresso de ação judicial contra as multas.

NOVOS CAMINHOS: Com o objetivo de retratar de forma simples, acessível e divertida, os principais temas da Reforma Trabalhista que impactam diretamente no dia a dia dos colaboradores das empresas de transporte rodoviário de cargas é que o SETCESP decidiu produzir o gibi "Novos Caminhos - O que mudou com a Reforma Trabalhista". O lançamento da publicação, que



Suporte ao Transportador
SETCESP
ROUBO DE CARGAS



contou com o apoio de grandes entidades do Brasil, com a coautoria com Dr. Marlos Melek – juiz federal do trabalho, a consultoria dos assessores jurídicos do SETCESP e roteiro e ilustração do estúdio Café Atômico, aconteceu em agosto, durante o almoço com a diretoria plena da entidade.

GUIA DOS SHOPPING CENTERS: O Instituto Paulista do Transporte de Carga – IPTC, com o apoio do SETCESP, lançou em setembro, o Guia de Recebimento de Carga em Shopping Centers da GRMSP que teve como base a pesquisa "Operações de Recebimento de Carga em Shopping Centers" que mapeou 78 shoppings da Grande Região Metropolitana de São Paulo. A pesquisa e o Guia têm como principal objetivo servir como embasamento técnico para que as empresas do transporte rodoviário de cargas possam abastecer esses grandes centros comerciais com mais planejamento e eficiência.

VIAGEM TÉCNICA ALEMANHA: No final de setembro foi realizada a terceira viagem técnica da primeira gestão de Tayguara Helou para Alemanha, país que realizou uma ampla reforma na legislação trabalhista, com semelhanças a do Brasil, e que fortaleceu sua economia por meio da redução das taxas de desemprego e ampliação do lucro das empresas com a expansão do consumo. Além disso, o país é conhecido por suas

autoestradas e possui, ainda, grande vantagem competitiva em relação aos concorrentes europeus devido a sua infraestrutura de transporte totalmente integrada que garante alta eficiência da cadeia produtiva nacional.

O grupo formado por empresários e lideranças do TRC, comandado por Tayguara, visitou

o Salão Internacional do Automóvel (IAA), as transportadoras Pfenning e Große Vehne, a consultoria jurídica de Direitos Trabalhistas, DLA Piper, e conheceram o Projeto Elisa de eletrização de rodovias.

ELEIÇÃO SETCESP: Em novembro, Tayguara Helou, foi reeleito presidente do SETCESP para

o triênio 2019-2021. A eleição aconteceu na sede da entidade em São Paulo, na Central de Atendimento em Jundiaí e pela internet para associados nos planos sindical e assistencial.

“Estou muito feliz em ver os resultados da minha primeira gestão, pois o SETCESP cresceu, nesses três anos, 76% em nível

de associados, ou seja, temos mais empresas participando e buscando soluções que efetivamente ajudam a reduzir os seus custos, alavancar as suas receitas, e rentabilizar as suas operações”, destacou Tayguara.

EVENTOS: De janeiro a dezembro o SETCESP realizou 27 eventos, nos quais de 2.500 pessoas

participaram dos encontros e discutiram questões de extrema importância para o TRC como: Conjuntura Econômica, Recursos Humanos, Mobilidade Urbana, Tarifas de Frete, e também as ações sustentáveis do setor com a 4ª edição do Prêmio de Sustentabilidade do SETCESP.

RETROSPECTIVA 2018: Para lembrar esses e os demais acontecimentos que nortearam o trabalho do SETCESP em 2018 a Revista SETCESP preparou, pelo terceiro ano consecutivo, uma retrospectiva fotográfica com o que aconteceu de mais relevante na entidade durante o ano. Confira a seguir! ■





Confira o balanço das atividades realizadas pela entidade durante o ano

2.562

Empresas transportadoras associadas



631

Alunos em 64 treinamentos realizados



1.147

Empresas cadastradas no RNTRC



70

Atendimentos de Recursos de Multas NIC



610

Participantes em 48 reuniões de diretoria de especialidades do SETCESP



82

Entrevistas concedidas para a imprensa



12%
(Pneu)

11%
(Papel Sulfite)

De economia para as 54 empresas participantes



2.502

Pessoas presentes em 27 eventos



5.355

Atendimentos Jurídicos



1.182

Atendimentos de Recursos de Multas



2.492

Atendimentos de Economia e Estatística



358

Atendimentos nas CCPs com 56% de acordo



552 milhões

Pessoas alcançadas com a campanha de rádio Minuto do Transporte



33%

De aumento de seguidores nas mídias sociais

+ de 800 mil pessoas impactadas



RETROSPECTIVA
«2018»

» **CENTRAL DE ATENDIMENTO SETCESP EM JUNDIAÍ**

Tayguara Helou e a sua diretoria realizaram o lançamento da primeira CAS da entidade em Jundiaí, no interior de São Paulo



» **CAS JUNDIAÍ**

A unidade atende, além da cidade, mais nove municípios. Segundo estimativas do IPTC, na região estão estabelecidas mais de 1.500 empresas do TRC



« **CÂMARA TEMÁTICA DE CARGAS**

Marinaldo Barbosa, diretor da Especialidade de Abastecimento e Distribuição do SETCESP, e Fernando Zingler, diretor do IPTC, participaram da primeira reunião de 2018 da Câmara criada pelo Governo do Estado de São Paulo



» **ANIVERSÁRIO SETCESP. 82 ANOS**

Almoço da Diretoria Plena celebra aniversário do SETCESP, com a presença de seus ex-presidentes e da cantora Sula Miranda





CONFERÊNCIA (Tarifas de Frete) SETCESP 2018



CONFERÊNCIA SETCESP – TARIFAS DE FRETE

Mais de 100 empresários debateram a defasagem nas operações do setor, ferramentas para cálculo correto de frete, componentes tarifários e os impactos da nova política de preços da Petrobras sobre o diesel na sede do SETCESP



« TAYGUARA HELOU

“O foco do setor tem que ser na rentabilidade e o transportador associado ao SETCESP tem que ser, daqui para frente, empresário que ganha dinheiro porque é somente através do lucro que as empresas conseguem investir em suas estruturas e em seus colaboradores”



CONET&INTERSINDICAL

O SETCESP participou da primeira edição de 2018 do CONET em Natal (RN). No encontro foram discutidos os assuntos que marcaram o TRC em 2017

foto: NTC&Logística



CÂMARA TEMÁTICA DE CARGAS

Fernando Zingler, diretor do IPTC, participou da reunião do mês representando também o SETCESP



VISITA MAN

Representantes da COMJOVEM SP visitaram, a convite da COMJOVEM do Rio de Janeiro e do Espírito Santo, a fábrica de caminhões da MAN/VW em Resende RJ

foto: NTC&Logística



« CAS JUNDIAÍ
O SETCESP realizou o almoço com a sua Diretoria Plena na CAS para apresentá-la aos associados e mantenedores da entidade. O prefeito de Jundiaí, Luiz Fernando Machado, também conheceu as instalações da Central



» LUIZ FERNANDO MACHADO

“A escolha de fazer a CAS em Jundiaí foi muito assertiva, pois hoje a cidade é a 7ª economia do estado de São Paulo. Nós acreditamos claramente que o caminho para o desenvolvimento do município passa necessariamente pelo setor privado e pelo TRC”



» ENCONTRO SETCESP. CONJUNTURA ECONÔMICA

O ex-presidente do Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social – BNDES, ex-ministro de Estado das Comunicações, CEO da Foton Aumark do Brasil e colunista do jornal Valor Econômico e Rádio Bandnews FM, Dr. Luiz Carlos Mendonça de Barros, foi o palestrante do evento



« LUIZ CARLOS MENDONÇA DE BARROS

O economista explicou os principais motivos que levaram à crise econômica e política que se instalou no Brasil nos últimos anos e também abordou a retomada da economia e a recuperação prevista



SUMMIT – ASSOCIQUIM/SINCOQUIM

Presidente do SETCESP, foi o primeiro palestrante do encontro e apresentou o “Cenário do transporte rodoviário de cargas no Brasil”



DESCONTO EM EXAMES TOXICOLÓGICOS

Tayguara Helou, anunciou o convênio com um laboratório, em parceria com a FETCESP, para a realização de exames toxicológicos de admissão e demissão com o objetivo de reduzir os custos de seus associados



CAS JUNDIAÍ

A Central promoveu o seu primeiro treinamento na cidade. O curso ‘Administração de Frotas no Transporte’ foi ministrado pelo instrutor Laércio Rodrigues



VOLVO / AUTOSUECO

Gestores da empresa conheceram as instalações e serviços prestados pelo SETCESP



MARLOS MELEK VISITA SETCESP

O juiz federal do Trabalho esteve em reunião no SETCESP para falar sobre a criação de um gibi sobre a Reforma Trabalhista voltado para os funcionários das empresas do TRC



ENCONTROS FIT – PROJETO STANFORD

O diretor de TI do SETCESP, Anírio Neto, representou a entidade no Fórum de Inovação do Transporte, um projeto da Universidade de Stanford, em parceria com a CNT, SEST SENAT e ITL



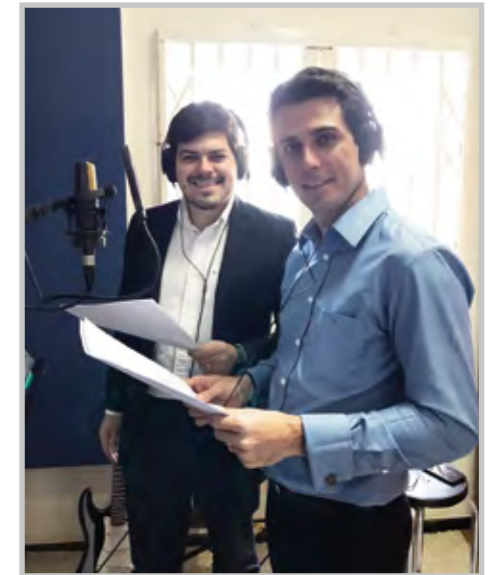
CÂMARA TEMÁTICA DE CARGAS

Durante o encontro foi apresentado o novo Plano Diretor Urbano Integrado (PDUi)



AUTORIZAÇÃO ESPECIAL DE TRÂNSITO

O vice-presidente de relações governamentais do SETCESP, Antonio Luiz Leite, e o diretor da Especialidade de Máquinas e Equipamentos, Celso Masson, estiveram no lançamento de uma plataforma para a emissão digital da AET



MINUTO DO TRANSPORTE

Tayguara Helou e o diretor da COMJOVEM SP, Antônio Neto, gravaram novos áudios para a campanha Minuto do Transporte que é veiculada na rádio Bandeirantes



CÂMARA TEMÁTICA DE CARGAS

Marinaldo Barbosa, diretor da Especialidade de Abastecimento e Distribuição do SETCESP, e Fernando Zingler, diretor do IPTC participaram da reunião mensal



PROGRAMA SEBRAE NEGÓCIOS DE TRANSPORTES

O assessor jurídico e executivo da presidência do SETCESP, Dr. Adauto Bentivegna Filho, participou da aula inaugural do programa, em Guarulhos. Na ocasião, ele apresentou os serviços do SETCESP, a história e as bandeiras da entidade



SUORTE AO TRANSPORTADOR – ROUBO DE CARGAS

O SETCESP lançou, durante o almoço com a Diretoria Plena, mais esse exclusivo serviço para apoiar seus associados na delegacia na condução do Boletim de Ocorrência em caso de roubo ou furto de carga



» COMO PREPARAR SUA EMPRESA PARA O eSOCIAL

Evento contou com a participação de mais de 150 pessoas que assistiram atentas à palestra da Dra. Nilza Machado, advogada com especialização em Gestão de RH e Diretora no Grupo Datamace



» SESCON-SP

Márcio Massao Shimomoto, Presidente do Sescon-SP, também falou na abertura do evento.



» DRA. NILZA MACHADO

"O eSocial é o instrumento de unificação da prestação das informações referentes à escrituração das obrigações fiscais, previdenciárias e trabalhistas, e tem por finalidade padronizar sua transmissão, armazenamento e distribuição, constituindo um ambiente nacional"



SEMINÁRIO DE TRIBUTOS – PLANEJAMENTO TRIBUTÁRIO E DOCUMENTOS FISCAIS ELETRÔNICOS

O SETCESP realizou o evento com o objetivo de atualizar os empresários e executivos do setor de transporte rodoviário de cargas sobre o complexo sistema tributário brasileiro



DANIEL CARVALHO

Documentos Fiscais Eletrônicos no TRC (CT-e, MDF-e, CT-eOS e BP-e) foi o tema da palestra que falou sobre a evolução dos documentos fiscais eletrônicos no Brasil e também sobre a importância das transportadoras declararem as informações corretas para o fisco para que todos os cruzamentos de dados sejam realizados de forma satisfatória

JOÃO PAULO TODDE NOGUEIRA

Planejamento Tributário Estratégico foi o tema da palestra que abordou o cotidiano das empresas de transporte, aos procedimentos processuais internos e operacionais da área tributária e fiscal das transportadoras



MAIO AMARELO

Pelo segundo ano consecutivo o SETCESP participou da campanha, que tem como seu principal objetivo alertar, tanto o poder público como a sociedade, sobre o alto índice de mortos e feridos no trânsito no Brasil e em todo o mundo



CAMINHOS CRUZADOS: MOTORISTAS E MOTOCICLISTAS

Um caminhão teve os seus pontos cegos sinalizados para que os participantes pudessem perceber a dificuldade do motorista de conseguir ver todos os objetos que estão no entorno do veículo. Os participantes também utilizaram óculos especiais que simulavam três níveis diferentes de embriaguez, do mais leve ao mais alto, e tiveram que caminhar desviando de obstáculos



PALESTRAS

O evento contou com palestras de Antonio Tadeu Prestes de Oliveira – diretor da Divisão Técnica de Cargas – DSV da CET, de Celso Miranda, jornalista especialista em automobilismo e também com uma apresentação da SASCAR sobre prevenção de acidentes



CONSÓRCIO MAGGI

Os executivos da Maggi promoveram um happy hour para lançar o novo grupo do consórcio para os associados ao SETCESP



SECRETÁRIO DE MOBILIDADE E TRANSPORTES DE SP

Almoço com a Diretoria Plena contou com a presença do Sr. João Octaviano Machado Neto. O encontro anunciou a parceria do SETCESP na Campanha do Maio Amarelo



107ª CONFERÊNCIA INTERNACIONAL DO TRABALHO

O assessor jurídico do SETCESP, Dr. Narciso Figueirôa Junior, esteve no evento, realizado em Genebra/Suíça, representando a entidade.



MEDALHA DE MÉRITO DO TRANSPORTE

Durante o XVIII Seminário Brasileiro do TRC, o assessor jurídico e executivo da presidência do SETCESP, Dr. Adauto Bentivegna Filho, recebeu a Medalha da NTC&Logística em homenagem a sua atuação pelo setor



SALVA DE PRATA

A comenda foi entregue na Câmara Municipal de São Paulo. O presidente do SETCESP recebeu a homenagem junto a sua diretoria e convidados



XVIII SEMINÁRIO BRASILEIRO DO TRC

O presidente do SETCESP representou a entidade no evento que foi realizado pela NTC&Logística na Câmara dos Deputados, em Brasília. O vice-diretor da COMJOVEM SP, Luis Felipe Machado, também esteve presente.



CONGRESSO DE GESTÃO DA APAS SHOW 2018

O diretor do IPTC, Fernando Zingler, participou do painel temático 'Logística e Abastecimento – Paixão por fazer conexões eficientes'. Em sua palestra, Fernando representou o IPTC e o SETCESP com o objetivo de discutir a integração territorial das regiões metropolitanas



WORKSHOP DA COMJOVEM SP

Mais de 140 pessoas participaram do encontro que esse ano teve como tema "Gestão Empresarial – Desafios e Soluções"



FEIRA DE NEGÓCIOS

Paralelo a toda programação do evento os participantes puderam visitar os estandes e ver as novidades das principais marcas do setor



PALESTRAS

Panorama sobre a Gestão Empresarial – Principais Desafios do TRC; A importância da tomada de decisão no momento de crise; Oficina de Design Thinking e Gestão de Negócios – Vencendo a Crise foram os temas das palestras realizadas no evento



15º CONGRESSO PAULISTA DO TRANSPORTE RODOVIÁRIO DE CARGAS

Durante o evento, realizado pela FETCESP, a entidade homenageou todos os sindicatos filiados em reconhecimento a parceria entre as lideranças. Representando o SETCESP, seu vice-presidente, Adriano Depentor, recebeu o troféu das mãos de Flávio Benatti



PARCERIA SETCESP E SINDIPESA

Com a parceria, os associados do SINDIPESA passaram a utilizar os serviços do RNTRC e dos cursos e treinamentos oferecidos pelo SETCESP, pelo mesmo custo oferecido aos seus associados a entidade. O termo de cooperação foi assinado pelos presidentes dos sindicatos, Julio Eduardo Simões e Tayguara Helou



XI SEMINÁRIO DO SINDICAMP

O assessor jurídico e executivo da presidência do SETCESP, Dr. Adauto Bentivegna Filho, esteve presente no painel Relações Coletivas de Trabalho com a palestra 'A terceirização no setor do transporte rodoviário de cargas'. O assessor jurídico do SETCESP, Dr. Narciso Figueirôa Junior também participou do evento



LANÇAMENTOS

No almoço da Diretoria Plena, Tayguara Helou, anunciou a 4ª edição do Prêmio de Sustentabilidade do SETCESP e também comunicou o atendimento das transportadoras associadas para o ingresso de ação judicial contra as Multas NIC (não identificação de condutor)





» **SEGURANÇA**

Autoridades e lideranças do TRC se reuniram no Palácio do Planalto, em apoio a realização de um concurso para a Polícia Rodoviária Federal para a contratação de 3 mil vagas. O SETCESP foi representado no encontro pelo seu vice-presidente, Adriano Depentor

» **CONVENÇÕES COLETIVAS**

SETCESP fechou negociação com sindicatos laborais de sua base territorial e definiu as condições salariais e as condições de trabalho para o período seguindo as novas regras da Reforma Trabalhista



» **CAMPANHA DO AGASALHO COMJOVEM SP**

A COMJOVEM SP realizou a entrega das doações da Campanha de 2018 para a Escola de Samba Unidos de Vila Maria. Foram doadas 570 peças de roupas, 20 pares de sapatos e 2 cobertores





GOVERNADOR DE SÃO PAULO

O almoço da Diretoria Plena recebeu o governador do Estado de São Paulo, Márcio França. Tayguara Helou, falou sobre a relação do sindicato com o governador



HOMENAGEM

Durante o almoço, o SETCESP homenageou à Transita Transportes com uma placa em reconhecimento pelos 51 anos de empresa e 47 anos de filiação a entidade



CAS JUNDIAÍ

Reunião realizada na Central esclareceu dúvidas dos associados da região sobre a Convenção Coletiva do ano. O assessor jurídico e executivo da presidência, Dr. Adauto Bentivegna Filho foi o palestrante

VISITA SASCAR

Tayguara Helou, esteve na empresa e conheceu tendências de tecnologias futuras que serão utilizadas para o combate ao roubo de cargas e prevenção de acidentes



VISITA AO SINDICARGAS DE GUARULHOS

O presidente do SETCESP, acompanhado do assessor executivo e jurídico da entidade, Dr. Adauto Bentivegna Filho, realizaram uma visita ao SINDICARGA. Na oportunidade, eles fizeram um balanço sobre as negociações salariais do ano e como ficaram as relações laborais



WAZE

Presidente do SETCESP grava instruções de navegação no aplicativo Waze e conduz motoristas pela cidade de SP



4ª CONFERÊNCIA SETCESP – TABELA DE FRETE MÍNIMO E DEFASAGEM DE TARIFAS

O evento analisou o comportamento das tarifas praticadas pelo mercado e esclareceu os impactos operacionais e legais da Política Nacional de Pisos Mínimos do Transporte Rodoviário de Cargas



TAYGUARA HELOU

Explicou sobre a composição correta das tarifas de frete, que possuem mais de 20 itens que devem ser considerados conforme recomendação da Planilha Referencial de Custos editada pela NTC&Logística



SELO MAIOR VALOR DE REVENDA

Na 4ª edição do Prêmio, Tayguara Helou, entregou o troféu de "Campeão Geral" da categoria Caminhões



NOVOS CAMINHOS - O QUE MUDOU COM A REFORMA TRABALHISTA

SETCESP lançou um gibi focado em esclarecer as principais dúvidas dos colaboradores das empresas de transporte rodoviário de cargas em relação à Reforma Trabalhista

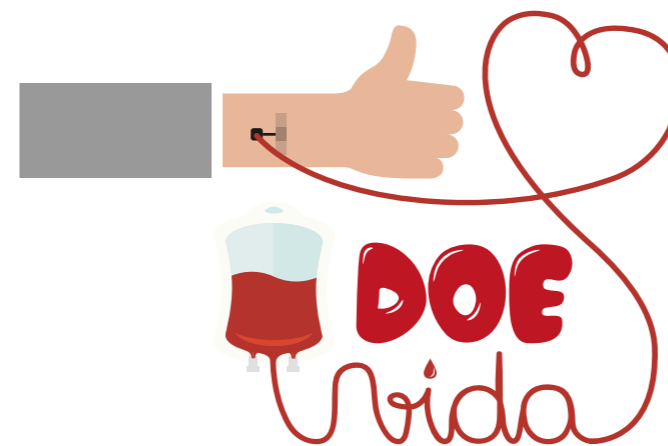
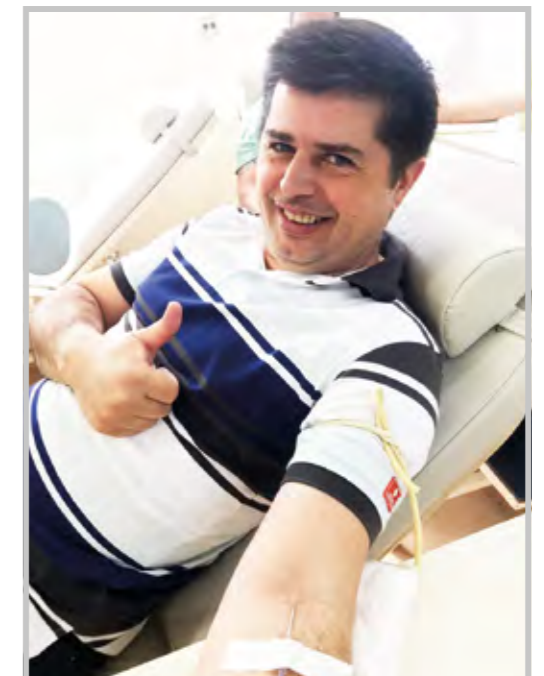


Acesse para solicitar



TAYGUARA HELOU

“Recebemos o Dr. Marlos Melek em dois grandes eventos realizados na sede da entidade, criamos também dois e-books para orientar o empresário e o setor jurídico das transportadoras e, para fechar todo esse ciclo, fizemos esse gibi para mostrar aos colaboradores que a Reforma Trabalhista foi uma grande conquista para eles também”



DOAÇÃO DE SANGUE

Durante o mês, a COMJOVEM SP realizou uma campanha incentivando os membros da Comissão a comparecerem a um dos diversos postos de coleta da Pró-Sangue



» FÓRUM PAULISTA DO TRANSPORTE – MOBILIDADE E ABASTECIMENTO URBANO

O evento chegou a sua 32ª edição e contou com a participação do Secretário de Mobilidade e Transportes da Cidade de São Paulo, Sr. João Octaviano Machado Neto e do diretor da Divisão de Cargas do DSV/ CET, Antonio Tadeu Prestes de Oliveira



« PANORAMA DOS RECEBEDORES E DISTRIBUIDORES DE CARGA EM SÃO PAULO

O estudo foi apresentado pelo diretor da Especialidade de Abastecimento e Distribuição do SETCESP, Marinaldo Reis, que exibiu os resultados da pesquisa IER – Índice de Eficiência no Recebimento 2018

» A REDE QUE MAIS SUBIU NO RANKING

“Nosso foco é prestar o melhor serviço para os consumidores, mas isso também começa com a boa recepção das mercadorias, então para nós receber esse prêmio é motivo de muita satisfação e nos orgulhamos em saber que estamos no caminho certo”, falou Marcio Chammas, diretor executivo de logística da NETSHOES



« A REDE COM MELHOR IER EM 2018

“O setor de transporte de carga é fundamental, por isso precisamos tratar com respeito quem vem nos abastecer, porque se houver atraso na minha entrega também haverá atraso para o meu consumidor final”, exaltou Pascoal Russini, gerente geral regional da C&C



» GUIA DE RECEBIMENTO DE CARGA EM SHOPPING CENTERS NA GRMSP

Finalizando o evento, Fernando Zingler e Tayguara Helou lançaram o Guia, material fruto da pesquisa que detalha a entrega de mercadorias em mais de 70 shoppings que são abastecidos por mais de 1.500 veículos de carga por dia



» HOMENAGEM

O Shopping Center Norte recebeu uma placa em reconhecimento ao Maior Índice de Eficiência no Recebimento de Mercadorias de acordo com o levantamento realizado pela pesquisa do Guia de Entregas em Shoppings



» CONET & INTERSINDICAL VITÓRIA

A segunda edição do encontro foi realizada na cidade de Vitória/ES, e foram discutidas questões tarifárias, políticas e administrativas



» BUSSINESS MEETING

Encontro realizado para fomentar a inovação no TRC promoveu um bate-papo entre empresários do setor, o presidente do SETCESP, o coordenador do Laboratório SETCESP de Inovação, Anírio Neto, e o assessor executivo e jurídico da entidade, Dr. Adauto Bentivegna Filho



Acesse para baixar



» GUIA DE RECEBIMENTO DE CARGA EM SHOPPING CENTERS DA GRMSP

A apresentação dos resultados da pesquisa "Operações de Recebimento de Carga em Shopping Centers", que mapeou 78 Shoppings da Grande Região Metropolitana de São Paulo e serviu como base para o Guia foi o tema principal do almoço da Diretoria Plena do SETCESP



» SEMANA DA MOBILIDADE

Durante a semana, a CET e a PM, com apoio do SETCESP, realizaram uma ação com motociclistas para conscientização para uma direção mais segura ao redor de veículos pesados. Os participantes tiveram a oportunidade de conhecer os pontos cegos de um caminhão a partir da visão do motorista



SALÃO INTERNACIONAL DO AUTOMÓVEL (IAA)

Foi o primeiro destino do grupo formado por 20 empresários do transporte brasileiro na Viagem Técnica SETCESP 2018 para a Alemanha. No salão, diversas montadoras exibiram suas tendências, conceitos e apostas para o mercado



GROSSE VEHNE

No segundo dia da viagem o grupo visitou essa tradicional transportadora alemã que tem mais de 40 anos no mercado



PROJETO EHIGHWAY

Os empresários visitaram o projeto que é conduzido pela Hessen Mobil em parceria com a Siemens. Ambas as empresas apresentaram as necessidades de renovação da matriz energética para o transporte na Alemanha, salientando a importância de investimentos em veículos híbridos e elétricos



DLA PIPER

Na DLA, reconhecida empresa especializada em Direito do Trabalho da Alemanha, o grupo aprendeu sobre como a Reforma Trabalhista alemã melhorou a qualidade do trabalho oferecido e como são as relações formais de trabalho no país atualmente



PFENNING

O grupo também visitou essa transportadora com mais de 80 anos no mercado alemão e que se destaca por ser uma empresa familiar. A companhia possui mais de 3.500 funcionários, frota de 670 caminhões, 290 mil m² de área logística instalada na unidade e 90 filiais na Alemanha



« VISITA TÉCNICA TOTVS

Os integrantes da COMJOVEM SP realizaram uma visita técnica à nova sede da empresa construída no conceito de sustentabilidade. Na ocasião, o grupo conheceu as áreas de desenvolvimento, suporte, administração e as salas de descompressão

COMJOVEM | SÃO PAULO

» VIAÇÃO COMETA

As instalações da Viação Cometa e também toda a parte institucional e as mudanças pelas quais o grupo JCA passou ao longo dos últimos anos foram apresentadas a um grupo de empresários da COMJOVEM SP em visita técnica realizada na empresa





ELEIÇÕES SETCESP
Tayguara Helou, iniciou o processo de eleição para a presidência da entidade



FUTEBOL SOLIDÁRIO COMJOVEM SP
Arrecadar bolas de futebol de campo para o projeto social da escola de samba Unidos de Vila Maria foi o objetivo do futebol solidário realizado pela COMJOVEM SP, junto com a COMJOVEM ABC. No total, o evento arrecadou 30 bolas de futebol



TOP CRANE E HEAVY DUTY 2018
Com o objetivo de prestigiar empresas do segmento de elevação de cargas e transportes especiais que se destacaram enfrentando os desafios diários dessas atividades, o prêmio foi realizado na sede do SETCESP. Tayguara Helou e o vice-presidente de relações governamentais da entidade, Antonio Luiz Leite, estiveram no evento



« VISITA TÉCNICA BRASPRESS

A Braspress, empresa de transporte de encomendas expressas com matriz em Guarulhos – SP e operação em todo o território nacional, foi o destino da visita técnica da COMJOVEM SP do mês

» TOP DO TRANSPORTE 2018

Mais de 200 convidados lotaram o auditório do Palácio dos Transportes para homenagear as empresas Top do Transporte eleitas pelo mercado. O evento é uma realização das revistas Frota&Cia e Logweb. O presidente do SETCESP abriu a cerimônia de premiação



» VIAGEM TÉCNICA À ALEMANHA

Tayguara Helou apresentou, no almoço com a Diretoria Plena do SETCESP, as principais tendências que o grupo de empresários e executivos do setor conheceram na viagem técnica à Alemanha



» RODOBENS

Membros da COMJOVEM SP visitaram a Rodobens, administradora que facilita a renovação da frota para as empresas do transporte rodoviário de cargas. Antes da visita, o grupo se reuniu para assistir a palestra de Carlos Serpeloni sobre Inteligência emocional e a arte de negociar



» 4º PRÊMIO DE SUSTENTABILIDADE SETCESP

O prêmio tem como objetivo reconhecer e homenagear as empresas do TRC, associadas ao SETCESP, que reduzem os impactos socioambientais causados por suas operações, tendo a sustentabilidade como um valor essencial em sua gestão, confira a cobertura completa a partir da página 4 desta edição



RESULTADOS E PROPOSTAS

No tradicional almoço com a Diretoria Plena da entidade, Tayguara Helou apresentou os resultados de sua primeira gestão e suas propostas para os próximos anos à frente do SETCESP



XI ENCONTRO NACIONAL DA COMJOVEM

No evento, a coordenação da COMJOVEM Nacional fez uma apresentação ressaltando os objetivos da Comissão e mostrou as ações desenvolvidas pelos Núcleos nos últimos anos, por meio de comparativos



RESULTADOS COMJOVEM SP
O Núcleo da COMJOVEM SP que tem como coordenador e vice coordenador, Antonio Tibúrcio Neto e Luis Felipe Machado respectivamente, receberam dois troféus no Encontro. Um na categoria 'Desempenho' e outro de 'Melhor Artigo'



REELEIÇÃO TAYGUARA HELOU

Tayguara Helou, foi reeleito presidente do SETCESP para o triênio 2019-2021. A eleição aconteceu na sede da entidade em São Paulo, na Central de Atendimento em Jundiaí e pela internet para associados nos planos sindical e assistencial





» **CENÁRIO ECONÔMICO E PERSPECTIVAS PARA O TRC EM 2019**

O último almoço da Diretoria Plena de 2018 recebeu a palestra do doutor em economia e professor e coordenador da pós-MBA em Inteligência Empresarial da FGV – Fundação Getúlio Vargas, Ronaldo Raemy Rangel



» **EMPRESA AMIGA DO ESPORTE**

O selo foi entregue ao SETCESP pela Unidade de Gestão de Esporte e Lazer da cidade de Jundiaí. A homenagem foi feita em agradecimento pela viabilização gratuita do transporte de materiais esportivos para a Prefeitura da cidade

2019

Guia de fornecedores do TRC



* O conteúdo do Guia foi produzido pelos próprios fornecedores, empresas parceiras do SETCESP



foto: Luiz Prado

Petrobras

Transporte de Carga no Brasil

No Brasil o setor de transporte responde por 2/3 do consumo de combustíveis, sendo um dos principais itens de custos para as transportadoras, representando em média 40% dos custos.

Segundo o último levantamento da ONU, atualmente cerca de 54% da população vive em áreas urbanas, e a tendência é crescente. Assim, garantir a sustentabilidade para a mobilidade de pessoas e o transporte de cargas nas cidades e nas estradas é um outro grande desafio para as próximas décadas.

Além dessa preocupação, os gestores de frotas e logística de transportadoras devem ter que lidar com inúmeros desafios, que vão desde a redução nos custos até a satisfação do cliente. Para tanto, é preciso levar em conta diversos fatores, como principalmente o consumo de com-

bustíveis, serviços e lubrificantes.

Graças aos avanços tecnológicos, tornou-se possível aprimorar a experiência do transportador de carga e, ao mesmo tempo, reduzir os custos no consumo de combustíveis através do lançamento de produtos mais eficientes.

Entre as boas práticas de mercado, a Petrobras Distribuidora sempre oferece soluções completas para o abastecimento de frota com motores a diesel, seja para transportes de cargas leves ou pesadas, apresentando na visão de solução completa o Diesel Petrobras GRID, sinônimo de proteção para motores a Diesel; o Flua Petrobras (ar 32) e a linha de lubrificantes LUBRAX.

Os produtos da família Petrobras Grid estão presentes nos postos Petrobras em todo o país. O

Diesel Petrobras Grid é mais um combustível desta linha em que a fórmula com aditivos proporciona mais eficiência e proteção aos motores. A tecnologia desenvolvida especialmente para o mercado brasileiro é resultado de uma parceria entre o Centro de Pesquisas (Cenpes) e a Petrobras Distribuidora.

O Diesel Petrobras Grid é recomendado para modelos SUVs e linhas de caminhões e ônibus, tanto leves como pesados. Os aditivos responsáveis pela limpeza do sistema de injeção dos motores, que ajudam no ganho de eficiência e na redução do custo de manutenção dos veículos são:

Detergente/Dispensante – limpa o sistema de alimentação do veículo desde o tanque até o bico injetor. Assegura o melhor desempenho do motor.

Anti-corrosivo – protege as partes metálicas do sistema de alimentação contra a corrosão. Impede que a água ataque as partes metálicas.

Desemulsificantes - facilita a separação da água do diesel evitando a formação de emulsão. Melhora o processo de drenagem e limpeza do sistema dos tanques de armazenagem.

Anti-espumante – reduz a formação de espuma no abastecimento. Evita a perda de volume de tanque com a espuma que seria formada.

A marca Petrobras Grid é reconhecida no mercado desde o lançamento da Gasolina Petrobras Grid, em julho de 2014. O Diesel Petrobras Grid



foto: Andre Valentim



foto: Andre Valentim

chegou aos postos em outubro de 2015. O pacote de aditivos especiais contidos em sua fórmula reduz a formação de depósitos no sistema de injeção e evita a corrosão das partes metálicas do motor, o que significa menos gastos de manutenção e maior vida útil para o equipamento. E ainda diminui a formação de espuma no abastecimento. O Diesel Aditivado Petrobras Grid é um diesel S-10/S-500 acrescido de um pacote de aditivos que garantem máxima eficiência do motor.

O uso do diesel S-10 (aditivado ou não) é obrigatório para os veículos produzidos desde jan/2012. Os veículos produzidos até dez/2011 poderão utilizar o diesel com 500 ppm de enxofre (aditivado ou não) ou o diesel S-10 (aditivado ou não).

As soluções de combustíveis, lubrificantes e serviços estão disponíveis nas principais rotas rodoviárias do Brasil e em diversos centros urbanos, cobrindo todo o território nacional. Seja qual for o desafio da sua empresa, consulte as soluções da Petrobras Distribuidora. ■

Petrobras

👤 Sergio Cruz Cardoso

☎ (11) 3116-5552

(11) 4090-1337 - SAC - Capitais e Regiões Metropolitanas

☎ 0800-770-1337 - Demais Regiões

✉ sergiocc@br.com.br



PETROBRAS



Pró-Frotas

Pró-Frotas, uma solução 100% digital de gestão de abastecimentos, chega trazendo inovação ao mercado

Startup traz um novo modelo de negócios com o abastecimento por aplicativo, além de uma série de outros benefícios

O mercado de frotas movimenta mais de 50 bilhões de litros de combustível por ano no país. Ter um recurso para aumentar a eficiência deste mercado inspirou a criação do Pró Frotas, uma solução inédita, que garante mais controle, segurança e facilidade na gestão dos abastecimentos. O Pró-Frotas é o primeiro a trazer uma experiência 100% digital e inovadora ao mercado, além de ser gratuita. A nova startup conta com a parceria da Ipiranga, empresa de distribuição de combustíveis brasileira que possui mais de 80 anos no mercado, garantindo ampla rede de

atendimento, serviços e qualidade do combustível, além dos 220 postos Rodo Rede, que fornecem uma infraestrutura específica aos frotistas.

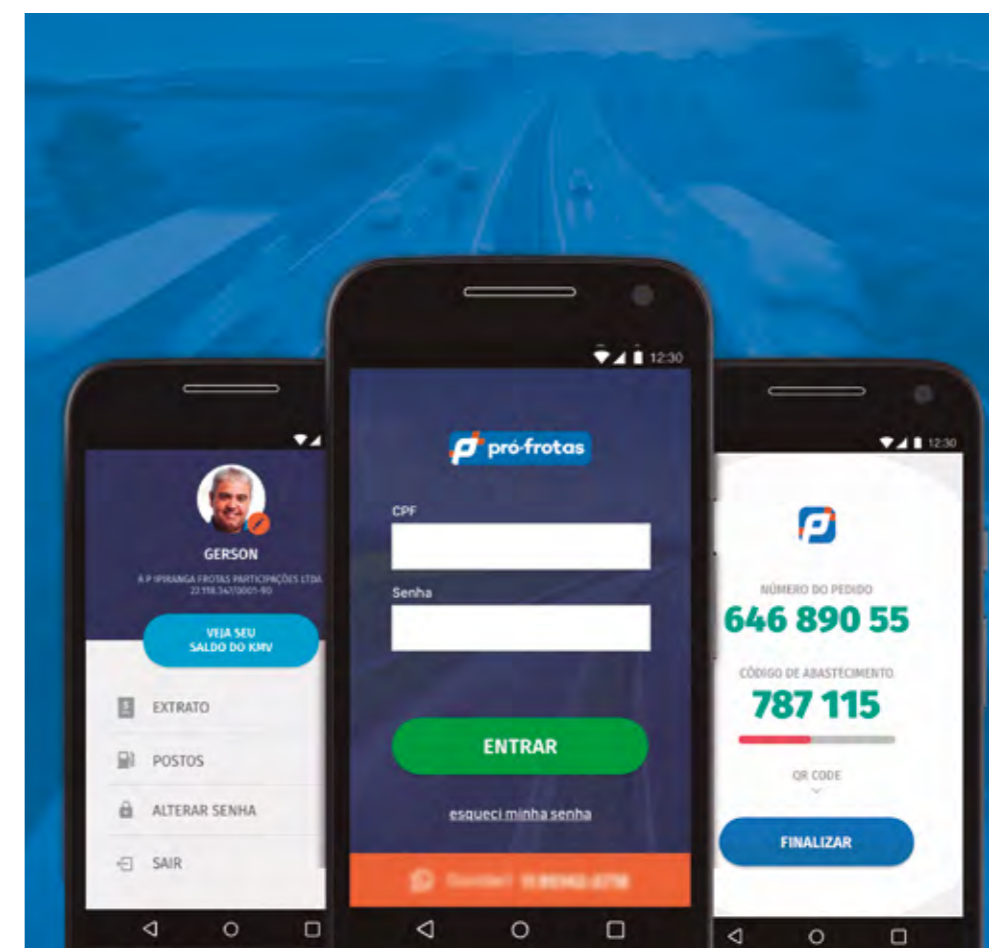
SOLUÇÃO. Com o Pró-Frotas não é necessário instalar nenhum equipamento no veículo ou aguardar a chegada de um cartão para abastecer. O usuário faz tudo pelo aplicativo, que permite a pré-autorização dos gastos e a captura da imagem do hodômetro, tornando o processo mais eficiente. A litragem abastecida é capturada automaticamente, reduzindo fraudes e garantindo a segurança. É possível configurar ainda diversos

parâmetros restritivos e informativos, de acordo com o uso da frota.

O Pró-Frotas foi criado para trazer soluções simples e seguras a um mercado que não inovou nos últimos anos. A tecnologia traz inúmeros benefícios para as pessoas e potencializa os negócios. Por isso, a plataforma do Pró-Frotas forma um ecossistema de Gestão de Frotas totalmente integrável que une os principais serviços utilizados pelas frotas no dia a dia. Já está integrada com pedágio, em parceria com a ConectCar e rastreadores, para captura do hodômetro e posição do veículo, em tempo real. O objetivo é gerar agilidade, economia e eficiência para as empresas por meio de uma experiência diferenciada.

Quando analisamos o mercado, mais de 60% do volume de combustível está concentrado em empresas de transporte. Para estes transportadores, o diesel representa entre 30-40% do custo, tema que toma extrema relevância no dia a dia dos gestores. Com a gestão, estimamos reduzir entre 5%-10% nos custos da frota, que envolvem ações relacionadas a performance do veículo e o preço competitivo do combustível.

Para o motorista a vantagem é que ele usa o que já faz parte do dia a dia dele: o celular. Algumas pesquisas mostram que mais de 90% dos motoristas possuem smartphone. Isso traz mais agilidade no processo de abastecimento e ainda permite o acúmulo de Km de Vantagens quando utilizada nos postos Ipiranga participantes.



COMO ADERIR. Para aderir, as empresas devem acessar o site www.profrotas.com e informar seus dados. Após a confirmação do cadastro, os usuários baixam o aplicativo e estão habilitados a abastecer nos postos credenciados, que podem ser visualizados no próprio app. O aplicativo está disponível nas versões Android e IOS.

Somos próximos. Somos proativos. Somos progresso.

Pró-Frotas

(11) 3003-3478
 (11) 95142-3718
www.profrotas.com
[/company/pro-frotas](https://www.linkedin.com/company/pro-frotas)



pró-frotas

uma parceira





Auto Sueco

A rede Auto Sueco fornece infraestrutura aos clientes e seus veículos

A Auto Sueco São Paulo é uma empresa do Grupo multinacional português NORS, grupo este que atua no Brasil desde 2007 e mantém operações em 17 países, na América do Norte, América Central, Europa, Ásia e África. Com sete unidades e um posto de atendimento avançado, a Auto Sueco São Paulo é referência no pós-venda qualificado e detém o direito de exclusividade de comercialização de caminhões e ônibus Volvo. Suas filiais estão localizadas na Grande São Paulo, Vale do Paraíba, região de Campinas e Baixada Santista.

UM LUGAR COMPLETO PARA TODOS OS PÚBLICOS

Para garantir o alto nível das filiais, a Auto Sueco está sempre inovando para facilitar e tornar a experiência do consumidor mais agradável.

Além de disponibilizar aos clientes a linha completa de caminhões Volvo e diversos serviços de oficina, a Auto Sueco possui serviços diferenciados para caminhões e ônibus:

Manutenção: com técnicos altamente qualificados e serviços corretos no momento certo, a Auto Sueco

garante o melhor desempenho dos caminhões e os mantém em seu devido lugar: a estrada.

Funilaria e Pintura: em cinco das 8 unidades, a Auto Sueco realiza serviços de funilaria, pintura, elétrica, tapeçaria e vidraçaria, com peças genuínas Volvo e tintas de alta qualidade. Além de possuir maquinário, equipamentos e ferramentas de ponta para deixar os veículos novos, de novo.

Peças: produtos genuínos Volvo e especialistas certificados garantem diagnósticos precisos e realizam serviços de qualidade. Só serviços com excelência oferecem 2 anos de garantia nas peças genuínas compradas e instaladas nas concessionárias Auto Sueco São Paulo.

Programas de Manutenção: a Auto Sueco São Paulo possui três planos de manutenção para que seus consumidores tenham uma melhor performance de seus veículos:

- **Plano de Manutenção Ouro:** a opção mais completa para garantir o máximo de performance e disponibilidade dos veículos. Além da

manutenção preventiva e dos reparos no trem de força, a ampla cobertura do Plano Ouro abrange reparos nos sistemas de freios, suspensão e cabine, com mão de obra e peças genuínas Volvo.

- **Plano de Manutenção Prata:** excelente para que seu Volvo continue trabalhando de maneira prática e planejada. Além de todos os serviços do Plano Azul, ele também cobre o trem de força (motor, caixa e diferencial).
- **Plano de Manutenção Azul:** é a forma mais prática e segura de manutenção preventiva para os veículos. Com ele, os clientes contam com mão de obra de revisões, lubrificantes e troca de filtros e outras diversas verificações.



AUTO SUECO Matriz

VOAR: onde quer que o cliente esteja, e mesmo de madrugada, a equipe VOAR da Auto Sueco está sempre pronta para ajudar. Para acionar a assistência basta realizar uma ligação para o International Uptime Centre.

Pneus: a Auto Sueco São Paulo e a Bridgestone, maior fabricante de pneus do mundo firmaram em janeiro de 2018 uma parceria estratégica para a venda de pneus com tecnologia avançada, visando a alta performance dos consumidores.

Meu Caminhão: o aplicativo que permite visualizar dados do painel de instrumentos dos veículos Volvo, onde quer que eles estejam! Também é possível verificar o status do alarme e portas do caminhão e ainda ser alertado caso o alarme dispare. Está disponível para caminhões Volvo da linha F produzidos a partir de 2015 e pode ser baixado em smartphones e tablets com sistemas operacionais iOS e Android.

Dynafleet: o aplicativo oferece acesso imediato a informações sobre frota, combustível e motoristas pelo smartphone ou tablet. Importante para que os

clientes possam tomar medidas imediatas para reduzir os custos e garantir um melhor uso de sua frota.

Soluções Financeiras: A Auto Sueco possui soluções financeiras flexíveis para ajudar seus consumidores a investir e proteger seus veículos, entre elas: financiamentos, consórcio e seguros.

LINHA DE CAMINHÕES VOLVO: O BRUTO PERFEITO PARA CADA OCASIÃO

Viagens transcontinentais. Transporte de cargas pesadas. Entregas locais diárias. Seja qual for a necessidade, a Auto Sueco São Paulo possui o caminhão ideal!

Volvo FH: Líder em longas distâncias, o Volvo FH proporciona ao motorista conforto, segurança e economia inigualáveis.

Volvo VM: O semipesado mais econômico da categoria vem carregado de desempenho, tecnologia e resistência para o seu dia a dia.

Volvo FM: Nosso caminhão mais versátil. Design surpreendente, manuseio fantástico e excelente economia operacional.

Volvo FMX: O moderno caminhão de construção. Forte, resistente e repleto de recursos incríveis.

SEMINOVOS VOLVO: NEGÓCIOS COM PROCEDÊNCIA E CONFIANÇA

Comprar um veículo seminovo em uma das concessionárias da Auto Sueco São Paulo é sempre um bom negócio. Todo veículo é rigorosamente inspecionado antes de chegar até os clientes. Além disso, quando o consumidor adquire um seminovo Volvo, ele recebe o mesmo suporte e serviços que um Volvo zero quilômetro. É qualidade garantida.

Com infraestrutura, produtos e profissionais de alta qualidade, a Auto Sueco São Paulo se faz presente no dia a dia dos consumidores como um lugar completo para atender diferentes demandas. ■

Auto Sueco

👤 Michele Evangelista

☎ (11) 3933-6056

🏠 www.autosuecosonline.com.br

✉ mevangelista@autosueco.com.br



/AutoSueco



De Nigris

De Nigris comemora conquistas em 2018

Mercado aquecido e inaugurações marcaram o ano do grupo

A De Nigris inicia 2019 com ótimas perspectivas, com a retomada e crescimento do mercado, refletidos no aumento de 52,7% nas vendas de caminhões, 30,4% em vans, 29% em peças e 22% em serviços do Grupo De Nigris em 2018 em relação ao ano anterior. **“Os produtos Mercedes-Benz estão cada dia mais alinhados com as necessidades dos nossos clientes, a qualidade superior aliada ao profissionalismo da nossa equipe oferecem sempre a melhor solução para o cliente”, diz José Luís Bertoco, diretor da De Nigris.** O Grupo De Nigris é um dos maiores em retirada e vendas de produtos e serviços Mercedes-Benz do Brasil e comemora também os resultados dos investimentos realizados em 2018.

Caso do Mercado de Peças, inaugurado em novembro, na De Nigris da cidade de Sorocaba, em parceria com a Mercedes-Benz, que oferece aos clientes a possibilidade de comprar peças de re-

posição e manutenção para caminhões, ônibus e comerciais leves de forma ainda mais rápida no próprio concessionário.

O novo espaço reúne mais de 200 itens de peças genuínas Mercedes-Benz, remanufaturadas da linha RENOV e artigos e acessórios Alliance. A nova experiência de compra pioneira proporciona mais autonomia e liberdade aos clientes, uma vez que traz para as prateleiras o que, comumente, costuma ficar escondido atrás do balcão de peças. Muito mais praticidade e agilidade com o selo de qualidade De Nigris e Mercedes-Benz.

Também em Sorocaba foi inaugurada a De Nigris Recapadora Michelin. A novidade traz mais rapidez e a reconhecida excelência da marca, gerando economia de custo por quilômetro rodado e, com isso, mais vantagem competitiva aos clientes do mercado de transportes.

Antes, era necessário enviar o pneu para outra unidade da marca, o que levava de uma semana a 15 dias para entrega do produto final. Agora, o cliente recebe os pneus recapados com a mesma qualidade em algumas horas.

Todas as unidades De Nigris focadas na qualidade do atendimento e nos serviços oferecidos aos seus clientes implantaram o Processo OAP (Oficina de Alta Performance) da Mercedes-Benz em 2018. As unidades passaram por auditoria e receberam a certificação este ano. O objetivo da OAP é melhorar os processos internos, interação da equipe, transparência com o cliente e redução do tempo em que o veículo fica parado na oficina.

O grupo também concluiu a entrega de 1 mil vans transformadas em ambulâncias em 2018 para o SAMU, que já estão circulando pelo Brasil, proporcionando mais conforto e segurança à população.

A Comercial De Nigris - Casa do Cegonheiro agora é uma Oficina Dedicada. O reconhecimento pela Mercedes-Benz veio no mês de abril, quando a casa completou dez anos e ganhou uma nova marca. Junto com o reconhecimento, a unidade passou por adequações, tanto de infraestrutura quanto de recursos.

Localizada no bairro Demarchi, em São Bernardo do Campo, a Casa do Cegonheiro oferece ao segmento atendimento 360 graus: estoque completo de peças, mão de obra especializada, atendimento de socorro 24h, sete dias por semana em todo o Brasil.

E para fechar o ano, o Grupo foi certificado Star Class Ouro 2018 e o técnico em diagnóstico da De Nigris São Paulo, Edson Carvalho Rocha Junior, foi premiado na competição Global TechMasters Truck 2018, no ranking dos cinco melhores. A disputa, que acontece a cada quatro anos, tem o objetivo de verificar, por meio de testes práticos e teóricos, a eficiência e o padrão de atuação dos profissionais de Peças e Serviços Mercedes-Benz em todo mundo.

STAR CLASS OURO

Por mais um ano, o Grupo De Nigris recebeu a estrela dourada no programa de certificação Star-Class, da Mercedes-Benz. O objetivo do programa é melhorar o nível de excelência no atendimento e eficiência da operação dos concessionários. Fo-



CERTIFICAÇÃO Star Class Ouro 2018

ram avaliados os seguintes quesitos: qualidade de atendimento, qualidade das instalações, serviços prestados, performance e adequação às normas exigidas pela marca, com intuito de aumentar a satisfação dos clientes.

O Grupo de Nigris conta com 16 unidades distribuídas em São Paulo, Grande SP e interior paulista, sendo nove no segmento de veículos comerciais (caminhões, sprinters e ônibus), quatro Europamotors De Nigris dedicadas aos automóveis de luxo Mercedes-Benz, duas concessionárias de automóveis das marcas Chrysler, Jeep e Dodge. ■



Luciano Pereira
Gerente de Vendas
De Nigris SP

De Nigris

www.denigris.com.br

(11) 3933-9001

luciano.pereira@denigris.com.br

Luciano Pereira – Gerente de Vendas

(11) 9400-04367

(11) 99721-8708

De Nigris
Concessionário Mercedes-Benz



FACCHINI

Conheça a unidade industrial especial da FACCHINI

A FACCHINI foi fundada em 1950 em Votuporanga, estado de São Paulo, como uma carpintaria que reformava carroças e carrinhos de animais e hoje, 69 anos depois, é a 2ª maior indústria do país fabricante de implementos rodoviários, desenvolvendo, produzindo e distribuindo a linha completa para a maior parte dos segmentos de transportes para caminhões leves, médios e pesados.

Possui também uma divisão especial para a linha de reboques agrícolas para tratores e outra linha para guindastes articulados.

A empresa possui dez unidades industriais com linhas distintas e integradas, 29 distribuidores exclusivos no Brasil e oito distribuidores no exterior.

Com a estratégia de verticalização e exclusividade dos componentes a FACCHINI S.A. tem hoje na unidade de Roseira, em Cosmorama, estado de São Paulo, a fabricação de autopeças, desbobinamento de aço, slitters, corte a laser, fundição, usinagem e fabricação de peças plásticas injetadas. Aproximadamente a produção verticalizada de 80% de todos os componentes e peças dos implementos rodoviários.

Dentro dessa unidade existem 15 máquinas de corte a laser e 30 robôs de soldagem, também

para a fabricação dos implementos semirreboque carrega tudo e guindaste articulado.

Esta unidade tem a infraestrutura moderna, com módulos industriais individuais com sistema viário interno. Possui área de preservação permanente, duas represas com captação de água da chuva com criatório de peixes, além de cuidar do meio ambiente com a utilização da água da chuva e a estação de tratamento de efluentes industriais e esgotos sanitários, não proporcionando impacto no ambiente, garantindo que seus efluentes não causem nenhum dano ao meio ambiente.

Possui frota própria para o transporte de produtos e peças, composta por 90 caminhões e 250 semirreboques.

USINAGEM. Módulo que contém tornos e frezadoras de controles numéricos computadorizados de alta precisão e capacidade de trabalho. Conta com 55 máquinas entre tornos CNC e Centros de Usinagem CNC. Dali saem peças trabalhadas como tambor de freio, patins de freio e eixo, pinos reis e ralas.

CENTRO DE SERVIÇO | AÇO. Desbobinar o aço e fazer o slitter, concomitante com esse procedimento a linha de perfiladeiras.

PRODUÇÃO DE GUINDASTE ARTICULADO. Específico para a elevação e movimentação de cargas, com fácil instalação sobre o chassi do caminhão ou base fixa, tornando o veículo em um equipamento altamente versátil e eficiente com baixo custo operacional. Sua utilização é ampla, empregados em diversos segmentos econômicos, como indústrias, comércio, agricultura, transportes, eletrificação rural e urbana, saneamento e mineração, florestas, portos e siderúrgicas.

A FACCHINI oferece ao mercado os modelos de 4 a 23 toneladas.

FUNDIÇÃO. Consiste em fundição de peças do eixo em ferro fundido e aço.

Área moderna, com linha de fundição automatizada e uma linha mecânica, com reutilização de areia e descarte em aterro sanitário. Funde peças como tambor de freio, cubo, sapata do grampo, separador do grampo, porcas do eixo, anel de encosto, spier, quinta roda, rala, fundo do pistão e pequenas peças do conjunto da suspensão. Possui seis fornos e um forno de tratamento térmico.

PRODUÇÃO DE SEMIRREBOQUE CARREGA TUDO. Produto destinado ao transporte de cargas indivisíveis, como máquinas, tratores e colheitadeiras. Diversos modelos com acessórios como rampa traseira com pescoço modelo Naja, alargadores laterais, rampa traseira dois estágios.

MONTAGEM DE EIXO. Colocações de sistema de freios e opções com suspensão pneumática ou mecânica.

ASSISTÊNCIA TÉCNICA. Serviços de revisões periódicas, reformas e manutenção de equipamentos usados.

Possui cinco linhas de pintura eletrostática.

ALMOXARIFADO CENTRAL. Módulo com sistema inteligente de busca de peças.

INJEÇÃO PLÁSTICA. Possui uma área exclusiva de 2.560m² com cinco máquinas de grande porte e sete máquinas menores, sendo a primeira e a mais importante pesando 78 toneladas, e esta máquina tem a sua maior matriz pesando 18 toneladas. São máquinas injetoras termoplásticas que utilizam as matérias-primas PP - polipropileno para a fabricação de materiais rígidos e EVA - copolímero de etileno e acetato de vinila para materiais em borracha. Produz paralamas, caixas de ferramentas, pequenos acessórios de furgão e puxador ergonômico. ■

FACCHINI

(11) 2714-9800

www.facchini.com.br

facchini@facchini.com.br

FACCHINI





MAN Latin America

Família completa: Delivery 13.180 já estreia no mercado com pedido de mais de 100 veículos

Mais novo integrante da família de caminhões leves da VW, o Delivery 13.180 acaba de desembarcar no mercado brasileiro e suas primeiras unidades já têm destino certo: foram encomendadas para operar na distribuição de bebidas pelo país. Equipado com terceiro eixo, o modelo é mais leve que sua versão anterior e tem a maior capacidade de carga de sua categoria.

“O Delivery 13.180 já chega ao mercado com vendas expressivas e isso é fruto do reconhecimento que a nova família conquistou dos clientes em seu primeiro ano no mercado. Assim como nos demais modelos, esse caminhão chega para ter o melhor custo total de operação (TCO) de seu segmento”, afirma Ricardo Yada, supervisor de

Marketing de Produto da Volkswagen Caminhões e Ônibus.

Com robustez e flexibilidade sob medida, o Delivery 13.180 tem peso bruto total (PBT) de 13,2 toneladas, tendo sido projetado de acordo com a legislação de circulação de Veículo Urbano de Carga de São Paulo (VUC) onde há restrição de tráfego. Seu motor Cummins ISF, de 3,8 litros e tecnologia SCR, foi desenhado com robustez sob medida e entrega torque máximo de 600 Nm e 175 cv de potência.

No trem de força, o Delivery 13.180 conta ainda com a transmissão manual ESO-6206, com seis velocidades. Sua configuração permite um melhor escalonamento, mais economia de combustível e conforto para o condutor.

Diferenciais garantem vendas - Os caminhões foram “construídos em cima da balança”, procurando otimizar ao máximo sua carga útil, além de proporcionar maior economia de combustível e menor desgaste de componentes. Com rastro e padrão em todos os furos, o chassi tem como ponto alto a flexibilidade na posição em seus componentes. Mantém a originalidade, facilita e torna mais rápido qualquer encarroçamento, como nesse primeiro lote em que as mais de 100 unidades vão receber carroceria específica para transporte de bebidas.

A estrutura da cabine é mais um destaque de toda a nova família Delivery. Além de ser referência como a mais espaçosa do mercado na categoria de leves, o habitáculo conta com o reforço dos aços de alta resistência, que a tornam mais segura e resistente, atendendo aos mais severos requisitos de segurança europeus (norma ECE R29).

IMPLEMENTO DE FÁBRICA: MAIS UMA VANTAGEM PARA OS NOVOS DELIVERY EXPRESS E 4.150

Os novos Delivery Express e 4.150 oferecem ao mercado uma enorme facilidade: para agilizar sua entrada em operação, os modelos podem sair com implemento de fábrica. O cliente pode escolher entre carga seca ou baú, com todas as garantias desses equipamentos preservadas por seu fabricante, a Randon.

“Essa é uma parceria inédita que fechamos com a Randon para garantir outros diferenciais aos modelos mais leves da Volkswagen Caminhões. Todo o processo é feito ao lado de nossa fábrica, e os clientes se beneficiam de uma entrega do produto mais rápida, sem se preocupar com a instalação da carroceria e com um custo do veículo completo mais competitivo”, explica Yada.

Os implementos tiveram um projeto exclusivamente desenvolvido pela Randon para os caminhões VW e contam com um ano de garantia total. Considerando os modelos normais de produção – ou seja, com o entre-eixo de 3.600 mm –, o implemento para carga seca tem 4,3 metros de comprimento; 2,2 m de largura e 0,4 m de altura. Essa configuração é ideal para o transporte de materiais de construção, hortifrúteis ou mesmo produtos envazados. Já como baú, as dimensões ficam em 4,3 m de comprimento; largura de 2,2 m;



e altura de 2,2 m, tamanho adequado para carregar eletrodomésticos, flores, peças ou qualquer outra aplicação de distribuição urbana.

CAMINHÃO POR FORA, CARRO POR DENTRO

A nova família Delivery já encanta os clientes no Brasil e também América Latina afora. Assim como os demais modelos da linha, o Express tem atributos de sobra para manter as expectativas e a preferência em alto patamar ao entregar desempenho e robustez de caminhão com conforto de carro.

O Express proporciona ainda algumas vantagens adicionais por se enquadrar como caminhonete: pode ser dirigido por motoristas com carteira de habilitação categoria B e trafegar em áreas onde a circulação de caminhões é restrita. Seu rodado simples permite pagar pedágio no valor de um automóvel. E o modelo também não precisa passar nas praças de fiscalização por balança, mesmo quando carregado.

A coluna de direção é ajustável em altura e profundidade, o que facilita a operação e proporciona ergonomia de carro de passeio. A manobrabilidade também se destaca como a melhor do mercado na categoria, graças ao maior ângulo de esterçamento e ganho na capacidade de realizar as manobras em vias estreitas. ■

Volkswagen Caminhões e Ônibus

👤 Glauco Rafael Juliato

☎️ (11) 5582-4834

🏠 www.vwco.com.br

🏠 www.vwco.com.br/fale-conosco



**Caminhões
Ônibus**



Mercedes-Benz

Accelo e Atego com câmbio automatizado são destaques da Mercedes-Benz para 2019

Além dessa novidade, modelos trazem quase 30 inovações, agregando mais valor ao cliente

A Mercedes-Benz não para de inovar em suas linhas de caminhões leves, médios e semipesados. A principal novidade para 2019 são os câmbios automatizados para os modelos Accelo e Atego, que também trazem outras inovações que irão agregar ainda mais valor aos clientes e garantir mais eficiência e rentabilidade em suas operações.

ACCELO COM CÂMBIO AUTOMATIZADO E CABINA ESTENDIDA

Os caminhões leves Mercedes-Benz são reconhecidos por sua robustez, durabilidade, reduzido custo operacional e versatilidade de uso. A esses atributos, a linha Accelo – que além dos leves 815 e 1016, inclui o médio 1316 – agrega outros recursos, como transmissão automatizada, cabina estendida e tanque adicional de 150 litros.

O câmbio totalmente automatizado de 6 marchas, sem pedal de embreagem, assegura um excelente escalonamento de marchas, combi-

nando o sistema de auxílio de partida em rampa, que auxilia o motorista e evita acidentes, a tecla Power, que proporciona maior desempenho para ultrapassagens, e outras funções, como ASR, controle de tração que garante melhor dirigibilidade e mais segurança, e o módulo PSM para a interface entre o caminhão e o acionamento de tomada de força.

Além dessas tecnologias, outra grande vantagem é a otimização do consumo de combustível. “O câmbio automatizado para leves e médios foi mais uma solicitação dos nossos clientes. Hoje, os transportadores só encontram essa tecnologia nos caminhões da nossa marca”, diz Ari de Carvalho, diretor de Vendas e Marketing Caminhões da Mercedes-Benz do Brasil.

Outro diferencial dos caminhões Accelo é a cabina estendida. Com isso, o banco do motorista ganha uma nova posição, ampliando o espaço para as

pernas. A regulagem do encosto foi aumentada para 25 graus, o que resulta em maior espaço e uma melhor ergonomia, principalmente para pessoas de maior estatura. Inclusive, com essa novidade, o cliente pode optar pelo banco pneumático com várias regulagens e suspensão, oferecendo alto padrão de conforto e ergonomia na condução do caminhão.

Além disso, o Accelo tornou-se o caminhão com maior autonomia do segmento de leves e médios, por ter o tanque adicional de combustível de 150 litros, opcional para os modelos com entreeixos de 4.400 mm. Isso eleva para 300 litros a capacidade total do caminhão.

ATEGO SE DESTACA PELA ROBUSTEZ NO TRANSPORTE DE CARGAS

Os médios e semipesados Atego se destacam no mercado pela produtividade, agilidade, alto padrão de conforto para o motorista e o acompanhante, elevada capacidade de carga, economia no consumo de combustível e reduzido custo operacional. “Sem abrir mão da força, robustez e resistência necessárias no severo trabalho da distribuição urbana, bem como nas curtas e médias distâncias rodoviárias e em vias não pavimentadas”, ressalta Ari de Carvalho.

Entre os diferenciais da linha Atego incluem-se: câmbio totalmente automatizado, auxílio de partida em rampa e sensor de inclinação de via, piloto automático com foco em menor consumo, sistema de distribuição da força de frenagem e controle de tração. Conforme o modelo do Atego, são oferecidas quatro opções de cabinas (Standard, Estendida, Leito Teto Baixo e Leito Teto Alto) e até três ou quatro versões de entreeixos, o que se traduz em amplas possibilidades de configuração.

MERCEDES-BENZ TAMBÉM SE DESTACA PELA LINHA DE CAMINHÕES EXTRAPESADOS AXOR E ACTROS

Os caminhões extrapesados da Linha Axor, com diversos modelos para aplicação rodoviária e fora de estrada, são reconhecidos no mercado pela excelente relação custo/benefício. Os modelos proporcionam aos clientes um reduzido custo operacional, robustez, resistência, alta produtividade e disponibilidade para as severas aplicações. “Além disso, o elevado padrão de conforto



Ari de Carvalho, diretor de Vendas e Marketing Caminhões da Mercedes-Benz do Brasil.

da cabina, juntamente com os itens de tecnologia e segurança, garante ao motorista um excelente nível de bem-estar a bordo e de condução, o que resulta em produtividade e satisfação”, diz o executivo.

A linha de caminhões extrapesados Mercedes-Benz conta ainda com os modelos da família Actros (2651, 2646 e 2546 on-road e 4844 off-road). O top de linha Actros 2651 vem expandindo, cada vez mais, sua presença no mercado brasileiro. Esse caminhão atende com produtividade e rentabilidade às demandas mais exigentes, tanto no segmento rodoviário, quanto nas situações em que o caminhão circula na estrada e em vias não pavimentadas na mesma operação, como o mix-road.

REDE DE CONCESSIONÁRIOS E SERVIÇOS, DIFERENCIAIS DA MERCEDES-BENZ

Os clientes da marca contam com um amplo portfólio de peças e serviços, entre eles os financiamentos do Banco Mercedes-Benz, atrativos planos do Consórcio Mercedes-Benz, ofertas da unidade de negócios de seminovos SelecTrucks, três linhas de peças de reposição (genuínas, remanufaturadas e Alliance), planos de manutenção e sistema de gestão de frota e rastreamento Fleetboard. ■

Mercedes-Benz

(11) 4173-6611

www.mercedes-benz.com.br





Scania

Scania lança Nova Geração de caminhões

A mais eficiente cabine já desenvolvida pela marca combina ergonomia, design e conforto de forma perfeita. O resultado? Até 12% de economia de diesel

A partir de fevereiro de 2019, a 'Máquina dos Sonhos' começará a rodar pelo Brasil. O mais eficiente caminhão já desenvolvido pela Scania em sua história chegará a até 12% de economia total de diesel em comparação com a linha atual, que encerrou suas atividades no final de dezembro, após 10 anos.

As cabines são totalmente novas por dentro e por fora. Nunca um caminhão trouxe tantas possibilidades para o conforto do condutor. Com o lançamento chegam os pioneiros veículos movidos a GNV e biometano e a inédita cabine S, com piso plano. Além disso, são os primeiros com airbags laterais de cortina.

A Nova Geração é a grande prova ao mercado da jornada que a Scania iniciou em se tornar a parceira líder dos clientes na transição para um sistema

de transporte mais sustentável. "A Nova Geração é o maior investimento da empresa no Brasil. A Scania avança um passo à frente no que se refere à rentabilidade dos negócios e da sustentabilidade", afirma Roberto Barral, vice-presidente das operações comerciais da Scania no Brasil.

"Vamos revolucionar o setor de Transportes na América Latina. Nossos clientes serão convidados a entrar na jornada mais eficiente de personalização de suas soluções. Queremos que embarquem nesta próxima etapa com a certeza de estarem investindo no que, de fato, precisam para sua rentabilidade e disponibilidade. Vamos surpreender o mercado", conta Barral.

As novas cabines foram desenvolvidas com a mais alta tecnologia disponível no mercado e sob a perspectiva do motorista. A marca adiciona a S e deci-

diu manter a nomenclatura P, G e R, mas nenhuma peça da cabine da atual gama foi reaproveitada. É uma característica da Scania privilegiar o motorista na criação do seu produto, algo que faz toda a diferença no dia a dia do trabalho no setor de transportes. O posicionamento do condutor foi realocado para que ele tenha uma melhor visibilidade externa e o painel foi rebaixado. Com isso, a ergonomia está ainda mais adequada e há aumento da segurança na condução.

Da linha atual, a Scania passará de 7 opções para 19 tipos de combinações variantes das novas cabines P, G, R, além da estreante S. Junta-se à novas cabines o pacote XT, formado por componentes para pisos irregulares e operações fora-de-estrada. Os tetos serão baixo, normal e alto (highline).

PROPULSORES SCANIA: AINDA MAIS CONFIÁVEIS, ECONÔMICOS E RESISTENTES

Na Nova Geração, os motores foram desenvolvidos com tecnologia de alta pressão de injeção de diesel e com múltiplos pontos para diminuir o consumo e as emissões; e receberam novos sistemas de gerenciamento inteligentes. Outra novidade é o lay shaft brake, sistema de freio de eixos como padrão nas caixas Opticruise. Com ele, o tempo de mudança de marcha foi reduzido pela metade.

NOVAS POTÊNCIAS NA BUSCA PELA RENTABILIDADE

A gama de propulsores terá novidades: 220, 280, 320, 410, 500 e 540 cavalos. Serão quatro tipos de motores: o novíssimo 7 litros (220, 250 e 280 cavalos de potência – torque de 1.000 a 1.200Nm), 9 litros (280, 320, 360cv – torque de 1400 a 1.700Nm), 13 litros (410, 450, 500 e 540cv – com variação de torque de 2.150 a 2.700Nm) e 16 litros (V8 de 620cv e 3.000Nm de torque). Com a economia de até 12%, o lançamento Scania será a solução mais competitiva na relação custo por km rodado, quando comparado preço de aquisição versus o que o conjunto entrega em termos de aumento de rentabilidade e disponibilidade.

OPÇÕES DE COMBUSTÍVEIS ALTERNATIVOS

O lançamento chega com três novos motores, movidos a GNV/Biometano (280, 340 e 410 cavalos). "Oferecemos o "aqui e agora", ou seja, as alternativas que são viáveis. Não adianta trazer uma opção

ecologicamente boa e inviável financeiramente", explica Barral.

NOVO JEITO DE VENDER

Para vender a Nova Geração, a rede Scania terá uma ferramenta revolucionária, que irá escolher o veículo com o serviço e a solução financeira ideal para o cliente, com base nas informações detalhadas de sua operação. Serão possíveis, no mínimo, montar 500 alternativas de tipos de caminhões.

ESPAÇO MAXIMIZADO NA CABINE

O novo teto padrão é 10 centímetros maior do que o atual, passando a 2,7 metros de altura. O maior destaque em termos de altura é a nova cabine S, que tem piso completamente plano. Será, naturalmente, a escolha para os clientes com as mais altas exigências de conforto e produtividade. O espaço interior é magnífico.

A experiência na direção está mais dinâmica e prazerosa como nunca. A Nova Geração chega com sistema de frenagem mais avançado.

PACOTE XT: O NOVO OFF-ROAD PARA TORNAR A OPERAÇÃO AINDA MAIS DEDICADA

O Scania XT caracteriza-se por atributos de grande visibilidade, como uma frente extremamente robusta e funcional. Para o mercado fora de estrada, os segmentos-foco da marca continuam a construção-civil, mineração, madeireiro e canavieiro. Todas as opções de potências estão disponíveis para a linha XT.

CONECTIVIDADE, AINDA MAIS EFICIENTE

Com a Nova Geração de Caminhões Scania, o cliente poderá usufruir de maior amplitude da conectividade dos sistemas já consagrados da marca com a avançada tecnologia das cabines lançadas. Com a Nova Geração a Scania está lançando o Fleet Care, um novo serviço de gestor de frotas. ■

Scania

(11) 4344-9333

www.scania.com.br

comunicacao.scaniabrasil@scania.com





Apisul

A importância das ferramentas de Gerenciamento de Riscos para o setor de transporte de carga

Líder no mercado de seguros, o Grupo Apisul investe em soluções de GR como forma de minimizar prejuízos, ameaças e danos que possam afetar as operações logísticas dos seus clientes

Há mais de 30 anos no mercado, o Grupo Apisul é referência na gestão completa de todas as etapas das operações de transporte. Com foco no segmento, a Apisul disponibiliza diversos serviços que atuam na proteção e segurança da carga e de todos os riscos envolvidos nas operações de seus clientes. **Seguros, gerenciamento de riscos, inteligência logística, regulação de sinistros e meios de pagamento** compõem o seu portfólio de serviços. Com matriz localizada em Porto Alegre, no Rio Grande do Sul, e dez filiais comerciais distribuídas em todo território nacional, a empresa é composta por mais de 1 mil colaboradores especializados em seguro de transporte, oferecendo agilidade, segurança e tranquilidade aos transportadores e embarcadores que necessitam de auxílio no gerenciamento de suas apólices.

Diante do aumento acentuado do roubo de cargas no Brasil, para o Grupo Apisul, o gerenciamento de

riscos no transporte de cargas se tornou estratégia-chave para a sobrevivência das empresas do setor. Pensando nisso, a empresa que atingiu a marca de **46 bilhões em mercadorias seguradas por mês** fez, em 2018, investimentos expressivos no desenvolvimento de ferramentas em prol da maximização da segurança dos seus clientes. São soluções capazes de interagir, configurar regras de gerenciamento de riscos, condições de apólices, mercadorias e valor que diminuem consideravelmente custos com eventuais danos à carga, multas ambientais, acidentes e processos judiciais.

De acordo com o vice-presidente do grupo, Sérgio Casagrande, os transportadores vêm se cercando de alternativas para evitar o roubo de cargas, intensificando ações preventivas e, nesse contexto, um ingrediente fundamental para um plano de gerenciamento de riscos de sucesso é a escolha do motorista mais capacitado para o transporte da sua

mercadoria. "Um processo seletivo bem realizado significa diminuir em quase 100% as dores de cabeça do futuro, como gastos oriundos de mau comportamento ou não cumprimento de orientações, aumentando os riscos de sinistros durante o transporte da carga, bem como processos por acidentes de trabalho. Para contribuir com a segurança neste sentido, a Apisul oferece o sistema de Multicadastro que possui mais de 1,5 milhão de perfis de motoristas cadastrados", explica Casagrande.

A solução foi desenvolvida pela equipe de Produtos Digitais do grupo e trabalha com conceito de score para parametrização das referências de acordo com o risco envolvido na operação, atribuindo pontuações nos fatores de maior relevância durante a pesquisa de cadastro de profissionais autônomos, incluindo motoristas estrangeiros, pesquisa de frota, agregados RH e pessoa jurídica.

No último semestre de 2018, integrado ao serviço de Multicadastro, a Apisul lançou uma ferramenta que utiliza de tecnologia avançada de reconhecimento facial para combate a clonagem e falsificação de documentos utilizados por motoristas durante o transporte. Outra solução recente do grupo, que tem como compromisso melhorar o desempenho das empresas do setor, é o aplicativo ApisulMOB que, aliado aos sistemas ApisulLog 2.0 e Integra 2.0, oferece o acompanhamento de informações cruciais da frota, motorista ou veículo, tudo isso em tempo real pelo celular.



Associado aos softwares avançados oferecidos pela Apisul, a Central de Monitoramento da Multisat, realiza um trabalho determinante para combate e prevenção ao roubo de mercadorias. No mercado desde 1996, a Multisat é responsável pelo rastreamento preventivo nas operações urbanas

e rodoviárias, operando de forma ininterrupta em bases na Central de Monitoramento na Apisul ou dentro da estrutura do cliente. A empresa já atingiu uma marca de mais de **365 mil viagens monitoradas por mês** em todo o país. Tarefa que conta com estrutura tecnológica de ponta, rastreamento baseado na localização GPS e comunicação via Satélite e/ou GPRS, por meio de um sistema que reúne o maior número de tecnologias de rastreamento em apenas uma interface para os usuários, auxiliando na percepção do risco e garantindo o cumprimento de todas as exigências do Plano de Gerenciamento de Riscos (PGR). De acordo com Alison Gardão, gerente de monitoramento da empresa, além de realizar o acompanhamento da carga durante todo o trajeto, a equipe Multisat atua de forma preventiva, identificando no cliente os problemas que ele tem nas suas rotas, nas mercadorias que ele transporta, horários, dentre outros pontos, que auxiliam na tomada de decisão. "Vários quesitos são pontuados nessa avaliação para que possamos oferecer um atendimento personalizado de acordo com a necessidade de cada operação, sempre com foco na redução de vulnerabilidade e aumento da segurança da carga e do motorista", finaliza o gestor.

Para 2019, o Grupo Apisul pretende lançar novas ferramentas de gestão de risco e assim continuar assegurando as melhores práticas e técnicas de segurança para o contexto e a realidade das empresas do setor. ■



Grupo Apisul

- ☎ Matriz - (51) 2121-9000
- ☎ Filial São Paulo - (11) 3646-6500
- ☎ SAC - (51) 2121-9002
- 🏠 www.apisul.com.br
- ✉ faleconosco@apisul.com.br





Pamcary

Tradição e credibilidade na regulação de sinistros

A GPS Pamcary acredita que o trabalho de atendimento ao sinistro precisa ser feito por profissionais qualificados e experientes, pois tratam com mercadorias de terceiros, algumas vezes de alto valor, por isso a empresa conta com um braço operacional denominado Pamserv, uma estrutura completa, com presença nacional, contando com comissários de avarias altamente qualificados e credenciados para prestar o melhor atendimento, minimizar prejuízos, atenuar impactos ambientais, proteger a imagem do cliente, e apurar a natureza e extensão dos danos, otimizando os processos relativos aos sinistros ocorridos.

Segundo o diretor de Operações da empresa, Cleri Mozzer, após ser comunicada da ocorrência de um sinistro, imediatamente um dos comissários, o que estiver mais perto do local do evento, é designado e segue para o local, com um veículo de sua frota, equipado com sistema de co-

municação, via satélite. Cleri, com a experiência acumulada durante os seus 40 anos de trabalho nesta atividade, ensina que "Quanto mais rápida é a chegada do nosso profissional ao local do sinistro, menores serão os prejuízos. Evitamos, assim, os denominados eventos subsequentes, ou seja, os saques na rodovia, a deterioração da mercadoria por falta de temperatura adequada, além da exposição às intempéries, que podem aumentar o dano já sofrido".

Algumas operações são bastante complexas e não há espaço para improvisações. Por essa razão a GPS Pamcary conta com um vasto banco de dados com informações sobre cada cliente, suas cargas e operações, permitindo que todas as providências sejam tomadas de acordo com as regras pré-estabelecidas.

São atendidos mensalmente, em média, 450 sinistros de acidentes e regulados cerca de 900 processos.

TECNOLOGIA DE PONTA

A cada dia que passa as empresas investem cada vez mais em tecnologia e na gestão de riscos como forma de minimizar custos, agregar valor e garantir a eficácia no processo logístico. Em sua trajetória, a GPS Pamcary incorporou um parque tecnológico para facilitar a vida do cliente. Toda a ação para salvaguardar a carga é registrada pelo Sistema de Gestão de Sinistros On-line (SGS) por meio do qual a seguradora, o corretor e o segurado podem acompanhar em tempo real, o status das providências tomadas pelo comissário de avarias e o estado da mercadoria. Assim, as partes interessadas participam das decisões, interagindo, podendo receber e transmitir orientações à Central de Operações, que replica a informação para o profissional no local, dando mais transparência ao processo.

"Após a chegada ao local do evento, o comissário produz as primeiras fotos e relatos do sinistro que são disponibilizadas pelo celular, através do aplicativo Pamserv. A partir daí, a cada documento obtido, recurso contratado e decisão tomada, o Sistema de Gestão de Sinistros (SGS) é atualizado", explica o diretor de Operações, Cleri Mozzer. O SGS da empresa foi desenvolvido em 2006, contou com investimentos de mais de R\$ 1 milhão e está disponível a todos os clientes e parceiros em âmbito nacional.

INTEGRAÇÃO E AGILIDADE NAS TRATATIVAS DE UM SINISTRO

Outro aspecto importante é a integração das áreas operacionais da empresa, quando ocorre um sinistro.

O cliente detecta perda de sinal do caminhão e imediatamente aciona a Torre de Controle de Riscos Logísticos, um serviço inovador da GPS Pamcary para tratar o risco de forma proativa, antecipando as diversas ameaças de uma viagem.

A partir desse momento, a Torre de Controle e a Célula de Operações iniciam as tratativas e comunicações com as autoridades.

Por intermédio das autoridades, a Torre é informada sobre a natureza do sinistro ocorrido e de imediato aciona a Central de Operações para abertura de processo e designação de inspetor.

A Central de Operações assume as tratativas operacionais até a chegada do inspetor e solicita



apoio da Célula de Operações para a contratação, quando necessário, de escolta para preservação do local.

A escolta, por sua vez, chega rapidamente no local e faz registro fotográfico do conjunto sinistrado, e inicia-se a preservação do local, quando existe aglomeração de populares para possível saque da mercadoria.

Os comissários de avaria da GPS Pamcary em conjunto com a concessionária da rodovia tomam as providências em relação ao caminhão e carga, para liberação da pista de rolamento.

Com a coordenação da equipe da GPS Pamcary, com ações rápidas e integradas com as concessionárias e Polícias Rodoviárias, a carga é carregada no veículo de transbordo, evitando saque e maiores danos à mercadoria.

Atender os sinistros de forma profissional é fundamental para resolver a ocorrência rapidamente, diminuir o desgaste entre as partes envolvidas, além de possibilitar que acompanhem e interajam na mensuração do dano, evitando que ele ocorra novamente.

A total integração e agilidade das áreas, o que não se observam em outras empresas porque são meras empresas de atendimento, demonstram porque a GPS Pamcary tem um diferencial competitivo, o que é percebido e reconhecido por seus clientes. ■

Pamcary

(11) 3998-1111

www.gps-pamcary.com.br

pamcary@gps-pamcary.com.br

PAMCARY



bluecorp

Programa nacional Canal Verde – protocolo ICMS 51 de 2015 – um modelo inovador e inteligente de fiscalização de cargas em trânsito pelas rodovias brasileiras

Já está em produção em vários estados da federação o Programa Nacional CANAL VERDE, descrito no protocolo ICMS 51 de 2015 que dispõe sobre simplificação dos procedimentos de fiscalização nos Postos Fiscais de controle de mercadorias em trânsito, relacionados às empresas de Transportes e Veículos de Cargas, participantes do Projeto Canal Verde Brasil-ID.

Esta nova modalidade garante aos estados aderentes ampliar sua capacidade de fiscalização com uma significativa redução nos custos operacionais, já que todo o sistema é automatizado, sem a necessidade de intervenção humana no processo.

Para os transportadores o novo modelo garante agilidade e segurança no trânsito de mercadorias pelas rodovias brasileiras já que o processo fiscalizatório ocorrerá de forma eletrônica e em tempo real, não havendo a necessidade de

paradas em postos fiscais e outros, garantindo assim maior agilidade do processo, segurança e redução dos custos operacionais relacionados ao transporte de carga.

O novo modelo é composto por tecnologias de identificação eletrônica dos veículos, que passam a receber uma etiqueta eletrônica para identificá-los junto aos órgãos de fiscalização a nível nacional.

Antenas instaladas nas rodovias brasileiras farão a leitura dessas etiquetas e irão alimentar bases de informações dos órgãos de fiscalização e regulação do transporte de cargas no Brasil.

Na passagem desses veículos pelos pontos de captação (antenas) instalados pelas rodovias brasileiras, será possível verificar, em tempo real, e de forma eletrônica, informações relacionadas a regularidade do veículo e a carga em trânsito, bem

como informar, órgãos de segurança pública sobre roubo e desvio de carga.

Do ponto de vista da área pública, o modelo possibilita a implantação de metodologias de fiscalização mais assertivas, já que o processamento da documentação fiscal poderá ser realizado de forma antecipada à chegada do veículo de carga ao estado de destino, desta forma é possível antecipar o potencial de fraude e ou irregularidade no trânsito da mercadoria.

Já do ponto de vista do transportador, a concorrência desleal será atacada com mais veemência, o tempo de viagem será drasticamente reduzido, a imprevisibilidade por problemas fiscais diminuirá, há a possibilidade de contato com o cliente da transportadora para resolver pendências fiscais antes da chegada do veículo de carga no local de destino e, por fim, uma redução dos custos operacionais referente a manutenção do veículo, tempo de viagem dos motoristas, combustível, etc.

As tratativas de implantação do modelo no estado de São Paulo já estão em andamento e os primeiros sistemas leitores estarão operacionais nas principais rodovias do Estado nos primeiros meses do ano de 2018.

O Programa Nacional CANAL VERDE é parte integrante do Programa Nacional BRASIL-ID descrito no Convênio ICMS 12 de 2013 que dispõe sobre a criação do Sistema Nacional de Identificação, Rastreamento e Autenticação de Mercadorias ou Brasil-ID, modernizando a fiscalização de mercadorias.

“O projeto Canal Verde Brasil-ID representa o que há de mais moderno em termos de fiscalização em trânsito de mercadorias. Com esse projeto, ganha o Estado, pois o trabalho dos auditores fiscais é otimizado e o custo operacional do fisco, reduzido; as empresas, já que o tempo de parada da carga nos postos fiscais diminui, e a população, pois o projeto proporciona a redução do Custo Brasil”, declarou o Secretário da Fazenda de Pernambuco, Marcelo Barros em comunicado enviado pela Sefaz-PE.

“Para o estado, representa a oportunidade de dinamizar ainda mais a economia, tentar diminuir e minimizar os efeitos da crise. Na medida em que você reduz custos, você tem condição de oferecer



mais produtos por um preço mais baixo. Isso vai trazer uma redução de preços nas mercadorias. O propósito dessa ferramenta, para os credenciados, é a gente reduzir os custos do transporte. À medida que o caminhão não parar no posto fiscal e passar direto, isso vai trazer uma redução no custo de transporte. Esse é efetivamente o objetivo”, explicou o secretário da Fazenda do Estado do Maranhão, Marcellus Ribeiro Alves.

O auditor da Receita Estadual do Maranhão e líder nacional do GT-MF, Roberval Gomes Mariano, avalia que o Estado ganhará agilidade no acesso às informações fiscais de empresas vinculadas ao Canal Verde Brasil-ID, por ser um projeto nacional, o que “melhora a ação fiscal e a velocidade de circulação de mercadorias no Estado”.

“O programa CANAL VERDE vem para revolucionar os procedimentos de fiscalização em todo o território nacional, reduzir os custos operacionais das empresas de transporte e desburocratizar as relações público privado, garantindo inteligência e eficiência fiscalizatória, maior segurança no trânsito de mercadorias no Brasil e ampliação da capacidade de escoamento de mercadorias”. Comentou Dalton Patricio, diretor da empresa bluecorp operadora certificada do programa Nacional Brasil-ID e responsável pela implementação da infraestrutura tecnológica e sistêmica junto aos estados e transportadores. ■

bluecorp

(11) 4870-4680

contato@bluecorpgroup.com

bluecorp
OPERADOR BRASIL-ID



Consórcio Maggi

Consórcio, você já pensou nisso?

O consórcio funciona da seguinte forma: um grupo de pessoas físicas ou jurídicas que estão interessadas em comprar um bem se unem

Esse grupo deve ser administrado por uma empresa, que será responsável por viabilizar o funcionamento do consórcio e, por isso, cobra uma **taxa de administração**. Essa taxa não se compara em nada com o valor dos juros cobrados em um financiamento, por exemplo, este é o diferencial do consórcio.

A empresa administradora divide o valor do bem em um número de parcelas, de modo que a soma das parcelas pagas pelos consorciados a cada mês permita adquirir um ou mais desses bens. Então mensalmente, um ou mais consorciados são contemplados por sorteio ou lance e adquirem a carta de crédito. A cota contemplada recebe a carta de

crédito e compra o bem desejado. No entanto, mesmo depois de contemplado, o consorciado continua pagando as parcelas para que as outras pessoas do grupo possam ser contempladas também e depois que todas forem contempladas, o grupo se encerra.

Algumas administradoras de consórcios incluem outros custos além da taxa de administração. Um exemplo é o **fundo de reserva**, que é utilizado para cobrir eventuais despesas e perdas com inadimplência. Ele existe para garantir que todos os consorciados sejam contemplados, mesmo se alguns deixarem de pagar suas parcelas naquele mês. Se esse dinheiro não for utilizado, ele é devolvido aos consorciados ao final do grupo.

Apesar do sistema de consórcio ser considerado uma modalidade de compra de bens que vem crescendo há mais de 50 anos, muitas pessoas ainda



não sabem como funciona esse sistema e acabam acreditando que pagar juros seja talvez a única alternativa, quando não se pode comprar à vista.

Por outro lado, muitas empresas acreditam no poder do consórcio e hoje renovam sua frota por meio desse sistema. Uma vantagem, é que depois de contemplado o caminhão passa a gerar lucro e esse lucro pode ser utilizado para quitar as parcelas do consórcio.

Algumas pessoas preferem guardar dinheiro para comprar um bem, ao invés de ter custos com taxa de administração em um consórcio. Para quem não tem essa disciplina, o **consórcio é uma ótima alternativa para poupar dinheiro**. Quem recebe antes, pode ter muitas possibilidades de lucros extras, mas quem recebe a carta no final do grupo, recebe o valor que pagou com todas as correções.

Há duas formas de ser contemplado: por **sorteio ou lance**. O sorteio é prioritário e é realizado com base no resultado da Loteria Federal, exceto as assembleias previstas no aditamento contratual, cujos resultados são obtidos por globos. Caso não tenha disponibilidade do fundo comum, desconsidera-se a contemplação.

Mas quem não quer apenas esperar para contar com o sorteio, outro caminho é ofertar um lance. Os lances podem ser fixos com percentual estipulado, ou livres com um percentual mínimo a ser ofertado. Ao realizar o pagamento do lance, é considerado como antecipação das parcelas na ordem inversa.

Quando a cota é contemplada, o consorciado recebe o bem e com o benefício que não pagou juros. Costuma-se dizer que o consórcio é para quem não precisa do bem agora. É muito importante o

consorciado planejar o prazo do grupo de acordo com o que deseja receber. Outro fato importante é manter os pagamentos em dia para poder participar das assembleias.

O Banco Central do Brasil disponibiliza uma lista das entidades autorizadas a trabalhar na modalidade de consórcios. Essa segurança você encontra em administradoras de confiança, associadas pela Associação Brasileira de Administradoras de Consórcios (ABAC) que é a entidade que representa o sistema de consórcios em todo o território nacional.

Como é o caso do Consórcio Maggi, nele você encontra toda a linha Caminhões e Ônibus Volkswagen e Man disponível para consórcio com excelentes condições de mercado, planos flexíveis e parcelas acessíveis. Tudo isso com garantia de entrega das marcas proporcionando assim uma forma segura, inteligente e transparente na aquisição de bens. E o **associado SETCESP tem benefícios exclusivos** no Consórcio Maggi como, por exemplo, a menor taxa do mercado!

O Consórcio Maggi é uma empresa com mais de 30 anos de experiência, que traz em seu portfólio marcas como: veículos das marcas Fiat, Volkswagen, Toyota, Jaguar e Land Rover motocicletas Harley-Davidson e máquinas industriais Caterpillar. Além disso, o Consórcio Maggi atende também no segmento de imóveis.

Você pode fazer simulações e encontrar o bem desejado com parcelas acessíveis que se encaixam no seu orçamento. ■

Consórcio Maggi

(11) 4025-6000 / 0800-778-1100

www.consorciumaggi.com.br

consorcio@consorciumaggi.com.br

Carlos Passini - Gerente Regional

carlos.passini@consorciumaggi.com.br

(11) 98157-0300



CTF ABASTECIMENTO
Tecnologia exclusiva de abastecimento inteligente que registra de forma automática o combustível abastecido.

RODOCREC VALE-PEDÁGIO
A melhor maneira de antecipar o pagamento do pedágio do caminhoneiro autônomo.

CARTÕES DE COMBUSTÍVEL
Cartões de combustível em parceria com a Petrobras e Goodcard

RODOCREC FRETE
Um sistema ágil, fácil, inteligente e seguro para sua empresa fazer gestão do pagamento de frete.

CTF

CTF é pioneira em gestão de frotas no país

Há quase 20 anos no mercado nacional, a CTF Technologies é uma das líderes em seu segmento de atuação e referência em gestão de frotas.

Com um portfólio completo para controle de combustível e gestão de frete, a empresa nasceu em 1998, oferecendo uma tecnologia pioneira para controle inteligente de abastecimento, conhecida como tecnologia dos anéis, a qual registra, sem a interferência humana, a quilometragem do veículo, a quantidade e o valor do combustível abastecido, eliminando desvios de rotas e extravios de combustíveis.

Em 2012, após a aquisição da empresa pela Fleetcor, grupo norte-americano líder mundial em cartões de combustível e meios de pagamento especializados, a CTF incorporou à sua cesta de serviços os cartões de combustível **CTF-BR Frota e Sem Parar Com-**

busstível, além de soluções para pagamento eletrônico de frete e vale-pedágio, por meio do produto **Rodocred**.

MERCADO DE TRANSPORTE NO BRASIL

Segundo estimativa da CTF, 25% do mercado de transporte usa alguma ferramenta de gestão de abastecimento, mas o potencial é bem maior, principalmente com a retomada da economia brasileira.

A tecnologia da CTF está presente nos diversos modais do transporte, oferecendo soluções criativas, eficientes e que contribuem para o controle de custos. "Nas empresas que utilizam o sistema CTF há uma economia média na ordem de 12% a 30%, dependendo do setor e da aplicação", segundo o diretor geral, Flavio Azan.

CARTÕES DE COMBUSTÍVEL

A CTF possui dois cartões com parceiros diferentes, Petrobras e bandeira Goodcard, que atendem diversos segmentos do mercado como rodoviário, urbano, veículos leves e pesados e ônibus. Os cartões permitem ao gestor configurar regras e parâmetros de utilização com o objetivo de controlar os abastecimentos e eliminar desvios de combustível, gerando uma economia de até 20% nos gastos com combustível.

O usuário e o gestor da frota contam com um aplicativo que permite pesquisar a rede credenciada e consultar dados sobre o uso do sistema, disponível nas plataformas iOS e Android.

Resultado de uma parceria exclusiva entre a CTF e a rede de postos da Petrobras Distribuidora, o **cartão CTF-BR Frota** oferece aos gestores de frota um portal web para controlar os abastecimentos e uma ferramenta de negociação de preço de combustível entre a frota e o posto.

Único cartão da Petrobras voltado para gestão de frota, o **CTF-BR Frota** é para uso exclusivo na rede de postos da Petrobras Distribuidora credenciados.

Já o cartão **Sem Parar Combustível**, com bandeira Goodcard e lançado em parceria com o Sem Parar, também empresa do grupo Fleetcor, é aceito em postos de todo o país, independente da bandeira. Essa ferramenta inteligente de gestão de frota pode ser usada por empresas que tenham a partir de um veículo. Assim como o **CTF-BR Frota**, ele também permite acompanhar em tempo real as transações através de painel online.

SISTEMA CTF - ABASTECIMENTO INTELIGENTE

O **Sistema CTF** é uma solução pioneira oferecida em parceria com as duas maiores bandeiras nacionais de distribuição de combustível – BR Petrobras Distribuidora e Ipiranga. Por ser todo automático, o Sistema CTF elimina a burocracia na hora do abastecimento, facilitando o trabalho do controlador.

Os veículos são equipados com um aparelho chamado UVE (Unidade de Veículo) conectado ao hodômetro e ao bocal do tanque. Já as bombas têm dispositivos de controle no bico da mangueira onde são instaladas antenas que enviam dados para a unidade computadorizada do estabelecimento

(RFC). A comunicação entre os dois sistemas permite registrar automaticamente informações como marca do veículo, quilometragem, combustível, quantidade e valor. Os dados coletados são instantaneamente disponibilizados no site da CTF. O processo todo demora no máximo 15 segundos.

No transporte rodoviário de cargas, o CTF tem possibilitado redução de gasto com combustível na ordem de 12%, podendo chegar a 20% em algumas operações, com reflexos positivos no capital de giro da empresa.

FAMÍLIA RODOCREC - GESTÃO DE FRETE

Com o Rodocred, as empresas têm total controle financeiro e operacional do pagamento dos serviços de transportes, gerenciando todo o processo de forma integrada e com absoluta segurança através de um único portal, que otimiza e permite a gestão completa da operação do cliente no controle dos abastecimentos da sua frota, na contratação do frete e na emissão do vale-pedágio.

MOTIVOS PARA ESCOLHER A CTF

A CTF oferece uma cesta completa de serviços e soluções que atendem todas as necessidades da sua empresa referentes à gestão de frota e até a contratação de terceiros. Com as soluções da CTF, a empresa tem condições de monitorar o consumo de combustível de cada veículo, evitando fraudes e controlando os gastos de modo a contribuir para o aumento de produtividade.

Toda essa ampla rede de operação levou a CTF a ter uma destacada posição de líder do mercado, sendo reconhecida como sinônimo de tradição e liderança em gestão de frotas no país.

Entre em contato com a CTF, saiba mais sobre as soluções e peça uma proposta! ■

CTF

Thais Ribeiro Silva – Gerente Regional de Vendas

(11) 99139-6065

(11) 3837-4200

www.ctf.com.br

thais.silva@ctf.com.br





Motul

Linha Tekma: solução inovadora para a sua frota

A Motul é uma multinacional francesa especializada na formulação, produção e distribuição de produtos de altíssima qualidade em diferentes segmentos, tais como: carros, motos, caminhões, ônibus e transmissões.

Amplamente reconhecida há mais de 165 anos pela qualidade de seus produtos, capacidade de inovação e envolvimento nas pistas de competição, também é renomada como especialista na produção de lubrificantes específicos para todos os tipos de necessidades, devido ao seu completo portfólio de produtos que atendem as mais rígidas especificações e exigências de montadoras e órgãos regulatórios. Presente em mais de 165 países, a exímia marca de lubrificantes, expande cada vez mais sua atuação no Brasil e não mede esforços na ampliação de sua rede de distribuição que já abrange todo território nacional.

Norteadas pela inovação e incansável busca de novas tecnologias que influenciam diretamente no diferencial e qualidade de seus produtos, a Motul desenvolveu a linha Tekma, criada especificamente para suprir as necessidades dos veículos responsáveis por toda distribuição e movimentação do país: os veículos pesados.

Formulados nos laboratórios mais conceituados do mundo, os produtos da linha Tekma atendem as mais rígidas exigências do uso diário e proporcionam comprovadamente maior economia de combustível e intervalo de troca mais extenso.

Entre todos os produtos da linha, o Motul Tekma Mega X, destaca-se por ser um lubrificante que dispõe da tecnologia Technosynthese®, composta pelas melhores bases sintéticas cuidadosamente combinadas com os melhores minerais. Motul Tekma Mega X trata-se de um produto multiviscoso, com grau de viscosidade SAE 15W-40

que atende as principais normas do mercado: API, CI-4 e ACEA E7, e substitui as normas ACEA E5 e E3. Além de sua fórmula totalmente diferenciada, o mesmo também possui uma gama de homologações nas mais importantes montadoras de veículos pesados do mercado mundial, tais como: Cummins 20071/ 20072/ 20076/ 20077/ 20078, Mack EO-N, MB-Approval 228.3 e Volvo VDS 3.

Devido a norma ACEA E7, sua aplicação é recomendada em veículos que requeiram níveis de emissão Euro-3/ 4/ 5 (Proconve P7).

A aplicação também é permitida em motores aspirados ou turboalimentados, além dos que são equipados com sistemas de pós tratamento: EGR (Recirculação do Gás de Escape) e SCR (Redução Catalítica Seletiva).

Um lubrificante desenvolvido a fim de proporcionar intervalos mais longos de troca, com um TBN = 10,5 mg KOH/g (Número Total de Base), parâmetro que garante a reserva alcalina responsável pela neutralização dos ácidos produzidos durante a combustão, o Tekma Mega X é uma excelente solução de economia de combustível, maior proteção contra o desgaste, limpeza dos pistões e diminuição de consumo para sua frota.

ECONOMIA COMPROVADA NO DIA A DIA

Com o objetivo de comprovar o alto nível de qualidade de seus produtos, a equipe técnica da Motul realizou estudos que consistiram na análise do intervalo de troca do óleo de uma grande empresa de coleta de resíduos urbanos situada no interior do estado de São Paulo.

PREPARAÇÃO DO TESTE

Para a realização desse trabalho foram selecionados 6 veículos coletores/compactadores, sendo 4 veículos como motorização EURO 5 e 2 veículos com motorização EURO 3.

A operação com coletor/compactador de lixo é uma das mais exigidas para veículos comerciais, por trabalhar sob condições pesadas. Um resultado positivo nessa aplicação abre caminho para a mudança dos parâmetros também para os demais veículos da frota.

RESULTADOS

O teste realizado com o óleo Motul foi plenamente satisfatório, pois além de demonstrar uma diminuição na queima de lubrificante, também comprovou

redução no consumo de combustível e uma excelente proteção às camisas do motor, aumentando a vida útil dos componentes do mesmo, e gerando maior economia para a gestão da frota.

Por meio da análise foi feita a constatação de que utilizando Motul, o intervalo de troca do lubrificante foi duas vezes maior, passando das convencionais 500 horas conforme indicado pelo fabricante dos veículos em serviço pesado para a marca de 1.000 horas.

Com sua qualidade comprovada em todos os segmentos, a expectativa da marca, é manter seu notório crescimento e posicionamento, inovando cada vez mais no desenvolvimento da sua linha de produtos.

A MOTUL NO MERCADO

"O famigerado mercado brasileiro exige que produtos correlatos ao segmento de pesados sejam igualmente de alta qualidade quanto aos equipamentos do setor. Grandes marcas, maquinários e montadoras requerem fornecedores de alta performance, que possam agregar aos seus respectivos negócios e oferecer não só um melhor tempo de serviço, mas sim uma consolidação entre segurança, qualidade e desempenho. É nesse cenário que a Motul se encaixa, trazendo ao Brasil uma linha que se adequa perfeitamente às necessidades do mercado," diz Pedro Gurgel, diretor geral.

BENEFÍCIO COMPROVADO

"A Motul, por ser especialista no desenvolvimento e fabricação de lubrificantes, oferece aos seus clientes melhor custo benefício por quilômetro rodado. Em um cálculo financeiro, percebe-se diretamente uma economia de 20% a 30% na manutenção da frota, proporcionada por sua troca estendida, melhora na adequação dos planos de manutenção e revisão dentro das oficinas. Todos os clientes que utilizam nossos produtos comprovam estes benefícios." diz Eduardo Lélis, Diretor Comercial ■

Techlub Motul

(19) 3254-4149 / (19) 3252-4715

vendas@techlubmotul.com.br

www.motul.com

www.techlubmotul.com.br



Move Mais

Mais tempo para o que te move

A Move Mais é uma empresa de meios de pagamento eletrônico, autorizada pelas agências reguladoras de transporte, para operar como OSA (Operadora de Serviços de Arrecadação) e como AMAP (Administradora de Meios de Pagamento para Arrecadação de Pedágio).

Além dessas atividades, a **Move Mais** empenha recursos e esforços para desenvolver e entregar novos serviços que venham agregar valor à oferta para o cliente, embarcadores, transportadores e concessionárias credenciadas.

O foco é criar e ofertar serviços que promovam conveniência, economia e segurança nas interações entre o veículo, o motorista e o ambiente por onde trafega. Para tanto, a Move Mais é responsável pelo cadastro, análise de crédito, ativação, cobrança e conciliação das transações entre clientes, concessionárias e parceiros, seguindo melhores práticas de governança corporativa e segurança da informação.



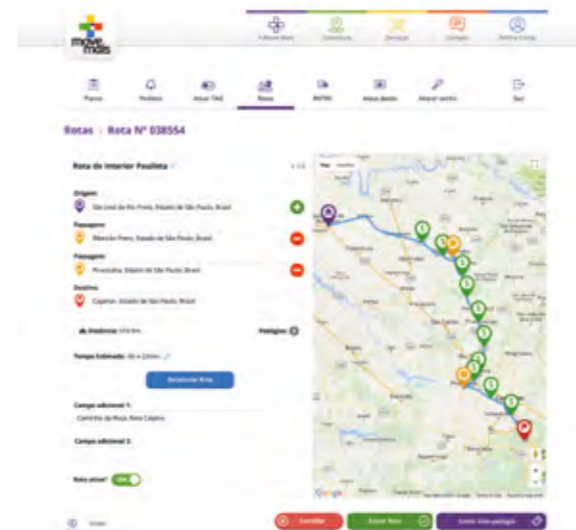
SIMPLES:
Tag descomplicada + site e aplicativo mobile para acesso às informações de passagens dos caminhões nas praças de pedágio

A Move Mais atenta às necessidades de frotistas, transportadores e caminhoneiros, oferece soluções em mobilidade, dentre elas o **pagamento eletrônico de pedágio**, através da afixação do **sticker (etiqueta)** no para-brisa do veículo. Cobertura 100% nas rodovias pedagiadas do território nacional.



COBERTURA: A Move Mais tem 100% de cobertura na área pedagiada do território nacional.

A solução **Vale-Pedágio Move Mais** foi lançada em 2018, nela você adquire passagens e traça rotas via internet, além de contar com um sistema **ROTA FLEX**, sem se preocupar com o manuseio de cupons, cartões ou aquisição de equipamentos especiais.



RÁPIDA: Com a Move Mais sua frota viaja tranquila e com total controle das operações.

Com o **Vale-Pedágio Move Mais**, você tem liberdade e flexibilidade de ir pelo melhor caminho, você faz a roteirização, caso tenha algum imprevisto e o caminho for alterado, os valores dos créditos emitidos de vale pedágio **"não expiram"**, podendo ser utilizados em outras viagens.



COBERTURA: A Move Mais tem 100% de cobertura na área pedagiada do território nacional.

O veículo passa nas cancelas automáticas da Move Mais e o controle das viagens é realizado com total segurança e praticidade via internet.



SINALIZAÇÃO: Indicação de cobrança automática de pedágio, localizada na área pedagiada.

Atualmente, opera em 100% das vias pedagiadas. ■

Move Mais

3003 7651 ou 0800 765 1000
www.movemais.com
equipevendas@movemais.com





Repom

Soluções ajudam gestores de frotas a reduzir gastos de operações

Repom desenvolveu sete serviços facilitadores que podem gerar uma economia de até 30% nos custos das empresas de transporte

Depois de um ano decisivo, em que o setor de transporte e logística brasileiro foi afetado pela recessão, um dos caminhos promissores para a retomada é a oferta de alternativas que possam promover a redução de custos no deslocamento de mercadorias. Um exemplo de empresa que investe em inovação para atender às necessidades desse mercado é a Repom, marca da Edenred Brasil pioneira e líder no segmento de gestão de pagamento de despesas para o transporte rodoviário de carga, que desenvolveu sete soluções que apoiam empresas de transportes e oferecem muitos benefícios para os caminhoneiros.

Com 25 anos de estrada, a Repom traduz todo o seu conhecimento no setor em tecnologias que

apoiam as melhores tomadas de decisão por meio de suas plataformas, as quais podem gerar uma economia de até 30% nos custos das empresas de transporte. "É a boa gestão dos custos que vai determinar um diferencial competitivo para as empresas de transporte rodoviário. Quando mapeamos os custos logísticos em nossa base de clientes, identificamos que a maior fatia está nos gastos com combustível, de 30% a 40% do custo total. Na sequência, estão os custos com manutenção, pneus, rastreamento, depreciação de capital, mão de obra etc.", destaca o diretor de mercado rodoviário no segmento de frotas e soluções de mobilidade da Edenred Brasil, Thomas Gautier.

O gerenciamento logístico, por meio de soluções que somem agilidade e eficiência nas operações,

torna-se cada vez mais relevante para empresas de pequeno a grande porte. Dados de um levantamento realizado pela Ipsos com 350 transportadoras revelam que mais de 40% das empresas do setor ainda usam planilhas como principal ferramenta de gestão. "Quando analisamos de perto as operações do transporte rodoviário de cargas, nos deparamos com um cenário no qual o gerenciamento logístico é cada vez mais estratégico para reduzir custos. Esse é um ambiente em que o apoio de ferramentas que simplifiquem a gestão das operações é determinante para manter-se competitivo", completa Gautier.

Com as sete soluções, as empresas contratantes têm à disposição gestão de pedágios, abastecimento, manutenção, frete e outras despesas da frota própria e de terceirizadas. Os serviços ainda possibilitam, entre outras facilidades, o planejamento de rotas, a negociação do preço do diesel e a redução das despesas com manutenção. "Estamos presentes em toda a cadeia rodoviária brasileira, contribuindo na gestão do transporte de cargas de 1,7 mil empresas clientes e impactando mais de 510 mil de caminhoneiros, que recebem fretes por meio dos cartões Repom", finaliza Gautier.

Para os caminhoneiros, a Repom ainda oferece soluções de conectividade como o Clube da Estrada Repom e aplicativos. Com cinco anos de sucesso, a iniciativa traz comodidade, conforto e informações úteis aos motoristas nos postos de parada, além de contribuir para o cumprimento da Lei do Descanso 12.619/12.

A Repom é parte do Grupo Edenred, líder mundial em soluções transacionais para empresas, empregados e comerciantes. O grupo também é integrado pelas marcas Ticket, Ticket Log, Accentiv e Edenred Soluções Pré-Pagas, pioneiras nos segmentos de benefícios ao trabalhador, gestão de despesas corporativas, incentivos e recompensas.

"Quando analisamos de perto as operações do transporte rodoviário de cargas, nos deparamos com um cenário no qual o gerenciamento logístico torna-se cada vez mais estratégico para reduzir custos. Um ambiente onde o apoio de ferramentas que simplifiquem a gestão das operações é determinante para manter-se competitivo."

CONHEÇA AS SOLUÇÕES DA REPOM PARA TRANSPORTADORAS:

Para frota própria

Gestão de Abastecimento: proporciona economia de até 5% dos gastos com diesel da frota. A plataforma oferece planejamento de rotas, negociação do preço do diesel e redução de despesas.

Gestão de pedágio: permite gerenciar as despesas com pagamento de pedágio para todos os veículos da frota de forma ágil e transparente.

Gestão de manutenção: uma das soluções mais completas do mercado, com mais de 1.800 estabelecimentos credenciados e cobertura de 93% do território nacional para a gestão da manutenção de caminhões.

Gestão de despesas: mais facilidade para gerir e controlar as despesas das frotas, com flexibilidade na inclusão de recursos.

Gestão de pneus: solução que oferece a gestão e o controle da vida útil dos pneus dos caminhões da sua frota com mais eficiência.

Para frota terceirizada: soluções 100% adequadas às exigências da ANTT.

Gestão de Frete: além de reduzir o custo e aumentar a produtividade, a solução simplifica os processos de contratação de fretes, pois centraliza todos os pagamentos em uma única plataforma.

Gestão de vale-pedágio: solução de pagamento do vale-pedágio com TAG ou cartão para terceiros, com segurança, economia e agilidade. ■

Repom

(11) 4166-7530

www.repom.com.br

sejarepom@repom.com.br





Rodobens |

Com leasing e locação de veículos Rodobens oferece alternativas vantajosas a empresas

Soluções financeiras possibilitam redução de custo operacional e permitem foco no core business

A terceirização de frota tem sido uma estratégia utilizada por muitas empresas visando concentrar esforços no que realmente interessa: o negócio principal. A opção pelo Leasing Operacional tem inúmeros benefícios em relação à aquisição do veículo. Além de ser uma opção mais barata e manter a frota constantemente renovada, a terceirização traz facilidades ao dia a dia, como a gestão da documentação, manutenção e seguro da frota. Sem contar que não gera risco de perda na venda dos veículos seminovos, pois a falta de expertise e de um canal para comercialização dos seminovos torna esta atividade onerosa para quem opta pelo modelo de aquisição.

Do ponto de vista financeiro a solução de arrendamento apresenta inúmeras vantagens: a) O custo é menor quando comparado ao financiamento; b) pouco comprometimento de fluxo de caixa, uma vez que não há exigência de pagamento na entrada; c) proporciona benefícios fiscais (ex. crédito de PIS e Cofins). Na Rodobens os planos são total-

mente customizáveis às necessidades dos clientes, oferecendo ao final do ciclo do contrato as opções de compra, prorrogação e renovação de frota. "A busca pela satisfação de nossos clientes é uma constante em nossa empresa, por isso buscamos entender as necessidades individuais de cada empresa e propor a melhor solução para o modelo de negócio", afirma Haroldo Carvalho diretor da Rodobens Leasing & Locação.

INOVAÇÃO E PIONEIRISMO PARA OFERECER AS MELHORES SOLUÇÕES

Com ampla expertise em Leasing Operacional de automóveis, utilitários e caminhões, a Rodobens Leasing & Locação é pioneira na oferta desse serviço no Brasil. Operando com veículos de diversas marcas, modelos e portes, a empresa oferece a opção financeira mais econômica e, ainda, serviços complementares e adequados às necessidades e ao perfil de cada cliente, para manutenção, assistência, seguros e gerenciamento de riscos. A Rodobens Leasing

& Locação destaca-se por ter lançado no país uma prática que nos Estados Unidos e na Europa já é a mais usada: o leasing operacional, modelo de financiamento com o qual o cliente tem o ativo à disposição, pagando pelo uso. A diferença em relação à locação é principalmente tributária, gerando uma economia bastante significativa.

RODOBENS

A Rodobens é uma empresa que atua no segmento financeiro e no varejo automotivo por meio de um modelo integrado e inovador, buscando oferecer aos clientes as melhores condições na aquisição de produtos e serviços nos ramos em que opera.

Conta com sete unidades comerciais – Banco, Consórcio, Corretora de Seguros, Leasing & Locação, Automóveis, Veículos Comerciais e Seminovos. A integração destas unidades em uma única empresa permite, por exemplo, que um cliente que procura a Rodobens para adquirir um veículo, tenha acesso não só a algumas das marcas e modelos líderes do mercado de automóveis e de veículos comerciais, como também a todos os produtos e serviços que necessariamente envolvem a viabilização da compra, como consórcio, seguro e financiamento.

Cada uma das sete unidades da Rodobens atua sob uma filosofia de máximo foco no atendimento das demandas dos seus públicos de forma sinérgica, explorando as especialidades do grupo e promovendo avanços perceptíveis aos clientes. O objetivo é identificar em casa e no mercado diferenciais competitivos que a permitam se posicionar como detentora de produtos e serviços percebidos como únicos e inovadores.

A expansão da empresa ocorre de forma orgânica por meio das oportunidades que o modelo de negócio oferece, com iniciativas de pioneirismo e inovação – como a criação do App Rodobens, aplicativo móvel para clientes da Rodobens Consórcio, a primeira administradora de consórcio independente do país.

Eleita em 2018 uma das 150 Melhores Empresas para Trabalhar pela revista Você S.A. em parceria com a FIA, a empresa investe continuamente para desenvolver e capacitar seus colaboradores, sendo uma das maiores referências de atração e retenção



de profissionais do interior paulista. Implantou, em outubro de 2013, sua Universidade Corporativa, que disponibiliza mais de 400 treinamentos aos profissionais em todo o Brasil, com a chancela de instituições parceiras como Insper e Saint Paul, e tem um dos mais concorridos programas de trainees do país.

A Rodobens integra as Empresas Rodobens, que tem mais de 65 anos de atuação e é um dos maiores e mais importantes grupos empresariais brasileiros.

Mais do que consórcio, banco, corretora de seguros e leasing e locação. Mais do que revendas de automóveis, veículos comerciais e seminovos. Para aproximar você das suas realizações, a Rodobens oferece soluções integradas em serviços financeiros e no varejo automotivo. Da aquisição do carro 0 km a um consórcio de imóveis, de um financiamento a um seguro de caminhão, são diversas soluções exclusivas e personalizadas.

Com a Rodobens, você encontra tudo o que precisa em uma única empresa, sólida, ética, pioneira e inovadora. ■

Rodobens

- 🏠 www.rodobens.com.br
- 👤 Marco Antonio Yazidjian
- 📞 (11) 95241-5740
- ✉️ marco.yazidjian@rodobens.com.br
- 👤 Fabiano Tadeu Rizzo
- 📞 (11) 98159-2463
- ✉️ fabiano.rizzo@rodobens.com.br





foto: Roberto Vazquez/Futura Press/Folhapress

TNB Group

TNB Group cria Pátio Logístico Regulador com conceito de shopping

No Brasil, aproximadamente 65% dos transportes de carga são feitos por meio rodoviário. Este é o principal modal de matriz logística no país e gera números impressionantes: só o Porto de Santos recebe, em média, 12 mil carretas por dia; em 2017, o roubo de cargas e outros crimes custaram R\$57,6 bilhões às indústrias do sudeste, o que corresponde a 9% do PIB da região (Firjan 12/09/2018).

Esse cenário vem se agravando, pois sem estrutura para acomodar adequadamente o volume de carretas que chegam ao Porto de Santos e com as atuais sanções impostas ao estacionamento de caminhões às margens das rodovias, surgiram diversos pátios clandestinos que, sem fiscalização e controle, aumentam a criminalidade e a exposição a riscos para os motoristas e cargas.

Pensando nisso, a TNB Group desenvolveu um projeto pioneiro com padrão de qualidade internacio-

nal, responsabilidade sócio-ambiental e os mais rigorosos critérios de segurança exigidos para homologação junto a CODESP. O novo Pátio Logístico Regulador trará mais segurança e benefícios ao transporte de carga na região.

UM NOVO CONCEITO EM PÁTIO LOGÍSTICO REGULADOR, DIFERENTE DE TUDO QUE EXISTE: +CONVENIÊNCIA +SEGURANÇA +ACOLHIMENTO +OPORTUNIDADES +RESPONSABILIDADE SÓCIO-AMBIENTAL

Localização privilegiada - Dentro do perímetro urbano de Santo André, ao lado da malha ferroviária e do entroncamento do futuro Ferro Anel de SP, o empreendimento trará a possibilidade de ação intermodal. Com área total de 815.000m², terá acessos pelo Rodoanel, com entradas pela Rodovia Anchieta, Mauá e um terceiro acesso por Ribeirão Pires.

O projeto foi idealizado para atender a todas as necessidades de seus usuários – **pátio com capacidade para mais de 1.000 carretas**, completa gama de serviços com: posto de abastecimento, Truck Center com troca de óleo, oficinas mecânicas autorizadas, loja de pneus e acessórios, lavagem ecológica e muito mais.

A segurança será um grande diferencial. O perímetro total do terreno será murado, com instalação de concertina, equipes de segurança armada e motorizada 24h/dia e controle de acesso e permanência dos caminhões com monitoramento eletrônico.

O empreendimento tem o objetivo de cuidar também das pessoas. O projeto prevê um **centro de acolhimento ao caminhoneiro** com estrutura e serviços como: alojamentos e áreas de descanso, consultório odontológico, atendimento ambulatorial e psicológico, sala de fisioterapia, vestiário com duchas, guarda volumes, restaurante, além de uma completa estrutura de lazer com academia, salão de jogos, quadra poliesportiva, espaço grill e cobertura wifi.

O Complexo trará ainda excelentes **oportunidades para parcerias**. No local será construído um **Prédio Executivo** com auditórios para treinamento, praça de alimentação, estacionamento para visitantes e espaços para instalação de empresas ligadas ao setor como: gerenciadoras de risco e rastreamento, despachantes, agenciadores de cargas, cooperativas de crédito, PAB (Posto Bancário), AFC (Correios) e a previsão de **instalação de um heliporto**.

RESPONSABILIDADE COM O AMBIENTE E COM AS PESSOAS

Projeto sustentável prevê a utilização de água de reúso, piso ecológico, tratamento de efluentes, iluminação por LED e pré-disposição para abastecimento de veículos e caminhões elétricos.

Terá ainda a criação do primeiro **Parque Biológico Urbano** com área preservada de 300.000m², viveiro de mudas nativas da Mata Atlântica e a instalação de dois laboratórios de estudos, destinados gratuitamente às universidades e escolas de ensino médio, com alojamento e sala para professores, alunos e monitores. Nos laboratórios do Parque Biológico serão desenvolvidos projetos de Mecanismos de Desenvolvimento Limpo (MDL), voltados à geração de crédito de carbono para as empresas transpor-

tadoras de carga.

O projeto prevê ainda a **geração de renda** com a criação de mais de 800 postos de trabalho diretos e aproximadamente 1.300 indiretos.

PALAVRA DO CEO:

O engenheiro Arnaldo Anselmo, idealizador do empreendimento, destaca que tal riqueza em detalhes foi alcançada graças ao apoio do SETCESP, que contribuiu de forma determinante para a sua elaboração.

Entre as facilidades implementadas no projeto, chama a atenção o investimento em tecnologia para o desenvolvimento de um aplicativo que realiza o link entre empresa/motorista/porto de Santos/ECOVIAS, informando online o tempo de espera no Porto, somado à estimativa de percurso, fornecendo o momento exato de partida (just in time).

Arnaldo ressalta que o ano de 2019 será de grande crescimento para o setor de transporte de cargas e este empreendimento oferecerá oportunidades únicas para investidores e parceiros com visão nos GAPs. ■



O CEO Arnaldo Anselmo vê um grande crescimento no setor de transportes de cargas em 2019.

TNB Group

-  Arnaldo Anselmo
-  (11) 4436-5153
-  (11) 94022-0045
-  www.tnbgroup.com.br
-  atendimento@tnbgroup.com.br





VB

Há mais de duas décadas realizando a gestão de benefícios

Soluções completas em gestão de benefícios para empresas de todos os portes e segmentos

A VB, empresa do grupo norte-americano Fleetcor, líder mundial em meios de pagamentos especializados e cartões de combustível, atende mais de 30.000 clientes, oferecendo soluções completas para gestão de benefícios como vale-transporte, vale-refeição, vale-alimentação, vale-combustível, plano odontológico, vale-despesa e presente.

Há mais de 20 anos no mercado de gestão de benefícios, a VB se uniu aos melhores parceiros e evoluiu tecnologicamente ao longo dos anos, se consolidando com destaque no mercado.

“A preocupação da VB é oferecer aos clientes produtos de qualidade que resultarão na redução de custos e de burocracia, conferindo maior agilidade

de aos negócios das empresas parceiras”, afirma Henrique Moraes, presidente da VB.

TRADIÇÃO E LIDERANÇA EM VALE-TRANSPORTE

Em 2018, a VB tornou-se bicampeã na categoria vale-transporte do prêmio Top of Mind de RH. Essa posição de liderança neste segmento é o resultado do pioneirismo no segmento de VT.

As facilidades oferecidas pela VB permitem aos clientes, contribuintes e demais beneficiários a gestão de todos os auxílios recebidos de maneira prática e descomplicada, por meio de cartões pré-pagos. Líder no segmento de vale transporte, a VB tem parceria com 1.200 emissores. A empresa oferece ainda um benefício adicional, o Poupador

VB, que otimiza a utilização do vale-transporte e proporciona uma economia de até 30% nos gastos, evitando o acúmulo de saldo nos cartões.

NOVOS PRODUTOS

Em 2018, a VB lançou dois produtos para tornar a cesta de benefícios ainda mais completa. Conheça o VB Presente e o VB Despesas.

VB Presente

O VB Presente é um benefício pensado para valorizar clientes, fornecedores, funcionários e parceiros. Trata-se de um cartão pré-pago simples e fácil de usar, aceito em mais de 800 mil estabelecimentos em todo o Brasil.

O cartão pode ser utilizado em campanhas de incentivo e de gratificação, premiações e ações promocionais de relacionamento com o cliente. Os valores de crédito do cartão pré-pago podem ser adequados conforme a ação escolhida. O VB Presente pode ser solicitado pela internet e é entregue rapidamente.

VB Despesas

Trata-se de um cartão pré-pago que ajuda a organizar as despesas administrativas da empresa com menor burocracia e maior controle e transparência em relação às despesas. A empresa define o valor a ser creditado no cartão, de acordo com a verba desejada, e cada departamento pode realizar compras na rede credenciada.

O VB Despesas elimina a necessidade dos reembolsos de despesas dos funcionários e colaboradores com notas fiscais, além de prevenir fraudes internas, dando maior transparência aos gastos da organização.

MOTIVOS PARA ESCOLHER A VB

As vantagens da VB vão além de cartões para os mais diversos fins. A empresa possui soluções completas para atender o RH das empresas clientes, com atendimento especializado e com a gestão de todos os benefícios que a empresa contratada queira oferecer. “Nosso objetivo é oferecer uma cesta completa de benefícios ao mercado empregador nacional, para ajudar o RH no processo de gestão dos benefícios, facilitando a administração do dia a dia”, afirma o executivo Henrique Moraes.

Uma dessas soluções é o app da VB, plataforma que permite consultar dados dos cartões VB Vale-Transporte, VB Refeição, VB Alimentação, VB Combustível, VB Dental Plus, VB Presente e VB Despesas. Essa ferramenta foi aprimorada recentemente com novas funcionalidades como a solicitação de 2ª via de cartões VB Refeição e VB Alimentação e consulta de rede credenciada para todos os cartões. Além disso, o usuário tem acesso a informações como saldos, extratos e históricos de recargas mais recentes feitos pela empresa.

Outra vantagem é o Programa de Relacionamento +VB. Esse programa permite que os clientes da VB ofereçam aos seus colaboradores um convênio exclusivo de vantagens com o grupo DPSP (Drogarias São Paulo e Drogaria Pacheco), presente em mais de 140 cidades e mais de 1200 lojas em todo país, que oferece descontos em uma ampla lista de medicamentos e produtos de saúde.

Reconhecida e valorizada no mercado, a VB já venceu prêmios importantes, conferidos em reconhecimento de seus serviços diferenciados.

Foi vencedora do prêmio Top of Mind de RH na categoria VT, Melhores Fornecedores de RH por seis anos consecutivos, além de ter conquistado o prêmio Consumidor Moderno por três vezes e uma edição do prêmio Fornecedores de Confiança.

O objetivo da VB é centralizar serviços para tornar a vida de seus clientes mais prática e eficiente. Os benefícios e serviços da VB valorizam funcionários e clientes, ajudando na fidelização e no aumento da produtividade nas empresas. ■



VB

www.vb.com.br

Central de Vendas:

3004-4210 (Capitais e Regiões Metropolitanas)

0800-725-4210 (Demais localidades)

comercial@vb.com.br





Vipal

Gestão de frotas: o pneu como agente fiscalizador do veículo

A relação entre pneu e undertruck e dos desafios que frotistas têm em 2019 para melhor administrar seus negócios

O caminhão vem apresentando dificuldade na hora de dirigir. O que o gestor da frota talvez não suspeite é que o problema refletido lá em cima pode estar vindo lá de baixo. É de conhecimento comum entre os transportadores que os pneus são um dos maiores custos dentro de uma frota, representando, na maioria das vezes, o segundo ou terceiro maior gasto para a empresa. Entretanto, alerta André Nedeff, gerente nacional da Vipal Borrachas, alterações em equipamentos do undertruck podem ter a resposta nos pneus.

Especialista no assunto, Nedeff indica os principais pontos para se obter uma melhor eficiência do pneu nos custos da frota, como a medição do CPK, o uso de indicadores de eficiência e a importância de uma mão de obra capacitada. No entanto, quando o quesito é manutenção, os benefícios de uma atenta gestão do pneu podem

não apenas influenciar no bom funcionamento do veículo como, igualmente, fazê-lo funcionar como um fiscalizador. "O pneu é o único item de um caminhão que tem contato com o solo, por isso ele é suscetível às influências deste impacto, o qual pode atingir equipamentos e engrenagens da parte de baixo do veículo, no chamado undertruck", explica. **"Trata-se de uma visão 360 graus que oferece um olhar mais amplo no que se refere aos gastos da frota com manutenção geral e não somente com o pneu, usando o mesmo como um "dedo-duro" da ausência ou ineficácia da manutenção, bem como do uso inadequado do equipamento durante a condução"**.

Cecílio de Souza, gestor de rodagem do Grupo Comporte, de São Bernardo do Campo (SP), concorda com tal abordagem. De acordo com ele, trabalhar com antecipação garante um maior con-

trole, minimizando as possibilidades de gastos com reparos na frota. **"Operar com prevenção e acompanhar o desenvolvimento dos pneus para saber do seu desgaste e situação é muito importante, porque diminui nossos riscos com custos desnecessários. E, além disso, é essencial para mantermos um equilíbrio interno"**, ressaltou.

DIVERSOS ASPECTOS, SOLUÇÕES SEMELHANTES

A gestão de uma frota abrange uma série de aspectos que requerem atenção do gestor e do próprio motorista quanto ao bom funcionamento do caminhão. O que o gerente da vipal Borrachas aponta é que os problemas passíveis de ocorrer, como perda da força de tração, suspensão desajustada ou perda da capacidade de frenagem, por exemplo, podem ser percebidos tanto na manutenção quanto pelo motorista, e pode e ser identificado a partir do pneu, desde que se faça uma análise mais detalhada do mesmo na hora da revisão.

Por meio da observação das necessidades do mercado, algumas delas suscitadas através da plataforma tira-dúvidas da Vipal Borrachas, a Vipal Resolve, a empresa intensificou os conteúdos neste sentido para transmiti-los a seus parceiros. Por meio da Univipal, universidade corporativa da empresa, foi criado o Curso de Gestão de Frotas, realizado nas instalações fabris da Vipal, em Nova Prata (RS), ou nas próprias regiões em conjunto com reformadoras parceiras. **"Tudo de maneira a dar uma visão mais completa da frota, que contempla o pneu, mas também aquilo que este pode influenciar nos custos"**, diz Nedeff.

Conforme Carla Adriana Gonçalves de Brito, coordenadora de manutenção da transportadora mineira FL Logística, é fundamental entender o quanto o veículo pode ser prejudicado a partir do estado dos pneus. Ela garante que, para deixar a frota em dia, é preciso muita atenção aos cuidados que devem ser tomados. Por isso, ressalta Carla, "o acompanhamento de perto é essencial".

OPORTUNIDADES PARA 2019

A crise econômica e política fragilizou a economia brasileira nos últimos anos, mas a sensação é de que o pior já passou, haja vista o sentimento de confiança do mercado. Se em 2018 foram tímidos 1,1% de PIB, em 2019 prevê-se um aumento de 2,9%. O gerente da vipal observa que as empresas de transporte vêm adquirindo no-



André Nedeff -
gerente nacional
de vendas Vipal

vos equipamentos, renovando suas frotas e até ampliando-as, o que denota otimismo. Isso quer dizer: oportunidades à vista. "As transportadoras que souberem imprimir uma gestão de frota eficiente e com esta visão mais completa do negócio, certamente vão se beneficiar", acrescenta.

Para Paulo Rodrigues, da transportadora TNT, de São Paulo (SP), os desafios estão diretamente ligados à tecnologia e à escolha de um software de gestão que ajude, com eficácia, na manutenção dos veículos. **"Temos uma frota que contempla o país inteiro. Nossa expectativa é positiva, porque investimos em inovações e programas para qualificar nosso serviço"**, complementa.

"Independente do cenário econômico, a eficiência de uma frota passa pela necessidade de ter parcerias com empresas e profissionais que realmente agreguem qualidade e resultado para os transportadores", destaca Nedeff. A dica fundamental que ele dá é não usar a intuição, mas, sim, a opinião de quem entende do assunto. **"Uma frota bem gerida e com a devida consultoria tende a obter melhores resultados do veículo, preservando esse importante ativo e gerando economia ao transportador"**, conclui. ■

Vipal

André Nedeff – gerente nacional de vendas
(51) 3205-3000
www.vipal.com.br
andre.nedeff@vipal.com.br





3S Tecnologia

IMOBILIZADOR 3S

**57 casos com 100% de sucesso!
+ de 80 transportadores usuários
5000 unidades comercializadas**

Solução comprovada, exclusiva e realmente eficaz contra o roubo de cargas e veículos

A pós dois anos desde o seu lançamento, o Imobilizador 3S tem a sua eficácia comprovada através da ação efetiva em 100% dos 57 casos de tentativas de roubo de casco e carga.

Conforme o diretor técnico da 3S, Clovis Augusto Manfio: "O sistema está baseado em um rastreador de redundância, não interfere no rastreador principal e a imobilização, na prática, não pode ser revertida pelos ladrões no local do crime".

A imobilização é efetiva, acionada automaticamente na tentativa de violação da instalação ou fraude, na detecção do uso de jammer, remotamente com o envio de comando, na violação de cercas eletrônicas e através da integração com o rastreador principal.

A função de detecção de jammer é 100 vezes mais precisa que o padrão de mercado, minimizando o impacto nas operações causados por imobilização indevida por "falso jammer".

Com o veículo parado a imobilização é imediata e quando estiver em movimento é feita de forma progressiva, segura e com o tempo programado.

O sistema pode ser operado por centrais de gerenciamento de riscos próprias do cliente, através do espelhamento para GRs ou pela Central da 3S.

Com 13 anos de experiência, a 3S Tecnologia é uma empresa especializada em soluções de rastreamento e monitoramento de veículos pesados e frotas, recuperação de veículos roubados, painéis de gestão logística e telemetria para a redução de acidentes. ■

3S Tecnologia

(11) 4186-9696 / (11) 98333-9720

clovis.manfio@3stecnologia.com.br

www.3stecnologia.com.br



Você precisa de informações detalhadas sobre recebimento de mercadorias nos shoppings da GRMSP?

O IPTC mapeou todos para você!



O Guia te oferece:

- Mais de 70 estabelecimentos mapeados
- Horários e formas de recebimento
- Infraestrutura
- Localização
- Contatos

Baixe agora o seu Guia e melhore a eficiência logística da sua operação!



conteudo.setcesp.org.br/shopping





AUTOTRAC

A conexão que temos com nossos clientes é o que nos move nesta constante busca por inovação

AUTOTRAC que completou 25 anos de operação em 2018, sempre manteve estreita a ligação com o transporte rodoviário de carga. A empresa que é pioneira em tecnologias de rastreamento, deu início a sua história em 1993, quando Nelson Piquet, tricampeão mundial de Fórmula 1, fundador e presidente da companhia, trouxe para o Brasil uma nova tecnologia e, desde então, não parou de inovar e de apresentar novas soluções para o transporte rodoviário, urbano, ferroviário e aquaviário.

Adotando uma rígida disciplina financeira e investimentos contínuos em tecnologia, a AUTOTRAC manteve um ritmo contínuo de crescimento em 2018 e está muito otimista com o futuro que se projeta para o nosso país. "A empresa vem se preparando há alguns anos para continuar crescendo mesmo em anos difíceis, aproveitamos bastante este período de economia menos aquecida para

investir no treinamento do time, lançamento de novos produtos, melhoria dos produtos já existentes e expansão da nossa rede de atendimento ao cliente que já conta com 43 unidades exclusivas no país. Acredito, assim como a AUTOTRAC, que a economia e a produção devem crescer, a oferta de crédito deve melhorar, o nível de emprego deve reagir, causando impactos positivos no consumo e consequentemente os mercados de transporte e a logística vão retomar o crescimento no Brasil. Por esse motivo, nos sentimos prontos para auxiliar nossos clientes nessa tarefa de crescimento nos negócios" ressalta Márcio Toscano, diretor de marketing, comercial e pós-vendas.

Nos tempos atuais, há uma busca incessante por tecnologias inovadoras e pesquisas demonstram que as empresas utilizam, em média, menos de 45% da capacidade disponível dos sistemas já implanta-

dos. Com as tecnologias de rastreamento não é diferente: passados 25 anos desde o lançamento dos primeiros sistemas desse tipo de serviço no Brasil, ainda há uma enorme dificuldade em conseguir disseminar em todas as áreas da organização os benefícios proporcionados por esse serviço. Pensado nisso, em 2018, a AUTOTRAC lançou um programa de consultoria, com técnicos especializados na operacionalização dos serviços tecnológicos oferecidos pela empresa, para ajudar o transportador a usar ao máximo todos os recursos oferecidos, com o objetivo de melhorar os resultados financeiros da empresa. "Ter controle sobre as viagens significa mais eficiência e mais economia", comenta Toscano.

Um exemplo deste trabalho, é uma grande transportadora, que atua há mais de 30 anos no transporte rodoviário de cargas, com forte atuação em produtos siderúrgicos e usuária da tecnologia Autotrak Prime, que obteve enormes resultados financeiros com a utilização da função de telemetria disponível no sistema para medir indicadores de performance.

No quesito custos, a empresa estabeleceu como primeira meta aumentar a média do consumo de combustível em uma viagem típica de 840km. A média histórica era de 2,08 km/l, gerando o consumo de 404 litros de diesel por viagem.

Com a implantação dos controles de telemetria, a empresa estabeleceu limites de velocidade e tempo máximo parado com motor ligado (após o período definido, o veículo era desligado automaticamente pelo sistema). Apenas com essas duas providências simples, a empresa conseguiu alcançar a média de 2,50 km/l, ou seja, na mesma operação passou a gastar em média 336 litros de diesel, gerando uma economia de 68 litros/viagem (aproximadamente R\$250,00/viagem).

Considerando que a empresa tem 500 veículos, que efetuam em média 3 viagens por mês, a economia mensal da frota será de R\$375.000,00, ou, R\$4,5

milhões por ano. E o melhor, o sistema estava nos veículos não havendo necessidade de nenhum investimento adicional.

Já com relação aos acidentes, a empresa inicialmente mediu as principais causas que contribuíam para cada sinistro e chegou a estatísticas surpreendentes: 46% dos acidentes eram causados por falhas de condução do motorista; 38% por fadiga ou outros distúrbios de percepção, 11% por imprevistos na rota e apenas 5% por falhas mecânicas. Ou seja, 84% dos acidentes eram causados por questões diretamente ligadas ao motorista.

Após essas medidas, a empresa implantou um programa de limites operacionais medidos eletronicamente pela telemetria (velocidade máxima, tempo máximo de direção contínua, freadas bruscas, uso de freio, motor, excesso de RPM, etc) e por meio do rotograma falado também disponível no Sistema Prime, os motoristas passaram a receber mensagens automáticas de voz na cabine do caminhão em todas as áreas de maior risco da rota e em caso de violação dos limites estabelecidos.

Passados poucos meses da implantação do projeto, a transportadora teve acidente zero na operação em análise, aumentando o nível de serviço prestado, reduzindo custos e salvando vidas.

Esse simples case ilustra de forma objetiva o ganho direto proporcionado a empresa, sem necessidade de nenhum investimento adicional, pelo simples fato de melhor utilizar uma tecnologia já implantada na empresa. "Certamente em nossas empresas, há também espaço para inovarmos aproveitando melhor o investimento já realizado" concluiu Toscano. ■



Matriz da AUTOTRAC em Brasília-DF

AUTOTRAC

☎ 0800-70-12345

✉ autotrak@autotrak.com.br

🏠 www.autotrak.com.br





Buonny

Grupo Buonny mantém qualidade na gestão de riscos 360 como estratégia de crescimento

Grupo não para de crescer e expande seus negócios para países da América Latina

Acada novo ano, o Grupo Buonny comprova porque é considerado um dos maiores gerenciadores de risco do Brasil e, agora, da América Latina. Com mais de 23 anos no mercado, a empresa começou a expandir seus negócios em 2005, quando englobou uma comissária de avarias. Esse evento marcou o surgimento do conglomerado de empresas.

“Ao longo desses anos, fomos percebendo a transformação do mercado e de suas oportunidades, assim, começamos a procurar novas empresas que se juntassem a Buonny e formassem um grupo que oferecesse serviços integrados com uma nova visão de gestão de riscos 360 aos nossos clientes”, explica Eliel Fernandes, vice-presidente do Grupo Buonny.

Nos anos seguintes, novas empresas passaram a fazer parte do conglomerado. Todas com os mesmos três pilares em comum: Saúde, Segurança em Logística e Tecnologia. Com isso, o Grupo Buonny

saiu de uma referência na área de transporte e logística para se tornar líder de mercado ao lado de grandes empresas.

Atualmente, a Buonny Gerenciadora de Riscos conta com escritórios em cinco estados, sendo eles: São Paulo, Minas Gerais, Paraná, Rio Grande do Sul e Bahia, e a nova filial em Santiago, no Chile. A proposta é oferecer uma ampla gama de serviços tecnológicos modulares para empresas e transportadoras.

Sendo assim, são inúmeras as opções disponibilizadas para proporcionar uma melhor integração dos serviços e atender as necessidades do cliente, de forma individualizada. A isto dá-se o nome de gestão 360°, conceito que assegura maior controle na qualidade da operação ao mitigar riscos e ampliar a lucratividade de embarcadores e transportadores, atingindo assim resultados de sucesso em segurança, logística e saúde corporativa.

EMPRESAS QUE COMPÕEM O GRUPO BUONNY

Buonny: Fundada em 1995, é composta por soluções modulares adaptáveis para qualquer tamanho ou modelo operacional, consagra-se como a maior gerenciadora de riscos no transporte de cargas do país. Desta forma, oferece uma gama de serviços tecnológicos para antecipar, analisar e classificar os riscos da operação, mitigar ameaças e manter a qualidade do serviço.

Líder Brasil - Comissária de Avarias: assessora sociedades seguradoras na área de atendimento 24h em estradas, regulação de sinistros, auditorias, assistência a carga e descarga em portos e aeroportos e inspeções de riscos.

TransySeg - Trânsito e Transporte Seguro: Especializada em programas de prevenção a acidentes e avarias, atua de forma preventiva, a fim de evitar novas ocorrências por meio da análise de causa, natureza e extensão dos danos.

Solen Energia Solar: Com foco no desenvolvimento social, a empresa alia tecnologia ao compromisso com o meio ambiente e traz o tom da sustentabilidade. Formada por uma equipe do ramo da engenharia e parceira de companhias internacionais, a Solen atua no mercado de energia fotovoltaica.

BtecSys: Esclarece o mundo da tecnologia da informação e é referência no desenvolvimento de sistemas ligados ao setor de transporte e logística. A empresa é responsável pela funcionalidade e desenvolvimento de plataformas customizadas e aplicativos mobile direcionados a cada operação.



Gestão da saúde dos seus colaboradores de forma simples e inteligente

RH Health Saúde Ocupacional: Propõe a redução de custos, absenteísmo e sinistralidade de plano de saúde, oferecendo suporte para o cumprimento das normas legais, de acordo com o eSocial. Une segurança, saúde, consultoria e ambulatório ao comprometimento.



Desenvolvimento de sistemas e aplicativos customizados à eficiência logística

TodosBem - Saúde Assistencial: É uma clínica popular criada para dar melhores oportunidades em questões referentes à saúde. Localizada em São Gonçalo, no Rio de Janeiro, a empresa oferece consultas e exames toxicológicos, laboratoriais e de imagens a preços acessíveis.

MundoLog - Oferta de Fretes, Produtos e Serviços: plataforma totalmente online, que visa conectar profissionais do setor logístico de diferentes funções através da busca e oferta de fretes, além de produtos e serviços oferecidos.

BPS - Comodato de Equipamentos de Rastreamento: Trata-se de uma empresa de tecnologia e segurança que oferece soluções ideais para operações logísticas de transportes. Possui as melhores tecnologias do mercado e, em conjunto, oferece serviços técnicos e de inteligência com uma equipe de qualidade para acompanhamento durante todo o processo.

“Nosso Grupo busca oferecer ferramentas facilitadoras para o empresário neste novo cenário que o país atravessa. Acreditar no Brasil faz parte da nossa cultura, por isso, temos a necessidade de investir em soluções de gestão sustentável e energia limpa. Não se trata de ser apenas referência no setor logístico, e sim, referência em boas práticas, em humanidade”, finaliza Cyro Buonavoglia, presidente do Grupo. ■

Buonny Projetos e Serviços de Riscos

(11) 5079-2525 / (11) 3443-2525

comercial@buonny.com.br

www.buonny.com.br

.:buonny



Omnalink

Novas tecnologias e parceria com a Volks marcam ano da Omnalink

Empresa também abriu filial em Recife para reforçar sua presença no Nordeste

A Omnalink, empresa focada em soluções tecnológicas voltadas ao monitoramento e rastreamento de veículos, prevenção de riscos, gestão de frotas e telemetria, teve um ano de 2018 extremamente positivo. Entre os destaques estão a parceria exclusiva com a Volks para desenvolvimento de aplicativo para gestão de riscos que tem o objetivo de ajudar no combate a roubos de cargas e a inclusão da funcionalidade do rotograma falado embarcado em suas soluções de gestão de risco, além de abertura de filial em Recife (PE).

A solução de segurança desenvolvida exclusivamente para a plataforma RIO, marca digital apresentada pela Volkswagen Caminhões e Ônibus, nomeada RIO Security Omnalink, foi lançada para a América Latina no segundo semestre, durante a 67ª IAA Commercial Vehicles, uma das feiras co-

merciais mais importantes do mundo em transporte, logística e mobilidade, realizada em Hannover, na Alemanha.

“Essa nova parceria com o RIO, certamente irá aprimorar a forma de monitorar o transporte de cargas, proporcionando uma maior segurança para as empresas e motoristas do grupo. Com uma tecnologia consistente, o RIO Security tem o objetivo de gerir dados precisos para uma operação mais eficiente e segura”, declara Michel Levy, CEO da Omnalink.

Com a solução, a Omnalink estendeu a parceria com a Volkswagen Caminhões e Ônibus iniciada em 2008, com o Volksnet e posteriormente com o MAN Guard, para atender todas as necessidades do mercado de transporte, oferecendo inteligência em telemetria, logística, rastreamento e monitoramento de veículos em tempo real, o que resulta

em mais segurança nas operações e um gerenciamento de frota eficiente e lucrativo.

AUMENTO DA SEGURANÇA COM O ROTOGRAMA FALADO

A Omnalink também passou a disponibilizar a funcionalidade do rotograma falado embarcado em suas soluções de gestão de risco Omniturbo e Omnidual, para auxiliar clientes a reforçarem a prevenção de acidentes nas estradas. A solução permite aos gestores de frota programarem dicas de segurança no rastreador do caminhão, como por exemplo, avisos de curvas perigosas e redução de velocidade.

Essas dicas são faladas ao longo da rota e podem ser programadas remotamente. Um dos diferenciais no rotograma da Omnalink é a possibilidade de as mensagens ficarem gravadas diretamente na memória do rastreador e funcionarem em locais que não possuem cobertura de sinal de GPRS, como em túneis e serras.

NOVA FILIAL NO NORDESTE

Outra grande novidade aconteceu em outubro quando a empresa inaugurou o seu escritório em Recife (PE), que passou a contar com atendimento comercial especial para a região. O objetivo da abertura é desenvolver novas parcerias locais e ampliar seu atendimento, para entregar mais soluções inovadoras e com alto valor de resultado em seus produtos.

A expansão para o Nordeste tornou-se estratégica por conta do aumento do índice de roubos na região que totalizou 5,83% dos casos em 2017, sendo a segunda região com o maior número, atrás apenas do Sudeste que concentra 85,53% do total, segundo dados da NTC&Logística - Associação Nacional do Transporte de Carga e Logística.

“Com a abertura desta nova filial pretendemos reforçar ainda mais a nossa marca no Nordeste e fortalecer o plano de expansão local, começando inicialmente pelo Recife e dando prosseguimento por outras cidades da região. Temos como meta ajudar nossos clientes a terem um retorno financeiro maior, economizarem combustível, reduzirem as perdas com cargas, e os investimentos com seguro, ajudando a fortalecer a segurança dos motoristas com a redução significativa de acidentes”, comenta o CEO da Omnalink.



INTELIGÊNCIA EM TELEMETRIA

Ao decorrer do ano, a empresa também investiu maiores esforços para as suas soluções em telemetria, a partir de seu produto Omnitelemetria, que viabiliza o monitoramento do veículo em tempo real para coletar dados precisos sobre o comportamento do motorista e das condições do veículo por meio de dezenas de sensores instalados nos caminhões.

A solução realiza gerenciamento detalhado que analisa o desempenho da frota de maneira simples e completa, controlando o consumo (km/l), uso da tomada de força e implementos do veículo, uso da embreagem e torque reduzido. Graças à solução é possível avaliar precisamente o modo de condução e as condições do veículo por meio da leitura de dados.

“Além da localização, o sistema informa se há a necessidade de fazer alguma manutenção ou se há alguma ocorrência fora dos padrões, como paradas não previstas durante a viagem. Mas a principal vantagem da telemetria é a possibilidade de acompanhar a forma como os condutores dirigem e com isso criar ainda mais segurança nas estradas”, explica Levy.

A empresa, que possui nos dados um grande diferencial para aumentar a segurança nas estradas, espera fechar ano com crescimento de 20% em seu faturamento. ■

Omnalink

☎ 4003-8006
(Capitais e Regiões Metropolitanas)

☎ 0800-604-4016
(Demais localidades)

🏠 www.omnalink.com.br

✉ contatocomercial@omnalink.com.br





Pósitron

Pósitron 30 anos à frente

Soluções para a segurança do veículo e da carga com total estrutura para atender diferentes segmentos e mercados

Em 2018 a Pósitron, integrante do grupo norte-americano Stoneridge, um dos principais players do setor automotivo com presença em mais de 20 países, comemorou 30 anos de uma trajetória de sucesso e se consolida como uma das principais empresas de segurança automotiva do Brasil.

A experiência em segurança e conforto automotivo da Pósitron com a tecnologia e qualidade de ponta da Stoneridge resulta em uma competitividade ímpar em soluções inovadoras em todos os segmentos do mercado automotivo global.

Com uma estrutura de engenharia local altamente qualificada, a Pósitron desenvolve soluções de ponta a ponta, tendo como grande diferencial a customização de projetos com ferramentas com-

pletas para a gestão do transporte e da carga, proporcionando maior eficiência operacional e melhoria de rentabilidade.

Sua divisão de OEM, voltada para o fornecimento de equipamentos automotivos, atende as principais montadoras da América Latina e responde pelas exportações para diversos países.

Dentre as principais soluções estão os sistemas MirrorEye e CornerEye com tecnologia de última geração, desenvolvidos para veículos pesados, que substituem os tradicionais retrovisores por câmeras e monitores digitais de alta resolução, monitorando o cockpit do veículo e fornecendo ao motorista uma visão mais completa das condições de operação e eliminando os pontos cegos

na frente e na lateral do caminhão, trazendo segurança e reduzindo danos e acidentes.

O portfólio conta também com painéis de instrumentos e telemática de alta performance, com eletrônica embarcada configurável e informações operacionais completas para a integração de diagnóstico de veículos e gerenciamento de frotas.

Na divisão de Rastreamento, a Pósitron oferece soluções inovadoras e completas para a segurança do veículo e da carga, com foco na prestação de serviços para empresas de segurança, logística, transporte de carga e passageiros, com tecnologia embarcada que permite controlar o transporte de cargas por meio de sensores e atuadores de última geração instalados por todo o veículo, permitindo criar e monitorar uma sequência de ações do motorista desde o embarque da carga até a entrega final.

Atuando na prevenção e recuperação de roubo e furto de veículos e cargas, a estrutura da empresa conta com moderno centro de controle de rastreamento, com atendimento 24 por 7 e equipe de pronta resposta nacional, terrestre e aérea.

Utilizando um moderno sistema embarcado com atuadores, sensores, telemetria CAN, equipamentos de redundância, iscas para cargas com detecção de jammers, agregando tecnologia GSM, satelital e RF, roteamento digital, inteligência embarcada, sequenciamento de macros, identificação do motorista por RFID e jornada de trabalho.

As soluções em serviços de rastreamento da Pósitron proporcionam os mais altos índices de recuperação de ativos e tem o objetivo de proteger a integridade física dos usuários e melhorar a eficiência operacional de seus clientes.

A competência da Pósitron Stoneridge está na capacidade de se inovar conectada ao futuro, trazendo para o presente soluções que o mercado ainda irá demandar, com o compromisso de proporcionar a melhor experiência em tecnologia e atenta às tendências globais.

“A grande vantagem da Pósitron Stoneridge é a alta capacidade de customização de projetos e know-how tecnológico adquirido por infraestrutura de engenharia e TI próprios, além de um laboratório interno de testes. É a única no segmento



Diretor da Unidade de Rastreamento – Obson Cardoso

com desenvolvimento próprio desde o hardware, software, firmware até a prestação do serviço de rastreamento”, destaca Obson Cardoso, diretor da Unidade de Rastreamento da Pósitron.

SOBRE A PST ELETRÔNICA

Empresa do Grupo Stoneridge, a PST Eletrônica, detentora da marca Pósitron, é líder em segurança automotiva, uma das principais fabricantes de som automotivo e referência no desenvolvimento de soluções tecnológicas em rastreamento e segurança eletrônica. Os diferenciais tecnológicos e a qualidade de seus produtos fizeram a empresa conquistar a liderança do mercado, posição que detém há mais de 20 anos. Além disso, a companhia é uma das principais fornecedoras de equipamentos genuínos para as montadoras de veículos na América Latina. Conhecida pela sua ampla gama de produtos e serviços, a empresa desenvolve rastreadores, bloqueadores e alarmes para automóveis, motocicletas e caminhões, som automotivo, vidros e travas elétricas, sensor de estacionamento e painéis de instrumentos. Atualmente, a empresa possui plantas em Campinas (SP) e Manaus (AM) e uma filial em Buenos Aires, na Argentina. ■

Pósitron

(11) 4020-3340 - Capitais e Regiões Metropolitanas (24h)

0800-770-3778 - Demais localidades (24h)

www.positron.com.br

sac@positron.com.br

POSITRON Stoneridge



Praxio

Praxio oferece soluções para armazenagem e transporte internacional

Produtos fazem parte do projeto de expansão do grupo após incorporação das empresas Avacon e Autumn em 2018

Levar produtos e matérias-primas pelas estradas é apenas parte do serviço prestado por uma empresa de transporte. O escopo de trabalho das companhias deste setor envolve também a manutenção da frota, a armazenagem do estoque, planejamento de longas viagens (inclusive internacionais), entre outros pontos.

Por conta disso, a Praxio, empresa de tecnologia especialista no setor do transporte rodoviário e logística, disponibilizou, no fim de 2018, mais duas soluções voltadas especificamente para atender as demandas deste mercado. Agora, os clientes têm acesso ao **WMS** (sistema de gerenciamento de armazéns) e a plataforma de gestão para o **Transporte Internacional de Cargas**.

Os produtos, que agora fazem parte do novo portfólio Praxio, já são o resultado das incorporações das empresas Avacon e Autumn, ambas com experiência de mais de 20 anos na entrega de soluções para o mercado do transporte e logística. Dessa forma, a Praxio fecha 2018 como a maior empresa de tecnologia especialista no setor, com unidades em SP, RJ, RS e MG e com aproximadamente 500 profissionais no desenvolvimento, implantação e suporte das soluções.

“A nossa meta é trabalhar e trazer o que há de melhor na área de transporte, logística e armazenagem aos nossos clientes. Estamos atentos às demandas do mercado e inovações que surgem todos os dias. Queremos oferecer soluções que

realmente resolvam todos os problemas”, explica Valmir Colodrão, CEO da Praxio.

A preocupação com armazenagem e transporte internacional é totalmente justificada atualmente. De acordo com a última pesquisa Custos Logísticos no Brasil, da Fundação Dom Cabral, as viagens de longas distâncias e o serviço de armazenagem ocupam a primeira e terceira posições na lista dos itens mais dispendiosos, com 40,1% e 17,7%.

WMS DA PRAXIO OFERECE VISÃO COMPLETA DOS PRODUTOS ARMAZENADOS

A solução WMS da Praxio é voltada para empresas de transporte de cargas que precisam armazenar os produtos antes de transportá-los até o destino. Ela fornece uma visão completa de todo o armazém (cadastros básicos, movimentações internas, centro de distribuição e faturamento) e auxilia na tomada de decisão do profissional.

Integrado ao TMS (sistema de gerenciamento de transporte), oferece informações detalhadas de toda a movimentação do estoque, como data de entrada e saída, a categorização e classificação dos produtos e até mesmo a indicação de transporte para aquela carga específica.

Dessa forma, a empresa consegue automatizar processos burocráticos e realizar um controle do armazém de forma rápida e simples, com chance mínima de erro. Isso resulta em uma redução do custo de armazenagem e, principalmente, melhora os processos em toda a cadeia logística.

“A armazenagem dos produtos é tão importante quanto o transporte de carga em si. Empresas que lidam bem com seus armazéns têm uma vantagem competitiva importante diante da concorrência e conseguem potencializar o trabalho realizado”, explica Valmir, CEO da Praxio.

PLATAFORMA DE GESTÃO PARA O TRANSPORTE INTERNACIONAL AUXILIA PROFISSIONAIS EM RELAÇÃO À LEGISLAÇÃO

Para transportadoras que costumam viajar ao exterior, a Praxio disponibiliza a plataforma voltada especificamente ao transporte internacional, totalmente adaptada para auxiliar na expedição de do-

mentos de acordo com a legislação vigente em cada país da América Latina.

De acordo com dados do Anuário do Transporte 2018, realizado pela CNT (Confederação Nacional do Transporte), em 2017 a frota de empresas brasileiras que circulavam nos principais países da América do Sul era de quase 50 mil veículos.

“Cada país tem leis específicas para o transporte de cargas e de passageiros em seu território. Quando alguns de nossos clientes cruzavam as fronteiras do país, enfrentavam essa dificuldade de arrumar todos os documentos necessários. Hoje, com esse novo sistema, ele pode fazer isso de forma automatizada”, confirma Colodrão.






SOLUÇÕES FAZEM PARTE DA ESTRATÉGIA DE EXPANSÃO DA PRAXIO

Após investir cerca de R\$ 20 milhões na plataforma Globus, principal ferramenta de gestão para transporte e logística, a Praxio (que passou por processo de rebranding e até bem pouco tempo chamava-se BgmRodotec) sinalizou, em 2016, que realizaria uma forte expansão através de aquisições.

Em 2017, a Praxio anunciou a compra da Hive.Cloud, líder no fornecimento de softwares em nuvem para pequenas e médias empresas do setor de transporte e logística, com sede em Recife. O processo foi fortalecido com a incorporação da Avacon, empresa com expertise, e com a aquisição da Autumn, empresa que há 20 anos desenvolve soluções tecnológicas com foco no mercado do transporte rodoviário de cargas, passageiros e encomendas.

Como esses movimentos, a Praxio consolida-se como o maior “hub” de soluções especialistas para o transporte rodoviário e logística da América Latina. ■

Praxio

 Maryse Cunha Silva
 (21) 99798-9049
 (21) 3525-2929
 www.praxio.com.br
 maryse.cunha@praxio.com.br



Sascar

Soluções Sascar apoiam clientes a reduzir custos e prevenir acidentes

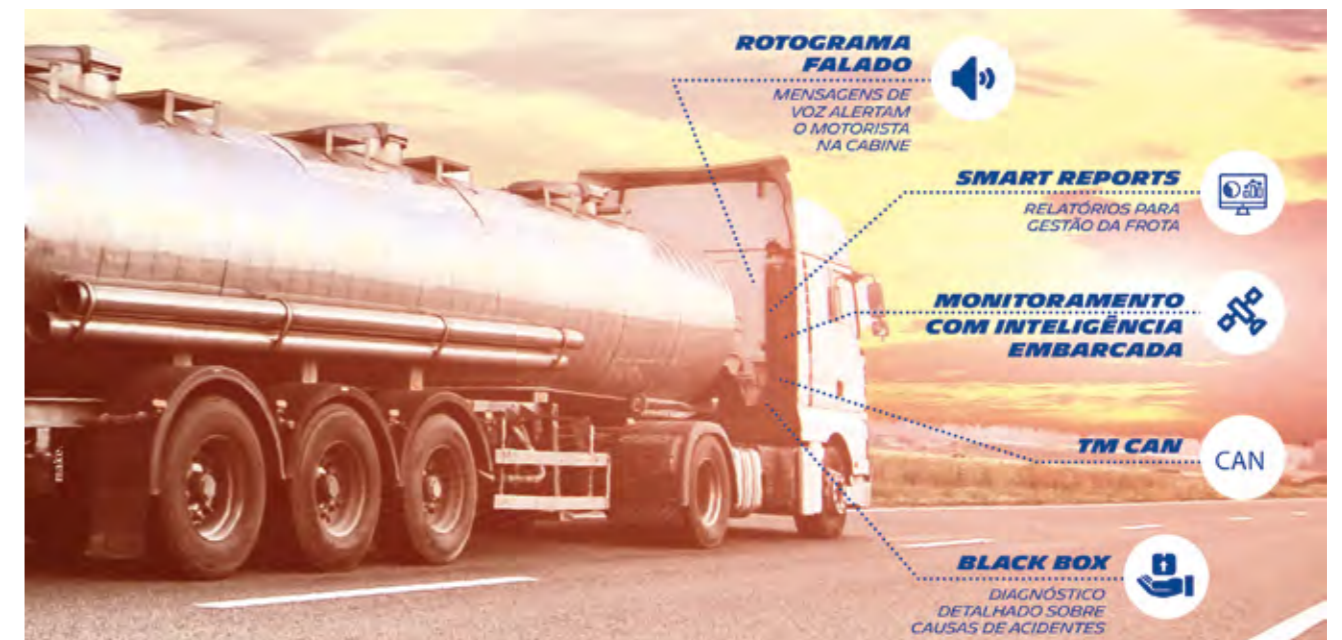
Os números com acidentes de trânsito nas rodovias brasileiras envolvendo veículos pesados preocupam. Segundo o Atlas da Acidentalidade 2018, realizado em parceria com a Polícia Rodoviária Federal, em 2017 ocorreram 24.547 acidentes. Desses, 27,45% envolvem caminhões. Além do forte impacto emocional que acidentes podem causar, os custos relacionados a eles também são altos. Segundo o IPEA (Instituto de Pesquisa Econômica Aplicada), no ano de 2014, os acidentes custaram para a sociedade R\$12,3 bilhões.

Essa realidade perigosa das rodovias brasileiras tem levado importantes transportadores a investir em tecnologias que possibilitam melhorar a dirigibilidade dos motoristas. É o caso da OTD Brasil. Localizada em São José dos Pinhais - PR, a empresa é uma das grandes representantes do setor investindo nas tecnologias Sascar de gestão de frotas para melhorar a dirigibilidade dos motoris-

tas, prevenindo acidentes, reduzindo custos e tornando o transporte de cargas mais eficiente.

Paulo Caffeu, Gerente Geral da OTD Brasil, afirma que são grandes os impactos de um acidente. "Embora tenhamos baixo índice de acidentes, os impactos para qualquer empresa ou atividade são enormes. Além da questão financeira envolvendo o veículo, sua recuperação e disponibilidade para as operações, temos, dependendo da gravidade do acidente, a questão social, o afastamento do motorista e as consequências internas à empresa, além dos reflexos no convívio familiar desse motorista e de terceiros, em alguns casos".

A OTD tem hoje uma frota com 149 caminhões e 357 carretas. Para o gerenciamento de seus veículos, Paulo e sua equipe contam com soluções de Telemetria CAN, Rotograma Falado, Black Box e Smart Reports da Sascar. Essas soluções permitem que o gestor da frota consiga reduzir custos e prevenir acidentes.



A Telemetria CAN e os Smart Reports possibilitam que a OTD Brasil determine políticas para condução de seus veículos e monitore os principais indicadores das suas operações. "Com os relatórios que as soluções possibilitam emitir diariamente, focamos na análise do risco e segurança de nosso motorista, da comunidade e da carga, pois conseguimos analisar e tratar as infrações de velocidade, apontando excessos, além de analisarmos, em tempo real, o percurso, local e índices de velocidade, podendo tratar no ato cada situação e prevenindo possíveis acidentes. As soluções auxiliam também na identificação da condução perigosa e permitem estabelecer a necessidade da emissão de ajustes de conduta e/ou reciclagem do motorista", declara Paulo.

Outra solução Sascar utilizada pela OTD Brasil é o Rotograma Falado, que dispara mensagem de voz alertando o motorista na cabine momentos antes de entrar em trechos perigosos, evitando acidentes em tempo real. "Ele auxilia o motorista na antecipação de eventuais dificuldades como: descida de serra, curvas perigosas, regiões com alguma particularidade de trajeto, frenagem, aceleração. Essa ferramenta previne surpresas no trajeto e possibilita a ação prévia em caso de riscos", conta Paulo.

"A gestão eficiente da frota de uma empresa exige um olhar atento para o controle de inúmeras operações. A má condução dos veículos, além dos acidentes de trânsito, pode gerar um aumento de

até 20% nos custos com combustíveis, sem falar do não cumprimento dos prazos acordados com clientes", afirma Bruno Portnoi, Diretor de Marketing da Sascar.

"Nosso objetivo é contribuir para a eficiência e segurança nas estradas e rodovias, desenvolvendo tecnologias que oferecem soluções para um transporte sustentável. Atuamos focados nas necessidades de nossos clientes, para que possam continuar oferecendo serviços com qualidade e segurança", afirma Bruno.

Paulo Caffeu acredita que as empresas do setor vivem em dinâmica mercadológica na qual precisam encontrar a melhor forma para permanecer mantendo suas vantagens competitivas. "As competências organizacionais alinhadas aos investimentos em tecnologia e infraestrutura são essenciais para que alcancemos nossos objetivos e possamos levar o melhor serviço e informação aos nossos clientes". ■

Sascar

Ivan Lourenço
 0300-789-6004
 marketing@sascar.com.br
 www.sascar.com.br

Sascar
PAIXÃO PELA INOVAÇÃO
uma empresa do grupo Michelin



WisePro BI

WisePro BI chega ao mercado para entregar solução única que permite a capacitação dos motoristas e a redução de custos e riscos

Plataforma traz diagnóstico da frota, avalia o perfil do motorista, atribui um score, define uma trilha de capacitação específica e entrega dashboards gerencias com indicadores de desempenho

Estima-se que 90% dos acidentes de trânsito no Brasil são causados por falha humana. A quantidade de veículos no país cresceu 1,2% no último ano, passando a 43,4 milhões de unidades circulantes em todo o território nacional. Entre 2012 e 2017, a idade média dos veículos em circulação envelheceu cerca de um ano. Pouco mais da metade da frota (52%), ou 22,5 milhões, tem entre seis e 15 anos de idade. Outros 30% estão com até cinco anos de uso e cerca de 6% mais de 20 anos.

Esse cenário torna os acidentes de trânsito mais comuns e eleva os riscos operacionais das empresas. Investir em gestão integrada tem sido um diferencial àquelas que possuem pequenas, médias ou grandes frotas, sejam elas leves ou

pesadas. Assim, previnem acidentes, reduzem prejuízos financeiros, garantem a capacidade operacional e o engajamento dos seus condutores, explica a diretora de produtos da WisePro BI, Juliana Aureliano.

Parte do Grupo Tecnowise, que há mais de 30 anos desenvolve soluções e tecnologia para segurança no trânsito e formação e capacitação de condutores, a WisePro BI utiliza inteligência cognitiva que, além de educar e mudar o comportamento do condutor, facilita o dia a dia do gestor. Por meio de uma plataforma que compreende coleta, organização, análise, compartilhamento e monitoramento de dados e informações, a ferramenta identifica o perfil comportamental do condutor e atribui a ele

um score com o grau de exposição a riscos. Em seguida, desenvolve e aplica treinamentos personalizados em uma plataforma própria de educação e em simuladores de direção, com foco nas principais necessidades de cada motorista, tornando o processo de aprendizagem mais eficiente.



Juliana Aureliano, diretora de produtos da WisePro BI

“Somos muito mais do que uma tecnologia de telemetria ou gestão de frotas. O nosso grande diferencial é o componente humano e educacional. Especialistas em trânsito desenvolveram a metodologia dos testes de conduta que traçam o perfil de cada motorista. Com esses dados, colocamos nossa experiência em formação e educação de condutores, para criar cursos sob medida para cada indivíduo”, explica Juliana.

Como complemento, a WisePro BI integra bancos de dados oficiais, homologados junto aos órgãos competentes, que fornecem informações sobre a regularidade da condição dos automóveis e da habilitação dos condutores, o que contribui para um processo de análise e de tomada de decisões ainda mais preciso.

Além de capacitar e aperfeiçoar o comportamento e performance do condutor, transformando positivamente suas atitudes, a plataforma entrega dashboards gerenciais com indicadores de desempenho, resultados, economia de custos e detalhamento de cada condutor, com possibilidade de emissão de relatórios personalizados. “Acompanhamos as mudanças de comportamento dos condutores e impactos nos custos e gestão da frota em uma única plataforma, o que permite exibir a evolução e alertas para comportamentos inadequados”, diz a diretora



CASE

Ao aplicar a inteligência de dados da WisePro BI na frota de veículos do Grupo Tecnowise, a plataforma conseguiu, em um período de apenas três meses, reduzir em 30% o número de infrações por excesso de velocidade e pela metade as multas, gerando uma economia de 68%.

“Com a plataforma da WisePro BI foi possível notar diversos benefícios como gestor de uma equipe como a minha que trabalha em campo, principalmente a redução de riscos e a prevenção de acidentes. Foi possível notar também o engajamento dos colaboradores e isso é nítido quando se percebe questões comportamentais trazendo mais benefícios à empresa e à carreira destes condutores”, revelou André Polverini, gerente comercial do Grupo Tecnowise.

Para os condutores, o principal aprendizado foi a conscientização. “As trilhas de conhecimento da WisePro BI mudaram a minha percepção de dirigir. Fiquei mais atento às revisões e manutenções do carro e passei a prestar mais atenção tanto no trânsito quanto na velocidade”, revela Rodrigo Knabben, consultor comercial do Grupo Tecnowise. ■

WisePro BI

 **Juliana Aureliano**
 **wiseprobi.com.br**
 **(11) 2655-1620**
 **contato@wiseprobi.com.br**

grupo tecnowise
WISEPRO BI
 INTELIGÊNCIA PARA EVOLUÇÃO CONTÍNUA

Prezado Tayguara Helou,
Presidente do SETCESP

Venho cumprimentá-lo pela conquista do SETCESP junto à Prefeitura de São Paulo, pela liberação dos veículos VUC do rodízio municipal, que muito irá colaborar com as nossas empresas, facilitando com toda certeza a entrega de nossas mercadorias.

Parabéns pelo excelente trabalho!

Atenciosamente

Carlos Panzan

Presidente da FETCESP – Federação das Empresas de Transporte de Carga do Estado de São Paulo

Parabéns, parabéns, parabéns, não tenho outra forma de começar a escrever. Excelente conquista a liberação do VUC do rodízio municipal.

Se algum associado ainda achar que o SETCESP não é a maior economia que uma transportadora pode fazer essa notícia acaba com essa dúvida e fecha o ano como o maior presente de natal que poderíamos receber, 20% a mais de aproveitamento dos VUCs é realmente muita coisa, espero que isso leve uma grande massa de transportadores a se associarem a essa nobre casa.

Muito obrigado Sr. presidente, e toda a equipe do SETCESP aos quais credito a existência de muitos transportadores que sem o apoio já teriam sucumbido, resultado de um trabalho árduo e incansável dessa nobre equipe.

Marco Antonio Buzzo
Transduda

Anna Gabriela,

Gostaria de te parabenizar por toda condução ao longo do ano, estenda os cumprimentos aos amigos Tayguara e Adriano Depentor, pois percebemos ano a ano, melhoras na abordagem e temas apresentados pelo SETCESP.

Ricardo Clemente de Souza

Gerente Geral | Codema Comercial e Importadora | SCANIA

Prezado Tayguara Helou,

Parabéns pela liberação dos veículos VUC do rodízio municipal, tem que ter muita resiliência e paciência! Esse foi um presente de Natal para ser desfrutado em 2019!

Eustáquio Sirolli

Diretor de Desenvolvimento de Produto da Foton Motors

Ilmo. Sr.

Tayguara Helou

Prezado presidente,

A Associação Brasileira de Transportadores Internacionais (ABTI) ao cumprimentá-lo muito respeitosamente, vem através de seu presidente parabenizá-lo por sua reeleição ao cargo de presidente do SETCESP.

Oportunidade em que desejamos êxito e sucesso em mais uma merecedora gestão, fruto de um brilhante trabalho que vem sendo realizando frente a esta importante entidade, assim como, nos colocamos a disposição para futuras parcerias que possam nortear as nossas relações institucionais em prol do Transporte Rodoviário de Cargas.

Sendo o que tínhamos para o momento, renovamos votos de mais alta estima e consideração.

Cordialmente.

Presidência da Associação Brasileira de Transportadores Internacionais – ABTI

JUNTOS NA ESTRADA

**Não perca esta oportunidade.
Anuncie aqui e dê visibilidade
para a sua marca.**



Um dos mais nobres e difundidos espaços jornalísticos do Sindicato das Empresas de Transportes de Carga de São Paulo e Região, a **Revista SETCESP** leva ao transportador rodoviário de cargas matérias interessantes e atualizadas sobre o setor, notícias e informações sobre seus associados e as principais ações da entidade.



Número de páginas: 120

Tiragem: 8.000 exemplares

Circulação: Nacional

Periodicidade: Bimestral

RESERVE O SEU ESPAÇO
(11) 2632-1070
revista@setcesp.org.br

Realização:

SETCESP

SINDICATO DAS EMPRESAS DE TRANSPORTES DE CARGA DE SÃO PAULO E REGIÃO



Associados Mantenedores:

